



Magazine trimestriel
15ème année n° 58 | décembre 2022

WWW.GREENTECHPOWER.EU

GreenTechPOWER

HELPS YOU GROW YOUR BUSINESS





REDEXIM VERTI-DRAIN

choix de 16 aérateurs



Largeurs de travail de 36 cm à 260 cm

Firma Thomas BV
Brusselsesteenweg 144
1785 Merchtem
(32) 52/372 273
info@firmathomas.be
www.firmathomas.be

La liste complète :

Verti-drain 1513, 1517
Verti-drain 7113, 7117
Verti-drain 2519
Verti-drain 2216, 2220
Verti-drain 7212, 7215

Verti-drain 7316
Verti-drain 7416
Verti-drain 7516, 7521, 7526
Verti-drain 7621, 7626



INTRODUCTION DE 6 NOUVEAUX BROyeurs DE BRANCHES CONFORMES À LA PHASE V



TIMBERWOLF®
Lead the Pack



Firma Thomas BV
Brusselsesteenweg 144
1785 Merchtem
(32) 52/372 273
info@firmathomas.be

timberwolf.nl
timberwolf-uk.com
firmathomas.be



	Prêcher de l'eau et boire du vin...	5
	« Le golf pour tous » à Mont Garni	6
	The Ponderosa sort toujours des sentiers battus	10
	Neomach	14
	De Tuinier à Zwijnaarde: service, qualité et une bonne dose d'esprit d'entreprise	16
	En vélo vers le chantier	20
	Kramp Parc & Jardin	22
	Un aménagement de l'espace public qui fait la part belle au vert	26
	Infrabel teste un « train à eau chaude » pour désherber les voies sans pesticides	30
	La transformation est reine: Living City 2022 inspire les villes et les professionnels du vert	32
	Highlights	35
	Projet de loi relatif à un indice de réparabilité et de longévité... ...sans oublier la diffusion d'informations sur la durée de la comptabilité des logiciels pour les produits	36
	Pneus et compactage du sol	38
	iDig: adieu au porte-mire	42
	V & V Groenservice	46
	Stephane Ateca est responsable du segment des ventes professionnelles chez Husqvarna en Belgique.	48
	Une saison au volant d'une débroussailleuse Vandaele avec ramassage	50
	Comment entretenir un terrain de sport en fonction de son occupation et de son utilisation?	54
	Le jardin durable... par Grin	58
	Souffleur de feuilles Jo Beau F3 Pro	60
	Highlights	62
	Combinaison d'un toit vert et d'une production d'énergie solaire	68
	Nouveau: un moyen de paiement électronique obligatoire depuis le 1er juillet!	70



GreenTechPower est une édition de GalileoPrint Bvba, Blakebergen 2, 1861 Meise (Wolvertem)
Imprimerie et mise en page: Leleu Group, Merchtem | info@leleu.be
Rédacteurs en chef: Peter Menten | +32 (0) 473 93 45 88 | Christophe Daemen | +32 (0) 479 33 10 48
Publicité: pub@greentechpower.eu | Peter Menten | Helena Menten
Abonnements, social media et website: helena@greentechpower.eu | Helena Menten
Editeur responsable: Peter Menten
 Le contenu de cette édition ne peut pas être reproduit sans autorisation écrite de l'éditeur.
 GreenTechPower paraît 4x/an à 15.978 exemplaires en français et en néerlandais.

 Couverture: Peter Menten



**Distributeur
en Belgique et au
Luxembourg:**

KECKEX
CHEMIEFREI | EFFEKTIV | NACHHALTIG

RECO
ETRAC®

TORO

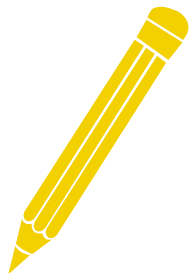
imants
Digging the future

ClubCar

Innovators in Turf Maintenance
MAREDO



**Nous sommes les spécialistes des machines de
greenkeeping des terrains de golf et des
terrains de sport, entretien du parc et forêt,
espaces verts publics et aussi entretien des
campings ou zones d'événements.**



« Le monde est plein de gens qui prêchent de l'eau et boivent du vin. »

(Giovanni Guareschi, journaliste, humoriste et romancier italien, 1908 - 1968)



La guerre qui se déroule actuellement dans le monde est une guerre sur la perception de la réalité. Mais chacun voyant les choses différemment, il est normal de ne croire que ce qui nous semble juste.

L'enquête auprès de nos lecteurs et lectrices

L'enquête que nous avons menée au cours des six derniers mois et qui a permis à nos lecteurs et lectrices de donner leur avis et leurs recommandations sur le contenu de GreenTechPower, a révélé une forte demande pour des informations de fond dans le

domaine technique. Les lecteurs et lectrices formulaient également le souhait d'avoir davantage d'articles critiques sur la gestion, l'écologie et le monde qui nous entoure. Forts de leurs suggestions, nous avons le plaisir de vous présenter GreenTechPower sous un nouveau jour.

Le climat et les solutions imposées

Dans la guerre de l'information évoquée plus haut, la folie climatique atteint des sommets. Lorsque plus de 30 000 hommes et femmes politiques descendent en avion dans une ville égyptienne pour discuter du climat, l'expression « prêcher de l'eau et boire du vin » prend tout son sens.

Si l'on examine de plus près les prétendues mesures prises à la hâte « pour sauver le climat », il n'y a pas de quoi se réjouir. Pendant ce temps, la crise énergétique appauvrit les gens, compromettant la volonté et la capacité d'agir pour l'environnement.

La classe moyenne et nos PME paient la facture

Cette crise provoquée fait parfois oublier qu'en Belgique et aux Pays-Bas, ce sont les PME et non les multinationales qui fournissent au moins 65 % de l'emploi. Ces dernières années ont montré à quel point cette partie centrale de notre économie a souffert. Les entrepreneurs indépendants furent les plus grandes victimes des mesures disproportionnées contre le coronavirus et des politiques géopolitiques contre-productives. On attendrait donc d'un gouvernement qu'il fasse tout son possible

pour renforcer ces piliers de notre économie.

Si les coûts élevés de l'énergie génèrent des bénéfices exorbitants pour certaines des multinationales précitées, ces bénéfices ne sont plus pour autant réinjectés dans l'économie locale. Les travaux d'embellissement ou de rénovation sont remis à plus tard, car l'argent « fraîchement imprimé » circule dans les matières premières, véritables mines d'or pour les spéculateurs. Non pas pour répondre aux fluctuations de la production - ce qui est leur tâche normale et saine - mais pour commencer à provoquer eux-mêmes des fluctuations par toutes sortes de manipulations du marché.

Mais que faire si la peur s'empare soudainement des consommateurs?

Combien de PME jetteront l'éponge? N'oublions pas que 40 % de l'ensemble des échanges commerciaux se font entre PME. Tout cela ne tient qu'à un fil, et ce fil s'appelle la perception. Une fois que les gens se rendront compte que le futur est loin d'être rose, ils arrêteront de dépenser, ce qui augmentera le nombre de faillites de PME ainsi que le taux d'endettement de l'État, jusqu'à l'éclatement d'une crise.

À moins que la BCE n'injecte de l'argent supplémentaire, mais alors l'inflation remontera. Ce qui signifie des prix encore plus élevés, en d'autres termes. Et n'était-ce pas justement la source du problème?

(source: Macrotrends)

La rédaction

Des opportunités pour le secteur vert



Un projet de loi a été proposé par le gouvernement pour un indice de réparabilité et de longévité des appareils électriques. Si le système fonctionne comme il devrait, les distributeurs de nettoyeurs haute pression, de tondeuses à gazon et de machines sur batterie ont la possibilité de générer des ventes supplémentaires tout en contribuant à un environnement plus propre. Vous pouvez lire ce que signifient concrètement ces indices de réparabilité et de longévité aux pages 36 et 37.

Michel Christiaens,
secrétaire général de Fedagrim et organisateur de Demo Groen et d'Agribex



« Le golf pour tous » à Mont Garni

« Le golf doit être accessible à tous ». C'est avec cette devise qu'Eric van der Schueren, propriétaire de Mont Garni, entend fêter le 32^e anniversaire de ce club de golf. Nous avons eu en ligne un président de club qui connaît le golf sous toutes ses facettes, mais aussi les objectifs qu'il veut atteindre. Eric van der Schueren est donc le président et propriétaire du célèbre club de golf de Baudour situé en Wallonie, entre Beloeil et Mons, et fondé en 1990 par son père, Roger van der Schueren

📷 Peter Menten



« À titre d'exemple, nous aérons régulièrement les greens pour apporter de l'air et de la lumière au sol. »

De la ferme au club de golf

Eric van der Schueren: « Au milieu des années 80, nous avons remarqué que le nombre de golfeurs doublait chaque année. En 1985, la Belgique comptait 8000 golfeurs; deux ans plus tard, leur nombre s'élevait à 16 000. Plusieurs familles de propriétaires terriens ont alors décidé d'aménager un terrain de golf. On peut citer le Golf Château de la Bawette de la famille Le Hardy de Beaulieu, le Golf de Liège- Gorné de la famille Rolin Jacquemyns, le Winge Golf & Country Club de la famille Roberti de Winghe... »

En 1985, la famille van der Schueren leur emboîte le pas. Roger van der Schueren, brasseur et père d'Eric, décide alors de transformer une partie du domaine de 150 hectares en terrain de golf. Il souhaite également développer une autre activité commerciale à côté de l'exploitation existante composée de cultures arables. À la fin de 1987, il obtient le permis de construire et en mai 1990, les premiers golfeurs peuvent frapper la balle. Pendant les dix premières années,

les sœurs d'Eric ont géré l'entreprise. En 2000, il achète toutes les actions afin de devenir ensuite propriétaire-gérant du club. Sur un total de 80 hectares, le terrain de golf occupe 65 hectares. Le reste est constitué de terres agricoles qui sont louées. Au total, Mont Garni compte donc 50 ha à tondre, dont 88 de greens et de putting greens, un petit hectare de tees et 16 ha de fairways. Le reste est constitué de roughs, de bois et d'écozones. Tout indique que l'écozone s'étendra dans les années à venir pour renforcer la biodiversité.

Un trèfle à trois feuilles comme symbole d'une gestion saine d'un terrain de golf

Eric van der Schueren utilise la symbolique du trèfle à trois feuilles lorsqu'il s'agit de la gestion d'un terrain de golf dont la réussite dépend de la réunion de trois conditions:

- 1) Un bon entretien et donc un parcours de **qualité**
- 2) Un parcours accessible à un prix abordable **pour tous**
- 3) Un parcours jouable qui **réjouit les joueurs**

Jouer au golf doit être une « expérience »



Entretien

Eric: « Il faut savoir que notre fédération, l'AF Golf (*Association Francophone belge de Golf*), a signé une convention avec la Fondation GEO. Cette organisation internationale fondée vers 2006 a pour vocation d'inspirer, de soutenir et de récompenser les actions de durabilité, mais aussi de promouvoir la valeur sociale et écologique du golf. En cosignant cette charte, nous exprimons notre engagement à travailler de manière écologique, dans le respect de la nature. À titre d'exemple, nous aérons régulièrement les greens pour apporter de l'air et de la lumière au sol. En outre, nous cherchons depuis 5 ans à prendre des mesures pour réduire, voire arrêter, l'utilisation des pesticides. Nous sommes bien conscients que seules une réflexion et des actions écologiques proactives peuvent redorer l'image du golf auprès du grand public sans devoir attendre les interventions des



« Cette année, un deuxième étang a été creusé pour avoir une plus grande capacité de stockage d'eau. Mont Garni utilise uniquement l'eau pour les greens. »



« Le parcours de Mont Garni est un terrain facile à jouer, car le golf doit être une expérience et non une guerre des nerfs. »

pouvoirs publics. Nous entrons dans une ère où il devient important de prendre ses propres responsabilités. Les pays scandinaves montrent la voie à cet égard. En Belgique, et plus particulièrement en Wallonie, nous avons affirmé clairement ne pas être contre l'objectif zéro-phyto. Mais, en cas de danger ou de force majeure, nous devons avoir certains filets de sécurité. »

GreenTechPower: « Qu'entendez-vous par 'certains filets de sécurité'? »

Eric: « Certains terrains de golf en Belgique sont infectés aujourd'hui par des champignons comme le Dollar Spot ou la Fusariose qui « dévorent » la pelouse qui finit par mourir. Ce n'est pas récupérable. Nous voulons donc pouvoir intervenir le cas échéant, mais uniquement en cas d'urgence. Il s'agit de penser à long terme, de réfléchir et de travailler dans une optique de durabilité. En tant que club(s) de golf, nous voulons jouer un rôle de premier plan dans ce domaine. L'AF Golf a décidé de faire des tests sur de vrais greens. Dans le cadre du programme Green Care d'AF Golf à Rigenée, des tests ont été menés en 2021 avec des résultats probants. Nous nous sommes donc engagés à faire de même ici sur un putting green. Si nous pouvons poursuivre dans ce sens, nous aurons deux zones d'essai: une à Rigenée et une ici. Sur une parcelle de 4 à 5 acres, il est possible de tester un certain nombre de produits côte à côte et également une zone de contrôle sans produits. Afin de mener à bien ces tests et ces recherches, nous devons trouver - avec la fédération de golf ensemble - un budget. »

GTP: « Quelles actions les terrains de golf eux-mêmes peuvent-ils entreprendre? »

Eric: « D'une part, certaines mesures doivent être prises ensemble en tant que fédération afin de peser sur les politiques et de diminuer les coûts qui seraient plus importants sans action commune. À Mont Garni par exemple, nous nous efforçons de réduire la consommation d'eau. Les clubs de golf ont en effet la réputation d'utiliser beaucoup d'eau pour garder leurs terrains verts. Ce n'est pas le cas pour nous, car en 2021, nous avons revu notre système d'arrosage et depuis, seuls nos greens sont arrosés. Pour le reste, nous laissons faire la nature. Si demain un gouvernement nous oblige à utiliser moins d'eau, je répondrai que j'ai besoin de tant de mètres cubes par an pour mes légumes. Nous prenons certaines mesures en prenant compte de nos besoins. Et je pense que nous pouvons aller encore

plus loin. À un moment donné, nous allons changer le tee shot par des tapis synthétiques. Telle est ma vision à moyen terme: plus de vert, une utilisation économe de l'eau et le tee shot en matière synthétique. Nous économisons ainsi des heures de travail, du temps et du diesel. Ces changements coûtent de l'argent, mais une fois mis en place, vous pouvez être serein pendant 10 ans.

Comme je l'ai mentionné plus haut, une grande partie de notre terrain est entourée d'écozones. Outre les avantages pour la biodiversité, leur création nous permet d'économiser du temps, des heures de travail et du carburant.

motoculteur avec broyeur de branches

NOUVEAU





large gamme d'accessoires

BCS www.bcsbelgie.be

dehemlaan 5b - 8900 ieper - 057.20 77 56
www.induma.be - info@induma.be



Eric: « La mise en place de compétitions de 9 trous (au lieu de 18), aurait plutôt un impact positif sur l'aspect sportif de la compétition. »

GTP: « Vous avez également parlé de résilience. Qu'entendez-vous par là? »

Eric: « Nous faisons face à un problème et que devons-nous faire pour le résoudre sans déséquilibrer tout le reste? Renforcer notre résilience. Le moyen d'y parvenir est de rassembler nos idées et d'oser examiner les actions entreprises ailleurs. Les pays scandinaves sont plus avancés que nous à cet égard, comme je l'ai mentionné précédemment. Dans ce contexte, je préconise également un renforcement des contacts entre les présidents ou les responsables de clubs. Et l'idée ne fait pas encore l'unanimité.

Permettez-moi de citer quelques exemples. Nous avons progressivement commencé à expérimenter d'autres variétés de semences de gazon. Au début, nous utilisons Paturin, c'est-à-dire des semences naturelles. Au fil du temps, au lieu d'utiliser Paturin ou Poa, nous avons continué à semer avec Festuc et Agrostis depuis au moins cinq ans. Paturin donne toujours de beaux résultats, mais il faut tondre chaque jour et utiliser beaucoup d'eau. D'où le risque accru de champignons. Avec les deux autres produits, il n'est pas nécessaire de tondre tous les jours et d'utiliser beaucoup d'eau. Les risques de maladies sont donc moindres. Dans ce domaine aussi, nous pensons de manière proactive et nous renforçons la résilience. Le terrain de golf est constitué de loam sableux avec 11 % d'argile. Ainsi, en cas de sécheresse, ces nouvelles variétés seront plus résistantes aux conditions climatiques et nous n'aurons pas à donner plus d'eau. Au niveau de la combinaison des variétés d'herbe, du sol et du climat, nous avons bien anticipé l'avenir. »



Jardin-Net a également pris en charge nos machines, ce qui nous a permis de sous-traiter la maintenance technique.

L'entretien

GTP: « Vous avez externalisé l'entretien depuis 2 ans? »

Eric: « En mars 2020, nous avons décidé d'intégrer nos ouvriers à l'effectif de Jardin Net. Ils travaillent donc physiquement en terrain connu, mais ils sont gérés depuis Jardin Net. Jardin Net a pris en charge notre parc de machines, ce qui nous a permis d'externaliser l'entretien technique. Les semences, les engrais ou les pulvérisations continuent de rester sous ma responsabilité.

Jardin Net travaille à Louvain-La-Neuve, la Bawette, Mont Garni, Steenpoel golf club Dilbeek, Durbuy, Méan... et ils sont très actifs dans l'entretien des terrains de football. »

« Tout est entre de bonnes mains avec Jardin Net. Par conséquent, je ne dois plus me soucier des problèmes de personnel, de machines qui doivent être réparées ou qui tombent en panne. Ces dernières années, la concurrence en termes d'offre de machines s'est amoindrie. Dans le passé, si vous aviez besoin d'une machine, vous pouviez choisir parmi plusieurs marques et distributeurs. Aujourd'hui, ces marques sont détenues par deux entreprises aux Pays-Bas et une en Belgique et les machines coûtent de plus en plus cher. Une tondeuse autonome coûte facilement plus de 100 000 euros. Nous ne pouvons pas rentabiliser cette machine en tant que club de golf. Si l'entretien est entre les mains d'une plus grande entreprise, qui achète plusieurs machines, elle a également une position de négociation plus forte lors de l'achat, ce qui lui permet d'acheter à des conditions différentes. »

GTP: « Qui vous conseille sur les techniques de culture? »

Eric: « Nous avons un consultant, notre ancien greenkeeper Jean-Marc Dockier, qui est maintenant indépendant et travaille aussi pour d'autres golfs et terrains de sport. Le terrain est donc géré par Jean-Marc Dockier, Jardin Net et moi-même. Nous prenons toutes les décisions d'un commun accord et cela fonctionne bien. Jean-Marc se spécialise notamment dans le zéro-phyto. Et la raison pour laquelle je voulais m'engager ici auprès de Green Care est qu'il est également consultant pour AF Golf. Il s'y connaît et dispose de tous les équipements pour venir faire ses tests sur nos terrains. »

Club de golf Mont Garni: le Golf pour Tous

Eric: « J'accorde une attention toute particulière à l'entretien, mais aussi au fait que le golf doit être accessible à tous, en pratiquant notamment des prix abordables, surtout dans ces temps de crise économique. Cette politique est essentielle pour garder nos joueurs actuels et en attirer de nouveaux. C'est la raison pour laquelle nous avons décidé d'en faire la promotion pour cette saison à partir du 15 octobre sous le nom de « Le Golf pour Tous ». Les personnes de plus de 36 ans paient 1250 euros par personne et 2100 euros en couple. Plus la cotisation annuelle fédérale d'environ 60 euros. En saison, le green fee est de 55 euros pour tous.

Mais ces mesures ne tombent pas du ciel et s'inscrivent dans le long terme. Beaucoup pensent encore que le golf est réservé aux riches. Cette vieille image persiste et elle peut être encore vraie pour certains clubs. Mais ce n'est pas notre vision. Nous sommes à la campagne ici, il n'y a pas vraiment de gens très riches. Pour moi, le prix reste donc un facteur démocratique très important: s'agit-il de jouer au golf ou non? Plusieurs collègues doutent de mon approche, mais nous verrons dans les prochaines années. Il est important d'assurer un afflux suffisant et de veiller à ce que les joueurs s'amuse.

Un terrain de golf doit rester jouable

Eric: « L'autre point important: un parcours de golf doit rester simple. Si quelqu'un vient jouer et obtient une bonne carte de score, il ou elle reviendra. S'il aime y jouer, il en fera même la promotion. J'ai moi-même joué sur plusieurs parcours dans le monde entier et il est incroyable de voir les tours de passe-passe que l'on doit parfois effectuer sur certains parcours.

GTP: « Que fait un président de club de golf? »

Eric: « Je suis propriétaire du terrain et je dirige les deux sociétés qui le gèrent. Pour cette raison et pour assurer une meilleure gestion, j'ai confié l'entretien à Jardin Net. Je peux ainsi me concentrer sur d'autres tâches telles que les compétitions, les aspects commerciaux, la gestion de l'équipe administrative... Cette polyvalence me permet de donner une touche personnelle au club. Si j'étais plus éloigné de la gestion quotidienne, la qualité ou, disons, le caractère familial du club se détériorerait alors que c'est la principale raison pour les joueurs de venir jouer ici. Il s'agit de trouver un équilibre entre le contrôle et la confiance. La confiance est une bonne chose, mais le suivi est nécessaire. Étant en pension, je peux consacrer suffisamment de temps à mon golf. »

GTP: « Quels contacts entretenez-vous avec les autres clubs? »

Eric: « La tâche de la fédération consiste donc à réunir les différents clubs. J'ai proposé d'organiser la table des présidents avec 4 rencontres par an. Ce faisant, nous devrions pouvoir rassembler nos idées dans l'amitié et la décontraction. La première étape pour moi est de commencer par les présidents des clubs. Et déjà de grandes différences se font jour: dans un club, le président est le propriétaire et le gestionnaire, dans l'autre, il est le président de l'association et possède d'autres pouvoirs. Par conséquent, des présidents différents ont ou peuvent avoir des préoccupations différentes. Par exemple, de nombreux clubs de golf n'étant pas propriétaires du terrain, leurs priorités peuvent différer, surtout à

long terme. Ce sont généralement les présidents des plus petits terrains de golf qui veulent s'asseoir autour de la table. »

GTP: « Votre proposition d'une table ronde des présidents, la voyez-vous dans toutes les régions? »

Eric: « Je pense que nous devrions commencer ici, dans notre golfe AF, en Wallonie. Peu de personnes y parlent deux langues, et encore moins l'anglais. C'est déjà un premier obstacle. Au GAB (*Greenkeepers Association Belgium*), ils ont décidé d'organiser la réunion pour les francophones et les néerlandophones séparément. Mais une traduction coûte cher et prend du temps. Par ailleurs, nous avons aussi nos différences culturelles. Cependant, je n'exclus pas que si tout se passe bien, nous puissions aller plus loin. Si l'on commence « petit » et que cela fonctionne, tout peut se développer organiquement. Mais il faut du temps. Il est important aussi d'apprendre à connaître ses collègues.

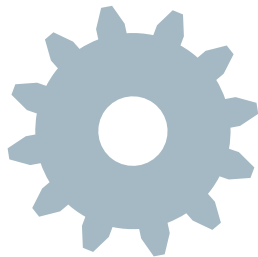
GTP: « Comment voyez-vous l'évolution du golf? »

Eric: « Je pense que le nombre de golfeurs ne cessera de croître à condition que les prix restent abordables. Je suis également convaincu que nous n'avons pas vraiment besoin de construire plus de terrains de golf en Wallonie, car la place manque tout simplement. De plus, cela n'aura pour effet que de répartir les joueurs sur plusieurs terrains de golf et donc de faire baisser la rentabilité de chaque terrain voisin. Il est donc important de mieux « remplir » les terrains de golf actuels. Je prévois que nous serons en mesure de compter un peu plus de 500 membres cette année. Mais je peux aller jusqu'à 650 sans problème. Il y a 18 trous.

Nous devons également prêter attention au fait que les gens, quel que soit leur âge, jouent de plus en plus 9 ou 12 trous au lieu de 18. Aux États-Unis, par exemple, on construit uniquement des parcours de 9 trous. Un 18 trous peut être divisé en 2. Si les joueurs ne jouent que 9 trous, on peut ainsi doubler la capacité d'un parcours. Nous avons ici environ 60 % de joueurs plus âgés qui ne jouent pas de 18 trous, mais aussi des jeunes qui ont peu de temps et qui, par exemple, viennent le matin avant le travail pour s'exercer. La mise en place de compétitions de 9 trous (au lieu de 18) aurait un impact positif sur l'aspect sportif de la compétition. Jouer 18 trous demande au moins 4 heures avec tout l'avant et l'après; c'est donc l'investissement d'une journée entière lol. Ainsi, pour beaucoup, le golf reste trop cher et prend trop de temps. Il faut donc repenser ces deux paramètres. »

Eric van der Schueren

« Je joue au golf depuis l'âge de 8 ans, soit depuis 60 ans. Nous vivions à Spa à l'époque, si près du terrain de golf qu'il était impossible de ne pas succomber à l'appel de ce sport. Mes parents étaient d'accord pour le tennis, mais les courts se situaient à une plus grande distance que les terrains de golf. Ce fut donc le golf. J'étais sur le terrain tous les jours, travaillant avec le caddy master ou jouant moi-même au golf. Puis nous avons déménagé ici et nous avons même été membres du Royal Golf Club du Hainaut pendant 15 ans avant de lancer cette entreprise. Comme nous vivions ici les week-ends et pratiquions ce sport pendant notre temps libre, nous étions membres dans le Hainaut. »



The Ponderosa sort toujours des sentiers battus

En 1956, Armand Van Parys et Gerarda Willems fondent ensemble une entreprise agricole et horticole. Ils s'installent à Nazareth, dans un lieu qui était auparavant une forge et un dancing. Ces deux « institutions » ont disparu, mais le nom « The Ponderosa » a connu une seconde vie sur la façade de la nouvelle entreprise.

✍ Helena Menten | 📷 Helena Menten & The Ponderosa



En 1992, leur fils Marnix reprend le flambeau. Il développe l'entreprise et contribue notamment à étendre la marque Steyr en Flandre. En 2012, un site s'ouvre à Drongen et, à l'arrivée de la troisième génération avec Peter et Bart Van Parys, un deuxième site de choix s'agrandit à Deinze. Entretemps, « The Ponderosa » est devenu un nom bien connu dans la région. Nous avons pu échanger avec Peter van Parys, le fils aîné et également responsable de la division horticulture de l'entreprise à Deinze.

GTP: « La passion pour les techniques agricoles et horticoles est clairement partagée par toute la famille. C'est inné ou acquis? »

Peter Van Parys: « Mon frère et moi avons obtenu un diplôme de mécanicien automobile ici, au VTI de Deinze. Mon père s'était également dirigé vers la filière technique à l'école, mais passionné par les machines agricoles, il a décidé de rejoindre l'entreprise de ses parents. Telles sont les racines d'une entreprise familiale. Pendant

plus de 10 ans, ma belle-sœur Mieke s'est occupée des aspects administratifs. Bien sûr, je serais ravi si les petits-enfants reprenaient le flambeau, mais c'est un choix qui leur appartient entièrement. »

GTP: « Comment se répartissent les tâches au quotidien? »

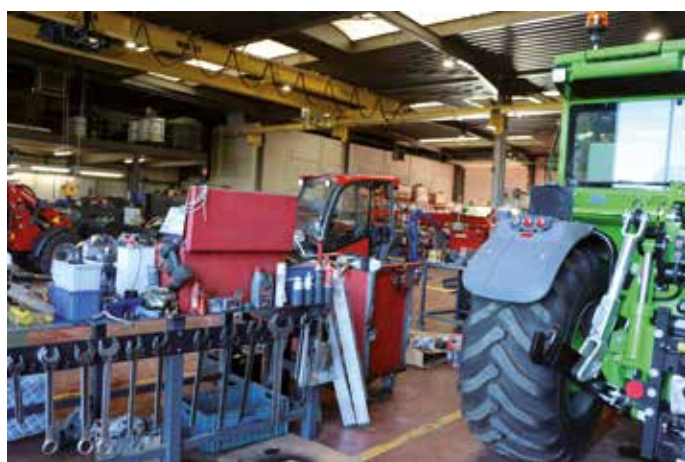
Peter: « Bart et moi sommes surtout sur le site de Deinze. Mon père est la personne de contact à Drongen, mais nous laissons le reste de la gestion quotidienne à notre équipe sur place. Bien entendu, nous restons en contact permanent les uns avec les autres en cas de questions ou d'autres sujets urgents. Par exemple, si un client a besoin d'un certain produit qui n'est plus en stock à Deinze, nous vérifions sa disponibilité dans l'entrepôt de Drongen. Les deux sites comptent environ 24 personnes. »

GTP: « Une formation continue est donc de mise? »

Peter: « C'est vrai et elle est plus qu'essentielle. Le monde des machines évolue très rapidement et si le personnel ne suit pas, il devient difficile de fournir les bonnes informations à vos clients. Nous attachons une grande importance à la cette partie du service et à la qualité et où nous voulons faire la différence. Plusieurs fabricants proposent déjà des soirées d'information, en ligne et hors ligne - un service que nous souhaitons offrir de plus en plus à l'avenir. Le fabricant ou le distributeur principal lui-même se rend ensuite chez le concessionnaire avec les produits pour y donner une brève session de formation, ce que nous soutenons à 100 % en tant qu'entreprise. Vous ne pouvez rien expliquer à vos clients si vous n'avez pas encore eu le produit en main. »

GTP: « Comment êtes-vous arrivés à la gamme actuelle? »

Peter: « Dans les années 1950, mes grands-parents, Armand van Parys et Gerarda Willems, ont commencé à travailler sur le site de Nazareth. Ils sont rapidement devenus l'un des distributeurs de la marque Steyr, alors encore par l'intermédiaire de l'importateur Hocké. À cette époque, la demande était en hausse et le secteur de la mécanisation agricole était en plein essor. Vers 2005, la gamme s'est encore



« À Deinze, il existe encore un potentiel de développement de l'activité verte et de la branche agricole, entre autres. »



élargie afin de renforcer la croissance de l'entreprise. Une fusion entre Case IH et Steyr nous a permis d'offrir à nos clients une marque supplémentaire. Plus tard, nous avons ajouté les télescopiques Merlo et les chargeuses articulées Weidemann à notre gamme. En 2006, une extension de l'atelier et de l'entrepôt a alors été réalisée et un an plus tard, nous avons pu l'ouvrir officiellement. Sous la devise - rester immobile, c'est reculer - l'ancien bâtiment de Joskin Vlaanderen à Drongen a été acheté pour y établir un deuxième site. À cette fin, nous avons poursuivi la collaboration pour les machines de récolte de marque Krone et Case IH. Des tracteurs Steyr et Case IH sont venus enrichir la gamme. Un peu plus tard a suivi la gamme complète des marques connues du secteur horticole, notamment Stihl, Kubota et Jo Beau. Nous proposons ces marques à Drongen et à Deinze.

GTP: « Alors pourquoi avoir choisi le site de Deinze? »

Peter: « Du fait de l'impossibilité d'étendre le site de Nazareth et de notre croissance continue, nous avons été contraints de chercher un lieu plus grand. Grâce à un appel inopiné via Instagram, notre recherche nous a amenés à un ancien garage pour camions à Deinze. Nous y avons vu la possibilité de développer davantage notre activité verte et d'étendre la branche agricole, entre autres. En peu de temps, les papiers ont été signés et la propriété était à nous.

GTP: « Le site de Drongen est plus concentré sur l'agriculture? »

Peter: « Oui et non. Il propose également une gamme de produits horticoles, mais notre salle d'exposition est un peu plus petite, de sorte que tout n'est pas exposé de manière visible, mais reste disponible. Toutefois, la différence avec Deinze est la présence de l'atelier des grandes abatteuses Krone et Case IH. Autour de Drongen, nous constatons que de nombreuses petites entreprises de mécanisation dans le secteur vert ont fermé leurs portes ces dernières années. Il s'agissait donc d'une réelle opportunité pour notre croissance dans le secteur horticole.

Nous examinons toujours attentivement comment et où, d'un point de vue tactique, nous pouvons mener au mieux nos ventes. Tout dépend de ce qui se vendrait le mieux à un endroit précis et c'est ainsi que nous nous positionnons en tant qu'entreprise. Nous gardons un œil ouvert et nous pesons les options afin d'atteindre nos objectifs. D'où les plans d'expansion du site Deinze. L'objectif est d'y proposer davantage de produits liés à l'agriculture. Mais nous devons d'abord étayer davantage cette décision pour être assurés de faire le bon choix. »

GTP: « Quelle est votre approche du marketing en ligne et hors ligne? »

Peter: « Il s'agit dans les deux cas de renforcer notre image. Pour la partie en ligne, nos produits restent des machines bien sûr, chacune avec son propre manuel. On n'achète pas une chargeuse articulée ou une tondeuse à gazon sans avoir le produit entre les mains. On constate une hausse des achats en ligne, mais toute la structure qui l'entoure représente un travail supplémentaire auquel il faut pouvoir faire face en tant qu'entreprise. Par exemple, nous avons maintenant certains petits produits que l'on peut expédier, comme des gants, des vêtements, des casques... Toutefois, le contact avec le client final fait entièrement défaut. Après avoir acheté des gants dans le magasin, il peut y revenir pour un autre produit, car il en garde une bonne expérience et impression. Si les mêmes gants avaient été achetés en ligne, les chances de revenir sont bien moindres, voire inexistantes. »



**GROUP
VERSCHUEREN**
LOCHRISTI



info@group-verschueren.be

www.group-verschueren.be

+32 (0)9 355 94 00

Bezoekadres:
Veldstraat 43, 9080 Lochristi



Peter: « Si nous regardons les chiffres de Stihl pour 2021, les ventes ont augmenté de 40 % par rapport à l'année précédente. »

« Vous pouvez continuer à rester sur les sentiers battus, ou en sortir pour grandir! »

GTP: « Avez-vous déjà envisagé de créer une boutique en ligne? »

Peter: « Nous y avons pensé, mais avec l'agitation du déménagement et l'ouverture permanente du magasin, l'idée n'était plus pertinente. Le magasin fonctionne, les gens peuvent facilement se garer et entrer pour poser leur question ou acheter un produit. Nous voulons vraiment être le concessionnaire qui s'impose à l'esprit de tous les habitants de la région lorsqu'ils ont besoin d'équipements pour l'agriculture et l'horticulture. Cet objectif est rarement atteint avec une boutique en ligne. En outre, nous avons à cœur de fournir les bonnes informations et explications pour éviter à nos clients de faire les mauvais choix ou de rencontrer des problèmes. On entend parfois qu'une machine assemblée est livrée au client et que celui-ci fait ensuite le plein avec le mauvais carburant. Cette erreur peut arriver aux meilleurs d'entre nous, mais ensuite, en tant que concessionnaire, vous vous retrouvez avec le problème. Et surtout, à qui la faute? »

GTP: « Comment déterminez-vous la gamme du magasin de Deinze, par exemple? »

Peter: « Nous avons nos grandes marques habituelles à Deinze, comme Stihl, Jo Beau, Case IH et Steyr, Weidemann, Merlo, Kubota, Stiga... Une gamme très large que nous aimerions encore étendre à condition de ne pas concurrencer les produits actuels. Par exemple, nous y avons récemment ajouté la marque Bahco et ses sècheurs électriques. Ceux de notre gamme Stihl ne sont plus proposés. Nous sommes donc toujours ouverts à des collaborations intéressantes dont nous savons que les produits intéresseront nos clients. »

GTP: « Comment avez-vous vécu ces dernières années? »

Peter: « Ce fut une période très agitée. Nous avons ouvert à Deinze en mars l'année dernière (2021) et nous avons passé une année entière à déménager de Nazareth à Deinze. Nous avons choisi de tout faire étape par étape afin que les clients subissent le moins de perturbations possible. Nous avons d'abord transféré la salle d'exposition et le magasin, puis nous l'avons ouvert à Deinze. Peu après, l'entrepôt et l'atelier ont suivi. »



The Ponderosa a ses grandes marques habituelles telles que Stihl, Jo Beau, Case IH et Steyr, Weidemann, Merlo, Kubota, Stiga... »

GTP: « Cela s'est-il traduit par des chiffres solides? »

Peter: « Si l'on regarde les chiffres de Stihl pour 2021, nous avons augmenté nos ventes de 40 % par rapport à l'année précédente. Cette année (2022) a ensuite été exceptionnellement sèche, mais nous avons tout de même maintenu le même chiffre d'affaires. Nous étions initialement fermés, mais beaucoup de personnes ont acheté en ligne et ont pu venir chercher ou se faire livrer. Ce n'était pas plus mal pour nous. »

GTP: « Et qu'en est-il des ventes d'outils sur batterie? »

Peter: « C'est sur la bonne voie. La demande monte en flèche, surtout dans le domaine de l'horticulture. Nous le constatons même chez un bon nombre de nos utilisateurs professionnels. La livraison n'est pas encore à 100 %, mais les acheteurs en sont vraiment satisfaits. Parmi tous ceux qui sont passés à la batterie ces dernières années, personne ne va revenir à l'essence. Assez rapidement après le premier achat d'une machine sur batterie, les clients achètent une deuxième ou une troisième machine qui peut fonctionner avec la même batterie. Ils peuvent alors interchanger les batteries et sont assurés d'un démarrage sans problème. Une expérience qu'ils n'ont pas toujours eue avec les moteurs à essence. »

GTP: « The Ponderosa se concentrera-t-il à l'avenir sur les machines sur batterie? »

Peter: « Elles ont fait leur chemin et existent depuis 12 ans maintenant. Nous avons eu beaucoup de travail les premières années pour les promouvoir, mais maintenant, elles sont si connues que les clients viennent les demander eux-mêmes. Il y a quelques années, il s'agissait surtout de les convaincre de leur efficacité, car beaucoup en doutaient encore. Nous n'avons même plus besoin de fournir d'explication, car ils viennent spécialement pour une batterie. La discussion batterie/essence devient rare désormais. »

GTP: « The Ponderosa n'est donc pas seulement l'adresse des professionnels du secteur? »

Peter: « En effet. Nous voulons offrir nos services aux utilisateurs professionnels et particuliers. Notre porte est ouverte à tout public. Que ce soient des particuliers ou des professionnels, vous avez des clients avec qui le contact est facile et d'autres avec qui les choses sont plus difficiles. Mais une bonne communication suffit à briser



« Comme il n'y avait pas d'autres possibilités d'expansion à Nazareth, nous avons été contraints de chercher des locaux plus grands et la recherche nous a amenés à un ancien garage pour camions à Deinze. »

la glace et les réticences. Bien sûr, les deux types de clients ont une approche légèrement différente. Le professionnel franchit souvent la porte avec un produit spécifique en tête alors que le particulier a encore souvent des questions plus orientées. »

GTP: « Comment voyez-vous les années à venir? »

Peter: « Si nous voulons maintenir nos chiffres de vente, nous allons devoir nous concentrer sur une plus grande notoriété de la marque dans la région. Pour que chaque adresse sache qu'elle peut s'adresser à nous. L'avantage de notre secteur est que l'herbe pousse toujours et

sera toujours coupée; que les arbres poussent et auront besoin d'être taillés. Bien sûr, nous connaissons encore un retour de bâton, car les gens se remettent à voyager et répartiront leur budget différemment des années passées. Toutefois, avec la chute des petits concurrents dans notre secteur, nous pensons pouvoir maintenir des ventes solides. Les clients ont également besoin d'un endroit où se rendre avec leurs machines pour les faire réparer ou en acheter de nouvelles.

Nous prévoyons également une autre journée portes ouvertes au printemps 2023, car nos locaux à Deinze n'ont pas encore été officiellement inaugurés (rires). » ■

**SKY-HIGH EXPERIENCE.
GROUNDBREAKING TRUST.**

CEBEKO



SV15VT
SV17VT • SV19VT
**LA NOUVELLE
GAMME SV
DE YANMAR**
Polyvalente et
compacte

YANMAR

Bruggestraat 193-197 8820 Torhout • T 050 21 49 35 • info@cebeko.be • www.cebeko.be



Neomach

Marcel Vandyck a présenté la Neomach Nova X30 au milieu de cette année. Nous avons testé la conduite de cette « petite » chargeuse sur pneus au début du mois d'août. Par « petite », nous référons à la Pitbull que Marcel Vandyck distribue également. Si nous avons bien compris, la Neomach occuperait le segment inférieur afin d'y rejoindre la Pitbull pour la classe au-dessus de 1,6 tonne.

📷 Peter Menten



Neomach Nova X30

La marque étant encore toute jeune, les fondateurs de Neomach, Stefano et Michele Belia, misent sur leurs 40 ans d'expérience dans la construction et l'utilisation de machines agricoles, de terrassement et de construction de routes. Selon eux, ces années d'expérience leur permettent d'envisager les machines dans une perspective plus large et de concevoir un engin sans précédent et distinct des conceptions « connues ». Forts de ces connaissances et de cette expérience, ils ont réussi, avec leur équipe, à créer une machine impressionnante à tous points de vue: puissance, possibilités, design... Tout dans cette machine donne à voir la patte italienne.

Structure

Neomach est munie d'un moteur Kubota de 26 cv. La Nova X30 est entraînée hydrauliquement sur les 4 roues à l'aide d'une pompe hydraulique et de 4 moteurs de roue. L'entraînement est équipé de série d'un blocage de différentiel et d'une valve anti-cavitation.

La partie levage se compose d'une flèche télescopique centrale à faible charge avec une hauteur de levage maximale de 2,86 mètres et d'un guide parallèle qui maintient la pièce ou le godet attaché au même angle à n'importe quelle hauteur.

Le système hydraulique standard génère un débit de 43 l/min à 200 bars. La levée est contrôlée par un joystick multifonction qui permet de régler et de mémoriser le débit hydraulique.

Plateforme de conduite

La machine dispose d'une plateforme de conduite indépendante suspendue par des Silentbloks. Sur l'accoudoir se trouve le joystick ergonomique relié au siège. Toutes les commandes sont positionnées logiquement et à portée de main. La colonne de direction est réglable et sur le côté droit se trouve l'écran numérique avec des capteurs pour toutes les fonctions, y compris la protection contre l'inclinaison. De série, la Neomach est équipée de roues de taille 23x10.50-12 8PR avec bande de roulement agricole, 2 feux de travail à LED à l'avant et 1 à l'arrière. Les contrepoids à l'arrière sont intégrés de série.

Accessoires

Les accessoires hydrauliques de la machine peuvent être connectés via un multi-connecteur avec 1 vanne à double effet et avec dérivation. Il y a une prise électrique à 17 pôles pour faire fonctionner 1 actionneur électrique + 1 commande électrique continue. En outre, il existe la possibilité d'un système hydraulique avec 1 ou 2 circuits supplémentaires à double effet sur le bras.

Stabilité

Nous disposons d'un godet et d'une fourche à palettes, mais nous étions particulièrement curieux de la stabilité de la Neomach. Avec un conteneur IBC contenant un peu plus de 500 kg de liquide, la machine de 1600 kg s'est comportée en douceur et a conservé sa stabilité même dans les virages serrés. Consultez également notre canal Instagram pour voir le Neomach Nova X30 en action.



Dimensions et informations techniques

Moteur	Kubota 26 pk
Hydraulique	43 l/minute
Charge de basculement	1240 kg
Hauteur de levage	2,86 mètres
H x L x L en m	1,95 x 0,98 x 2,53
Poids	1600 kg



la nouvelle vie pour
vos déchets verts

VANDAELE® 

Machines pour l'entretien des espaces verts

Faucheuses à fléaux

Broyeurs de branches

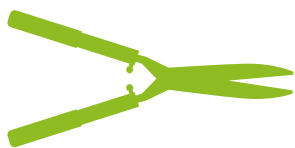
Désherbeurs

Epandeuses à sel

VANDACO SA | ZONING INDUSTRIEL D'ACHÈNE | RUE DE FISINE, 11 | 5590 CINEY-ACHÈNE | T +32 83 215 021 | F +32 83 215 022 | INFO.CINEY@VANDAELE.BIZ



www.vandaele.biz



De Tuinier à Zwijnaarde: service, qualité et une bonne dose d'esprit d'entreprise

À la mi-octobre, nous avons eu l'occasion de visiter l'entreprise De Tuinier à Zwijnaarde. Le père Patrick Morel (61 ans) et le fils Clint (32 ans) dirigent depuis des années une entreprise prospère, qu'ils gèrent ensemble mais séparément. Outre l'aménagement et l'entretien des jardins, vous pouvez faire appel à eux pour l'entretien de vos plantes préférées en hiver. Et lorsque ce dernier montre vraiment son côté le plus froid, ils assurent l'épandage des routes pour que chacun arrive à destination sain et sauf.

✍ Helena Menten | 📷 Helena Menten & De Tuinier



« En 2012, j'avais acheté une ferme de serres à Vurste. Nous avons ensuite aménagé en partie les serres pour les transformer en un hôtel à plantes. »



Une équipe est spécialement dédiée à l'aménagement de jardin.



GreenTechPower: « Comment avez-vous commencé? »

Patrick Morel: « Au niveau secondaire, j'ai fait des études d'horticulture à Melle. Mon diplôme en poche, j'ai commencé en 1982 à travailler pour un entrepreneur de jardinage. Après environ 2 ou 3 ans, je suis devenu indépendant à plein temps. Au début, j'ai travaillé avec un ancien collègue, mais nous avons décidé rapidement de prendre des chemins différents. »

Lors du lancement de l'entreprise, je vivais encore à Laethem-Saint-Martin. Mais il manquait de place pour un éventuel agrandissement. Après notre mariage, ma femme et moi avons déménagé à Zwijnaarde qui offrait plus de possibilités pour se développer. Même la base de clients que j'avais constituée avant mon déménagement dans cette commune a continué à croître. »

Clint Morel: « J'ai rejoint l'entreprise peu après avoir obtenu mon diplôme. C'était une étape immédiate vers le statut indépendant, il y a environ 13 ans. »

GTP: « Qui vous a transmis cette passion? »

Patrick: « Elle remonte à mon père. Il était enseignant, mais après ses heures de cours, je le voyais travailler dans son jardin et cultiver ses propres légumes. Ce sont des images de l'enfance qui restent en grandissant. Clint peut aussi en parler. Mais je ne l'ai jamais encouragé à rejoindre l'entreprise. D'ailleurs, mon autre fils a suivi une voie totalement différente. Ils doivent juste faire ce qu'ils aiment faire et ce qui les passionne. »

Clint: « Pour moi, cela s'est développé progressivement depuis un très jeune âge. Quand j'étais petit, je me réveillais la nuit pour accompagner mon père dans son activité d'épandage. Par la suite, j'allais régulièrement chercher des équipements et le samedi, je rejoignais l'équipe. »

GTP: « Comment se passe la collaboration père fils? »

Patrick: « J'adopte une attitude flexible et je laisse principalement Clint prendre les initiatives. En termes d'investissements, je ne trouve rien à redire. Il est particulièrement important d'alléger le travail physique. En outre, la sécurité passe avant tout. J'approuve donc tous les investissements dans ces domaines. »

Clint: « Dès le début, nous avons toujours travaillé séparément avec notre propre équipe. Si nous avions vraiment dû travailler ensemble tous les jours, des tensions auraient pu apparaître. Maintenant, nous faisons tous les deux ce que nous aimons le plus. »

Patrick: « Nous aimons prendre soin des jardins dans les règles de l'art. »

GTP: « Qui s'occupe de l'administration? »

Patrick: « Ma femme s'occupe toujours des factures. Elle s'est lancée dans l'entreprise avec moi dès le début. Elle me rejoignait en plus de son travail pour m'aider. Il fallait toujours prendre les devants. »

GTP: « Travaillez-vous avec du personnel fixe? »

Clint: « Nous sommes environ 6-7 employés permanents, nous compris. Il nous arrive d'embaucher des étudiants ou des stagiaires lorsqu'il y a beaucoup d'entretiens de jardins en été. »

Patrick: « Parfois, nous faisons appel à des freelances lorsque nous sommes vraiment pressés par le temps et que vous voulons mener nos projets à terme. »

GTP: « Est-ce important pour vous de suivre et de gérer vos propres projets? »

Patrick: « Bien sûr, nous trouvons que le suivi et le service sont tout aussi importants. C'est pourquoi nous continuons à assurer l'entretien chez plusieurs clients. Au début, nous le faisons les lundis, vendredis et samedis, les autres jours étant consacrés à l'aménagement de jardins. Mais la demande pour cette activité a explosé si bien que nous ne pouvions plus gérer la tonte. Maintenant, nous avons des équipes différentes. Une équipe centrée sur l'aménagement et les autres équipes sur les travaux d'entretien. La plupart de nos collègues se concentrent sur l'une des deux

activités, mais pour moi, il est vraiment important de conserver la qualité des travaux que nous faisons avant. »

Quand le mot connaissance prend tout son sens

Les travaux de terrassement constituent les fondations de l'aménagement d'un jardin pour De Tuinier. Le sol doit être bien travaillé et ameubli pour que l'eau puisse s'y écouler facilement et remonter par capillarité. Tel est le seul moyen d'obtenir une bonne gestion de l'eau, l'un des points les plus importants dans l'aménagement de jardin. Comparez cette façon de faire à l'importance des fondations lors de la construction d'une maison. Lorsqu'elles sont défectueuses de la maison, les problèmes ne se feront pas attendre. Il en va de même pour l'aménagement d'un jardin.

Ce que vous faites vous-même, vous le faites mieux

Patrick et Clint s'efforcent de mener eux-mêmes à bien autant de projets que possible. S'ils peuvent assurer la totalité du projet, ils procèdent étape par étape. Ils travaillent parfois avec d'autres professionnels et misent le plus possible sur la concertation mutuelle.

GTP: « Proposez-vous des services autres que l'aménagement et l'entretien de jardins? »

Clint: « En hiver, nous assurons un service d'épandage pour des communes ou des entreprises privées. Cette activité est bien différente de ce que nous avons l'habitude de faire, mais elle me plaît. »

GTP: « Vous travaillez toujours avec les mêmes machines ou sont-elles parfois différentes? »

Patrick: « Nous avons récemment acheté une camionnette de marque Opel à l'un de nos clients dont l'entreprise a déjà été reprise deux fois. Mais les propriétaires successifs continuent de faire appel à nous pour



0031 (0)181 - 45 88 45 info@pols.nl pols.nl



LM Trac

La LM Trac 287 établit la norme en matière de 'coût', de performance et d'efficacité. Équipée de moteurs stage 5 très efficaces, la machine n'est pas non seulement très propre, mais garantit également des performances élevées. La cabine ergonomique du LM Trac 287 est très confortable.

Le pare-brise panoramique donne à l'opérateur une vue optimale sur le travail ainsi que sur son environnement.

pols.nl/groentechnik



Et une autre est chargée des travaux d'entretien.



« Nous avons investi par exemple dans une nacelle, ce qui nous évite de monter aux arbres et renforce ainsi notre sécurité. »



Rien n'est trop lourd pour De Tuinier.

l'aménagement ou l'entretien. Nous sommes d'avis qu'il est vraiment important de soutenir d'autres indépendants. Nous sommes satisfaits de la marque et des services, alors pourquoi en changer? Nous nous procurons nos autres machines chez Peter Thienpondt, ici dans la rue, d'une part, et à The Ponderosa à Deinze, d'autre part. Nous sommes très heureux de la fiabilité des services proposés par ces deux distributeurs. On ne peut en dire autant de nos jours pour beaucoup d'entreprises. »

Investir en tenant compte de l'ergonomie et de la santé

Patrick & Clint: « Nous sommes toujours à la recherche de nouveaux investissements. Nous aimons travailler avec des machines modernes et de qualité et nous mettons l'accent sur l'ergonomie pour nous-mêmes et nos employés. La mécanisation des tâches permet de soulager les corps. Si une machine peut le faire, pourquoi mettre votre dos ou d'autres parties du corps à rude épreuve? Nous travaillons depuis un certain temps avec des machines à batterie, car nous avons remarqué que pour certains membres de l'équipe, le travail devenait pesant. Les appareils électriques sont plus légers et, en tant qu'entreprise, nous voulons contribuer à un environnement de travail sain. Travailler toute la journée avec une machine fonctionnant à l'essence n'est pas vraiment salubre. »

Marques stables, valeurs immuables

Patrick & Clint: « Depuis l'arrivée des machines sur batterie, nous travaillons avec la marque Stihl qui nous convient parfaitement. Le seul inconvénient réside dans les câbles des batteries arrière de certaines machines, auxquels il faut s'habituer. Mais ce fonctionnement sur batterie limite peu nos activités, même avec les souffleurs de feuilles, les débroussailluses, les tronçonneuses... »

Nous disposons également de trois excavatrices différentes pour réaliser plusieurs travaux. Trois petits tracteurs de Deutz-Fahr et Kubota complètent la liste. Nous souhaitons acheter récemment une deuxième tondeuse autoportée, mais nous avons différé cet investissement, car la livraison ne pouvait être assurée à ce moment-là. En revanche, nous avons dernièrement investi dans des brouettes électriques: on peut les charger en plus grandes quantités, ce qui diminue les coûts de transport. »

Environnement et sécurité

Patrick & Clint: « Appartenant au secteur vert, nous essayons d'apporter notre pierre à l'édifice écologique. Nous voulions remplacer notre fourgon par une version électrique, mais cette technologie n'est pas encore suffisamment développée. Après l'avoir testée, nous avons conservé notre diesel. Nous avons également trois chargeurs articulés et trois grues, tous de tailles et de marques différentes afin de travailler plus facilement. Nous avons deux camions, que nous pouvons utiliser à bon escient. Si vous devez tout louer, vous êtes très dépendant. Nous avons aussi investi dans une nacelle élévatrice qui nous évite de devoir monter aux arbres, ce qui renforce notre sécurité. »

GTP: « Vous avez un hôtel à plantes comme activité secondaire? »

Patrick: « En 2012, j'avais acheté une ferme de serres à Vurste, environ 4 hectares dont 1 hectare de bâtiments. Nous avons ensuite aménagé en partie les serres pour les transformer en un hôtel à plantes. Nous avons plusieurs clients de la région qui possèdent de nombreuses plantes d'intérieur et de terrasse. Nous les emportons chez nous pour qu'elles y soient aux petits soins pendant l'hiver avant de les rendre aux clients au printemps. Nous allons devoir procéder à une légère augmentation des prix en raison du coût élevé de l'énergie, mais nous nous efforçons de maintenir les prix abordables. Je suis moi-même un amoureux des plantes et je mets l'accent sur leur santé. »

Clint: « Nous recevons des mails de toute la Belgique, même d'aussi loin qu'Anvers. Mais à un moment donné, les coûts deviennent trop élevés pour venir chercher les plantes. Certaines personnes viennent alors les déposer elles-mêmes. »

GTP: « D'où est venue l'idée d'offrir ce service? »

Patrick: « J'ai moi-même beaucoup de plantes et j'ai toujours été un passionné. Nous avons constaté que de nombreuses personnes cherchaient une solution et oui, j'avais acheté cette serre de toute façon, alors pourquoi pas? J'ai tout aménagé de façon à pouvoir augmenter la capacité. Même des collègues redirigent leurs clients vers nous. La demande est réelle. »

GTP: « Cette activité peut-elle se combiner avec vos autres services? »

Patrick: « Jusqu'à présent, c'est le cas. En général, ce travail commence à la mi-octobre, début novembre, jusqu'à la mi-mai. Parfois, les gens veulent reprendre leurs plantes un peu plus tôt. Parfois aussi, nous partons en camion pour en récupérer plusieurs. »

Clint: « Nous essayons d'automatiser autant que possible les autres activités. Nous avons une caméra dirigée vers le brûleur au cas où il tomberait en panne. Nous pouvons contrôler un peu depuis la maison. Ainsi, nous pouvons redémarrer le brûleur et prendre des mesures de température avec des notifications push sur le smartphone. »

GTP: « Êtes-vous fortement impactés par la hausse des coûts de l'énergie? »

Patrick: « D'une certaine manière, oui, nous allons évidemment devoir augmenter légèrement nos prix si l'on veut s'en sortir. Les clients suggèrent souvent de rapprocher un peu plus les plantes entre elles... Ils paient d'ailleurs au mètre carré. Mais il est évident qu'une plante a besoin d'espace lorsqu'elle commence à pousser au printemps et vous ne pouvez pas les séparer à ce moment-là. Les gens l'oublient parfois. »

GTP: « Une bonne dose de connaissances est requise pour prendre soin de toutes ces différentes plantes au mieux de leur forme? »

Patrick: « Les plantes viennent de partout et parfois une plante peut contenir une maladie sans que vous le sachiez. Nous procédons donc à un examen plante par plante. Toutes les plantes n'arrivent pas en aussi bonne santé, mais en mai, elles doivent repartir au meilleur de leur forme. On accueille parfois des plantes dont on se dit que le coût de leur présence chez nous est supérieur à leur valeur. Mais une valeur sentimentale y souvent est attachée. »

GTP: « Avez-vous des projets d'expansion? »

Patrick: « Comme tout le monde, nous avons des problèmes pour trouver du personnel compétent. En tant que petit entrepreneur, vous prenez encore beaucoup de choses en main. En outre, il est agréable pour les clients de voir des visages familiers. Ils se sentent plus en confiance. Certains clients

fidèles demandent même à ce que l'on envoie toujours les mêmes employés. Heureusement, nous avons une équipe solide où certains sont même des employés réguliers depuis dix ans. Pour nous, c'est très gratifiant. »

Clint: « Nous sommes maintenant une entreprise de taille moyenne en termes d'effectif. Nous sommes au courant de tout et avons toujours une vue d'ensemble des travaux en cours. La taille idéale en fait. »

GTP: « Comment voyez-vous l'évolution du secteur dans les années à venir? »

Clint: « Nous sommes tournés vers l'innovation, mais toutes les grandes machines électriques ne sont pas encore au point et elles doivent aussi rester abordables. Pour notre secteur, c'est encore loin d'être le cas. »

Entrepreneurs paysagistes de Flandre orientale réunis dans la fédération FBEP

Patrick: Nous rencontrons plusieurs personnes de ce secteur tous les quinze jours pendant la période d'automne et d'hiver, et ceci, jusqu'au printemps moins chargé. Au printemps, la plupart des entrepreneurs n'ont pas le temps de faire des réunions, mais nous avons récemment recommencé à nous réunir. Nous visitons les entreprises, nous nous soutenons mutuellement, nous mettons les problèmes sur la table et nous cherchons des solutions. Des fournisseurs, des architectes ou des pépiniéristes viennent donner des conférences. Nous choisissons les sujets que nous abordons et nous apprenons beaucoup. Cette fédération nous permet d'être informés des derniers changements dans la législation qui évolue rapidement. Nous pouvons ainsi coopérer les uns avec les autres, ce qui permet au client de réaliser son projet plus rapidement. Un atout qui ajoute de la valeur pour l'avenir.

Drop-pit

BALL MANAGEMENT SYSTEM BY VDBTECHNICS

VDB Technics a développé un système de gestion des balles, le **drop-pit**, par lequel les balles collectées sont nettoyées et guidées automatiquement vers le distributeur de balles.

Le Practice est ouvert **non-stop** et **70% d'économies.**

Contactez-nous pour plus d'informations !

Les balles de golf tombent dans Drop-pit et sont lavées.

Les balles sont aspirées et collectées dans le distributeur de balles.

Les balles sont prêtes pour la prochaine utilisation.



En vélo vers le chantier

Lors du salon GroenTechniek Holland qui s'est tenu en septembre, Eliet a attiré tous les regards avec son broyeur à moteur électrique sur un chariot accroché derrière un vélo pour marquer l'occasion. Si la présentation semble ludique, elle n'en est pas moins réaliste, car le broyeur à batterie est bel et bien en production. Et après réflexion, la combinaison vélo électrique-broyeur en milieu urbain ne semble pas être une si mauvaise idée.

✍️ Peter Menten

Quand la batterie remplace l'essence

Avec le Maestro Country E-Power, Eliet lance sur le marché son premier broyeur à batterie pour usage privé. Cette nouvelle variante du célèbre Maestro possède les mêmes qualités qu'un broyeur thermique, mais sans les inconvénients.

En effet, le Maestro Country E-Power fait moins de bruit et ne génère aucune émission de gaz. Aucun stockage de carburant ou câble d'alimentation n'est nécessaire et l'entretien est donc très limité. Le broyeur Maestro est alimenté par une ou deux batteries lithium 56V d'EGO. Ceux qui possèdent déjà des outils de jardinage d'EGO peuvent bien sûr utiliser leurs batteries.

Le nouveau broyeur dispose de la technique de broyage breveté, le principe Eliet de la hache, selon lequel le bois est taillé dans le sens des fibres. Cette technique de broyage nécessite moins de puissance et permet d'obtenir de petits copeaux uniformes parfaits pour former une couche d'humus sur le sol ou pouvant être transformés dans votre bac à compost. Mécaniquement, ce broyeur est identique au Maestro Country thermique.



Spécifications techniques

Le Maestro Country e-power est conçu pour les jardins de taille moyenne. Il dispose à cette fin d'un puissant moteur à courant continu (CC) de 3,2 kW qui lui permet de traiter tous les déchets de taille jusqu'à 45 mm de diamètre. Les copeaux arrivent soigneusement dans un grand sac de collecte de 80 litres. Vous avez le choix entre deux réglages du moteur: en mode ECO, vous broyez à une vitesse plus faible, ce qui est plus économique en consommation d'énergie et permet de fonctionner plus longtemps sur une charge de batterie. En mode TURBO, vous optez pour une fréquence de broyage plus élevée pour des broyats plus fins et des performances maximales. Deux batteries peuvent être branchées sur le module du moteur électrique. Parmi la vaste gamme de batteries EGO, Eliet recommande particulièrement les batteries 5 Ah ou 10 Ah. ■





LES DÉCHETS VERTS, C'EST L'ENGRAIS VERTS POUR LE JARDIN

QUE FAITES-VOUS AVEC LES DÉCHETS D'ÉLAGAGE ?

Charger des déchets verts et les déverser dans le parc à conteneurs n'est pas l'approche la plus durable. Il est beaucoup plus efficace de traiter ces résidus d'élagage sur place avec un broyeur ELIET. Le volume d'une remorque complète de tailles de haies est réduit à 1m³ de copeaux. Ces fins copeaux peuvent ensuite être parfaitement réutilisés sur les bordures comme paillis contre les mauvaises herbes.



4 SEASON
shredder™



10 cm



Les broyeurs ELIET sont rentables durant les "Quatre Saisons". De la taille de haie juteuse au plantes couvre-sol feuillues, des restes de fleurs au bois d'élagage, la technologie de broyage unique permet de traiter facilement tous types de déchets verts en toute saison. Même si du sable ou des graviers entrent dans la machine, ce n'est pas un problème. Le résultat final sont des copeaux fins, à compostage rapide, qui peuvent être utilisés dans le jardin.

Avec sa capacité, sa flexibilité et son confort d'utilisation, l'ELIET PROF 6 est la solution idéale pour le jardinage circulaire moderne.

ELIET®

ELIET Europe | +32 (0)56 77 70 88
info@eliet.eu | www.eliet.eu



DEMO?
WWW.ELIETONTOUR.BE



Kramp Parc & Jardin

Kramp a commencé il y a 70 ans comme fournisseur de pièces de rechange pour l'agriculture. Les pièces pour parcs et jardins ont rejoint peu à peu la gamme. Avec ce segment en forte croissance et un chiffre d'affaires en hausse chez les revendeurs, la gamme de Kramp s'est naturellement orientée dans cette direction.

 Peter Menten |  Kramp



Parc & Jardin devient un marché clé à part entière au sein de Kramp.

Parc & Jardin devient un marché à part entière au sein de Kramp

Kramp continue de renforcer sa gamme dans ce segment, notamment par le rachat cette année de l'entreprise Motor Snelco. Motor Snelco d'Emmeloord était connu depuis des décennies comme fournisseur de pièces pour le secteur vert. Avec cette reprise, Kramp conforte son choix dans ce segment et s'engage sur la voie d'une expansion encore plus large de sa gamme. Parc & Jardin est désormais une division à part entière du groupe Kramp, aux côtés de l'agriculture.

Nous avons demandé à Bram Vanstraelen, directeur commercial de Kramp Belux et à Jelle Brandsma, responsable du développement commercial de Parc & Jardin à Kramp International, comment ils envisagent les prochaines étapes dans le secteur vert. Jelle est également chargé de l'expansion stratégique du réseau Parc & Jardin en Europe.



Bram: « Nous aspirons à devenir un acteur aussi fort dans le secteur vert d'ici cinq ans que nous le sommes déjà dans celui de l'agriculture. »

GreenTechPower: « Comment les clients-revendeurs perçoivent-ils Kramp dans le segment Parc & Jardin? »

Bram Vanstraelen: « Cela fait plus de 30 ans que nous sommes spécialisés dans les pièces de rechange pour les machines du secteur vert au Benelux. Pourtant, j'ai remarqué que les revendeurs de machines de Parc & Jardin ne nous connaissent pas (encore) suffisamment. Nous avons demandé à une agence indépendante d'études de marché de mener une enquête sur la façon dont ils perçoivent Kramp. À titre d'exemple, nos revendeurs du segment agriculture pensent à tort que nos pièces d'origine sont chères. En fait, nos prix pour les produits Parc & Jardin comme ceux pour l'agriculture sont très compétitifs. »

Jelle Brandsma: « Nous suivons souvent le prix de vente conseillé (PVC) indiqué par les fabricants. Nous avons également un partenariat important avec les fabricants de ces machines, dont certains nous achètent également les pièces pour leurs propres machines. Les marques d'origine telles que Briggs & Stratton, Honda, MTD, Stiga, Etesia et aussi notre marque distributeur (c'est-à-dire les pièces sous le nom de Kramp) sont toutes disponibles chez nous. »

GTP: « Pourquoi cette décision de mettre davantage l'accent sur P&J au sein de Kramp et de l'envisager comme un marché clé? »

Bram: « L'étude de marché dont nous avons parlé plus haut a révélé qu'il existe encore un grand potentiel à exploiter dans le secteur vert. Nous sommes déjà actifs sur ce marché, mais nous devons encore renforcer notre présence. Lorsqu'un revendeur doit commander une pièce agricole, il pense immédiatement et directement à Kramp. À Parc & Jardin, nous nous efforçons d'amener le client à adopter le même réflexe. En termes de marketing, nous voulons accroître la notoriété de la marque dans ce segment. »

Jelle: « Nous connaissons parfaitement le secteur agriculture et, grâce à la même structure, les pièces destinées au secteur vert sont également vendues au comptoir. Il existe un fort chevauchement



« Nos prix pour les pièces de rechange Parc & Jardin, comme pour toutes les pièces agricoles d'ailleurs, sont déjà très compétitifs. »

d'un secteur à l'autre et vice versa. Chaque revendeur Parc & Jardin, chaque administration publique est en contact avec l'agriculture. Cette dernière décennie, nous avons assisté à une forte croissance du secteur vert en Europe, qui va d'ailleurs se poursuivre au cours des dix prochaines années. D'où la stratégie de l'entreprise pour les cinq prochaines années d'en faire un marché clé. »

GTP: « Allez-vous donc faire une distinction entre les concessionnaires agricoles et les concessionnaires du secteur vert? »

Bram: « Ce n'est pas notre intention. Nous souhaitons surtout nous concentrer sur l'extension de la gamme au profit du secteur parcs & jardins. La récente acquisition de Motor Snelco en est un bon exemple. Nous allons nous développer encore davantage en concluant des partenariats avec d'autres fabricants de machines. Le concept de « guichet unique » s'inscrit donc dans ce choix: le revendeur devrait pouvoir tout trouver à la même adresse et donc gagner du temps, et, par la même occasion, cela permet à Kramp de renforcer sa marque. »

GTP: « Qu'est-ce que Kramp nous réserve encore en termes d'expansion de la gamme? »

Jelle: « Nous sommes en train de travailler sur une marque haut de gamme qui s'adresse aux forestiers et arboriculteurs. Pour l'extension de la gamme, nous sommes toujours en négociation avec d'autres marques, en bref, nous continuerons à développer nos partenariats pour Parc & Jardin. Des discussions dans ce sens sont en cours à plusieurs niveaux. Il s'agit, d'une part, de poursuivre le développement de notre gamme actuelle et, d'autre part, d'ajouter de nouveaux groupes de produits. Nous ferons des annonces à ce sujet dans les mois à venir. »

Bram: « En outre, je souhaite également mettre l'accent sur la gamme de pièces distribuées par notre marque privée Kramp: fil de coupe, chaînes de scie, lames de débroussailluse... Nous voulons également approfondir ce domaine. »

GTP: « Vous avez commandé une étude de marché. Quel en était l'objectif sous-jacent? »

Bram: « Nous voulions savoir quelles étaient les exigences spécifiques du secteur des parcs et jardins et comment, en tant que fournisseur de pièces de rechange, nous pouvions y répondre de la manière la plus appropriée possible. Par exemple, nous avons vu qu'il existe différents types de revendeurs dans ce secteur et que chacun appelle à élaborer sa propre approche stratégique. »

Le marché:

quid des perspectives économiques du secteur?

Le secteur vert est un marché en pleine expansion tout en étant confronté à des **défis importants**.

- Longs délais d'attente, rareté, fluctuations de prix souvent inopinées...
- Grande concurrence en ligne
- Réticence des revendeurs face aux nouvelles technologies de Parc & Jardin
- Manque de personnel formé chez les fournisseurs
- Pression sur les ventes et les prix
- Nécessité de renforcer les services et l'assistance
- Réduction des effectifs chez les revendeurs; moins de personnel, moins de gammes, mais plus de spécialisation
- Nécessité de tenir informés les revendeurs des nouveautés
- Transparence des prix
- Importance des revendeurs pour les représentants ou les spécialistes des produits

En raison d'une charge de travail très élevée, les revendeurs ont moins de temps à consacrer à l'administration. Kramp répond à ce problème en proposant une solution telle que « **my account** ». Ce portail permet aux revendeurs Kramp de trouver toute leur administration et d'y accéder 24/7. Selon des études de marché, Kramp obtient de très bons résultats dans ces domaines.

GTP: « En tant que revendeur, pourquoi devrais-je m'engager avec Kramp? Quelle certitude pouvez-vous apporter? »

Bram: « Nous avons l'ambition de devenir un acteur aussi fort dans le secteur vert d'ici cinq ans que nous le sommes déjà dans l'agriculture. Nous ne déterminons pas l'avenir de la mécanisation dans le secteur vert, ce sont plutôt les fabricants de machines. En revanche, nous pouvons assurer une orientation proactive de notre gamme de produits dans ce segment. Nous nous efforçons chaque jour d'avoir une gamme aussi complète que possible. Tout revendeur devrait pouvoir trouver tout sous un même toit à tout moment. Nous avons toujours pris un engagement fort à cet égard et nous voulons poursuivre dans cette voie. Si nous observons la tendance, nous voyons que notre gamme va beaucoup évoluer dans les années à venir. »

GTP: « Pouvons-nous également espérer une propre gamme de machines et d'outillage Kramp? »

Bram: « En ce qui concerne l'outillage, je remarque que les différents pays ont leurs propres préférences. Même à l'intérieur d'un pays, les préférences varient selon la région. Tant que ces marques fournissent une gamme complète à un prix compétitif, nous ne pouvons pas ajouter grand-chose. Nous n'avons pas l'ambition de développer également une marque distributeur Kramp pour chaque marque A que nous proposons. Nous avons fait un choix très délibéré en ce qui concerne les vêtements et les chaussures, l'outillage, l'éclairage... Un choix, d'ailleurs, que nous allons élargir au fil du temps. En ce qui concerne les produits qui auront un bon impact sur la reconnaissance de la marque, nous choisissons Kramp comme marque de qualité. En effet, nous sommes un fournisseur de pièces de haute qualité et nous



voulons conserver cette image. Kramp veut être le fournisseur auprès de qui vous pouvez acheter des pièces de qualité. Nous voulons offrir une solution complète.

Pour résumer, nous avons un outillage Kramp, mais ce sont des outils pour travailler sur des machines, des boîtes à outils. En outre, nous n'aurons pas d'alternative aux pièces d'origine pour toutes les machines et nous proposons donc l'original. Cela s'explique en partie par le fait que le nombre de machines d'un certain type est très spécifique ou parce qu'il y en a trop peu. Pour de nombreux fabricants, nous fournissons donc les pièces qu'ils intègrent dans leurs machines en tant que premier assemblage. »

Kramp en 8 points

Livraison rapide	Commandé avant 18h30, livré avant 8 heures du matin dans la plupart des pays
Site de vente et service en ligne	Kramp a été le premier à disposer d'une boutique en ligne Agriwebshop
Solutions mobiles	Tous les services en ligne sont disponibles via une application
One-stop-shop	Tous les articles sous 1 même toit
Large assortiment avec de nombreuses marques	La plus grande gamme de pièces détachées agricoles en Europe
Partage des connaissances	Via les spécialistes produits
Concept de vente au détail	Pour soutenir les distributeurs (p. ex. Kramp Shop)
Services innovants	Gestion automatique des stocks...



Motor Snelco, un fournisseur de pièces de rechange bien connu du secteur vert, fut repris en octobre 2022.

BIENVENUE DANS L'AVENIR DE L'ENTRETIEN DU GAZON PROFESSIONNEL



CEORA

husqvarna.com/ceora



Un aménagement de l'espace public qui fait la part belle au vert

Grammont est l'une des villes de notre pays qui regroupe le plus de communes sous son giron et qui est célèbre pour les 3 M, à savoir l'émblématique Mur de Grammont, le plus ancien Manneken Pis de Belgique et sa délicieuse tarte au maton. Outre les célèbres courses cyclistes, Grammont est une ville animée et son service technique compte même une équipe logistique dédiée à l'organisation d'événements. Une première en Belgique: la ville dispose depuis 2019 d'une balayeuse de voirie alimentée au GNC.

📷 Dick van Doorn



Lennart De Mecheler, responsable du patrimoine et de la logistique de la ville de Grammont, et Veerle Mertens, échevine des travaux publics, au parc de l'Abbaye, véritable poumon vert dans le centre-ville.

Grammont fut fondée après 1060 par Baudouin VI de Flandre en raison de son emplacement stratégique sur une colline de la rive droite de la Dendre, à la frontière du duché de Brabant et du comté de Hainaut. Le comté de Flandre était bordé à l'est par l'Escaut jusqu'en 1046. Cette année-là, Baudouin V, comte de Flandre, s'empare de la région située entre l'Escaut et la Dendre. Dès lors, la frontière orientale devient la Dendre et les bourgs situés le long de cette rivière, dont Grammont, doivent protéger le territoire nouvellement acquis. Baudouin a ensuite acheté la colline et ses environs à Gérard, seigneur de Hunnegem, d'où le nom Geraldtsberge.

Grammont reçut ses droits de cité du nouveau comte Baudouin VI en 1068 - droits qui furent établis dans une charte par Philippe d'Alsace à la fin du 12e siècle. En 1081, Robert le Frison convainc les Bénédictins de déplacer leur abbaye de Dikkelvenne à Grammont. Une partie de cette abbaye existe toujours et sera restaurée d'ici peu.

De Oudenberg est un autre site historique avec sa route pavée en pente très raide dénommée Mur de Grammont qui doit sa célébrité

au fait qu'il est grimpé comme obstacle de montagne lors de courses cyclistes.

Les bâtiments de l'usine d'allumettes toujours utilisés

À partir du 12e siècle, Grammont, grande cité drapière, est en plein essor, comme nous le rappelle Veerle Mertens, échevine des travaux publics de la ville. Au 13e siècle, la ville se développe sur la rive gauche de la Dendre. Un modèle urbain médiéval prend forme, composé d'une ville haute et d'une ville basse, encore reconnaissables aujourd'hui. Aux 15e et 16e siècles, Grammont doit sa notoriété en Europe pour sa production de tapisseries. En 1697, l'industrie de la dentelle fait son apparition, sans oublier l'installation d'une fabrique d'allumettes en 1838, appelée Union Allumettière. « Les bâtiments situés sur le site où nous nous trouvons actuellement étaient à l'origine une usine



Les accotements du parc de l'abbaye sont fauchés le plus tard possible afin que les fleurs aient tout le loisir de semer.



Les domaines publics se trouvent en partie dans d'anciens bâtiments de l'usine d'allumettes. De Mecheler: « Ils sont si bien construits que la ville peut encore les utiliser. »

d'allumettes. Ils ont été si bien construits que la ville peut encore les utiliser », raconte Lennart De Mecheler, responsable du patrimoine et de la logistique de Grammont. « Puis, au cours des années suivantes, Grammont est devenue une ville industrielle de plus en plus importante notamment grâce à l'ouverture de la ligne ferroviaire Alost-Bruxelles, achevée en 1855, et celle de Melle-Braine-le-Comte en 1867. »

Au 15^e siècle, Grammont se développe et devient une ville régionale. En raison de sa petite superficie, de nombreux habitants se sont installés dans les communes voisines après la Seconde Guerre mondiale. Toutefois, ces dernières furent réintégrées à Grammont lors des fusions en 1971 et 1977. Avec une superficie d'environ quatre-vingts kilomètres carrés, la ville est l'une des plus grandes de la province et la somme de 16 communes. Ce qui veut dire, rappelle l'échevine, que Grammont dépense environ un million d'euros par an pour l'entretien des routes.

Un entretien partagé 50 50 par la ville et par des entreprises externes

Pour entretenir cette importante superficie, Grammont s'efforce au maximum d'utiliser ses propres services. Cependant, certaines tâches doivent être (partiellement) externalisées, comme le nettoyage des canaux, et depuis cette année, le fauchage des accotements routiers. Selon M. De Mecheler, l'appel à des entreprises externes s'explique par la spécificité de cette activité et par la nécessité de disposer de conducteurs compétents. La construction de routes, de sentiers pédestres et de pistes cyclables est également externalisée. Le rapport entre le recours aux services de la ville et l'externalisation est d'environ 50-50. « Les travaux de plus grande envergure sont toujours externalisés, bien sûr, mais nous réalisons nous-mêmes presque 100 % de l'entretien vert de Grammont. La gestion des accotements et des canaux est de plus en plus confiée à des entreprises externes », affirme M. De Mecheler.

Grammont est une ville dynamique qui compte de nombreux projets. Le parc de l'Abbaye a été entièrement réaménagé au cours de cette législature. Véritable poumon vert dans le centre-ville, il est devenu un lieu de rencontre agréable et ludique pour les jeunes et les moins jeunes, tout en conservant son intérêt historique. La ville a adopté une gestion moderne de la tonte des pelouses des différents parcs. La tonte est ainsi réalisée uniquement lorsque les fleurs ont fini de fleurir (pour qu'elles puissent semer). Par ailleurs, le site Den Bleek, situé le long de la Dendre, deviendra une oasis verte de détente, de loisirs, de sports, de jeux et de rencontres. La place de la gare doit également faire peau neuve pour devenir un lieu agréable et verdoyant, relié à la zone commerciale et doté d'équipements supplémentaires tels que des points de mobilité et des parkings à vélos.

La bicyclette, petite reine de la ville

Les travaux du nouvel espace de rencontre De Lelie battent leur plein. Le bâtiment abritera également les archives centrales et des bureaux modernes pour l'administration locale. Ainsi, la plupart des services publics tels que la police et les pompiers seront centralisés sur un seul site.

Grammont, qui est connue depuis longtemps comme faisant la part belle au vélo, n'entend pas déroger à cette image. Des rues cyclables ont donc été aménagées à plusieurs endroits. À ce titre, la population et les conseils de village furent invités, par le biais de diverses enquêtes, à partager leurs idées afin d'améliorer l'utilisation du vélo en centre-ville et dans les communes. Des parkings à vélos supplémentaires, de nouvelles cartes de pistes cyclables et des points

de mobilité sortiront bientôt de terre. Étant donné que la ville compte de nombreuses courses cyclistes, les plateformes de refuge et les bornes de circulation pourront être, par exemple, supprimées ou modifiées afin de rendre les routes plus sûres et plus adaptées.

En 2020, le plan de valorisation des voies lentes fut approuvé et un groupe enthousiaste de bénévoles en a cartographié quelque 1300. Ces voies lentes ont été évaluées en fonction de leur valeur récréative, de leur état, d'une possible remise en service et de leur fonctionnalité pour relier les centres des villages. « Nous travaillons par phases pour mettre en œuvre ce plan. Dans le cadre de cette initiative, un système de « road spotters » a été mis en place; il s'agit de marcheurs et/ou de cyclistes qui signalent des problèmes le long des voiries lentes », déclare Veerle Mertens. De cette manière, les goulets d'étranglement peuvent être résolus rapidement et efficacement afin de maintenir les voiries lentes en bon état. En outre, une approche progressive est adoptée pour une indication et une infrastructure harmonisées des environnements scolaires, qui seront rendus plus attrayants et plus sûrs.

Un budget substantiel est également prévu chaque année pour la construction et l'entretien/la réparation des routes en asphalte et en béton ainsi que pour l'aménagement de pistes cyclables et de sentiers pédestres. Ainsi, la ville améliore peu à peu la qualité de son vaste réseau routier.

La durabilité en ligne de mire

Grammont s'engage, entre autres, en faveur des économies d'énergie et des énergies renouvelables. La ville adopte une gestion durable et efficace des bâtiments (travaux d'isolation, rénovation



McCONNEL PA6070VFR
DÉBROUSSAILLEUSE IDÉAL
POUR LES MUNICIPALITÉS
ET LES ENTREPRENEURS



Agrimaster
AGRIMASTER FH
Étudiés exprès pour satisfaire plusieurs exigences de travail; à partir du nettoyage traditionnel de surfaces planes; à celles sur les bords et fossés.

www.dabekausen.com
Pour toutes renseignements appeler Tom Hermans
T 0470-067535
E thermans@dabekausen.com



dabekausen



La commune a récemment adopté une toute nouvelle combinaison d'une Iseki TG avec faucheuse frontale italienne de 180 centimètres de large de Sicma ainsi qu'une faucheuse à fléaux Panther Professional munie d'un ramassage de l'italien Perruzzo à l'arrière.



La ville de Grammont a lancé cette année un système de suivi et de traçage axé sur Ecodrive. À cette fin, des lecteurs de badges ont été installés dans tous les véhicules afin de pouvoir suivre et adapter le style de conduite de chaque conducteur.

des chaufferies et des toitures) et installe des panneaux solaires sur plusieurs bâtiments publics, tels que des salles de sport et des centres pour personnes âgées. Grammont opte également pour la durabilité dans sa politique d'achat de véhicules et d'équipements en choisissant des carburants alternatifs tels que le GNC et l'électricité et mise sur les vélos et les véhicules partagés (en 2021, 18 575 km ont déjà été parcourus par les deux voitures partagées). D'importants investissements sont réalisés afin de renforcer l'éclairage public à LED. À la fin de l'année 2021, 38 % de l'ensemble de l'éclairage était déjà constitué de LED, à la fin de l'année 2022, ce pourcentage sera de 47 %. Outre les mesures relatives à l'eau, telles que le plan d'eau de pluie et les diverses mesures de lutte contre l'érosion en collaboration avec différents partenaires, plusieurs travaux d'assainissement s'imposent dans le cadre de la durabilité et de la gestion de l'eau. Selon Veerle Mertens: « *Les jardins en façade font également l'objet d'une promotion renforcée. Le verdissement contribuera à un cadre plus sain et permettra d'améliorer la qualité de vie et de l'air de notre ville. Une ville verte et propre est une priorité importante pour nous. Nous prévoyons d'établir et de mettre en œuvre un plan de gestion de la nature (Natura 2000) qui met l'accent sur l'extension de la forêt.* »

Le projet Mooimakers vise à s'attaquer de manière structurelle au problème des décharges et des déchets sauvages. Des mesures concrètes ont été élaborées et seront mises en œuvre en collaboration

avec divers partenaires tels que les services communaux, la police, les écoles et les associations. Un certain nombre d'actions sont déjà en cours, comme l'optimisation du plan poubelles et l'adaptation de la procédure d'exécution des politiques dans ce domaine. L'administration locale déploie également une caméra mobile et fait appel à des bénévoles pour des missions environnementales.

Une flotte de véhicules plus multifonctionnelle

Grammont est une ville événementielle : une centaine de manifestations y sont organisées chaque année. À ce sujet, ainsi que le rappelle Veerle Mertens: « *Outre les courses cyclistes, nous organisons bon d'autres événements. Notre service technique dispose d'ailleurs d'une équipe spécialement dédiée à cette mission* ». Les principaux événements sont le festival De Krakelingenstoet (et Tonnekensbrand) en février, la Procession de Plaisance et le Eerste Toog, un marché annuel dans le centre qui remonte au Moyen Âge.

De la même manière que pour les courses cyclistes, Grammont, le cas échéant, adapte sa flotte de véhicules en fonction des événements. Elle a, par exemple, récemment acquis un conteneur équipé d'une rampe de chargement de 2 tonnes. Celui-ci est principalement transporté par un camion avec un système de crochet pour conteneur. Ce camion, équipé d'une grue de chargement, peut aussi être utilisé pour différentes fonctions: pour le transport de conteneurs avec des marchandises ou des barrières nadar ou pour le sablage (grâce à sa traction 6x4) et le déblaiement pendant l'hiver. Selon De Mecheler: « *Nous disposons également d'une remorque spéciale pour les clôtures en pente, que nous utilisons lors des courses cyclistes. Pour compléter le tout, le service technique peut utiliser un conteneur avec une rampe de chargement qui fonctionne avec sa propre alimentation électrique par batteries. Lorsque les batteries sont vides, elles peuvent facilement être rechargées par le biais d'une prise de courant.* »

L'autre nouveauté adoptée par Grammont dans le cadre du projet Mooimakers tient à l'installation de nouvelles poubelles. Dans le parc de l'abbaye, les poubelles Wolters MABEG ont été choisies afin d'éviter le dépôt sauvage d'ordures ménagères. Pour le nettoyage du mobilier urbain, la ville travaille également avec un système de nettoyage à vapeur/haute pression, le Dibo Greenkiller, depuis 2015. Lors du nettoyage, la basse pression est utilisée de manière standard, ce qui permet d'enlever la saleté tout en épargnant le bois. Selon Lennart



Autre nouveauté de la ville de Grammont dans le cadre du projet Mooimakers: de nouvelles poubelles conçues pour empêcher le dépôt sauvage de déchets ménagers.

De Mecheler: « *Un nettoyeur haute pression classique endommage les matériaux délicats. En utilisant un nettoyeur à vapeur à basse pression, la saleté, les mauvaises herbes et même les graffitis sont éliminés sans endommager la surface.* »

Bouton spécial Eco et GISbergen

Grammont a lancé cette année un système de suivi et de localisation basé sur Ecodrive. À cette fin, des lecteurs de badges ont été installés dans tous les véhicules afin de pouvoir suivre et adapter le style de conduite de chaque conducteur. En plus de la possibilité de formuler des instructions générales par conducteur, le style de conduite de celui-ci peut également être analysé, ce qui permet d'économiser du carburant. Il empêche également le moteur des véhicules de tourner inutilement au ralenti. Selon Lennart De Mecheler, lors d'un test avec le bouton Eco préalable à son installation, on observe des économies de carburant de 30 % sur un véhicule. À l'avenir, ajoute-t-il, l'objectif est de permettre aux employés communaux de s'encourager mutuellement à adopter une gestion durable des véhicules. L'autre application technologique adoptée par la ville est le système GISbergen (arcgis.com). Grâce à ce site, vous pouvez ouvrir de nombreuses applications web qui vous permettent de voir très rapidement où se trouvent, par exemple, les appareils DEA dans la ville, les colonnes porte-affiches et quelle plateforme de résidents est responsable de telle ou telle rue.

Le camion avec son système d'épandage à crochet de conteneurs ainsi que le tracteur muni d'un épandeur de saumure utilisés en hiver sont équipés d'un système d'épandage contrôlé par GPS qui permet au conducteur de se concentrer sur la conduite. La direction GPS sait automatiquement où et à quelle largeur épandre.

La commune a récemment acquis une toute nouvelle combinaison de mini-tracteur Iseki TG avec une faucheuse frontale italienne de 180 centimètres de large de Sicma ainsi qu'une faucheuse à fléaux Panther Professional avec ramassage de l'italien Perruzzo à l'arrière utilisées notamment pour tondre la pelouse de l'abbaye de Saint-

Adrien. L'engin est utilisé à la fois pour le paillage des espaces verts qui nécessitent un entretien intensif et pour la tonte des zones étendues qui peut avoir lieu deux, trois ou quatre fois par an. Ainsi, la ville obtient plus de biodiversité dans ses parcs, ce qui constitue une grande valeur ajoutée, selon M. De Mecheler. Comme le montre le parc de l'abbaye, véritable poumon vert du centre-ville réaménagé l'année dernière. Sans oublier le parc de Grupello et la zone verte de Maretak.

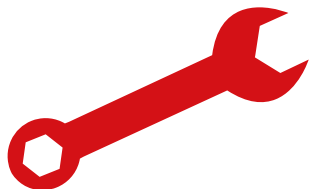
Un avenir électrique?

Deux véhicules électriques partagés sont actuellement loués par des habitants et le personnel de la ville. L'administration communale de Grammont souhaite acheter d'autres véhicules électriques pour un usage interne cette année et dans le futur. Le choix de la marque sera déterminé par les besoins de la ville et par l'offre du marché. Actuellement, Grammont dispose déjà de deux vélos électriques et de quelques vélos ordinaires pour les déplacements du personnel. Dans un avenir proche, elle envisage d'acheter un ou deux vélos cargo électriques pour ramasser les déchets et les dépôts sauvages afin de renforcer la propreté de cette cité touristique.

La ville compte désormais 14 véhicules fonctionnant au GNC, qu'ils soient combinés ou non avec de l'essence. Il s'agit de la Fiat Doblo, Ducato ou Iveco Daily, dans toutes les formes de carrosserie, de la petite camionnette au camion léger avec benne et même une balayeuse. De Mecheler: « *Nous choisissons de plus en plus des boîtes de vitesses automatiques pour une conduite agréable et durable. La commune dispose également déjà d'un camion Iveco fonctionnant au GNC. Nous sommes les premiers à avoir acquis en 2019 une balayeuse de voirie fonctionnant au GNC.* » M. De Mecheler doute toutefois de l'avenir du GNC compte tenu de l'évolution fulgurante des véhicules électriques et à hydrogène. Le GNC est toutefois un bon début pour œuvrer à la durabilité. Il ajoute donc que tout nouvel achat d'une nouvelle balayeuse tiendra compte du mode de propulsion le plus durable qui prévaudra à ce moment-là. ■



Combinaison de l'ancien et du nouveau. L'important site historique De Oudenberg en arrière-plan. Au premier plan, la toute nouvelle MAN TGS 28.360 est utilisée de manière aussi multifonctionnelle que possible.



Infrabel teste un « train à eau chaude » pour désherber les voies sans pesticides

Jusqu'à présent, Infrabel a bénéficié de dérogations administratives l'autorisant à utiliser les herbicides pour désherber les voies. Néanmoins, le groupe travaille depuis plusieurs années à réduire leur utilisation. Ainsi, il a testé cette année un « train à eau chaude » - un développement belge, soit dit en passant - comme une alternative réaliste à l'utilisation de pesticides.

✍ Christophe Daemen Infrabel | 📷 Infrabel



Infrabel travaille depuis plusieurs années à réduire l'utilisation des herbicides. Mais tant en Belgique qu'ailleurs, ces produits chimiques restent nécessaires pour lutter contre les mauvaises herbes dans les assiettes ferroviaires. À Infrabel, on ne trouve plus personne pour défendre l'utilisation inutile et à long terme des herbicides. Néanmoins, en Belgique et sur les autres réseaux ferroviaires européens, ils restent « un mal nécessaire » afin d'assurer la sécurité du trafic ferroviaire et du personnel. La croissance de la végétation dans le ballast (la couche de pierres sous les traverses qui sert d'amortisseur) peut perturber la géométrie millimétrique des voies et leurs propriétés de drainage (par exemple, l'écoulement des eaux de pluie), compromettant ainsi la sécurité des trains. La végétation à feuilles persistantes aux abords des voies peut également gêner le personnel d'entretien, qui doit inspecter le réseau ferroviaire à pied. Mais elle peut aussi cacher certains défauts ou empêcher la visibilité des signaux.

Infrabel gère plus de 8000 kilomètres de lignes ferroviaires et a obtenu des dérogations à l'interdiction des pesticides pour des périodes limitées et éventuellement renouvelables. En plus de ces dérogations,

Infrabel utilise plus souvent des techniques mécaniques afin de lutter contre les mauvaises herbes dans les voies accessoires (comme les gares de triage). Pour traiter les « voies principales », l'entreprise se penche sur des solutions viables d'un point de vue technique et financier. Le « train à eau chaude » testé dans l'est du pays au cours de l'été paraît déjà porteur d'espoir.

Un développement belge à partir d'une conception suisse

Dans le petit monde des opérateurs européens d'infrastructures ferroviaires où chacun cherche désormais des solutions de remplacement aux herbicides, la Suisse a été le premier pays à tester un train destiné à éliminer la végétation à l'aide d'eau chaude. Infrabel s'est inspiré de ce prototype et a développé sa propre technologie innovante. Le train à eau chaude fabriqué en Belgique fait l'objet d'une série de tests. Auparavant, des tests avaient été prévus en automne 2021. Ce train innovant mesure 180 mètres de long et se compose de deux locomotives encadrant cinq wagons. Trois d'entre eux sont des citernes bien isolées contenant 3 x 50 000 litres d'eau portée à 90°C. Les deux autres wagons contiennent le dispositif de chauffe, un groupe



Dans sa configuration actuelle, ce « train H₂O » se déplace à 20 km/h, ce qui est suffisamment rapide pour ne pas gêner le trafic ferroviaire.



Avec trois à six m³/km d'eau chaude déversée, le train peut traiter plusieurs dizaines de kilomètres par jour.



Deux buses sont situées de part et d'autre des citernes pour traiter les voies de sécurité latérales. Quatre autres se trouvent sous les citernes afin de traiter spécifiquement le ballast.

électrogène et des ordinateurs qui pilotent le système de déversement. Deux buses sont situées de part et d'autre des citernes pour traiter les voies de sécurité latérales. Quatre autres se trouvent sous les citernes afin de traiter spécifiquement le ballast. Dans sa configuration actuelle, ce « train H₂O » se déplace à 20 km/h, ce qui est suffisant pour ne pas gêner le trafic des trains. Avec trois à six m³/km d'eau chaude déversée, le train peut traiter plusieurs dizaines de kilomètres par jour. Dans les zones à biodiversité spécifique aux abords des voies, le train n'aspersionne que le ballast. À raison de trois à quatre passages par an (contre deux avec les herbicides), l'usage d'eau chaude pourrait ralentir suffisamment la croissance de la végétation.

Ces premiers tests sont encourageants et seront prolongés, début

2023, principalement sur une partie de l'axe ferroviaire allant d'Anvers à la frontière allemande. Le temps aussi que ce train-prototype devienne écologiquement plus performant. À l'avenir, l'eau sera chauffée à l'aide de pellets ou d'une pompe à chaleur à l'avant du train. Un dispositif informatique de détection de la végétation, recourant à l'intelligence artificielle, actionnera les pompes de façon autonome afin de réduire les quantités d'eau utilisées.

Combinaison d'options

Depuis 2019, Infrabel suit un plan de réduction de pesticides, dont l'objectif est de désherber les voies principales et accessoires d'une manière alternative ou préventive.

Dans les voies accessoires, comme les gares de triage, un plan d'action vise à diviser par 2 les surfaces traitées d'ici fin 2023 en recourant notamment à la fauche, au sarclage ou encore à l'arrachage. Ces techniques mécaniques ne sont malheureusement pas généralisables, car, outre le budget exorbitant qu'elles exigeraient à l'échelle du réseau, elles prendraient un temps considérable et nuiraient fortement à la fluidité du trafic. Afin d'éviter d'une manière structurelle la croissance des mauvaises herbes sur les pistes de sécurité (pour la circulation du personnel), Infrabel intègre également des aménagements préventifs (béton, asphalte, sable-laitier) lors des travaux de renouvellement.

L'intention est donc de se concentrer fortement sur une combinaison d'options plus respectueuses de l'environnement telles que l'acide pélargonique et le train à eau chaude. À ces dispositifs s'ajouteront peut-être à l'avenir des herbicides biologiques (encore en cours de développement) et des systèmes électriques. Cette méthode permettra à terme un entretien des voies plus respectueux de l'environnement. ■








ON-VOOR-STEL-BAAR

Soms geloven we het zelf niet. Het grootste assortiment Tuin & Park banden van Nederland ligt bij ons op voorraad. En die willen wij van Middelbos BV natuurlijk graag aan u kwijt. Op de snelste manier. Vandaag besteld is morgen in huis. Ook nog enorm veel velgen!!! En wat we niet hebben... maken we passend voor u. In onze eigen workshop. In elke gewenste kleur. Middelbos b.v. heeft bovendien ook een ruime voorraad landbouw- & grondverzet-banden, en alle merken aanhangwagenonderdelen (assen, wielen, oplooppennen, koppelingen enz).

Met plezier werken wij ons uit de naad voor uw slossen







OOK QUAD
BANDEN!

MIDDELBOS

Import en Groothandel

+31(0)592 37 27 19
info@middelbos.nl
www.middelbos.be



La transformation est reine: Living City 2022 inspire les villes et les professionnels du vert

Pendant deux jours, nous avons été invités par Husqvarna à découvrir le parc olympique Queen Elizabeth. Une visite plus courte encore que le passage de Liz Truss au 10 Downing Street, mais suffisamment longue pour revoir nos opinions en matière de durabilité et de villes vertes. Nous avons reçu un texte et une explication sur la transformation « verte » des Docklands et les experts présents ont partagé leurs visions, leurs projets et leurs attentes futures.

✍ Tom de Block | 📷 Husqvarna



Grey to Green, une route de 1,5 kilomètre à Sheffield, montre comment les fonctions multiples ne s'opposent en rien à l'attractivité.

Depuis 2015, Husqvarna organise « Living City », une conférence de deux jours qui vise à esquisser l'avenir du vert et des professionnels du secteur. Pour cette édition, nous nous sommes rendus au *parc olympique Queen Elizabeth de Londres*. En nous promenant dans cette partie de la ville, nous avons peine à croire qu'il y a 10 ans encore, ce quartier ne montrait à voir que les vestiges *des docks de Londres*.

« Une enquête menée auprès d'architectes paysagistes et de professionnels du secteur vert a révélé que la plupart d'entre eux s'attendent à l'importance grandissante des espaces verts urbains et estiment qu'ils peuvent contribuer à réduire les problèmes liés au climat. »

Les parcs et les espaces verts prennent de plus en plus d'importance dans les villes de demain et la « transformation » deviendrait le fil vert de Living City. En effet, comme l'« architecte » du parc nous le confiera plus tard, pour être vraiment efficace - c'est-à-dire allier à la

fois un aspect pratique et un côté esthétique - la végétalisation urbaine doit se faire à grande échelle. Ce qui signifie une transformation immédiate de la manière dont nous considérons les espaces verts et dont nous y travaillons.

Mégatendances versus macro-tendances

Sandra Jardeby, directrice de la stratégie à Husqvarna, établit une distinction nette entre les mégatendances et les macro-tendances. Si l'urbanisation, le vieillissement et le changement climatique sont des mégatendances portant sur une longue période, nous distinguons également certaines macro-tendances clés qui y répondent: la volonté d'une plus grande durabilité, l'électrification des véhicules et des machines et l'importance croissante des appareils connectés et autonomes, par exemple.



S'inspirer de trois exemples particuliers

1) PassTheBaton

L'aménagement du South Park commencé en 2007 a transformé plus de 200 hectares de friches industrielles, de voies d'eau et de voies ferrées en parc olympique. Mais les Jeux de 2012 n'étaient qu'un début. La London Legacy Development Corporation a repris le flambeau, faisant sortir de terre le tout nouveau quartier est de Stratford avec 5 nouvelles zones résidentielles dont 4 écoles, le centre commercial Westfield Stratford City, l'International Quarter London... Un ticket gagnant donc avec 1,5 milliard de retombées économiques et 1,5 million de visiteurs supplémentaires par an. Mais le retour au « vert » est encore plus impressionnant, selon le directeur exécutif **Mark Camley**

- 226 hectares de surface totale
- 12 hectares de bois et de haies
- 6,5 km de cours d'eau
- 10 zones de biodiversité
- 13 000 arbres

2) Green (park) power

Alex Schlicke (Scene connect) s'est inspiré des habitants de l'île écossaise d'Iona et de son abbaye. Avec une faible population, mais un grand nombre de touristes, un système de pompe à chaleur à eau de mer fut installé pour parer à la crise énergétique (qui, il est vrai, a rencontré des problèmes par la suite et est tombé en désuétude). Des capteurs de chaleur furent également placés sous un terrain de jeu à Édimbourg. Powering Parks, une initiative de Possible, Scene et Hackley, a étudié le rendement potentiel sous les espaces verts de Hackney, et a installé des pompes à chaleur souterraines. Et lorsque le café du cimetière d'Abney Park a été rénové, une pompe à chaleur y a également été installée. Ou comment les espaces verts peuvent littéralement donner aussi de l'énergie!

3) Le plus gros parc urbain en Europe

Nigel Dunnett, professeur de conception de plantations et d'horticulture urbaine à l'université de Sheffield, était chargé de la plantation du *parc olympique Queen Elizabeth*. Il préconisa un verdissement urbain qui soit « transformationnel ». Car si vous souhaitez une véritable biodiversité, une transformation complète doit être planifiée, conçue et entretenue. Un espace vert traditionnel où on laisse la nature suivre son cours ne suffit pas. Au Barbican (Londres), il a créé un paysage à faible consommation d'eau et adapté au climat. Et *Grey to Green*, une route de 1,5 kilomètre de Sheffield, montre comment des fonctions multiples (refroidir, sécher, purifier, apporter de la vie) ne s'opposent en rien à l'attractivité.

Conclusions?

Les avis divergent quant à la définition de « **durabilité** »: alors que Dunnett la définit comme « un apport faible pour un rendement élevé », Camley souligne l'importance de la durabilité financière. Toutefois, peut-être les contradictions ne sont-elles pas si grandes? Compte tenu des nombreux défis simultanés à relever, la **planification** jouera un rôle de plus en plus important dans la création d'espaces verts.



Par exemple, la P524XR EFI, dont le lancement est prévu l'année prochaine, sera dotée d'une télécommande qui lui permettra de travailler en toute sécurité sur les pentes.



Des projets d'essai avec une tondeuse autonome sont en cours depuis 2020, notamment à l'aéroport de Skellefteå.

L'autre tendance notable est l'ardent plaidoyer en faveur des **arbres**. Non seulement pour en planter de nouveaux, mais aussi pour entretenir et préserver les arbres existants, et surtout pour mieux accepter, par exemple, les arbres plus grands et plus anciens qui n'ont peut-être pas la forme ou l'emplacement parfaits. Jo Hedger, arboriste et triple champion du monde d'accrobranche, y voit une évolution positive:

« Notre plus gros problème est le public: il veut de la lumière, pas des feuilles, et pour les propriétaires, elles représentent aussi un coût. Avec une sensibilisation accrue à l'environnement, je remarque que les gens ont désormais des arbres une vision plus positive. »

Dans le secteur vert en général et dans celui de l'entretien des arbres en particulier, il est de plus en plus difficile de trouver des travailleurs qualifiés et passionnés. Les machines peuvent être une aide, mais l'humain reste essentiel.

Outre ces impressions des experts, Husqvarna a examiné les principales tendances auprès de 100 professionnels actifs dans le domaine des espaces verts urbains, répartis sur six marchés, mais aussi auprès de 3315 personnes du public. Le Husqvarna Global Garden Report 2022 (voir encadré) résume les principaux enseignements concernant les fonctions, les technologies et les défis liés aux espaces verts.

Les 7 idées clés pour l'avenir des espaces verts

1. Les arbres sont les nouveaux héros

Selon 68 % des professionnels du secteur, les arbres auront un impact majeur sur la gestion durable des espaces verts dans les villes du futur.

2. La biodiversité s'épanouit

60 % des professionnels s'attendent à ce que l'accent soit mis sur la biodiversité au-delà du simple aspect visuel.

3. L'espace vert devient multifonctionnel

Le vert est essentiel à la gestion de la chaleur, des inondations et des émissions de CO₂, mais aussi pour le bien-être des personnes. 38 % pensent donc qu'il deviendra un droit légal.

4. L'urbanisme devient un puzzle vert

50 % des professionnels (également) considèrent que les espaces verts plus petits ou les « microparc » urbains sont une tendance qui aura un impact sur la profession.

5. Sains pour le corps et l'esprit

En particulier depuis la pandémie, le rôle des parcs en tant que « salle de sport en plein air » a gagné ses lettres de noblesse, une tendance également observée par 56 % des professionnels.

6. Émissions et ambitions

L'objectif « zéro émission » figure parmi les priorités et 44 % des répondants pensent que les voitures à essence seront interdites dans leur ville d'ici 2027. Mais seuls 37 % pensent que les variantes électriques seront à la hauteur.

7. L'automatisation se développe

L'automatisation (et les nouveaux modèles de services) se développe lentement mais sûrement: en effet, 37 % des répondants considèrent la pénurie de main-d'œuvre comme le principal obstacle au développement des espaces verts dans leur ville.

Source: Husqvarna Global Garden Report 2022

Le bond en avant?

Le deuxième jour, une comparaison pertinente fut établie avec l'athlète olympique Richard Fosbury qui marqua un véritable tournant dans le saut en hauteur aux Jeux de 68 avec son rouleau dorsal (« fosbury-slop »). Cette nouvelle technique lui a valu une médaille d'or et un record olympique. Le message? Quiconque ne suit pas le cours du temps et n'opte pas pour de nouvelles techniques sera hors course. Ainsi, aujourd'hui, l'électrification passe de plus en plus du statut de « bien » à celui de « nécessaire ».

Pour relever les grands défis du moment, une transformation radicale est nécessaire. D'ici 2030, 70 % de la population mondiale vivra dans des villes. Husqvarna s'attelle donc à établir des objectifs concrets avec (entre autres) le doublement des ventes de robots et d'appareils connectés d'ici 2025. Ces grandes ambitions électriques n'ont rien d'étonnant: d'ici 2025, 2/3 des appareils motorisés vendus devraient être alimentés par des batteries.

Transformation de l'entreprise

Les plans verts pour l'avenir sont monnaie courante. Cependant, Husqvarna se distingue par une réflexion qui va au-delà des chiffres de production (plus écologiques) et des ventes de machines électriques. L'entreprise réfléchit également à de nouveaux modèles commerciaux qui pourraient faire partie de la solution et proposer aux entreprises d'écologisation une utilisation plus efficace de leurs équipements. Pensons, par exemple, aux services de flotte afin de réduire la surcapacité et de surveiller leur empreinte carbone. Ou encore un « service de pelouse intelligente » qui propose un prix au mètre carré et une remise en état de l'appareil après la « période de location » lui donnant ainsi un nouveau cycle de vie. Un appareil qui n'a pas besoin d'être produit ou acheté signifie des économies pour les entreprises ainsi que pour l'environnement. Une véritable transformation de l'entreprise, en somme.

Une autonomie accrue pour le secteur

Parallèlement à l'électrification, les dispositifs autonomes feront leur apparition, notamment face à la pénurie de travailleurs. Sans parler de la possibilité de maintenir leur intérêt à long terme pour des tâches monotones ou répétitives comme la tonte.

Il est également souligné que les machines (semi-)autonomes permettent non seulement une efficacité accrue et une réduction des coûts (de main-d'œuvre), mais aussi des conditions de travail plus sûres dans certaines situations. Pensez, par exemple, aux aéroports ou au travail sur des pentes raides. La P524XR EFI, dont le lancement est prévu l'année prochaine, sera dotée d'une télécommande pour une exécution en toute sécurité sur les pentes.

Husqvarna développe également une gamme qui permettra une gestion entièrement autonome de la végétation dans les parcs solaires et les aéroports. Grâce au GNSS et à une série de capteurs, les robots tondeurs sont positionnés et le système de back-office PACS indique quel robot tond quelle section. Des projets d'essai sont en cours depuis 2020 à l'aéroport de Skellefteå et au parc solaire Vinnova/Alight, entre autres. La machine 100 % électrique utilisée dans ce cadre a été développée en collaboration avec Raymo et peut tondre plus de 10 000 m² avec une seule charge de batterie. Et avec une hauteur de seulement 70 cm, elle peut passer sous les panneaux solaires.

Quelques autres chiffres étonnants...

- Cette année encore, la population mondiale atteindra **8 milliards d'habitants**.
- Dont **70 %** vivront dans les villes d'ici 2025.
- Dans les villes suivies par l'outil HUGSI*, les espaces verts ont augmenté de **6 %**.
- En dix ans, le coût des batteries est passé de 1 000 à **100 dollars/kWh**.
- D'ici 2030, il y aura **7 milliards** de produits connectés en Europe.
- À Husqvarna, la part de l'électricité a augmenté de 67 % entre 2015 et 2021.
- Dans les entreprises du secteur vert, les **2/3** des coûts opérationnels sont consacrés à la main-d'œuvre.

* Outil utilisé par Husqvarna pour mesurer la part verte dans 255 villes de 60 pays à travers 7 régions. Plus d'informations: www.hugsi.green



Hoaf Weedair 75 IBE: le désherbeur à air chaud sur batterie

La famille Weedair compte désormais un nouveau membre: le 75 IBE alimenté par batterie et équipé d'un moteur électrique pour la traction des roues. La machine utilise de l'air chaud pour détruire la végétation indésirable sur presque tous les types de surfaces pavées et non pavées. Elle convient également aux zones difficiles d'accès et aux grandes surfaces. Sa particularité tient à son système de freinage électrique, rendant la conduite plus agréable. La machine délivre de l'air chaud à travers une flamme encapsulée qui ne touche pas directement le sol. La maille résistante à la chaleur placée sous le brûleur commence à briller, générant un rayonnement infrarouge, ce qui renforce l'effet de désherbage.



Nimos présente le Posi-Trac F-214 à roues arrière directrices

En plus de la version articulée du Posi-Trac, Nimos propose désormais un modèle à roues arrière directrices: le Posi-Trac F. Comme pour la machine avec châssis articulé, il est équipé d'un entraînement entièrement électrique et d'une batterie qui permet un travail silencieux et sans émissions pendant une journée de travail complète avec une seule charge. Dans le Posi-Trac F, toutes les commandes sont fixées à l'accoudoir. L'opérateur dispose ainsi d'une cabine confortable où tout est à portée de main.

Plus d'infos: www.pivabo.be



Kubota



Série G: Merci de toujours garder cet endroit magnifique

Les nouvelles tondeuses autoportées de la série G offrent de puissantes performances de tonte, facile d'utilisation et avec une productivité élevée.



Les nouvelles de fedagrif

Projet de loi relatif à un indice de réparabilité et de longévité... ...sans oublier la diffusion d'informations sur la durée de la comptabilité des logiciels pour les produits

Ce projet de loi - qui est donc seulement envisagé à l'heure actuelle - vise à promouvoir la réparation et l'allongement de la durée de vie des produits afin de réduire leur impact sur l'environnement. Il fournit la base juridique pour l'introduction d'un **indice de réparabilité**, qui sera complété par un **indice de longévité** et par l'obligation de fournir des informations sur la **durée de la compatibilité des logiciels**.

Ces deux indices visent à prolonger la durée de vie des produits, ce qui est **essentiel** aujourd'hui dans un esprit de respect de **l'environnement**. La demande pour cette initiative envisagée à l'échelle nationale provient du secteur des télécommunications et fonctionne depuis deux ans en tant que projet pilote en France (www.indicereparabilite.fr). D'une certaine manière, ce système s'apparente à celui des notes nutritionnelles des aliments.

Quels sont les éléments pris en compte?

Indice de réparabilité

Il s'agit d'un résumé d'un certain nombre de critères qui indiquent, entre autres, si et comment un appareil peut être facilement réparé, si les informations techniques et les pièces sont et restent facilement disponibles, et si le prix des pièces est acceptable pour faire réparer l'appareil.

Indice de longévité

Il permet de définir si un appareil est construit à partir de matériaux solides et résistants à l'usure et donc si l'appareil a une durée de vie suffisamment longue. L'indice permet également de déterminer de quelle manière les pièces sont fixées et, par exemple, dans le cas d'une machine sur batterie ou d'un robot tondeuse, si les batteries sont adaptées à plusieurs machines de la même marque sur une longue période de temps.

Durée de la compatibilité des logiciels

Nous parlons ici principalement des ordinateurs et de ce type d'équipement. Cet indice indique si le logiciel initial peut fonctionner sur une longue période sans mises à jour et si ces dernières sont disponibles gratuitement ou non pendant la durée de vie technique de l'appareil.

Système de notes en fonction de la durabilité

Cette initiative contribue à la protection de l'environnement, car elle met d'abord l'accent sur le caractère réparable et durable des produits. Les consommateurs peuvent donc déjà choisir (en amont)



d'acheter un produit durable. À l'étape suivante, seuls les produits qui répondent à un indice minimal pourront être commercialisés.

À cette fin, les produits seront classés par catégories: lave-linge et lave-vaisselle domestiques, aspirateurs, nettoyeurs haute pression, tondeuses à gazon, smartphones, téléviseurs, ordinateurs portables et tablettes, vélos (électriques).

Quels produits sont pertinents pour le secteur vert?

Les catégories de produits prises en compte pour cet indice de réparabilité et de longévité et qui sont susceptibles de concerner le secteur vert (si nous les interprétons au sens large) sont les aspirateurs avec et sans fil et les robots, les nettoyeurs haute pression et les tondeuses à gazon avec et sans fil.

Quels sont les éléments pris en compte?

Si nous prenons une catégorie particulière, plusieurs critères sont énumérés et pris en compte, notamment la documentation technique gratuite disponible, les conseils d'utilisation et d'entretien, le démontage, les outils nécessaires à la réparation, la disponibilité, le délai de livraison, le prix des pièces et l'assistance à distance gratuite.

Tout le monde devrait le savoir!



Chaque année, les Belges produisent 120 000 tonnes de déchets électriques.

Environ 160 millions d'appareils électriques et électroniques entrent chaque année sur le marché belge, ce qui représente 245 000 tonnes. On estime à 420 millions le nombre d'articles en circulation, dont 87 % sont encore utilisés. Ces appareils ménagers, qui vont des produits blancs et bruns aux petits appareils électroniques tels que les smartphones et les ordinateurs portables, ont un impact environnemental majeur. Environ 120 000 tonnes de déchets électriques et électroniques sont ainsi générées chaque année. En réalité, les chiffres sont plus élevés, car une grande partie de ces déchets disparaît par des canaux pour lesquels il n'y a pas d'enregistrement. Une partie de ces déchets est traitée dans des circuits illégaux et/ou exportée vers des pays sans capacité de recyclage ni contrôle du traitement. **Conclusion: une durée de vie plus longue réduira considérablement la quantité de déchets.**

Par ailleurs, l'élimination rapide des appareils entraîne une perte importante de matières premières. On estime que 14 % de l'empreinte matérielle des biens de consommation utilisés par les ménages belges proviennent des appareils électriques. L'extraction des matières premières entraîne une forte pression environnementale au niveau local en raison des activités minières, ce qui se traduit par une grave perturbation des écosystèmes, notamment par la pollution locale de l'eau et du sol. La demande croissante de matières premières conduit à des projets d'ouverture de nouvelles mines en Europe. La pression augmente afin d'organiser l'exploitation minière à grande échelle en eaux profondes, ce qui pourrait perturber l'environnement marin. Certaines de ces matières premières sont critiques, c'est-à-dire qu'elles sont économiquement importantes, mais que leur approvisionnement n'est pas assuré pour des raisons économiques ou géopolitiques. La liste des matières premières critiques établie pour la première fois par la Commission européenne en 2011 s'est allongée. Il existe donc une menace pour la transition énergétique et la numérisation qui nécessitent de nombreuses matières premières essentielles, notamment pour la production d'infrastructures de production et de stockage d'énergie verte (panneaux solaires, éoliennes et batteries). La production d'appareils électriques génère de fortes émissions de CO₂, estimées à environ 3 000 000 de tonnes par an. Une plus grande longévité entraîne donc une diminution des émissions de CO₂ tout au long de la chaîne de production.

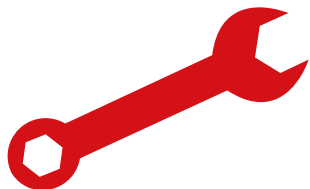


La mise sur le marché d'appareils plus facilement réparables est également intéressante pour des raisons socio-économiques. Lorsque la production de nouveaux appareils a lieu principalement à l'extérieur de la Belgique, la réparation crée des emplois locaux. Le secteur de la réparation joue déjà un rôle important aujourd'hui. En moyenne, un Belge dépense 10 euros par an (chiffres officiels) pour réparer des appareils ménagers. On estime que la moitié des activités de réparation seraient effectuées par le secteur informel. Une plus grande longévité réduit le coût du cycle de vie d'un appareil qui se compose du prix d'achat, de la durée de vie et du prix de l'entretien et de la réparation. Des études de cas sur les aspirateurs et les machines à laver montrent qu'il est souvent moins cher de faire réparer un appareil que de le remplacer par un neuf. Les appareils ayant une durée de vie plus longue créent également un marché de l'occasion plus important. Près de 40 % des ménages possèdent un ou plusieurs appareils d'occasion. 10 % des appareils électroménagers sont de seconde main. 21 % des appareils électriques vendus d'occasion remplacent effectivement un appareil neuf. L'occasion permet non seulement de réduire les dommages causés à l'environnement, mais aussi de garantir la disponibilité de produits de bonne qualité à un prix plus bas et donc accessibles à un plus grand nombre de personnes.



Quelles sont les opportunités pour le concessionnaire de machines dans le secteur vert?

Nous nous sommes posé cette question, et si nous voyons déjà à quelle vitesse la technologie des batteries progresse pour les outils à main, nous pouvons imaginer qu'à terme, nos concessionnaires et utilisateurs de machines se retrouveront avec une montagne de machines qui seront hors course. En outre, les fabricants réputés auront également intérêt à mettre encore plus l'accent sur la construction de machines de meilleure qualité et sur leur enregistrement, par exemple. À notre avis, c'est sur ce point que les concessionnaires de machines représentent une valeur ajoutée par rapport aux grandes enseignes. Le contact entre un revendeur et son client est beaucoup plus court et plus personnel que celui entre le client et un grand magasin. Le concessionnaire peut jouer un rôle proactif dans ce domaine et inciter le client à acheter des marques de meilleure qualité au lieu de produits sans marque qui ne peuvent être réparés et finissent donc à court terme dans le circuit des déchets. En tant que fédération, nous ne pouvons que saluer cette initiative. Si elle est appliquée correctement, notre secteur peut encore se professionnaliser vis-à-vis de la distribution en gros.



Pneus et compactage du sol

Les machines et les engins sont devenus indispensables à l'entretien des jardins, des parcs, des forêts et des espaces naturels ainsi que dans l'agriculture. Ces machines ont connu une évolution rapide ces dernières décennies. Il s'agit non seulement d'innovations technologiques, mais aussi d'une augmentation de leur poids et de leur taille.

 Koen Pans



Étant donné que, dans de nombreux cas, peu de solutions existent pour éviter un compactage important du sol, la prévention est donc de mise.

En raison du poids de ces machines, cette évolution n'est pas sans conséquence sur les lieux de leur utilisation où sont présentes toutes sortes de cultures, d'herbes, de buissons et d'arbres.

Compactage du sol

Que se passe-t-il lors d'un compactage du sol?

Le sol idéal est composé de 50 % de matière solide et de 50 % de vides ou de pores. Ces parties solides représentent le sol minéral avec une petite proportion de matière organique (humus). Les 50 % de pores sont des canaux et des ouvertures contenant moitié air et moitié eau, tous deux nécessaires à la croissance des plantes et des arbres. Or, lorsqu'une machine lourde roule sur ce type de sol, les pores se resserrent et l'air disparaît, provoquant la mort des racines. Les fins canaux qui transportent l'eau de haut en bas en cas de pluie et de bas en haut en cas de sécheresse sont également coupés. Ce ne sont donc pas les conditions idéales pour une croissance optimale des plantes ni pour la vie nécessaire au sol. Étant donné l'absence en

général de remède à un compactage important du sol, la prévention est donc de mise.

Mesures

Plusieurs mesures globales peuvent être envisagées afin de prévenir le compactage du sol. Tout d'abord, chaque sol est différent, mais, en général, un sol sablonneux est plus résistant au compactage qu'un sol limoneux ou argileux plus sensible.

Ensuite, il est important de tenir compte des conditions météorologiques. Après et pendant une pluie forte et prolongée, il est déconseillé d'utiliser des équipements lourds. Conduire dans tous les sens sur n'importe quel terrain n'est pas non plus recommandé. Il est préférable de choisir une seule voie si possible. Dans l'agriculture, bien sûr, ce n'est pas évident, mais dans la forêt, le défrichage de pistes est de plus en plus prisé. Il s'agit de passages banalisés, marqués tous les 20 ou 25 mètres, où les abatteuses et les porteurs peuvent passer pour abattre des arbres ou charger des souches.



Rouler dans tous les sens dans un champ est déconseillé. Il est préférable de choisir une seule voie si possible.



Certains véhicules ou machines peuvent être équipés d'un système de changement de pression des pneus permettant de régler la pression depuis la cabine.



Valve avec embout d'insertion de prise d'air monté avec clapet antiretour

D'une manière générale, l'agriculture et la sylviculture utilisent de plus en plus d'engins à chenilles, qui provoquent beaucoup moins de compactage du sol. En ce qui concerne les pneumatiques, plusieurs mesures peuvent également être prises. La meilleure option repose sur l'utilisation de pneus radiaux ou de pneus larges et gros qui peuvent contenir beaucoup d'air. La règle d'or pour limiter le compactage du sol en toutes conditions reste l'utilisation de la machine la plus légère possible.

Pression des pneus

Supposons que vous ayez un engin à roues avec pneumatiques et que vous souhaitiez perturber le sol le moins possible. La meilleure solution ici repose sur la diminution de la pression de vos pneus afin que la surface de contact, c'est-à-dire l'empreinte du pneu, augmente. Pas seulement en largeur, mais aussi dans le sens de déplacement du pneu. La surface de contact ressemble dès lors davantage à un grand ovale. Pourquoi une plus grande surface de contact est-elle meilleure pour le sol? Petit retour sur les bancs de l'école et plus particulièrement à la formule de physique: la force est la pression multipliée par la surface ($F = p \times A$). Ici, F est la force ou le poids que la roue exerce sur le sol (charge de la roue), A est la taille de la surface de contact et p est la pression créée dans le sol, c'est-à-dire le degré de compactage du sol. Si nous réécrivons la formule comme suit: $p = F/A$, nous constatons que la pression du sol p peut être réduite en diminuant la charge de la roue F avec l'utilisation de machines plus légères, ou en augmentant la surface de contact A par une pression des pneus plus basse.

Mais jusqu'où pouvez-vous régler ces pneus? De nombreux pneus utilisés dans l'agriculture et la sylviculture peuvent supporter des pressions de gonflage assez basses. Il s'agit alors principalement de pneus radiaux, mais parfois aussi de pneus diagonaux. Il est important de savoir que le réglage de la pression des pneus est déterminé par 3 facteurs: premièrement, la charge de la roue, deuxièmement, la vitesse de conduite et troisièmement, le degré de traction du pneu sur le sol.

Quand un pneu exerce-t-il une forte traction sur le sol? Par exemple, lorsqu'un tracteur tire un outil dans le sol (notamment une charrue) ou lorsqu'un véhicule doit tirer une remorque lourdement chargée dans la forêt ou dans un champ. Avec ces 3 facteurs, vous pouvez rechercher la pression minimale des pneus dans le tableau des pressions prévu à cet effet et utiliser cette basse pression donnée dans le champ pour endommager le sol le moins possible. Toutefois,



De nombreux pneus peuvent supporter une faible pression.

il faut garder à l'esprit que sur la route, la pression des pneus doit augmenter, sinon le véhicule devient incontrôlable et les pneus peuvent être endommagés. Cette pression de pneu plus élevée est indiquée dans le tableau de pression des pneus.

Système de changement de pression des pneus

Certains véhicules ou machines peuvent être équipés d'un système de changement de pression des pneus permettant de régler la pression depuis la cabine. La pression des pneus est alors réduite dans le champ et augmentée sur la route. Si votre engin n'est pas équipé d'un tel système, vous pouvez régler la pression des pneus rapidement et à peu de frais, même en dehors des routes. Il suffit d'avoir un système de pression d'air sur votre engin, comme c'est le cas sur les gros tracteurs pour le freinage des remorques. Petit bémol: la libération de l'air et le gonflement sont assez lents en raison du passage limité de la valve du pneu. Un kit spécial peut y remédier. Lorsque le clapet antiretour de la valve est démonté et remplacé par un mamelon spécial d'insertion de prise d'air avec un clapet antiretour, le débit de l'air devient plus important. De cette façon, vous pouvez réduire ou augmenter la pression des pneus plus rapidement. En cas d'augmentation, il convient de prévoir un tuyau entre la jauge et le robinet sur le pneu (voir photo) et le système de pression d'air du véhicule. Il s'agit d'un moyen simple et peu coûteux de modifier la pression des pneus sur le terrain afin de réduire le compactage du sol.



Augmentation facile et rapide de la pression de gonflage

Radial - Diagonal

Parmi tous les pneus possibles, nous distinguons deux types principaux: le pneu diagonal (également appelé bias) et le pneu radial. La distinction se fait par la différence de construction de la carcasse, la structure interne du pneu. Dans un pneu diagonal, les plis de la carcasse sont disposés en diagonale de gauche à droite sur la surface de roulement du pneu. Le pneu est donc très solide pour supporter des charges lourdes, mais aussi très rigide et inflexible. La conduite est un peu moins agréable sur les routes et lorsque vous réduisez la pression du pneu, l'effet sur l'augmentation de la surface de contact avec le sol sera limité. Certains fabricants rendent aujourd'hui les pneus diagonaux un peu plus flexibles.

Les pneus radiaux ont des plis de carcasse qui sont disposés de façon perpendiculaire sur le talon du pneu. Les pneus radiaux sont par définition plus résistants et absorbent mieux les secousses, ce qui offre une conduite plus agréable. Mais ce type de pneu est aussi moins résistant. Pour le compactage du sol, il a l'avantage de bien se déformer et donc de pouvoir facilement faire une plus grande surface de contact lorsque le pneu a une pression plus faible.

Les engins ou les machines circulant sur les routes sont la plupart équipés de pneus radiaux. Les pneus diagonaux sont principalement utilisés dans l'industrie lourde, sur les chariots ou les remorques pour charges lourdes et sur les machines forestières.

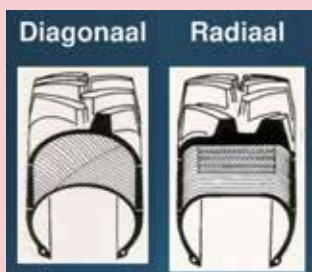


Tableau de pression des pneus

Le tableau de pression des pneus est conçu par le fabricant pour un pneu dont la taille est particulière. Le tableau présente l'exemple d'un pneu de tracteur BKT Agrimax RT 657 de taille 600/65R34. Nous pouvons utiliser ce tableau afin de trouver la pression de gonflage minimale que doit avoir le pneu en fonction de la charge de la roue, de la vitesse de conduite et de la traction. Pour commencer, nous devons déterminer la charge de la roue sur laquelle le pneu est monté. Nous pouvons pour cela utiliser un plateau de pesée, une grande balance sur laquelle nous roulons avec la roue, ou un pont-bascule. Si l'on pèse un essieu d'un véhicule symétrique sur un pont-bascule et que l'on divise cette valeur par 2, on obtient la charge par roue. Supposons que la charge des roues soit de 3000 kg et que nous voulions rouler à 40 km/h sur la route. Dans le tableau, nous suivons la ligne de 40 vers la droite et nous nous arrêtons à la valeur 3150. C'est la capacité de charge qui est légèrement supérieure à la charge par roue de notre tracteur. Ce 3150 est dans la colonne de 1,2 bar, ce qui signifie que notre pneu doit avoir au moins cette pression. Maintenant, si nous fauchons une culture dans le champ à 10km/h par exemple, avec la même charge sur les roues, la pression des pneus pourra descendre à 0,8 bar, soit une réduction de 33 %. A 10km/h LT, la capacité de charge des pneus selon le tableau est de 3100 kg. Le code LT signifie Low Torque ou faible traction. HT signifie couple élevé. Nous devons prendre cette dernière ligne du tableau si nous voulons labourer avec le tracteur ou tirer un chariot lourd, par exemple. Il faudra alors augmenter la pression du pneu à 1 bar. Le tableau indique que la capacité de charge sera alors de 2990 kg ou d'environ 3000 kg. Les tableaux de pression des pneus se trouvent normalement sur le site Web de chaque fabricant. Certains ont même développé une application distincte à cet effet.

Taille des pneus

Aujourd'hui, la plupart des pneus des engins agricoles et forestiers ont les mêmes dimensions et spécifications. Dans l'exemple, nous voyons un pneu Michelin Xebib avec la désignation de la dimension **VF650/60R38**. Sous la désignation de la dimension, d'autres valeurs indiquent l'indice de charge (capacité de charge maximale) et l'indice de vitesse (vitesse maximale) pour une pression de référence de 1,6 bar: 155 ici est l'indice de charge (=3875kg) et D ici est l'indice de vitesse (=65km/h). Le « 1 » sur les flancs indique que dans la plupart des cas, le pneu est autorisé à rouler à 1 bar maximum. Dans ce cas, cela tient à son caractère VF.

- **VF**: très flexible. Ce pneu est plus flexible qu'un pneu normal.
- **650**: dimension de la largeur en cm
- **60**: hauteur de la paroi latérale en % de la largeur.
- **R**: radial. Un pneu diagonal est désigné par -
- **38**: diamètre de la jante en pouces.

Toutes les désignations sont normalisées et utilisées par tous les fabricants.



Quels sont les avantages d'une faible pression des pneus sur le terrain?

- Surface de contact ou empreinte plus grande, donc moins de compactage du sol.
- Avec une empreinte plus large, le pneu aura plus d'adhérence en tout-terrain et les roues risquent moins de glisser. Le véhicule sera plus apte au tout-terrain et aura une meilleure traction.
- Avec moins de glissement, la conduite sur le terrain gagnera en efficacité et induira une diminution de la consommation. Car en dehors des routes, une faible pression des pneus permet d'économiser du carburant.
- Un meilleur confort de conduite. Le pneu absorbe les chocs. ■



De nombreuses roues et des pneus larges assurent un faible compactage du sol.

FORTE EN **MACHINES DE JARDINAGE PROFESSIONNELS**



36
modèles



DESSOUCHEUSES



SCARIFICATEURS



TONDEUSES DÉBROUSSAILLEUSE



FENDEUSES DE BÛCHES



SOUFFLEURS



DÉPLAQUEUSES DE GAZON



DRESSES BORDURE



AÉRATEURS



SEMOIRS

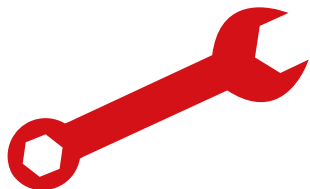


JO BEAU®
DOUBLE votre GARANTIE à*

www.jobeau.eu

JO BEAU®
great in **nature™**

* Selon que vous êtes un utilisateur privé, un professionnel ou une société de location



iDig: adieu au porte-mire

L'iDig Touch est un système de guidage 1D/2D qui peut être installé sur toutes les pelles. Le système prend sa hauteur à partir d'un laser rotatif et/ou d'un point fixe et calcule à partir de là les distances, les pentes et les profondeurs nécessaires. Selon la machine, l'ensemble peut être assemblé en quelques heures. Le fabricant souligne que le système fonctionne avec une précision de 1 cm.



✍ Peter Menten | 📷 Peter Menten, Jan Crauwels & Jo Verboven



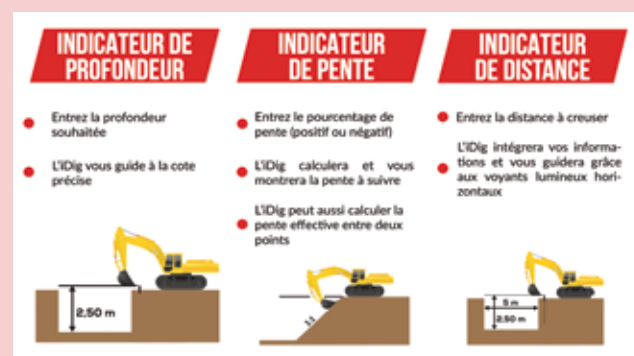
Nous avons pu en faire directement l'expérience sur un site à Lubbeek où l'entreprise paysagiste Verboven de Westerlo aménageait un jardin arrière. L'année dernière, l'entreprise a investi dans un système de guidage qui permet de réaliser des travaux plus nombreux et plus précis en moins de temps tout en se passant de porte-mire et de laser Piper. Travailler avec plus de précision signifie creuser suffisamment profond dès la première fois, mais sans aller trop profondément.

Le système fonctionne très simplement avec des capteurs positionnés sur le bras, la flèche et le godet afin de mesurer les angles. Ces informations sont regroupées dans l'écran et converties en voyants lumineux sur la barre LED correspondante, de l'orange (trop haut) au rouge (trop profond) en passant par le vert (profondeur de creusement établie). Dès que la position de la lame du godet change, les informations sont recalculées et l'opérateur voit la nouvelle position sur son écran et son affichage LED. Les capteurs sont reliés sans fil à la machine, évitant ainsi toute rupture de câble. Ceux-ci sont alimentés par l'énergie solaire et peuvent durer jusqu'à 100 heures avec une charge de batterie.



Les capteurs sur le bras, la flèche et le godet mesurent les angles.

Comment ça marche?



iDig fournit en permanence à l'utilisateur des informations actualisées sur la profondeur, la pente et la distance (voir dessin) et travaille avec une précision de 1 cm.

Quels sont les avantages du système?

L'iDig Touch 2D est une aide abordable et précise pour l'excavation de fondations, la construction de routes, le nivellement de terrains de sport et de parkings, la construction de talus, de canalisations, de drains et de tranchées, la pose de tuyaux de drainage, le creusement de puits, l'excavation de sous-sols, les petits et grands travaux de terrassement...

L'important est de creuser avec le plus de précision possible, car si nous creusons trop ou trop profondément, il faudra par la suite enlever ce matériau et le remblayer par endroits. Pour cette raison, travailler avec précision est rentable et un système comme l'iDig peut s'amortir assez rapidement. Et cerise sur le gâteau: le porte-mire n'étant plus nécessaire, les abords de la grue sont plus sécurisés et le machiniste peut désormais mieux se concentrer sur son écran et ses manettes.



Supposons que vous creusiez sous votre champ de vision à ras de la pelle. Vous pouvez désormais voir sur votre écran LED exactement où se trouve votre lame et donc le godet. Auparavant, il fallait descendre dans la tranchée fraîchement creusée avec une échelle, au risque qu'elle s'effondre. Ce risque a dorénavant disparu.

Le forage d'un puits peut désormais se faire en toute sécurité et sans l'aide d'un travailleur au sol supplémentaire.

(téléphonique) étant très appréciés. La personne chargée de l'assemblage des modules peut être également contactée le weekend en cas de problème. La gamme s'étend des mini-pelles de 1,5 tonne aux machines de construction à grande portée les plus étendues. Le logiciel est en grande partie allemand et le matériel vient de France.

Calcul du gain de temps

iDig effectue des calculs pour ceux qui travaillent avec un ouvrier au sol (le porte-mire) d'une part, et ceux qui travaillent comme machiniste seul d'autre part. L'expérience montre que si le machiniste doit descendre de sa cabine et faire appel à un porte-mire, c'est non seulement une perte de temps, mais le risque d'accident est également plus important.

Dans les deux cas - et en fonction des salaires horaires et des unités de temps utilisés - le système a été amorti en un ou deux ans.

iDig

iDig fut conçu par un ingénieur allemand qui, il y a plusieurs années, a développé et fabriqué en France un système de détermination de la profondeur d'excavation. Le système fut lancé sur le marché sous différents noms les années précédentes avant d'adopter le nom iDig depuis 2018. En 2019, 3D-GPS Belgium a repris la distribution et le service pour la Belgique. L'entreprise vend directement au client, le service et l'assistance

Nous avons demandé à Jan Crauwels, de 3D-GPS Belgique, quels étaient les points forts du système.

GreenTechPower: « Le système peut-il fonctionner n'importe où grâce au signal du laser rotatif? »

Jan Crauwels: « Le signal ne rencontre pas des obstacles à la différence d'un GPS. Par exemple, celui qui doit travailler entre/sous des arbres pour des travaux hydrauliques, dans un hangar fermé ou

Quicke : LE SPÉCIALISTE DES OUTILS POUR CHARGEURS

Des outils de qualité compatibles avec tous vos types de chargeurs !
72 outils différents • Plus de 200 variantes • 38 crochets d'attelage



Flexigrip



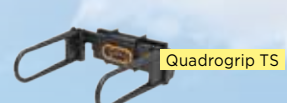
Topgrip



Benne VL+



Silocut



Quadrogrip TS



Multibenne XL



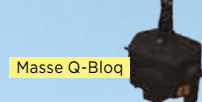
Benne GXL+



Fourche à palette XL



Powergrab XL



Masse Q-Bloq

À SAISIR : plus de 200 PIÈCES EN STOCK à un prix très compétitif !



Quicke : le chargeur le plus vendu au monde

DistriTECH

519B

JOSKIN



Rue de Wergifosse 39, 4630 Soumagne
www.distribtech.be | 04 377 35 45

dans une vallée, peut continuer à travailler parfaitement avec le signal laser rotatif. Avec un GPS ordinaire (sans RTK), les arbres perturbent le signal et vous serez obligé d'interrompre votre travail. L'iDig vous permet de transférer le point du laser ailleurs et d'avoir à nouveau un point de référence, où que vous soyez. Tant que votre machine (le châssis) reste en place, vous pouvez continuer à travailler. Si vous déplacez la machine, vous devez créer un nouveau point de référence. Mais quelques secondes suffisent au laser rotatif ou à un autre point de référence et vous êtes reparti. »



Le système peut fonctionner n'importe où grâce au signal du laser rotatif. Ainsi, un travail peut être effectué avec précision, même dans un hall fermé ou sous des arbres.

GTP: « Quand prenez-vous un 3D au lieu d'un 2D? »

Jan: « Si vous travaillez en tant que sous-traitant pour un grand entrepreneur, vous recevez généralement un plan 3D élaboré. Dans ce cas, il est préférable de choisir un système 3D. Sans ces plans 3D, ou lorsque vous devez placer un puits, poser des drains, aménager un jardin, bref, des travaux de précision habituels, l'iDig suffira. En général, les plans 2D sont simplement dessinés avec des élévations et il n'est pas nécessaire d'investir 35 000 euros quand on peut faire la même chose pour un tiers de ce prix. »

GTP: « Pouvez-vous intégrer un tiltotrateur au système? »

Jan: « Un tiltotrateur peut également être programmé dans le système, à condition d'être muni d'un capteur et d'un câble jusqu'à la cabine. Puis on prend le dernier élément avec le bus CAN et on le branche

sur l'iDig. Il s'agit de calibrer la mise au zéro du godet sur celle du système. Pour le mouvement d'inclinaison, que le tiltotrateur soit ou non équipé d'un capteur de rotation, nous plaçons toujours deux capteurs supplémentaires sur l'attache inclinable pour afficher un tel mouvement. En fonction des godets fixés au tiltotrateur, chacun est ensuite relu dans le système. Il est également possible, avec ou sans tiltotrateur, d'entrer les positions dans le système en sélectionnant le bon fichier machine. Dès qu'il attache un godet, il lui suffit de sélectionner le bon dans l'ordinateur qui ajustera les paramètres. Vous pouvez programmer plus de 100 godets ou équipements dans le système. »

GTP: « Est-il possible de calibrer soi-même un godet ou un équipement? »

Jan: « Vous pouvez facilement calibrer le godet vous-même. Il arrive parfois qu'un godet soit loué puis calibré rapidement et facilement sur site. Je trouve que l'on apprend de plus en plus en utilisant le système, car il est difficile de tout maîtriser dès la première fois. En fait, je consacre une journée au montage et à la formation de l'utilisateur qui inclut l'explication de l'ordinateur et le calibrage des godets. Vous pouvez calibrer ces derniers manuellement ou automatiquement. Dans ce dernier cas, n'importe qui, n'importe où, peut calibrer un godet. J'ai également élaboré un manuel - une sorte de guide rapide - que l'opérateur peut utiliser dans tout type de situation.

Les difficultés apparaissent lorsque, entre autres, vous voulez déterminer la longueur et la largeur de l'excavation. Puis vous rencontrez certaines situations, par exemple un mauvais positionnement de la grue. Mais c'est en utilisant le système et en faisant des erreurs que l'on apprend. »

Un tiltotrateur peut être programmé dans le système.



FORMATIONS POUR LES PROFESSIONNELS DE L'ENVIRONNEMENT

- Travailler à la hache | Lun 9 janvier - Grimbergen
- Machines de jardin - Comment entretenir le moteur? | Jeu 12 janvier - Liedekerke
- L'écimage des arbres - les bases | Lun 17 janvier - Tongres
- Gestion durable des forêts : de la pratique - en pratique | Lun 23-27 janvier - Westmalle
- Installation de treuils pour les opérations d'abattage difficiles | Lun 23 janvier - Liedekerke

Vous pouvez trouver la gamme complète des formations sur inverde.be

Un tiltotrateur peut être programmé dans le système

Lors du dernier salon Bauma (salon des machines de construction), iDig a présenté notre iDig Connect 2D/3D, une évolution de l'iDig Touch, mais avec un boîtier de commande plus performant et prêt pour la 3D. Il s'agit d'investir un peu plus dans les basiques. Rien n'oblige à adopter immédiatement la 3D, car ce Connect peut aussi parfaitement fonctionner en mode 2D pour s'étendre plus tard avec 1 antenne, 1 récepteur et le logiciel nécessaire.

Le fabricant procède par étapes. La première consiste à déterminer votre position en 3D et à lire un plan. Un grand avantage de l'iDig Connect 3D est qu'un simple bouton de sélection sur l'écran permet toujours de travailler avec le laser rotatif en 2D. Utile en cas de mauvaise réception du signal, de travail dans des espaces clos, etc. Comptez un investissement de 4000 euros supplémentaires pour le mode 2D.

Prix

Le prix d'entrée de gamme de l'iDig Touch 2D pour une pelle à flèche monobloc avec godet fixe s'élève à 9190 € pour l'ensemble complet avec un récepteur maxi laser sur la flèche. Ceux



qui ont assez avec un petit récepteur laser devront déboursier 8650 euros. À cela s'ajoute le prix d'installation de 595 euros, formation de l'opérateur comprise. Par ailleurs, 3D-GPS Belgium propose un contrat de service de 360 euros/an qui comprend une assistance téléphonique, une visite et un contrôle annuels, une mise à jour du logiciel, la mesure éventuelle de nouveaux godets, etc. La pratique montre qu'en Belgique, tous les clients choisissent cette option et son renouvellement annuel.

Un fonctionnement par étapes

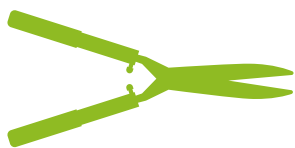
L'opérateur place la machine perpendiculairement aux chenilles et fait tourner la structure supérieure à plusieurs reprises. L'ordinateur procède au calibrage et le système détectera immédiatement la position de la grue.

Puis la question est de savoir où se trouvent les capteurs. En effectuant tous les mouvements avec la machine, ces informations sont transférées à l'ordinateur. L'endroit exact où sont placés les capteurs a moins d'importance, sauf pour celui de la flèche qui est en contact avec le laser, car il doit être clairement visible pour le signal laser. En ce qui concerne les lasers rotatifs, pratiquement toutes les marques et tous les types peuvent être utilisés.

Le laser rotatif est utilisé pour transférer « la position » à la grue. Une fois la position détectée, la grue reçoit son signal de position et il n'est pas nécessaire d'être en contact avec le laser tant que le châssis de la pelle ne bouge pas. Si nous travaillons avec un capteur de hauteur sur la lame, le faisceau laser doit être en vue à tout moment. ■

Votre publicité ici?

pub@greentechpower.eu



V & V Groenservice



Jo: « Pour cette raison, nous avons commencé les travaux de terrassement nous-mêmes pour avoir plus de contrôle sur l'ensemble du site. Supposons que vous deviez commencer les travaux de terrassement et qu'une clôture soit déjà installée. Vous pouvez perdre beaucoup de temps pour entrer dans le site. C'est pourquoi nous installons également des clôtures. Nous pouvons, par exemple déjà fermer une partie du site et travailler à partir de là. Ce sont des avantages que vous n'avez que si vous faites tout le travail vous-même. Nous évitons ainsi toute discussion sur qui a fait quoi, car tout est entre les mains du même responsable. Vous savez parfaitement ce qui vous attend, comment vous préparer, etc. Vous pouvez donc aussi être flexible dans votre planning et l'établir en fonction de la météo, par exemple. »

GreenTechPower: « Où se situent vos clients? »

Jo: « Une heure de route est le maximum, bien qu'il arrive parfois que le trajet soit un peu plus long. Nous obtenons des clients par le bouche-à-oreille. Le client ici présent est déjà la deuxième recommandation d'un client précédent. Si les gens sont satisfaits, ils en parleront. Ainsi, vous gagnez rapidement des clients avec qui vous êtes automatiquement sur la même longueur d'onde. En tant qu'entrepreneur, vous ferez donc de votre mieux, car voulez maintenir votre réputation.

C'est plus facile si votre activité se concentre uniquement sur les piscines, le pavage, les clôtures... Mais vous dépendez aussi beaucoup des autres. Notre large gamme nous permet de mieux adapter notre travail et de ne pas dépendre d'une seule pièce de rechange. Notre chiffre d'affaires est réparti sur plusieurs postes.

Lorsque je me suis lancé dans l'aménagement paysager, les concurrents étaient nombreux. La question était donc de savoir pourquoi m'engager dans cette voie. 20 ans plus tard, nous comptons de plus en plus de clients. Nous constatons donc aussi que le marché des mini-pelles et des petites chargeuses sur roues s'est entretemps pleinement développé.

Jo Verboven: « En 2002, j'ai commencé à m'occuper de l'entretien des jardins et de l'aménagement des pelouses, et une chose amenant une autre... Nous travaillons généralement pour notre propre compte, mais d'autres entrepreneurs nous demandent régulièrement d'effectuer des travaux de terrassement tels que le nivellement ou le creusement de puits. Nous avons quelques entrepreneurs de jardinage avec qui nous travaillons de cette façon. Tout a évolué et s'est développé de manière organique et 20 ans s'écoulent sans s'en apercevoir... »

Il y a eu beaucoup de travail dans le secteur ces dernières années et je pense que cette tendance se poursuivra. Dans la plupart des cas, nous ne quittons le site qu'une fois les plantations terminées et l'éclairage du jardin allumé. J'ai ici une équipe de deux personnes qui s'occupe principalement des travaux de terrassement, les autres se concentrant sur l'aménagement et la plantation. »

Les clients sont donc assurés de trouver tout sous le même toit.

Brent, grutier: « Lors des travaux de terrassement, nous prenons en compte la plantation présente pour éviter toute mauvaise surprise, comme un arbre qui doit être planté juste au-dessus d'un tuyau de drainage, un mauvais sol, un terrain embourbé dans lequel aucun arbre ne peut pousser... »





Nous avons commencé modestement avec une grue Kubota de 1,6 tonne et un motoculteur, puis nous avons investi dans d'autres équipements au gré des opportunités. Nous avons élargi progressivement notre équipement, notre personnel et notre clientèle. Tout doit se développer de manière organique et vous finissez alors par travailler avec les bons clients et fournisseurs. Parfois, vous devez aller contre vos envies, mais si cela vous tient à l'écart des discussions, c'est vite oublié. » ■



Jo Verboven et ses collaborateurs Maarten et Brent

GTP: « Qu'est-ce qui vous a incité à acheter ce système? »

Jo Verboven: « Mes collaborateurs avaient déjà vu ce système auparavant. Nous avons effectué des essais avec un produit similaire de la concurrence, mais les résultats n'étaient pas aussi probants. En recevant un mailing d'iDig, j'ai alors commencé à m'y intéresser sérieusement. Quand j'ai constaté la rapidité avec laquelle ce système est installé - les composants mutuels sont connectés sans fil - je n'ai pas hésité longtemps. Le transfert d'une pelle à l'autre est très rapide. Tout est mobile, jusqu'au capteur du gyroscope sous le siège. Le support de ce capteur, celui de l'écran, de la barre LED et des modules sur le bras sont fixes. Après avoir essayé le système pendant une semaine, j'ai commandé la semaine suivante un deuxième système pour une autre pelle. Le fait de pouvoir travailler avec le signal laser rotatif nous donne un signal bon marché et précis. Si nous travaillions avec le GPS, les hauteurs et les distances varieraient, car un signal GPS flotte dans le temps. Vous pouvez définir la valeur TOW à la fin, mais ce système fonctionne plus directement. En outre, votre point de référence (la position du laser) ou point transmis reste constant. Sécurité, prix, commodité, rapidité de transfert d'une machine à l'autre, fonctionnement permanent dans toutes les conditions sont les éléments qui ont fini par me convaincre. »

**Promac by
Group Verschuieren**

**GROUP
VERSCHUIEREN**

**MAAIERS
VERSCHUIEREN**

LOCHRISTI

+32 (0)9 355 94 00
info@maaiers-verschuieren.be
info@group-verschuieren.be
www.group-verschuieren.be

kiwa
CERTIFIED

Binderberger
Maschinenbau GmbH



I ♥ my GreenTechJOB

Dans cette section, nous voulons souligner que travailler dans le secteur des jardins, parcs et forêts peut être fascinant. C'est pourquoi nous aimons laisser des personnes passionnées parler de leur métier. Êtes-vous fier de ce qui vous occupe chaque jour et souhaitez-vous le partager avec nos lecteurs? Faites-nous part de vos commentaires. Ou connaissez-vous quelqu'un qui aimerait raconter son histoire ici la prochaine fois? Passez-nous un coup de fil. « Faites de votre passion votre métier et vous n'aurez plus jamais l'impression d'être au travail. » Cette affirmation va comme un gant à Stéphane Ateca. Le vert est sa passion et le sera toujours.

✍️ Helena Menten



Nom: Stéphane Ateca

Lieu de résidence: Lebbeke

Âge: 41 ans

Lieu de travail: Husqvarna (Belgique)

Entrée en service: 2016

Études: horticulture à l'école technique communale d'horticulture de Merchtem

Stéphane Ateca est responsable du segment des ventes professionnelles chez Husqvarna en Belgique.

GreenTechPower: « Pouvez-vous expliquer en quelques mots en quoi consiste votre travail? »

Stéphane Ateca: « Je suis responsable du segment des ventes professionnelles en Belgique. Je rends visite à des clients existants et nouveaux afin de leur proposer des machines qu'ils peuvent ensuite tester eux-mêmes. J'examine avec eux les différentes possibilités offertes par nos produits. Avec les clients actuels, nous discutons de tout problème qui se présente à eux. Nous sommes également très occupés ces derniers temps avec les clients qui passent des machines à essence aux machines sur batterie. Si un client veut robotiser l'entretien de son gazon, il peut aussi me contacter. En bref, je suis le contact entre Husqvarna et l'utilisateur final. »

GTP: « Qu'est-ce qui vous a amené à choisir ce métier? »

Stéphane: « J'ai étudié l'horticulture au niveau secondaire. Ma passion pour le jardinage n'a cessé de croître par la suite. J'ai eu ma propre entreprise de paysagisme pendant huit ans où, avec deux employés, j'effectuais divers travaux d'entretien et d'aménagement de jardins et de parcs. En 2009, pour diverses raisons, j'ai décidé de quitter mon entreprise et, un peu plus tard, j'ai commencé à travailler en tant que directeur de magasin pour une enseigne de bricolage. En 2011, j'ai travaillé dans une grande entreprise de location de matériel afin de rester en contact avec les professionnels. La passion pour la nature et les engins de jardin ne m'a jamais quitté. Pendant cette période, j'ai été contacté par une agence de recrutement et l'opportunité de travailler

pour Husqvarna s'est présentée. Je n'ai pas hésité longtemps. À ce jour, je n'ai aucun regret et mon travail me comble totalement. Il règne à Husqvarna une atmosphère familiale qui rend le travail agréable. »

GTP: « Y a-t-il certaines tâches qui vous plaisent moins et d'autres plus? »

Stéphane: « Mes tâches sont très variées. Chaque jour est différent et c'est ce qui rend le travail passionnant. Par exemple, aujourd'hui, je peux présenter des machines aux clients, faire des démonstrations et donner des explications. Demain, je donnerai des sessions de formation dans une école et ensuite je rencontrerai des clients réguliers qui veulent donner leur avis ou qui cherchent simplement une solution à leur problème. Nous ne vendons pas seulement des machines, nous vendons aussi des solutions: face à un problème, nous apportons une réponse. Étant souvent sur la route, j'échappe rarement aux embouteillages. Je ne peux alors m'empêcher de penser le matin: « Encore une heure ou deux de perdues! » Mais une fois arrivé, c'est déjà oublié. »

GTP: « Quelle voie professionnelle auriez-vous prise si vous n'aviez pas fait ce travail? »

Stéphane: « Si je n'avais pas commencé à travailler à Husqvarna, vous m'auriez certainement croisé ailleurs dans le même domaine. La passion de la nature est inscrite dans mes gènes et quoi de mieux que de faire de sa passion son métier? »

GTP: « Avez-vous des rêves ou des projets d'avenir particuliers? »

Stephane: « J'ai toujours été très ambitieux avec une grande envie d'évoluer, car j'aime mon métier. Mais je n'aspire pas vraiment à me rendre à l'étranger pour une longue période, car à Husqvarna, nous voyageons régulièrement, souvent pour un ou plusieurs jours, ce qui me suffit. Je préfère utiliser mon temps pour élargir mes connaissances et développer mes compétences qui me permettront de mieux faire mon travail. Mon grand rêve est de partir en Espagne d'ici quelques années afin de me consacrer à la culture des olives. Je suis moi-même à moitié espagnol et, entre-temps, comme j'ai une oliveraie de 2,5 hectares sur laquelle je travaille chaque jour pendant mes vacances. Alors qui sait... » (rires)

GTP: « Y a-t-il certaines choses que vous auriez abordées différemment? »

Stephane: « Faire les choses différemment est un grand mot, mais dans notre secteur, de nombreux travaux dépendent de la météo. Vous devez souvent faire face à des périodes sèches ou humides. C'est toujours difficile, car si, par exemple, vous aviez prévu une certaine activité ce jour-là et qu'il pleut, vous devez toujours avoir un plan B. Au début, cela demande un peu d'organisation, mais une fois que l'on s'y fait, tout se passe bien. Nous participons aussi à de nombreux salons avec Husqvarna. Vous ne savez jamais à quel type de public vous attendre. Vous pouvez être très bien préparés, il y a toujours des surprises qui vous attendent et vous vous demanderez ensuite comment vous auriez pu gérer différemment. J'avais l'habitude de travailler beaucoup à l'organisation des salons de A à Z, mais maintenant avec le recrutement de nombreux employés, le travail administratif est effectué par mes collègues du service marketing. Je dispose donc d'un gain de temps pour me concentrer sur la pratique et le terrain. Bien sûr, nous continuerons à nous soutenir mutuellement dans ce domaine. »

GTP: « Que recommanderiez-vous à quelqu'un qui débute dans le secteur? »

Stephane: « Suivre des formations dès que possible! Le métier comporte tant de défis à relever et tant de connaissances à acquérir. Le secteur est très vaste: gazon, arbres, travail en hauteur, travaux d'entretien... Et on continue à apprendre chaque jour. Aujourd'hui, plusieurs entreprises proposent des formations de bon niveau. Nous en organisons aussi régulièrement au sein de l'entreprise. Husqvarna attache une grande importance à l'acquisition de connaissances et à la transmission des derniers développements afin de pouvoir informer au mieux les clients par la suite. Il faut vraiment avoir eu le produit en main pour donner les bonnes informations. Lorsque nous parlons de tronçonneuses, par exemple, il faut connaître les méthodes de coupe, les points d'attention en termes de sécurité, le rôle majeur de la vitesse de la chaîne, l'équipement d'escalade...

GTP: « Que voudriez-vous voir changer dans le secteur à l'avenir? »

Stephane: « En Belgique, des efforts devraient être portés sur le développement des fédérations de jardinage. Nos collègues néerlandais ont d'ailleurs une longueur d'avance sur ce point. Chez nous, par exemple, il reste difficile d'obtenir un simple aperçu de tous les entrepreneurs de jardinage ou paysagistes, de la région dans laquelle ils travaillent ou de la taille de l'entreprise. Espérons que nous pourrions nous développer dans les années à venir afin de mieux connaître notre groupe cible, comme aux Pays-Bas. Par ailleurs, il serait bon que le nombre de foires puisse être revu à l'avenir. Après le calme imposé par la pandémie, les deux dernières années ont été intenses pour de nombreuses entreprises. Bien sûr, nous sommes une grande marque, mais nous ne pouvons pas toujours être présents partout. Il serait donc intéressant que certaines foires puissent travailler ensemble afin d'attirer un public plus large et de présenter davantage de produits. Je ne pense pas seulement aux machines, mais aussi à la sécurité, aux vêtements de protection, aux équipements d'escalade, aux accessoires divers, au mobilier de jardin ou de rue, aux plantes, aux engrais... » ■

ECHO®



ECHO

SERIES

BEST-IN-CLASS PRODUCTS



CARACTÉRISTIQUES BEST-IN-CLASS

FAIBLE POIDS ET HAUTE PUISSANCE

AUSSI SOUS CONDITIONS LOURDES



Trouvez un revendeur ECHO dans votre région et découvrez notre gamme complète sur:

WWW.ECHODEPENDONIT.COM





Une saison au volant d'une débroussailleuse Vandaele avec ramassage

Chez GreenTechPower, nous avons depuis longtemps l'habitude de tester les machines. Cette fois, la demande ne venait pas d'un fabricant, d'un importateur ou de nous-mêmes, mais d'une administration locale. L'intention n'était pas de simplement tester une machine, mais de prendre place pendant une saison au volant d'une débroussailleuse autoportée Vandaele avec remorque aspirante. Séduits par le défi, nous nous sommes donc retrouvés le long des routes de Halle accompagnés de quelques collègues actifs dans le secteur de l'agriculture et de l'horticulture.

✍️ Christophe Daemen



Le contexte

La ville de Halle manquait de conducteurs ce printemps pour sa faucheuse, composée d'un tracteur Deutz-Fahr 6180 avec un bras Vandaele Pro 680 All Position MZ et d'une remorque aspirante Jumbo Max. Stijn Garain, responsable du cluster « Vert, routes et propreté » de Halle, explique: « Jusqu'à il y a cinq ans, l'herbe le long de nos routes était coupée par un entrepreneur local et selon un plan fixe: tous les accotements devaient être coupés deux fois par an (après le 15 juin et après le 15 septembre). Depuis un moment déjà, nous envisagions l'idée d'une fauche plus sélective par une gestion adaptée des accotements et d'une meilleure valorisation de l'herbe coupée. Dans cet esprit, nous avons ensuite procédé à l'achat de notre faucheuse en 2017. Le service des espaces verts ayant déjà suffisamment de travail, cette activité fut transférée à l'équipe chargée des événements. Une décision viable jusqu'à l'après-covid. En effet, de nombreux événements reportés se sont ensuite déroulés simultanément, perturbant ainsi la bonne gestion des voiries. Une

solution s'imposait donc au début de cette année. Comme nous devons travailler à la fois dans les zones rurales et urbaines, nous avons contacté des personnes habituées à la conduite de tracteurs. Finalement, quelques agriculteurs et ouvriers agricoles locaux se sont portés volontaires. Après une première saison, je peux dire qu'il s'agit d'une belle collaboration, grâce notamment à leur grande flexibilité et à leur habitude de telles machines. Sans oublier leurs connaissances sur le plan technique!

Une gestion adaptée des accotements

La commune de Halle compte environ 92 kilomètres d'accotements qui sont fauchés en différentes étapes. Après le fauchage de sécurité, où une première bande est fauchée partout, le reste est fauché en quatre étapes différentes, une ou plusieurs fois par an, sur toute la largeur ou non. Ces étapes de fauche seront définies en fonction du biotope et du potentiel.

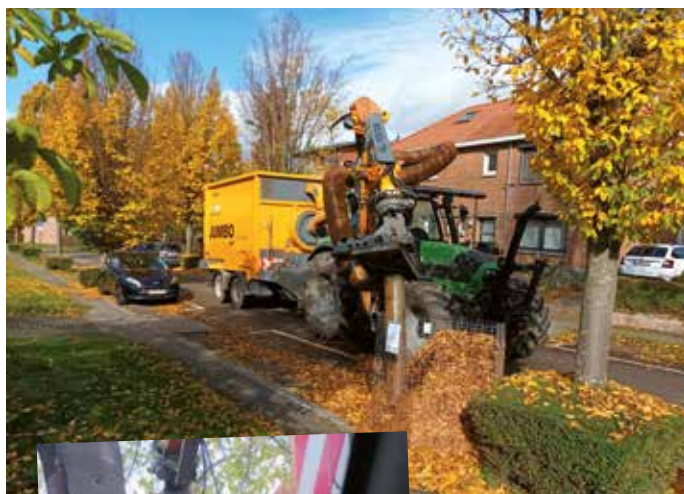
Tous les déchets verts issus du fauchage de ces accotements sont



Oltre le joystick lui-même, le terminal fournit les informations nécessaires, ainsi que la mise en marche et l'arrêt de la faucheuse à fléaux et de la vis d'alimentation.



Tous les déchets verts issus de la fauche de ces accotements sont ensuite chargés vers le centre de traitement de Bruxelles Compost, pour être transformés en compost.



Après la saison de fauche, la faucheuse à fléaux est démontée pour vider chaque semaine les treillis à feuilles mortes de la commune.



Il n'est pas toujours facile de travailler dans les zones urbanisées .

ensuite envoyés à Brussels Compost, afin d'être transformés en compost. De cette manière, l'activité contribue à une économie locale et circulaire à travers la réutilisation des ressources naturelles. Par le passé, des essais ont également été réalisés dans le but d'utiliser cette herbe d'accotement comme matière première pour le biogaz. Toutefois, les éventuels polluants (canettes, plastique...) ainsi qu'une plus grande proportion de sable dans le mélange ont conduit à l'abandon de cette méthode.

Le Pro 680 All Position

Le bras de coupe Pro 680 All Position permet de faucher à droite du tracteur, avec une portée maximale de 6,80 m. Le bras peut se déplacer de 120 degrés vers l'avant (jusqu'à la position de transport) et de 15 degrés vers l'arrière (ce qui constitue également une protection en cas de collision avec un obstacle). Pour garantir une stabilité optimale, un vérin de poussée bloque automatiquement l'oscillation du pont avant si le bras est très allongé. La ville de Halle a opté pour la version avec faucheuse à fléaux d'une largeur de travail de 1,50 mètre. La vis d'alimentation située derrière permet de guider l'herbe vers le tube collecteur. Le fabricant a équipé la vis d'alimentation d'un mécanisme d'inversion. Si, par exemple, un morceau de bois se coince dans la vis, il est possible de l'inverser depuis la cabine pour éliminer ce blocage: très pratique et gain de temps assuré! Un puissant ventilateur assure



Le bras de coupe a une portée de 6,80 m.



La remorque aspirante a une capacité de 20 m³.



Dans des conditions sèches, la faucheuse à fléaux « dévore » sans problème les herbes très hautes ou la végétation dense.

ensuite l'aspiration de l'herbe qui se retrouve dans la remorque aspirante de 20 m³. Il s'agit de la plus petite version de Vandaele. Cette remorque aspirante est également disponible avec une « grande » porte de déchargement, ce qui augmente la capacité de 5 m³, ou encore avec un châssis plus long, toujours avec une « petite » ou une « grande » porte de déchargement, pour une capacité de 30 ou 35 m³ respectivement. Grâce à la « petite » remorque aspirante, la longueur totale de la faucheuse de la ville de Halle reste raisonnable, et donc plus maniable dans les zones fréquentées, comme les zones résidentielles.

Pour faciliter le travail du conducteur, Vandaele a équipé le bras de coupe d'un certain nombre de fonctions automatiques. Par exemple, l'ALC (Automatic Level Control) garantit que la couronne d'orientation reste à niveau. L'APC (Automatic Position Control) assure que le carter de coupe reste perpendiculaire au tracteur, quelle que soit la position du bras de coupe lui-même. Cette fonction est particulièrement utile si, par exemple, une section d'accotement entre deux poteaux d'éclairage est fauchée en un seul passage, en reculant un peu à la fin de chaque passage et en déplaçant le bras de la faucheuse « une voie de travail plus loin ». De plus, ce bras de coupe est équipé de l'ARC, ou arrêt du rotor en position de transport. Le rotor s'arrête automatiquement si le conducteur quitte son siège, ou si la pression dans les conduites d'huile devient trop élevée en raison de son blocage. Une dernière fonction automatique est l'AHC (Automatic Heat Control), qui veille à ce que le système hydraulique ne surchauffe pas.

Au volant de la machine

Au cours des premiers jours, le défi consistait surtout à manier la machine, à reconnaître les plans avec les tâches de fauche indiquées,

et à s'y mettre efficacement. Le bras de coupe est entièrement commandé par un joystick. Il faut un peu de temps pour s'y habituer au début, mais une fois les mouvements maîtrisés, le fonctionnement s'est avéré très intuitif. En plus du joystick ergonomique, le terminal fournit les informations nécessaires ainsi que l'engagement et l'arrêt de la faucheuse à fléaux et de la vis d'alimentation qui dirige l'herbe coupée vers le tube collecteur. En conditions sèches, la faucheuse à fléaux « dévore » sans problème les herbes très hautes ou la végétation dense. Dans des conditions plus humides, il s'agit alors surtout de rester attentif pour que l'herbe aspirée passe bien dans la première partie du tube. La plupart des blocages résultent surtout de l'aspiration d'herbe humide si la faucheuse est trop en contact avec un sol imprégné d'eau. Cette terre provoque ensuite des blocages dans la première partie du tube. Il suffit alors de desserrer le tube situé derrière la vis d'alimentation pour éliminer le blocage. Ce problème disparaît en fait avec l'expérience et la maîtrise de l'engin. Les fonctions automatiques du bras de coupe permettent également une fauche plus rapide et plus efficace. La conduite manuelle peut facilement être effectuée en désactivant ces fonctions sur l'écran tactile. Le terminal fournit des informations claires sur la fauche elle-même et vous permet également de contrôler les feux de travail (feux clignotants). Une fois que l'on s'habitue au maniement de la machine, sa conduite devient un vrai plaisir. Cependant, un tel bras de coupe avec remorque aspirante ne convient pas à tous les conducteurs. L'astuce est de trouver le bon rythme et de rester à l'écoute de la réaction de la machine afin de travailler en douceur. Le seul bémol est l'absence de notification une fois la remorque pleine. Cependant, l'expérience nous apprend à détecter une telle situation.

Les treillis aussi

Après la saison de fauche, la faucheuse à fléaux est progressivement démontée pour aspirer chaque semaine les treillis à feuilles mortes de la commune. De cette façon, la faucheuse dans son ensemble fonctionne encore quelques heures et cette tâche est également réalisée efficacement grâce à la plus grande capacité de la remorque aspirante. Cette année, et en raison des conditions météorologiques favorables et chaudes, le vidage de ces treillis à la fin de l'automne était encore en cours. ■



Vue de la manette de commande du bras.

Toutes les marques
PREMIUM
sous un même toit



 **ISEKI**



Trouvez **votre**
distributeur local



 **FERRIS**



TS INDUSTRIE®



Réservez votre démo gratuite par
mail: garden@vanderhaeghe.be



WALKER

HH garden
HILAIRE VAN DER HAEGHE

www.hh-garden.be



Comment entretenir un terrain de sport en fonction de son occupation et de son utilisation?

Pour de nombreux clubs sportifs, la pose d'une nouvelle pelouse représente un investissement important. Outre l'entretien traditionnel tel que la tonte, la fertilisation et l'arrosage, il est nécessaire de tenir compte de son occupation et de son utilisation. Le terrain pourra ainsi être conservé dans les meilleures conditions possible. L'occupation et l'utilisation: ces deux facteurs étant souvent oubliés, ils valent donc la peine d'être mis sous les projecteurs.



✍️ Christophe Daemen

L'occupation

L'occupation caractérise l'intensité de l'utilisation de la pelouse par les publics qui viennent y pratiquer leur sport. Plus son utilisation est intensive, plus il faudra en prendre soin pour la maintenir en bon état. Une pelouse est vivante et, comme tout organisme doté de vie, elle a donc des limites, même si le meilleur entretien possible est appliqué.

L'utilisation est déterminée en calculant la « durée de vie utile hebdomadaire ». Cette durée maximale d'utilisation tolérable pour une pelouse dépend d'un certain nombre de facteurs qui ont leur importance:

- Tout d'abord, le type de sport pratiqué. Le football n'aura pas le même impact sur le terrain que le hockey ou le rugby, par exemple.
- Un deuxième facteur est le nombre de joueurs, et s'il s'agit d'enfants ou d'adultes.
- L'aménagement de la pelouse. Il s'agit notamment de savoir si la pelouse pousse dans un sol « naturel », sur un substrat ou sur un support spécifique, et si un système de drainage ou d'arrosage est présent.
- Le cycle végétatif de la pelouse. Il est évident qu'un gazon pourra en tolérer davantage pendant une période de croissance active.
- Évidemment, les conditions météorologiques du moment (conditions très sèches ou fortes pluies).
- Enfin, la régularité et la qualité de l'entretien.

Tout gestionnaire devra prendre en compte ces critères lors de l'élaboration du planning d'occupation des différents terrains de sport.

Le **tableau 1** montre l'utilisation hebdomadaire moyenne par période de l'année et par conditions de terrain. Ces durées d'utilisation recommandées sont indicatives et peuvent être dépassées, à condition que du personnel qualifié et des équipements adéquats soient disponibles pour assurer une qualité supérieure et un entretien approprié. Dans ce cas, l'expérience du greenkeeper et de son équipe permettra alors de déterminer plus précisément le temps de jeu maximum en fonction de l'état souhaité du gazon. À ce niveau, la présence d'un système de drainage ou d'un système d'arrosage professionnel augmentera évidemment le temps de jeu annuel qu'un gazon peut supporter sans compromettre sa qualité, évitant ainsi autant que possible sa dégradation.

État du gazon	Janvier/ Février	Mars/April	Mai/Août	Septembre/ Octobre	Novembre/ Décembre
Sec	4 heures	12 à 14 heures	12 à 16 heures	12 à 14 heures	4 à 6 heures
Humide	2 à 3 heures	8 à 10 heures	8 à 10 heures	8 à 10 heures	2 à 4 heures
Saturé	1,5 heure	2 à 4 heures	2 à 4 heures	2 à 4 heures	1,5 heure
Gelé	Déconseillé				Déconseillé
Période de dégel	Interdit				Interdit

Tableau 1: occupation hebdomadaire par 22 joueurs, pour un gazon bien entretenu

L'utilisation

L'occupation est une caractéristique **quantitative** de l'intensité d'utilisation de la pelouse alors que **l'utilisation** est une caractéristique **qualitative**.

Plus une pelouse est utilisée, plus il faudra l'entretenir ou la remettre en état. Cependant, une pelouse est vivante et comme tout organisme doté de vie, elle a ses limites, même si les



Il convient de confier la gestion des calendriers d'occupation à une personne indépendante capable d'évaluer la charge qu'un terrain peut supporter, sur la base de critères purement agronomiques et météorologiques.

meilleurs soins sont administrés. L'utilisation est donc une question de bon sens. La capacité d'un terrain à résister à la « charge de pointe » consécutive à certaines pratiques sportives qui génèrent un piétinement très localisé et excessif (saut, slalom, appuis marqués au même endroit...) est variable selon la saison, mais aussi selon les conditions climatiques du moment. Il n'est pas rare de constater que l'impact négatif généré - par un seul exercice pratique dans certaines conditions - restera visible et préjudiciable à la qualité de la surface de jeu pendant de nombreux mois.

Quelles mesures prendre?

Afin de maintenir la pelouse dans le meilleur état possible, il est nécessaire de prendre en compte plusieurs paramètres, et certaines actions sont parfois faciles à mettre en œuvre. Quelques éléments:

- Il est important d'informer les utilisateurs (personnel, joueurs...) des conséquences d'une utilisation inappropriée de la pelouse lorsque les conditions sont défavorables.
- Il convient d'attirer l'attention des entraîneurs sur le fait que certains exercices sont très « traumatisants » pour la pelouse.
- Il est nécessaire de prévoir une certaine flexibilité des horaires d'utilisation des terrains pour s'adapter aux conditions du moment.
- Il est préférable - dans la mesure du possible - de confier la gestion des calendriers d'occupation à une personne indépendante du



Il est nécessaire d'adapter les pratiques sportives à la capacité du terrain à supporter un piétinement important et localisé.

personnel sportif et capable d'évaluer la charge qu'un terrain peut supporter, sur la base de critères purement agronomiques et météorologiques.

- Il faut veiller au respect des règles d'utilisation du terrain reprises dans le règlement intérieur du club.
- Enfin, il reste primordial d'impliquer les instances (fédération, comités provinciaux...) qui organisent les matchs et décident de leurs reports face aux dommages éventuels liés au fait de jouer dans de trop mauvaises conditions.

Quelques aspects pratiques faciles à appliquer

Il est nécessaire d'adapter les pratiques sportives à la capacité du terrain à supporter un piétinement important et localisé. Dans le cas contraire, ces dernières doivent être exercées dans des zones moins fréquentées: zones neutres, dans les coins, derrière les buts... ou même sur le gazon à l'extérieur du terrain.

Par ailleurs, l'utilisation d'une pelouse doit être évitée lorsqu'elle est saturée d'eau ou gelée, soit pendant de fortes pluies ou un dégel. C'est lorsque la surface du sol (les 2 cm supérieurs) dégèle, mais que les couches plus profondes sont encore gelées que le gazon est le plus susceptible d'être déraciné, que les parties aériennes se dessèchent et que de la boue se forme.

Enfin, il faut éviter certains exercices « traumatisants » pour une pelouse très humide, voire interdire son utilisation sur un terrain

EVOGREEN srl – Rue du bois 44 – 4840 Welkenraedt – 0493 390030 – info@evogreen.be

fsi

POSCH

f y i n



Un entretien approprié, avec des mesures parfois drastiques, permet de garantir que la pelouse résistera, par exemple, au piétinement.

détrempé ou gelé, ce qui permettra de prolonger la durée de son utilisation dans de bonnes conditions et pendant de plus longues périodes.

Dans certains pays, comme l'Angleterre par exemple, les entraîneurs de la Premier League (ou première division) doivent demander l'accord du greenkeeper avant d'utiliser un terrain de football, même s'il s'agit d'un simple entraînement. De la même façon, le greenkeeper indique aux deux équipes quelle zone peut être utilisée durant les échauffements. Il s'agit donc non seulement de respecter le travail effectué par le greenkeeper et son équipe tout au long de la semaine, mais de garder le gazon dans le meilleur état possible.. ■



Lorsque la surface du sol (les 2 cm supérieurs) dégèle, mais que les couches plus profondes sont encore gelées, le gazon est le plus susceptible d'être déraciné.



Lorsque la pelouse est saturée d'eau (boue), il est déconseillé de jouer.

MISION

Votre tondeuse à gazon parfaite

UNE TECHNOLOGIE DE POINTE POUR UNE PELOUSE PARFAITE

- Pour des surfaces de **600m² à 6.500m²** ou beaucoup plus grâce à la FONCTION MULTI-TONDEUSES de série.
- Le **système breveté de capteurs à ultrasons OAS** sur presque tous nos modèles, empêche les collisions avec les arbres, les buissons ou les autres obstacles dans la pelouse, et les contourne.
- Tous nos modèles sont "**Connectés**" grâce à notre application très complète.



INNOVANT DEPUIS PLUS DE 50 ANS

Il y a de très bonnes raisons pour choisir KRESS, qu'il s'agisse de notre outillage unique sur accu „Made in Germany“, ou notre large gamme de tondeuses-robots révolutionnaires.

Vous souhaitez plus d'informations sur l'un de nos produits ?

Vous souhaitez devenir l'un de nos revendeurs officiels ?

Contactez-nous

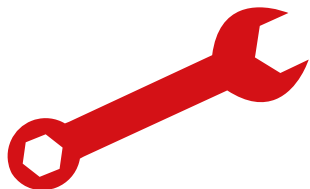
www.kress.com
servicebenelux@kress-robotik.com

Votre système de batterie tout-en-un

KRESS 60V MAX - DESIGN, CONFORT ET PERFORMANCES SUPÉRIEURES RÉUNIS DANS UN SYSTÈME DE BATTERIE UNIQUE



60V^{max}



Le jardin durable... par Grin

L'entreprise italienne Grin est connue pour son concept atypique consistant à couper l'herbe sans ramassage et à broyer les déchets sur place pour nourrir la pelouse. Dans la même philosophie, la marque a récemment sorti deux broyeurs de branches sous le nom de BIOCH: une version de 50 et 70 mm. L'idée derrière le concept d'un broyeur est que la machine déchiquette les restes d'élagage en une matière rapidement digestible qui peut être utilisée dans le jardin comme litière ou compostée. Nous avons découvert les broyeurs de branches professionnels et semi-professionnels de Grin en octobre.

✍ Peter Menten | 📷 Helena Menten



Grin a récemment ajouté 2 broyeurs de branches à sa gamme de tondeuses à gazon. Ces BIOCH 50 et 70 ont pour vocation de réunir les concepts de **réduction, de réutilisation et de recyclage**. Pas pour la pelouse cette fois, mais pour les tailles de haies, d'arbres fruitiers, du potager, du lierre... La philosophie sous-entendue de ce type de broyeurs est que la machine déchiquette les restes d'élagage en une matière rapidement digestible qui peut être utilisée dans le jardin comme litière ou compostée.

Une version de 50 et 70 mm



Dans les deux machines, un moteur à essence Briggs & Stratton entraîne un disque de broyage à deux lames fixes, avec une alimentation à angle droit par rapport au disque de coupe. Derrière chaque lame fixe se trouve un ensemble de fléaux qui réduisent davantage les déchets tout en assurant un meilleur flux d'air. Cette combinaison permet à la masse déchiquetée de se composter encore plus rapidement, car elle est déchiquetée sur une plus grande surface. Le moteur est équipé d'un démarreur électrique, mais il est également muni d'une corde à tirer en cas d'urgence. Dans le cas de déchets « frais » et d'élagages,

les deux machines fonctionnent aussi bien l'une que l'autre. Le bois sec et surtout les branches avec de nombreuses ramifications latérales passent difficilement par l'ouverture de la version 70 mm. À notre avis, cela s'explique par la présence du couvercle au-dessus de la trémie d'alimentation, ce qui n'est pas le cas sur la plus petite. En conséquence, le canal d'alimentation peut être mieux utilisé dans cette dernière. Nous insistons sur le fait que ce n'est le cas que pour le bois sec, coupé depuis plusieurs mois. Sur la version 50 mm, le disque de coupe est accessible en dévissant deux boulons. Avec le plus grand, cela demande un peu plus de travail.

Pour la conduite sur des terrains irréguliers ou des chemins de gravier, nous avons trouvé que les roues dures étroites étaient un inconvénient, surtout avec la grande version, qui pèse encore 130 kg à vide. Sur des pneumatiques, la machine serait plus facile à déplacer.

Tableau

Type	BIOCH 50	BIOCH 70
Diamètre maximal	50 mm	70 mm
Longueur+nombre couteaux	100 mm / 2	150 mm / 2
Nombre de fléaux par couteau	4	6
Moteur Briggs & Stratton	208 cc	306 cc
Diamètre disque volant d'inertie	280 mm	340 mm
Poids	71 kg	135 kg
Échappement	Buse d'éjection fixe	Tourelle 360°

ZERO
EMISSION

**ASSURE UN AVENIR MEILLEUR,
PLUS PROPRE ET PLUS SILENCIEUX**



56V
1568Wh

TEST DE CHUTE
SUR 1.50 M

AÉRATIONS CONTRÔLÉES
POUR PRÉVENIR DE TOUTE
SURCHAUFFE LA BATTERIE

JUSQU'À
1000
CYCLES



3 ANS
GARANTIE OUT

3 ANS
GARANTIE BATTERIE



Prenez la Batterie 56V-1568 Wh, elle permet de travailler toute la journée. Le système de batteries 56V Lithium Ion, la technologie la plus avancée qui soit, permet de rivaliser avec les moteurs thermiques. C'est une batterie conçue pour durer et pour s'attaquer aux tâches les plus difficiles. Grâce à son coefficient d'étanchéité, IP56, même les fortes pluies ne vous empêcheront pas de travailler. Alors, changez vos habitudes et passez à la puissance EGO.

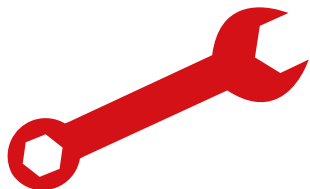
#PUISSANCERÉINVENTÉE



PROFESSIONAL X

egopowerplus.fr
challenge2025.eu

*Les conditions générales complètes sont sur notre site web: egopowerplus.fr/modalites-et-conditions



Souffleur de feuilles Jo Beau F3 Pro

67 m³ par minute à pleine vitesse ou 235 km/h, c'est le débit d'air avec lequel ce Pro Blower s'attaque aux feuilles mortes. Nous avons brièvement testé la machine sur de petites feuilles fixées au gazon et sur des feuilles posées sur une allée recouverte de gravier.

✍ Peter Menten | 📷 Helena Menten



La pratique

Pour faire tourner le moteur de 9 ch, il faut un peu pousser, car la turbine est entraînée directement par le moteur. Cette machine pèse 72 kg, une masse solide qui ajoute à sa stabilité, mais nécessite des pneus bien gonflés et une force de poussée considérable si le sol a peu de capacité portante - la machine ayant alors tendance à s'y enfoncer avec la roue de roulement avant. Dans ce dernier cas, il est préférable de tirer la machine plutôt que de la pousser. Une double roue directrice avant nous semble être une amélioration utile pour ceux qui doivent rouler beaucoup sur des sols peu portants.

Le flux d'air se dirige vers la gauche de la machine et, en déplaçant une vanne, il peut également être détourné vers l'avant. En soufflant d'abord à l'avant, on peut ensuite le mettre contre un côté (un mur ou un bâtiment) et lors d'un passage ultérieur, le jet d'air peut être orienté vers la gauche, parfait donc pour souffler les coins et les bords.

La machine est très maniable et le poids est bien réparti pour permettre de tourner et virer sans trop d'effort.

Description

Le Jo Beau F3 est un souffleur de feuilles professionnel sur roues avec ventilateur centrifuge à basculement arrière, propulsé par un moteur Honda GX270 de 9,5 CV. L'unité avec un poids 72 kg est de

construction robuste entièrement métallique et est équipée de pneus à chambres à air pour un fonctionnement en douceur. La commande de l'évacuation de l'air d'un côté à l'autre est actionnée au pied et son utilisation est intuitive.

Une bonne adaptation

Le Cyclone Blower de Jo Beau permet d'enlever rapidement les feuilles et la saleté des pelouses, des trottoirs, des allées et des parkings. C'est également un outil idéal pour les entrepreneurs qui doivent nettoyer les surfaces de béton et d'asphalte avant d'appliquer des revêtements ou des produits d'étanchéité. Nous n'avons pas pu le tester, mais nous pensons que le flux d'air devrait être suffisamment puissant pour déblayer la neige.

Résumé

Capacité de soufflage	67 m ³ /min
Vitesse de l'air	235 km/h
Moteur	Honda GX270 1 cil. 4-takt
Puissance	6,3 kW (9 Pk)
Consommation	3,6 L/h - 3600 tr/min
Niveau sonore Lw (A)	102 dB(A)
Dimensions (LxlxH)	1085 x 750 x 1065 mm
Poids	72 kg
Diamètre turbine	570 mm
Diamètre hélice	432 mm

TORO®

BATTERY JUST GOT **BIGGER***



53cm 60V HD Proline -
22275

76cm eRider Side Discharge
- 75500

55cm Flex-Force 60V Recycler -
21864

DES PERFORMANCES LÉGENDAIRES AVEC TECHNOLOGIE RUNSMART®

Avec plus de 100 années d'expertise dans les solutions innovantes pour les propriétaires, Toro continue de développer des équipements désignés afin d'offrir les dernières fonctionnalités de haute qualité à notre clientèle.

La gamme de produits alimentés par batterie de Toro qui ne cesse de grandir, est conçue avec la fiabilité, la durabilité et les performances légendaires de Toro associée aux avantages d'alimentation puissante par batterie. Enfin une gamme sans câbles électriques et sans compromis.

**Les modèles 22275 et 21864 utilisent une batterie au lithium-ion de 60 Volts et le modèle 75500 utilise une batterie au plomb de 72 Volts.*



Outil de mesure Moasure sur smartphone

Moasure One est un outil de mesure qui simplifie le calcul des surfaces pour les entrepreneurs devant effectuer des mesures.

Grâce à cet outil, les situations complexes peuvent être mesurées selon une méthode innovante. Le nouvel outil permet de calculer des surfaces, des périmètres et des distances via le smartphone, tout en tenant compte des pentes et des hauteurs.



Vredo Fluid Feeder

Vredo est connu pour ses machines de sursemis. Le Fluid Feeder vient s'ajouter à la gamme.

Cette machine innovante permet d'injecter des liquides, tels que nématodes et stimulants liquides, à l'aide du système à lames doubles Vredo dans la rhizosphère. Afin de lutter efficacement contre les larves d'insectes nuisibles (vers), les nématodes doivent être administrés le plus rapidement possible au niveau des larves. Les nématodes ne doivent pas être exposés à la lumière UV: le Fluid Feeder y veille et rend ainsi la lutte très efficace.



Fischer Ecocut

L'EcoCut est une unité de protection active contre les insectes pour le fauchage des accotements.

Les insectes sont écartés par le vent devant la faucheuse. Une soufflerie et le canal d'air associé garantissent des résultats ciblés. L'EcoCut peut être utilisé pour différents types de faucheuses et monté sur la plupart des unités de coupe existantes de n'importe quelle marque de faucheuse à bras. Le long des bas-côtés des routes, des talus étendus et des zones de broussailles, ce système permet de protéger activement les abeilles, les insectes et autres petites créatures qui contribuent de manière importante à la biodiversité.

Ce système breveté est proposé uniquement par Fischer. Il s'agit d'une faucheuse à fléaux avec un ventilateur particulièrement léger et qui chasse les insectes horizontalement. Le système fonctionne avec un débit d'air compris entre 80 et 200 centimètres cubes/minute.



Chargement et transport de batteries mobiles Stihl

Le bottTainer offre une solution tout-en-un pour la charge et le transport de batteries mobiles. Il utilise une connexion centrale de 230 volts pour charger toutes les batteries simultanément.

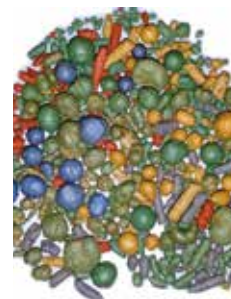
L'armoire dans laquelle sont stockées les batteries est à l'abri des intempéries et verrouillable contre le vol. Le concept, fruit de la collaboration entre Stihl et Bott, une entreprise spécialisée dans les équipements pour véhicules, s'appuie sur un support de fourgon coulissant sur lequel sont montés plusieurs modules de charge Stihl AL 301-4. Ainsi, les entrepreneurs, les pouvoirs publics et tous ceux qui doivent régulièrement changer les batteries sur leur lieu de travail peuvent charger et transporter rapidement et en toute sécurité jusqu'à 28 batteries. En option, il peut être équipé d'un dispositif de contrôle de la température comprenant un chauffage et une ventilation intégrés, afin de permettre la recharge même lors de températures basses ou élevées. De plus, les modules fournissent un stockage fixe pour les batteries dans le bottTainer. Et après le travail, elles peuvent rester dans la boîte de rangement pour y être rechargées pendant la nuit. Il n'est donc plus nécessaire de brancher et de débrancher les batteries pour les recharger à la base. Pour connecter le bottTainer, une prise traditionnelle de 230 volts est suffisante. Le BottTainer existe en plusieurs variantes: pour 8, 16 ou 28 batteries.



EasySeed, une solution pour les semences légères

Semer des graines légères avec un faible poids de mille grains, par exemple une prairie fleurie ou des mélanges pour un terrain de sport, n'est pas évident en raison de la finesse de la graine.

L'entreprise InstantSeed a mis au point un procédé d'enrobage qui lui permet de combiner des graines d'un faible poids de mille grains de différentes tailles et formes en un « globule de graines ». Des nutriments supplémentaires et des mycorhizes peuvent même être ajoutés dans l'enrobage. Ce procédé innovant est adapté à l'ensemencement, par exemple, des prairies fleuries et d'autres zones où des combinaisons de graines légères sont utilisées. Les graines germent régulièrement et la qualité de la levée s'améliore sensiblement. En outre, les semences sont conservées et les mauvaises herbes ont moins de chance de se développer, car les graines se développent bien et de manière homogène sur toute la surface semée dès la levée.



Rogneuse de souches compacte FSI B21

La FSI B21 est une rogneuse de souche très compacte (68 cm de large) et bien équilibrée. Sa construction permet de rogner en toute sécurité de grandes souches jusqu'à 90 cm.

La rogneuse peut facilement être tirée à l'envers sur les rampes d'une remorque, les marches montantes ou sur le terrain grâce au système breveté de maintien en côte. Lorsqu'il est activé, ce dispositif bloque tout mouvement des roues vers l'avant, ce qui permet à l'opérateur un contrôle strict de la machine. La machine est par ailleurs totalement exempte d'entretien. Les freins peuvent être bloqués individuellement pour chaque roue. FSI utilise un moteur Kohler de 14 cv. Grâce à ses dimensions compactes de 1580 x 680 x 1230 mm (L x l x h), cette rogneuse se fraie un chemin partout. **Plus d'infos: www.evogreen.be - Tél: 0493 39 00 30**



Bois de robinier durable sous forme de copeaux de bois



Robihack est la première entreprise en Allemagne à se spécialiser dans la production et la distribution de copeaux de bois fabriqués à partir de bois de robinier.

Le robinier est un type de bois dérivé du robinier

pseudoacacia, un arbre américain à feuilles caduques. Cette essence de bois présente une grande résistance aux attaques des insectes et à la pourriture et est de loin le bois le plus durable qui pousse dans notre climat. Le bois de cœur est jaune-vert clair à brun-vert et l'aubier étroit est jaune-blanc. Le bois importé provient principalement de Pologne, de Slovaquie et de Hongrie. Les copeaux de bois Robihack pourrissent beaucoup plus lentement que les copeaux de bois de résineux disponibles dans le commerce. Ils sont également plus résistants aux moisissures et aux infestations parasitaires. Enfin, ils disposent de la certification TÜV comme protection contre les chutes sur les terrains de jeux ou comme revêtement pour les chemins, les parkings ou autres espaces extérieurs. Les copeaux de bois sont censés durer jusqu'à 15 ans.

12-15.01.2023

FLANDERS EXPO GENT
10.00-18.00 uur
www.agriflanders.be

*Omhels de
landbouw*

**Agri
flanders**

Vlaamse land- en tuinbouwbeurs

Hoofdsponsor:



Ook met de steun van:





Capteur pour surveiller les niveaux d'humidité du sol

Plantobelly permet de surveiller le niveau d'humidité du sol depuis le bureau.

Le Plantobelly est un capteur qui surveille et transmet en permanence les niveaux d'humidité du sol. Le cas échéant, un système d'irrigation peut être ajouté. L'autre avantage est la possibilité de prouver que l'arbre a fait l'objet de soins professionnels et qu'il n'a pas subi de stress causé par la sécheresse. Si l'arbre entre dans une plage d'humidité critique, le capteur envoie un message à l'utilisateur. Le Plantobelly est conçu pour rester dans le sol pendant six ans avant le remplacement de la batterie. Les capteurs sont disponibles en deux versions. Le premier est le Plantobelly L, destiné à être intégré dans les réseaux sans fil LoRaWAN existants pour une communication longue distance à faible puissance. Le second est le Plantobelly N équipé de la technologie NB-IoT pour un déploiement autonome indépendant de l'alimentation et de l'Internet.



Machine de pose de gazon Ziegler

Cette machine de Ziegler est un outil pratique pour la pose de gazon.

Jusqu'à présent, la pose de gazon mettait le corps à rude épreuve, puisqu'il fallait travailler avec le dos courbé avant de s'agenouiller pour couper les rouleaux. Grâce à cette machine, la plupart des travaux de pose du gazon peuvent être effectués en position verticale et en moins de temps. Un outil suffit en effet pour ouvrir et couper les rouleaux de gazon.



Une app pour apprendre à connaître les plantes

Botanica est une app innovante pour apprendre les principales propriétés des plantes.

En outre, elle montre l'apparence de la plante avec des photos détaillées. Avec Botanica, nos connaissances des plantes s'enrichissent en toute simplicité. Si l'app est utilisée à des fins d'enseignement, les formateurs peuvent s'appuyer sur un outil de suivi afin de suivre à tout moment les progrès de l'apprentissage des apprenants.



Pansement radiculaire Lite-Rootprotect

Le pansement radiculaire Lite-Rootprotect protège non seulement les racines exposées des arbres sur les chantiers de construction contre le soleil et les dommages, mais les maintient également humides en permanence.

La toison de protection stocke l'eau bien mieux que les tapis traditionnels en tissu ou en jute. Comme la bande de protection des racines Lite-Root est 100 % biodégradable, elle reste simplement dans le sol pendant les travaux de post-construction et se reconstitue avec de la terre. Le Lite-Rootprotect, d'une épaisseur d'environ 4 mm, est disponible non seulement sous la forme d'un pansement de 10 cm de large, mais aussi sous la forme d'un couvre-racines d'une largeur de 80 ou 120 cm. En combinaison avec un tuyau d'irrigation sur le bord supérieur, l'humidification peut également être effectuée automatiquement.



Pierres écologiques Godelmann

Les pierres Godelmann forment un revêtement de surface écologique.

L'eau peut s'y infiltrer et les substances contenues dans l'eau sont capturées. Cet effet filtrant est l'un des principaux avantages, car il réduit la quantité de polluants qui s'infiltrent dans le sol. De plus, elles peuvent stocker et évaporer l'eau à la surface du sol, assurant ainsi sa régulation naturelle. Sans oublier leur possibilité de recyclage.





Faucheuses
en pleine
forme

VANDAELE® 
Machines pour l'entretien des espaces verts

Faucheuses à fléaux

Broyeurs de branches

Désherbeurs

Epandeuses à sel

VANDACO SA | ZONING INDUSTRIEL D'ACHÈNE | RUE DE FISINE, 11 | 5590 CINEY-ACHÈNE | T +32 83 215 021 | F +32 83 215 022 | INFO.CINEY@VANDAELE.BIZ



www.vandaele.biz



Benne à trois essieux avec système de crochet pour conteneur abaissé

L'AKA est une combinaison d'une benne à trois essieux et d'un système de crochet à conteneur abaissé.

Pour un entrepreneur qui possède plusieurs petits chantiers ou pour les autorités publiques, il peut être utile d'associer un système de crochet pour conteneur avec une benne à trois voies dans un seul ensemble. L'entreprise allemande Münz Fahrzeugbau y a ajouté l'avantage d'un plancher bas renforçant la polyvalence du véhicule: transport de matériaux, déplacement de conteneurs et de machines... Le châssis peut également s'incliner à l'opposé du timon, ce qui crée un angle d'inclinaison minimal à l'arrière.



Agriflanders du 12 au 15 janvier 2023

Du 12 au 15 janvier, Agriflanders se tiendra à nouveau au Flanders Expo de Gand.

Cette foire agricole, qui consacre également une partie de sa surface à la technologie, est vivement recommandée aux férus de mécanisation. La foire, ouverte de 10 à 18 heures, est devenue ces dernières années un lieu de rencontre pour l'ensemble du secteur.



Stihl présente une nouvelle ligne de robots tondeuses avec 3 modèles

Stihl a lancé ses nouveaux robots tondeuses cet automne. Ce sont d'abord les couleurs qui captent notre attention: la version standard blanc-orange et la version plus premium gris-orange.

Ces robots tondeuses équipés du nouveau système Disc Cut ont une largeur de coupe de 28 cm. Ils sont alimentés par une puissante batterie Lithium-Ion et ont un comportement de conduite et de charge intelligemment contrôlé. Avec cette gamme iMOW, les fonctions de base peuvent être commandées sur la machine elle-même ou par l'intermédiaire de l'app à commande intuitive. La gamme se décline en trois modèles: l'iMow 5 pour les pelouses jusqu'à 1500 m², la 6 pour le double de cette surface et l'iMow 7 pour les pelouses jusqu'à 5000 m². Si les machines partagent le même disque de coupe et la même largeur, elles diffèrent en termes de puissance de la batterie et du logiciel utilisé.

Standard et Evo

Chacun des trois modèles est disponible dans une version standard et une version Evo. Dans la version Evo, la vitesse de déplacement est plus élevée et des pentes plus raides (jusqu'à 60 %) peuvent être empruntées. L'Evo dispose d'un logiciel plus complet avec davantage de fonctionnalités.

Système de coupe Disc Cut

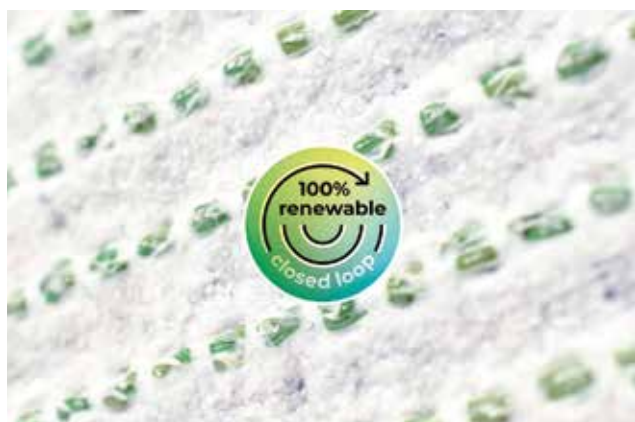
Le robot tondeuse est équipé du nouveau système Disc Cut composé d'un disque de coupe en plastique avec trois petites lames, qui peuvent se replier en cas d'obstacle. La hauteur de coupe est réglable électriquement de 20 à 60 mm en seize étapes. Chaque fois que le disque de coupe est démarré, le sens de rotation du disque de coupe change. Ainsi, la lame tourne à chaque fois à 180 degrés et s'use donc aussi vite de tous les côtés.

Stihl travaille avec un câble périmétrique et un ou plusieurs fils guides qui permettent à la machine de trouver le chemin le plus court vers la station de charge. L'utilisation de 3 fils guides est possible sur les modèles Evo. L'utilisateur peut définir le calendrier de tonte et la procédure de chargement est ajustée en conséquence. Si le robot tondeuse reste dans la station de charge pendant moins de deux heures, il se recharge rapidement. En y restant plus longtemps, la batterie se recharge lentement.



Aucun outil n'est nécessaire pour démonter le disque de coupe.

Gazon artificiel Domo recyclable



Un terrain en gazon artificiel Domo Infinitum est constitué d'un matériau en polyéthylène, reconnaissable à sa couleur blanche.

Il est ainsi possible de transformer un terrain composé de gazon artificiel en fin de vie en granulés purs, qui peuvent à leur tour être réutilisés pour aménager de nouveaux terrains en gazon artificiel. Le produit constitue une amélioration d'un point de vue écologique, car il crée un cycle de recyclage fermé.

VANGUARD®



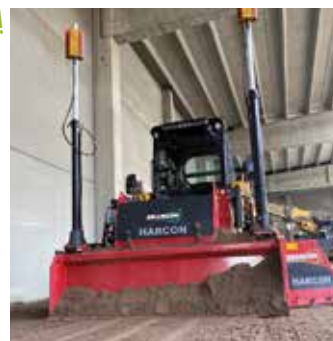
YOU.POWERED.

DISTRIBUTEUR POUR LE BENELUX
MOTOR SNELCO BV - EMMELOORD - NL
info@motorsnelco.nl - www.motorsnelco.be



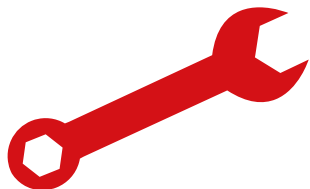
Agri flanders 12-15.01.2023
FLANDERS EXPO GENT

→ VENEZ NOUS RENDRE
VISITE SUR STAND 3212 !



Lames niveleuse et niveleurs Harcon pour les utilisateurs professionnels qui exigent les plus hauts standards.
Dranicon est synonyme de qualité et fournit le meilleur service.

VENTE: PIETER BLOMME | +32 477 402 102 | KRAAILOKERKWEG 23 | B9990 MALDEGEM |



Combinaison d'un toit vert et d'une production d'énergie solaire

ZinCo est une entreprise allemande experte dans les toits verts. En 1957, Walter Zink fonde l'entreprise spécialisée à l'époque dans les toits plats. En 1972, le premier jardin sur le toit est posé et en 1975, l'entreprise, qui devient ZinCo, fait ses premiers pas dans l'énergie solaire.

Peter Menten | ZinCo



Cette année, l'entreprise, qui s'est entretemps internationalisée, a présenté une conception de toit vert avec des modules photovoltaïques tubulaires. La combinaison de toits verts et de production d'énergie solaire permet d'utiliser des méthodes de construction légères, mais aussi d'adapter des toits verts existants où les systèmes conventionnels ne seraient pas utilisables pour des raisons structurelles. La technologie tubulaire offre d'excellentes conditions de croissance aux plantes grâce à la perméabilité de la lumière du jour et de l'eau. D'autre part, le système de panneaux photovoltaïques bénéficie de la température ambiante plus fraîche causée par la végétation.

Une production continue d'énergie solaire

ZinCo et son partenaire TubeSolar AG voient d'autres avantages dans la production continue d'énergie solaire tout au long de la journée. En premier lieu, elle nécessite moins de capacité de stockage et contribue à réduire la charge sur le réseau. Les modules solaires sont de plus en plus souvent montés dans le sens est-ouest - avec un léger angle ou plus verticalement avec les panneaux photovoltaïques bifaciaux. Il en résulte deux pics dans la journée, le matin et le soir. Deuxièmement, le système permet une production énergétique continue, car les rayons du soleil frappent la section respective du tube à angle droit à tout moment de la journée.

En outre, les tubes photovoltaïques légers « attrapent » beaucoup

moins de vent lorsqu'ils sont à l'horizontale et le cadre de la base solaire peut avoir des dimensions plus petites, permettant une conception légère et rentable. Comme toujours avec les produits ZinCo, le cadre de l'installation n'a pas besoin d'être fermement enfoncé dans le toit, car il est maintenu en place par la couche de substrat du toit vert situé au-dessus.

Un système gagnant-gagnant

Le système d'énergie solaire bénéficie du toit vert en raison de la température ambiante plus fraîche et de l'augmentation mesurable du rendement qui en résulte. Le toit vert bénéficie également de la perméabilité à l'eau et à la lumière du jour de la conception tubulaire. L'ombre partielle de la végétation présente même certains avantages, surtout dans les zones sèches. L'évaporation est réduite (consommation d'eau) et la végétation est protégée d'un soleil trop intense.

Une application étendue

L'industrie et le commerce offrent ici le plus grand potentiel de marché, mais cette combinaison est certainement valable pour tous les bâtiments urbains et privés dotés d'un toit plat. En outre, cette technologie peut être étendue aux toits verts intensifs, car dans ce cas, les tubes peuvent être montés à n'importe quelle hauteur et être même utilisés comme un auvent au-dessus d'une terrasse. Les architectes et les urbanistes démontrent ainsi toute l'étendue de leur créativité. Ils peuvent combiner les technologies solaires et

les toitures vertes actuelles avec les écosystèmes de toits verts existants sans prendre d'espace supplémentaire.

L'énergie photovoltaïque, les patios, la biodiversité et l'agriculture urbaine peuvent aller de pair avec les modules photovoltaïques tubulaires. ■



JACOBS MAURITS

info@jacobsmaurits.be - www.jacobsmaurits.be

Lu à ven: 8h30 - 12h00 & 13h00 - 18h30. Sam à 16h. Fermé le dimanche +32 (0)53 77 90 06

Herbergstraat 14
9310 Moorsel



Importateur exclusif pour le Benelux



NEW HOLLAND BOOMER INTRODUCTION DE 18 NOUVEAUX TRACTEURS COMPACTS CONFORMES À LA PHASE V



- Nouveau moteur à phase V efficace, silencieux et économique
- Nouveau tableau de bord numérique
- Prise de force automatique
- EZ Speed sur les modèles HST
- Réservoir de carburant plus grand, jusqu'à 47 l
- ESC Contrôle du régime moteur
- Hydrostatique à assistance asservie
- Une gamme complète (25ch-57ch) : Boomer 25C-25-35-40-45-50-55
- Plus de couple jusqu'à 188 Nm

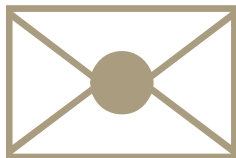
Firma Thomas BV
Brusselsesteenweg 144
1785 Merchtem
(32) 52/372 273
info@firmathomas.be
www.firmathomas.be



Plus d'informations sur votre
concessionnaire New Holland



www.newholland.com



Nouveau: un moyen de paiement électronique obligatoire depuis le 1er juillet!

Il y a une lutte contre la fraude fiscale dans notre pays et cela a déjà entraîné plusieurs changements législatifs ; nous pensons ici, par exemple, au seuil pour les paiements en espèces. Mais depuis le 1er juillet, une autre nouveauté est venue s'y ajouter, à savoir l'obligation pour tout entrepreneur de proposer un moyen de paiement électronique à ses clients. Que signifie tout cela?

Le seuil pour les paiements en espèces!

Dès qu'un achat est effectué ou qu'un service est fourni, il doit être payé. Dans le passé, les paiements étaient toujours effectués en espèces, mais depuis l'avènement des cartes de paiement, de plus en plus de paiements sont effectués en utilisant cette option.

En outre, la possibilité de paiements en espèces a été restreinte à quelques reprises en imposant un montant seuil.

En 2012, la limite pour les paiements en espèces a été abaissée de 15 000 à 5 000 €. En 2014, ils ont fait un pas de plus et le seuil a été à nouveau abaissé à 3 000 € !

Qu'il s'agisse de la vente de matériaux, d'une machine ou de la prestation de services ne joue pas un rôle ici : aucun montant supérieur ne peut plus être reçu en espèces.

Une offre obligatoire de paiement électronique depuis le 1er juillet!

Depuis longtemps, les paiements sont souvent effectués par carte bancaire, mais certains entrepreneurs n'offrent pas encore la possibilité de payer par voie électronique à leurs clients. Cela a changé depuis le 1er juillet!

Depuis lors, tout entrepreneur en Belgique doit offrir à son client la possibilité de payer par voie électronique, quelle que soit la forme utilisée (Bancontact, Paypal, etc.).

Attention!

Le terme 'clients' désigne ici les consommateurs. Cette nouvelle règle ne s'applique pas entre les entrepreneurs!

L'entrepreneur ne peut pas récupérer les coûts qu'il supporte à ce titre chez son client, ni refuser à son client de payer par voie électronique s'il achète en dessous d'un certain montant. Toutefois, si l'entrepreneur offre plusieurs options de paiement électronique, il peut stipuler qu'un montant seuil s'applique à une (ou plusieurs) de ces options!

En outre, les paiements en espèces restent également possibles et ne peuvent être refusés.

À quels entrepreneurs cette obligation s'applique-t-elle?

Depuis 2018, notre ancien 'droit commercial' a été renouvelé et est depuis désigné sous le nom de 'droit des entreprises'.

Selon ces nouvelles règles, une 'entreprise' est :

- (a) toute personne physique exerçant de manière indépendante une activité professionnelle;
- (b) toute personne morale (par exemple, une association, des fondations);
- (c) toute autre organisation dépourvue de personnalité juridique (la personnalité juridique signifie qu'une société a ses propres droits et obligations).

Concrètement, cela signifie que non seulement les managers et les directeurs sont des 'entrepreneurs', mais aussi que toutes les professions libérales sont des 'entrepreneurs'!

Depuis le 1er novembre 2018, le terme 'entrepreneur' est devenu le terme courant. 'Entrepreneur' est beaucoup plus large puisque beaucoup d'indépendants (par exemple les professions libérales : avocats, comptables, pharmaciens, dentistes, docteurs, etc...), qui n'étaient pas considérés comme des 'commerçants', le sont devenus depuis ce jour.

Une définition 'distincte' pour ces nouvelles règles?

Pour l'application de ces nouvelles règles concernant les paiements électroniques, notre Code de Droit Economique, prévoit encore une définition spécifique et définit à cet effet un 'entrepreneur' comme 'toute personne physique ou morale qui poursuit un but économique de manière durable, ainsi que les associations'.

Cela signifie que non seulement les entreprises, mais aussi toutes les professions libérales, sont soumises à cette nouvelle obligation.

Là encore, la définition selon laquelle un 'consommateur' est toute personne physique agissant à des fins autres que des fins commerciales, industrielles, artisanales ou professionnelles, reste d'application.

Libre choix du système de paiement électronique?

Oui, l'entrepreneur est libre de choisir le système de paiement électronique qu'il souhaite installer. Il doit cependant vérifier quel moyen de paiement est le plus intéressant pour lui. Le plus connu est Bancontact, mais il existe entre-temps de nombreuses autres possibilités ; nous pensons ici par exemple à Payconiq.

Des sanctions sont-elles prévues?

Oui, le législateur prévoit des amendes pénales allant de 208 € à 80 000 € !

Solange Tastenoye - www.solangetastenoye.be

Pour des conseils juridiques par téléphone: 0902/12014 (€1,00/min)

Pour des conseils juridiques personnalisé : tél 013/46.16.24 pour faire rendez-vous



Bras de fauche pour tracteurs

Portée de 2,5 m à 8,0 m



Découvrez nos
gamme complète
de Marolin

PIVABO
MACHINES POUR JARDIN, PARC & ENVIRONNEMENT
WWW.PIVABO.BE

