



GreenTechPOWER

HELPS YOU GROW YOUR BUSINESS





DOORZAAIEN



Overseeder 1275



Speedseed 1500

new

Firma Thomas BVBA
Brusselsesteenweg 144
1785 Merchtem
T. (32) 52/372 273
E. info@firmathomas.be
www.firmathomas.be



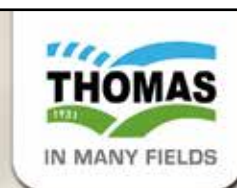
Overseeder



Speedseed



www.redexim.com



Stealth S3

Firma Thomas BVBA
Brusselsesteenweg 144
1785 Merchtem
T. (32) 52/372 273
E. info@firmathomas.be
www.firmathomas.be



Trimax Stealth S3



www.trimaxmowers.com



Voorwoord	Vertrouw enkel jezelf en stel dingen in vraag.	5
Golf & Techniek	Ecologie en klasse prominent aanwezig op de Koninklijke Golfclub Oostende.	6
Tuinaanlegger	De appel valt niet ver van de boom bij Garden Design.	10
Dealer	Pulinckx in Zétrud-Lumay.	14
Techniek	Husqvarna Ceora gaat voor grote oppervlaktes.	18
Mensen achter machines	Groenbedrijf Cauwel uit Herzele is aannemer voor openbare besturen.	20
Mensen achter machines	Dedobbeleer Pro verhuur.	24
Techniek	Kioti CX2510 HST.	28
Highlights		30
Techniek	LM Trac 287 met onkruidborstel.	32
Techniek	Landscaper-Line voor gras en groen.	34
Fedagrim	Agribex.	36
Techniek	Ariens Zenith E: accumaaien met accu-snelwisselsysteem.	38
Techniek	Kersten Seedomat RB 700 G.	42
Pick up the car	Nissan Navara 2.3.	46
I love my GreenTechJOB	Gwennaël Degrendel is greenkeeper bij Royal Sporting Club Anderlecht.	48
Techniek	De RECO eTrac: elektrisch borstelen en nog veel meer...	50
Mensen achter machines	Jérôme Habran uit Fauvillers combineert bosbouw- en grondverzetwerken.	54
Techniek	De nieuwe Boomer: alles van een grote met compacte afmetingen!	58
Techniek	Alplant kiest resoluut voor de XPower van Case IH.	62
Dr. Gazon	'Zerofyto is een gamechanger voor sportvelden.'	66
Recht	Wanbetaling tijdens corona (deel 2).	70

GreenTechPower is een uitgave van
GalileoPrint Bvba, Blakebergen 2,
1861 Meise (Wolvertem)

Drukkerij
Leleu Group, Merchtem

Hoofredactie
Peter Menten | +32 (0) 473 93 45 88
Christophe Daemen | +32 (0) 479 33 10 48

Vormgeving
Leleu Group, Merchtem, info@leleu.be

Advertentie-exploitatie
pub@greentechpower.eu
Leen Menten | +32 (0) 494 10 98 20

Abonnementen en Social Media
helena@greentechpower.eu
Helena Menten

Verantwoordelijke uitgever
Peter Menten

Niets uit deze uitgave mag worden
gereproduceerd zonder schriftelijke
toestemming van de uitgever.

GreenTechPower verschijnt 4x/jaar op
15.978 exemplaren in het Nederlands
en het Frans.



Belgian jury member

WELKOM BIJ DE TOEKOMST VAN COMMERCIEEL GAZONONDERHOUD



husqvarna.com/ceora

Waarheid van het seizoen

'Blind vertrouwen in een autoriteit is de grootste vijand van de waarheid.'

(Albert Einstein, Duits-Amerikaans natuurkundige, 1879-1955)



Er zijn verschillende experimenten geweest die aantonen dat veel mensen blindelings mensen gehoorzamen van wie ze geloven dat ze een autoriteit zijn.

Vertrouw enkel jezelf en stel dingen in vraag

We zitten het laatste anderhalf jaar met versnelde veranderingen in de wereld. Het tempo is dermate hoog en de informatie die op de mensen afkomt is dusdanig verwarrend dat de meeste er het noorden bij verloren zijn. Vaste waarden sneuvelen bij bosjes: wat gisteren nog als waarheid gold, is vandaag al achterhaald. Alles proberen te volgen en te begrijpen heeft geen zin, want niemand overziet het geheel.

Het heeft ook geen zin om de schuld bij de ander te leggen, noch om te verwachten dat 'de overheid' iets zal doen. Alles wat we nu meemaken kan ons enkel maar aanzetten om het heft in eigen handen te nemen en ons eigen leven in te richten.

Zolang we onze hoop gaan richten op leiders en beleidsmakers en zelf niks ondernemen, blijft alles bij het oude. Dat hebben onze rasechte ondernemers al langer dan vandaag ondervonden en daarin onderscheidt de echte ondernemer zich van de rest. Het begrip 'ondernemer' mag ruimer gezien worden dan iemand met een btw-nummer. Het gaat over mensen die hun gevoel volgen en dingen in de wereld zetten. Mensen die niet blindelings geloven in een autoriteit, maar die hun eigen koers varen. Mensen die zich niet tegen elkaar laten opzetten, maar die in elkaar het beste naar boven halen.

In onze maatschappij zoals we die zien evolueren zullen we geen figuren meer hebben die zeggen wat we moeten doen, maar gaan er enkel voorbeelden zijn waar we dingen kunnen van opsteken.

Doordat we nu in een versnelde tijd leven, gaan we deze dingen ook meer om ons heen zien verschijnen. En gaat de ene de andere aanzetten om de handschoenen op te nemen. Om die reden zijn de verhalen en reportages van ondernemers die we in GreenTechPower optekenen ook dingen die onze lezers boeien. Het kan alleen maar inspireren om niet bij de pakken te blijven zitten.

De redactie

Agribex van 8 t.e.m. 12 december 2021

In de nieuwsbrief van Fedagrim op onze middenpagina's blikken we natuurlijk vooruit naar Agribex dat van 8 t.e.m. 12 december zal doorgaan op de Heizel. Onze vastberadenheid om Agribex in de beste omstandigheden te laten doorgaan is groter dan ooit tevoren. We vertrouwen erop dat we elkaar begin december kunnen ontmoeten op de Heizel.

Verder geeft Frank Thomas, penningmeester en bestuurslid van onze federatie, een zicht op de economische actualiteit zoals hij deze ervaart als importeur en machineverdelers.

2020 was een goed financieel jaar voor de bedrijven uit onze sector en dat ziet er voor 2021 niet anders uit. Nu worden we

echter wel geconfronteerd met materiaalschaarste, hogere prijzen en langere levertijden.



Michel Christiaens,
secretaris-generaal van Fedagrim
en organisator van Demo Groen
en Agribex

Belangrijk

Geregeld krijgen wij vragen van aannemers in de sector omdat ze opgebeld worden voor een reportage over hun bedrijf tegen betaling.

We willen lezers en ondernemers waarschuwen voor het feit dat wij voor een reportage geen geld vragen. In naam van bepaalde magazines worden tuinaannemers en machinedealers gecontacteerd met de mededeling dat ze een reportage over hun bedrijf kunnen laten maken. Tegen betaling. GreenTechPower wenst uitdrukkelijk te melden dat het aan deze praktijken niet meedoet. Voor een bedrijfsreportage bij een aannemer, openbaar bestuur of golfterrein in ons magazine wordt geen geld aangerekend, noch voor de foto's die op deze reportage betrekking hebben.

Ecologie en klasse prominent aanwezig op de Koninklijke Golfclub Oostende

*Vanaf de achterste, verst van het clubhuis gelegen
tee heb je een werkelijk schitterend uitzicht over
zowel de golfbaan als de zee.*

De Koninklijke Golfclub Oostende is een van de puikste golfbanen van België en de enige linksbaan in ons land. Tevens was het de eerste Belgische golfbaan die een vijfsterren GEO-certificering behaalde voor haar ecologische beheer. In 2015 ontving de KGO hiervoor ook de prestigieuze Baillet Latour Prijs voor het leefmilieu.

Tekst & foto's: Dick van Doorn

Koning Leopold II wilde eind 19de eeuw de aantrekkingskracht van Oostende voor Britse toeristen versterken. Dat is de belangrijkste reden dat hij in 1903 de Koninklijke Golfclub Oostende liet aanleggen. De baan was bij de aanleg al een 18-holesgolfbaan (par 70) en is dat nu nog steeds. Ze is ontworpen door de Schots- Amerikaanse golfarchitect Seymour Dunn volgens de toenmalige heersende Angelsaksische normen. De baan werd officieel geopend op 1 juli 1903.

Zowel de golfbaan als het clubhuis werden in de Eerste Wereldoorlog volledig verwoest. Alles werd na WO I herbouwd, maar tijdens de Tweede Wereldoorlog werd opnieuw alles verwoest. De golfbaan was tijdens WO II onderdeel van de Atlantic Wall, vandaar dat op sommige plaatsen onder 'heuvels' op de golfbaan nog bunkers terug te vinden zijn. Na WO II werd de golfbaan zorgvuldig gerestaureerd en op 7 juli 1948 kon ze weer worden geopend. De Belgische koninklijke familie speelde sinds die tijd regelmatig op deze eigen golfbaan aan de kust. Vooral koning Leopold III was een fervente golfer en regelmatige bezoeker van de Koninklijke in Oostende. De gebouwen op het terrein zijn nog steeds van de Koninklijke Schenking. Tevens is de koning nog steeds ondervoorzitter van deze golfclub.

Zoute zeewind

In de jaren negentig van de vorige eeuw werd besloten de golfbaan te moderniseren en te verlengen. Golfbaanarchitect Martin Hawtree, zoon van Fred Hawtree, werd belast met het ontwerp. Er werden nieuwe holes gecreëerd (de huidige 3 en 6), en enkele oude werden geschrapt (de oude 4 en 9, twee zwakke par 3's). Bij de achterste baan/hole heb je tijdens het spelen een werkelijk schitterend uitzicht over de zee. Wat bij de Koninklijke meteen opvalt als je over de baan rijdt met een golfkarretje, zijn de zeer strak aangelegde bunkers. De hoge randen van de zogeheten potbunkers zijn verstevigd met trapsgewijs op elkaar



Sinds 2019 zwaait hoofdgreenkeeper Francesco Brackx de scepter over de Koninklijke Golfclub Oostende. Hij moet bij het beheer enorm rekening houden met de natuur op de golfbaan.

gestapelde lapjes kunstzoden. Deze worden bij opbouw verstevigd met hard aangedrukt zand. In de jaren negentig werd tevens het clubhuis grondig gerenoveerd in een gezellige, gastvrije Engelse stijl. Meer recent is het gelijkvloers gemoderniseerd met een golfshop, nieuwe burelen en kleedkamers. Op dit moment staat het clubhuis volledig in de steigers omdat de buitenzijde volledig gerestaureerd wordt.

Op het moment dat we op de golfbaan zijn, is er net een enorme regenbui geweest. Hoofdgreenkeeper Francesco Brackx van de Koninklijke Golfclub Oostende: 'De baan was te droog. Voor de golfers wel even lastig natuurlijk. Ik ben wel blij dat we een vrij regenachtige zomer hebben dit jaar, de baan blijft mooi.' Wat wel een nadeel is van het natte weer volgens Brackx is een hogere ziektedruk door meer kans op schimmels. En of het nu droog of nat weer is, een golfbaan aan zee is natuurlijk altijd een uitdaging door de harde zoute zeewinden die er staan. Harde zeewind is natuurlijk voor golfers een uitdaging, maar voor de greenkeepers is de vraag: hoe houd je de grasmat goed in deze zoute omstandigheden?



Brackx: 'Je vindt op deze golfbaan de grootste concentratie hagedisorchideeën van Noord-Europa, een zeer bedreigde orchideeënsoort.'

Toro, Vredo en Maredo

Tot 2019 zwaaide hoofdgreenkeeper Berry Williams de scepter over de Koninklijke in Oostende. Assistent-hoofdgreenkeeper Brackx volgde Williams in dat jaar op. Brackx heeft veel ervaring met deze baan omdat hij in 2010 al begon als greenkeeper onder de toenmalige hoofdgreenkeeper David Edmondson. Wat betreft de keuze voor grassoorten voor tees, avant-greens en greens wordt met name roodzwenk- en struisgras toegepast en allerlei variëteiten daarop. Voor de tees wordt alleen roodzwenkgras en Engels raaigras toegepast. Voor de greens wordt een mengsel gebruikt van wit struisgras (*Agrostis stolonifera*) en roodzwenkgras (in allerlei variëteiten). Brackx: 'De belangrijkste reden is dat de vernoemde rassen sterk en ziekteresistent zijn.' De fairways worden regelmatig doorgezaaid met behulp van een Vredo compacte doorzaaimachine. De greens worden doorgezaaid met een Maredo GT410 VibeSpike-SeederF. Terwijl in 1903 de baan nog gemaaid werd met door paarden getrokken Ransomes-cilindermaaiers heeft de Koninklijke Golfclub Oostende nu een modern machinepark. In 1903 werden volgens Brackx de roughs ook nog gemaaid met de zeis of door schapen begraaasd, wat op zich heel ecologisch is natuurlijk. Wat ook bijzonder is: alles wordt in eigen beheer gedaan, er worden nauwelijks werkzaamheden uitbesteed. Het enige wat wordt uitbesteed zijn de werkzaamheden die te veel tijd zouden wegnemen van het initiële golfbaanonderhoud. Hier vallen bijvoorbeeld het verwijderen van grote oppervlakten bomenbestanden of het aanplanten van grote aantallen inheemse beplanting onder.

Manier van baanonderhoud

De tees worden gemaaid met de Toro Greensmaster 3250-D met drie maaibakken. De golfbaan heeft er drie lopen waarvan de laatste vorig jaar is aangekocht. Ze hebben hier een versie met 10 messen waarmee de tees en de avant-greens worden gemaaid op 9 millimeter. Ook is er een versie met 11 messen waarmee de greens worden gemaaid op 4 millimeter. De fairways worden met Toro Reelmasters 5610 gemaaid op 16 millimeter. De semi-roughs worden met een John Deere 9009A TerrainCut-cirkelmaaier gemaaid. Brackx: 'Deze John Deere stamt nog uit de tijd van de vorige hoofdgreenkeeper, maar hij maait nog perfect, dus houden we hem in dienst.'

De greens worden belucht met een Toro ProCore 648, de tees met een Wiedenmann Greens Terra Spike G6/160. Met de volle tand wordt vanaf maart zo vaak mogelijk belucht. Met de holle tand wordt in maart belucht, daarna bezand, vervolgens ingezaaid en dan weer bezand.

Bezanden gebeurt met de Toro ProPass Topdresser. Brackx: 'We bezanden voor het inzaaien omdat het graszaad ook niet té diep in de gaten moet vallen natuurlijk.' In september wordt nogmaals met de holle tand belucht. Zaaïen en bemesten wordt gedaan met een handmachine, de AccuPro 2000, een product van ICL. De fairways worden belucht met de Verti-Drain 7316 van Redexim. Bij deze machine moet je volgens Brackx overigens wel opletten als je over een heuvel rijdt dat de messen niet omhoog slaan. 'De reden dat ik bij de fairways voor deze Verti-Drain kies, is omdat hij veel robuuster is dan een Wiedenmann. De capaciteit ligt hoger en fairways zijn qua oppervlakte natuurlijk veel groter dan tees en greens.' Al is de golfbaan uiteraard zeer terughoudend wat het gebruik van chemische middelen betreft, als er gespoten moet worden, dan gebeurt dit met een veldspuit van Toro, de Multi Pro. Deze wordt eveneens ingezet om vloeibare mest te spuiten.

Unieke natuur op golfbaan

De Koninklijke Golfclub Oostende is een golfbaan die veel Natura 2000 en andere natuur om zich heen heeft en dus moet daar natuurlijk sterk rekening mee worden gehouden. Vandaar dat de roughs zo veel mogelijk met rust gelaten worden. Er worden ook geen bloemenranden ingezaaid, zoals dat op andere golfbanen in ons land al wel gebeurt. Dat hoeft ook niet, want de Koninklijke in Oostende is qua natuur al zeer uniek van zichzelf. Het enige dat de greenkeepers doen, is de rough eenmaal per jaar in de winterperiode maaien en verder opslag van boompjes en sierheesters en uitheemse soorten rooien. Reden om maar een keer per jaar de rough te maaien is ook om broedende vogels ruim de kans te geven om hun kroost groot te brengen.





Contact

Helena Menten
hello@agreenagency.be
www.agreenagency.be

Wat kunnen wij voor u doen?

Drone
 Video/ Foto
 Social Media
 Copywriting
 Reportages



Een van de verbeterpunten als gevolg van de baanrenovatie van vorig jaar is de aanleg van een irrigatiesysteem van Rain Bird met pop-upspoeiers. Brackx: 'Dat scheelt voor ons als greenkeepersteam enorm veel werk.'



Bijzonder zijn de hoge randen van de zogeheten potbunkers die verstevigd zijn met trapsgewijs op elkaar gestapelde lapjes kunstzoden. Deze worden bij opbouw verstevigd met hard aangedrukt zand.



De Koninklijke in Oostende gebruikt een Toro Greensmaster 3250-D met drie maaibakken met 10 messen waarmee de tees en de avant-greens worden gemaaid op 9 millimeter. Met een versie met 11 messen worden de greens gemaaid op 4 millimeter.

Het structureel verwijderen van uitheemse plantensoorten en het ecologische beheer de afgelopen jaren hebben gezorgd voor een unieke biotoop op de Koninklijke Golfclub Oostende. Zo vind je op deze golfbaan de grootste concentratie hagedisorchideeën van Noord-Europa, een zeer bedreigde orchideeënsoort. Verder het zeldzame kruipend moeraskruid (Apium Berouw) en de blauwe zeedistel (Eryngium maritimum). Qua diersoorten de smalmondige whorlslak (Vertigo angustior) en de zeer zeldzame natterjackpad (Bufo calamita). Voor de vogelsoort tapuit is de Koninklijke in Oostende in ons land zelfs een van de laatste broedplaatsen. Ook de Saxicola rubetra, een vliegenvangersoort, is een zeldzame broedvogel op de golfbaan. Verder kunnen qua zeldzame vlindersoorten nog de kleine parelmoervlinder, het bruine blauwtje en de heidevlinder genoemd worden. Vorig jaar heeft de golfbaan haar inzet voor een natuurlijke omgeving vernieuwd door een nieuw ambitieus plan voor de komende twintig jaar op te stellen. Dit plan is ingebed in een Natuurrichtlijn die tot doel heeft de biodiversiteit nog drastischer te vergroten en tevens de natuurlijke ecologische habitat te beschermen. Dit ambitieuze plan wordt ondersteund door de Vlaamse en Belgische regering en door de Europese Unie.

Mogelijk drainagesysteem

Bemesten van de golfbaan met mestkorrels doet Brackx meestal in maart net voor een regenachtige periode. Tijdens het seizoen past hij vloeibare meststof toe, indien nodig door middel van de Toro Multi Pro-veldspuit. 'Te veel bemesten is ook niet goed voor het gras. Ik kijk of het gelig groen wordt en dan bemest ik, en dan vaak ook nog plaatselijk.' De tees en greens op de golfbaan zijn nog niet gedraineerd, maar het bestuur is volgens de hoofdgreenkeeper wel aan het kijken om dit misschien toch te doen. De baan heeft namelijk een aantal greens en die hebben

ondergronds een vrij dichte kleilaag. Zodoende blijft het, zeker na een regenbui, nat op deze greens. Maar ook in de herfst vormt dit vaak een probleem. Bij hole 2 op de golfbaan staat in de grond inmiddels een meettoestel waarmee de bodemtemperatuur en -vocht gemeten worden. Het is natuurlijk handig, maar omdat deze golfbaan zo enorm afwisselend is wat betreft biotopen blijft het oog van de vakman altijd belangrijker. Vorig jaar heeft de Koninklijke in Oostende een baanrenovatie ondergaan. Zo is er – een hele verbetering volgens Brackx – een irrigatiesysteem van Rain Bird met pop-upspoeiers aangelegd. 'Sowieso scheelt het voor ons als greenkeepersteam enorm veel werk.' De spoeiers worden in de nacht aangezet omdat ze dan natuurlijk de minste overlast geven en ook voor de grasmatt is het beter. Als er toch nog plaatsen zijn die droog blijven, dan bewateren de greenkeepers die gewoon even met de tuinslang. Doordat het dit jaar een relatief natte zomer is, heeft de baan volgens Brackx wel meer last van schimmels. Bijvoorbeeld de dollar spot (Sclerotinia homoeocarpa), een parasitaire schimmelsoort. Brackx: 'Van deze schimmel hebben wij met name op de fairways last, net als van rooddraad.' Als de aantasting meevalt dan past de hoofdgreenkeeper wat vloeibare meststof toe. Als het erger is, dan gebruikt hij ijzer- of kopersulfaat. Ook werkt Brackx met zeewier van Indigrow als biostimulant voor de grasmatt. Zeewier is volgens hem vooral in de winter een belangrijk product omdat je dan natuurlijk heel voorzichtig moet zijn met het toedienen van stikstof.

Al is de Koninklijke in Oostende een van de oudste golfbanen in ons land, ze staat nooit stil. Zo wordt naast de aanleg van een drainagesysteem ook nagedacht over het volledig verwijderen van de kleilagen onder de greens waar het te nat blijft na regenbuien. Brackx: 'Het verwijderen van de kleilagen is wel een relatief dure baanrenovatie. Dus als dat gaat gebeuren, dan gaan we dat in segmenten doen. Maar nu is eerst het clubhuis aan de beurt, dat staat dus al in de steigers.' ●



Zaaien en bemesten (mestkorrels) wordt gedaan met een handmachine, de AccuPro 2000.



Brackx is ook zeer te spreken over de Maredo-modules. De greens worden doorgezaaid met deze Maredo GT410 VibeSpike-SeederF units.



740
PowerSafe®

R2

breed gamma toebehoren

MADE IN ITALY

BCS www.bcsbelgie.be

dehemplaan 5b - 8900 Ieper - 057.20 77 56
www.induma.be - info@induma.be

GRIP OP GROEN



Maai - laadwagens



Veeg- en verticuteermachines

SCHOUTEN

+ 31 (0)577 40 80 80
info@schouten.ws
www.schouten.ws

Kent u onze Drop-pit al?

BALL MANAGEMENT SYSTEM BY VDBTECHNICS

VDBtechnics heeft een ball-management-systeem ontwikkeld, de **drop-pit**, waarbij de verzamelde ballen proper gemaakt worden en automatisch begeleid worden tot aan de ball-dispenser.

Zo heeft u een **non-stop geopende driving-range** en wel **70% besparing!**

Contacteer ons voor meer informatie!



De ballen in de drop-zone worden gespoeld en gaan via ondergrondse leidingen naar de drop-box.

Door een vacuumsysteem worden de ballen aangezogen en verzameld in de ball-dispenser.

De ballen zijn weer klaar voor een volgend gebruik.

'Het probleem is dat iedereen kan starten als tuinaanlegger. Het vak zelf is niet beschermd, maar daardoor krijg je ook mensen die weinig tot niets afweten van tuinaannemerij waardoor ze meer kwaad dan goed doen.'

De appel valt niet ver van de boom bij Garden Design

De droom van elke ondernemende ouder is om vroeg of laat zijn kinderen mee in het familiebedrijf te zien stappen. Dat is niet anders bij vader Patrick Schodts en zijn zoon Kenny uit Wemmel. Samen halen ze het beste uit Garden Design en brengen ze al het mooie van de tuinsector samen, van het ontwerp tot de volledige realisatie en afwerking.

Tekst: Helena Menten | Foto's: Helena Menten en Garden Design

GreenTechPower: 'Hoe is Garden Design gestart?'

Patrick Schodts: 'In 1990 was ik leerkracht tuinaanleg aan de tuinbouwschool te Merchtem en raakte ik maar niet vast benoemd. Toen was ik net getrouwd en was een vast inkomen belangrijk. Ik nam de beslissing om in bijberoep te starten als tuinaanlegger. Enkele maanden later nam ik afscheid van mijn job als leerkracht en richtte ik mij volledig op het verder uitbouwen van mijn zaak. Na een jaar had ik mijn eerste vaste werknemer in dienst en we groeiden uit tot een gezond bedrijf met tien fulltime werknemers. Mijn zoon Kenny ging op jonge leeftijd al mee en nam snel de passie over. We hebben trouwens beiden dezelfde opleiding gevolgd. Hierdoor kunnen we ook een breed pakket aan onze klanten aanbieden.'

Kenny Schodts: 'Van kleins af aan kriebelde het al om ook met al die machines te kunnen werken. Als zestienjarige trok ik naar de tuinbouwschool te Peizegem. Echt iets voor mij en ik studeerde met glans af. Daarna besloot ik om verder te studeren als tuin- en landschapsarchitect aan de Erasmus Hogeschool te Jette. Na deze studie stapte ik in 2014 mee in het familiebedrijf. We zijn zeven jaar verder en hebben samen met onze werknemers het bedrijf naar een hoger niveau getild.'

De job van tuinaanlegger is veelzijdig

Kenny: 'Wij bieden onze klanten een breed gamma diensten aan. Zo kunnen zij bij ons terecht voor het ontwerp van hun tuin, park, oprit enzovoort. Alles wat te maken heeft met, en om en bij de woning ligt, nemen wij voor onze rekening. Dit brengt ook een leuke variatie aan werk met zich mee. Hierdoor blijft het steeds een uitdaging om van ieder project een unieke creatie te maken met onze eigen toets. Daarvoor staan we bekend in de regio. De klant heeft bij ons dan ook maar één aanspreekpunt voor het gehele project, van ontwerp tot uitvoering en van opvolging tot nazorg. Het ontwerpen zelf gebeurt voor en na de werkuren vermits wij zelf dag in dag uit mee op de werf zijn. Dat wordt door onze klanten sterk gewaardeerd. Je weet zelf exact wat er ontworpen en besproken is en wat de wensen van de klant zijn. Op die manier kan je kort op de bal spelen en eventuele wijzigingen aanbrengen zonder al te veel omwegen. Dit zorgt voor een vertrouwensband.'



Patrick: 'Het fijne aan onze job is de veelzijdigheid. Het ene moment zijn we een stadstuin aan het uittekenen, het andere moment nemen we een landelijk ontwerp voor onze rekening. Een zwembad aanleggen is steeds weer een uitdaging. Het ontwerp en de aanleg van de tuinen hebben een enorme boost gekregen sinds Kenny zeven jaar geleden mee in de zaak stapte. De klanten zijn veeleisender geworden waardoor de ontwerpen steeds meer detail vragen. Zo wordt er vaak een 3D-ontwerp gevraagd. Dit is iets waar ik helemaal niet in thuis was, maar wat Kenny dan weer wel in zijn opleiding kreeg. Dit geeft voor de klant een mooie meerwaarde om zich het project visueel te kunnen voorstellen. Niet iedereen kan zich een beeld vormen bij een 2D-plan. Zoals ik daarnet al eens aanhaalde, zijn onze klanten veeleisender geworden, iets wat we ook in onze maatschappij terugzien. Onze job was vroeger gaan kijken, offertes maken en de projecten uitwerken. Nu moeten wij 24/7 beschikbaar zijn voor mails, berichten op Instagram en Facebook etcetera. Mensen nemen contact op en willen onmiddellijk een antwoord. Vroeger kwamen klanten af en toe eens kijken als ze thuis waren en kregen we onmiddellijk feedback. Nu hebben we al eens een



situatie gekend waarbij de klant – die thuis aanwezig was – ons een mail stuurde met opmerkingen terwijl wij in zijn tuin waren.'

GTP: 'Jullie nemen vooral projecten uit de regio aan?'

Patrick: 'Bij de start, dertig jaar geleden, heb ik redelijk snel besloten om te werken in een straal van ongeveer vijftien kilometer. Dit was een zeer bewuste keuze omdat we ons niet overdreven ver wilden verplaatsen. Dat zijn alleen maar extra kosten voor de klanten. Als je tijdens de week vaak lang onderweg bent, kan je die tijd beter in een extra klant dicht bij huis steken.'

Kenny: 'De mond-tot-mondreclame en die op Facebook en onze voertuigen heeft hierbij ook een grote invloed. Doordat we steeds in de regio aan het werk zijn, worden de voertuigen ook nergens anders opgemerkt. Het gebeurt ook vaak dat we foto's doorgestuurd krijgen van onze voertuigen aan de kant van de weg. Dit brengt toch steeds een fijn gevoel met zich mee.'

GTP: 'Merken jullie nog steeds een enorme toestroom van werk door de gezondheids crisis?'

Kenny: 'Ja, de vraag naar totaalprojecten is zonder weerga. Tot op de dag van vandaag is dit nog steeds het geval. Doordat we reeds zoveel aanvragen kregen, moeten we ver in de toekomst plannen. Hierdoor hebben we enkele mooie projecten moeten weigeren omdat de wachttijd voor die klant te lang werd. Wat wij ook wel begrijpen. We kampen al een geruime tijd met een personeelstekort. We streven er ook zelf naar om kwaliteit te bieden en weigeren dan liever een project dan het aan te nemen en niet te kunnen bieden waar we zelf achter staan.'

Patrick: 'Aan die kwaliteit hangt natuurlijk een prijskaartje ... Ook hebben we gezien dat wanneer de prijzen gestegen waren klanten afhaakten of een herberekening vroegen. Bepaalde prijzen zijn immers zo hard gestegen dat het onbetaalbaar is geworden. We hebben al klanten gehad die bijvoorbeeld na maanden zeggen dat ze toch willen starten, maar achterovervallen als ze de prijzen nu zien door die forse stijging. Toch gaan sommigen er echt van uit dat wij deze kost moeten dragen.'

Nood aan goed personeel

Patrick: 'Naast onze voltijdse job zijn we nog steeds elk jaar van de partij als jurylid in de tuinbouwschool van Merchtem. We jureren mee voor de afstudeerprojecten van jonge tuinaanleggers. We hopen hier een goeie werkkraft te kunnen vinden, maar als je weet dat de helft al een btw-



GROUP  **MAAIERS**
VERSCHUEREN **VERSCHUEREN**

Veldstraat 43 | B-9080 Lochristi

☎ +32 (0)9 355 94 00 ✉ info@maaiers-verschuieren.be
☎ +32 (0)9 349 60 68 🌐 www.maiers-verschuieren.be



nummer heeft en de andere helft een vaste job dan zakt de moed je soms wel even in de schoenen. We merken ook dat het moeilijk samenwerken is met andere tuinaanleggers. Is dit nu omdat wij de lat zo hoog leggen?’

Jonge instromers

De eerste zes maanden nadat iemand in dienst komt, werkt Garden Design met IBO-contracten. Hierbij kan iemand zes maanden opgeleerd worden en kan er ook tijd voor gemaakt worden zodat de klanten er geen hinder van ondervinden. Iemand opleiden vraagt immers veel tijd. De nieuwkomer kan nog niet volledig meedraaien en daar mag de klant niet voor opdraaien.

Het digitale tijdperk

GTP: ‘Merken jullie een verandering met de opkomst van het internet?’

Kenny: ‘Internet staat vol met informatie die niet correct is waardoor klanten een irreëel beeld krijgen van een tuin. Klanten tonen soms gefotoshopte afbeeldingen van tuinen waar je als tuinaanlegger van weet dat ze zwaar bewerkt zijn. Vooral Pinterest geeft hierbij veel mogelijkheden. Een moodboard is op één-twee-drie gemaakt.’

Patrick: ‘De realiteitszin in de maatschappij is deels verdwenen. De klanten zijn een heel stuk mondiger geworden. Het internet geeft veel mogelijke kanalen om onderzoekwerk te verrichten. Het gaat zelfs zo ver dat klanten tuinaanleggers tegen elkaar uitspelen voor een zo laag mogelijke prijs.’

Kenny: ‘We hebben zelfs een klant gehad die een Excelbestand maakte waarin we vergeleken werden met enkele andere collega's. We konden aflezen waarin we verschilden in prijs. De keuze van het materiaal doet natuurlijk ook heel veel. We hebben klanten die budgetvriendelijk gaan



kiezen, maar ook klanten die zich volledig richten op de kwaliteit en de prijs minder belangrijk vinden. Het gebeurt dan ook al eens dat we achteraf horen dat die eerste groep toch spijt heeft niet voor de kwaliteit te hebben gekozen.’

Alleen maar respect voor collega's die starten in hoofdberoep

Patrick: ‘In hoofdberoep leggen ze je de gekste wetten op zoals een fytolientie, vakbekwaamheid, een attest om in bomen te klimmen ... Ik moet elke week een uur vroeger stoppen om de veiligheidsfiche te overlopen met ons personeel.’

Kenny: ‘In elke camionette moeten een arbeidsreglement, veiligheidsfiches enzovoort liggen en daarbij zouden de werknemers alles moeten ondertekenen om jezelf als bedrijf in te dekken. Ik heb nog nooit zoveel fiches moeten opmaken.’

Patrick: ‘We moeten allemaal studeren en een diploma behalen, maar wat is dat nog waard de dag van vandaag? Je moet zelfs bij de opstart geen kennis of kapitaal meer hebben en dat baart ons toch wel een beetje zorgen. Er zou eigenlijk een soort regeling moeten komen dat je een aantal jaar kan starten in bijberoep en nadien een keuze moet maken om over te schakelen naar hoofdberoep of niet. We merken dat het als bijberoep alleen maar losser en losser aan het worden is. Iemand die de dag van vandaag nog start vanaf nul daar heb ik enorm veel respect voor. Als ik zie wat ik de afgelopen dertig jaar allemaal heb moeten doen ...’

Goede afspraken maken goede vrienden

Patrick: ‘Mondelinge afspraken maken is iets waar we de laatste jaren meer en meer van terug zijn moeten komen. Je moet jezelf als bedrijf steeds kunnen indekken tegen mogelijke annulaties of situaties waarbij je als ondernemer met je rug tegen de muur staat. Achteraf gezien is het de offerte of de mail voor akkoord die je indekt tegen wanbetaling of discussies.’

GTP: ‘Hoe hebben jullie de job zien evolueren de afgelopen jaren?’

Patrick: ‘Ik mis vooral de fierheid op het beroep zelf. We hadden een klant die voor een periode van twee jaar een stop had gezet op de samenwerking voor het onderhoud van zijn tuin. Hij vond dat we te duur waren. Na twee jaar belt hij met de vraag om terug te komen, maar dan was de ravage al te groot. Bij bepaalde beplanting moet je immers weten hoe je deze moet onderhouden.’



Kenny: 'De kwaliteit gaat achteruit en dat zie je ook in de prijzen die er worden aangerekend. Het probleem is dat iedereen kan starten als tuinaanlegger. Het vak zelf is niet beschermd, maar daardoor krijg je ook mensen die weinig tot niets afweten van tuinaannemerij waardoor ze meer kwaad dan goed doen. Achteraf mogen we dan gaan rechtzetten wat iemand anders teniet heeft gedaan. Het is de dag van vandaag meer dan enkel het buitenwerk. Er komt een hoop papierwerk bij kijken, je moet jezelf als firma kunnen verkopen aan een klant en je moet ook mondig zijn.'

GTP: 'Hoe zien jullie de toekomst bij Garden Design?'

Kenny: 'Ik zou mij graag willen toeleggen op bepaalde diensten waardoor we ons meer kunnen ontwikkelen en vooral creatief bezig kunnen zijn. Wat mij van kleins af aan al interesseerde, is de totaalaanleg van tuinprojecten, zowel privé als rond bedrijfsgebouwen. Van nul kunnen beginnen en de laatste machine opladen met een knap eindresultaat op de achtergrond, daar doen we het voor. Vooral alles in eigen beheer uitvoeren zou ik wel graag willen blijven aanbieden omdat dit toch een groot voordeel is voor onze klanten. Het geeft een nauwer en persoonlijker contact.'

Patrick: 'Omdat ik eind de 50 ben, wil ik Kenny de kans geven om meer en meer taken over te nemen. Ik denk dat ter ondersteuning een extra vennoot welkom zou zijn. Mij toespitsen op bepaalde diensten wil ik nog even terzijde laten omdat we niet weten wat er de komende jaren op ons af gaat komen. We merken nu wel een overvolle agenda voor tuinaanleg, maar als de gezondheidscrisis voorbij is en mensen hun budget weer gaan verschuiven naar andere zaken kan het natuurlijk weer volop gaan naar het onderhouden van tuinen. Maar ergens stopt het aanleggen dan ook. Op dat moment zal je dan wel dankbaar zijn dat je het onderhoud van de tuinen nog kan doen. Gras en bomen groeien altijd en zullen ook altijd onderhouden moeten worden.'

GTP: 'Willen jullie dan het team verkleinen of eerder uitbreiden?'

Kenny: 'Wij voelen beiden dat het voor mij in de toekomst alleen praktisch niet haalbaar is. Er komt zodanig veel bij kijken omdat wij zo een ruim aanbod aanbieden aan ons cliënteel. We zijn vooral aan het zoeken naar een extra vennoot in de zaak, goeie samenwerkingen met andere tuinaanleggers of nog extra vaste en betrouwbare werknemers. De kans is groot dat als we weer een voltallig team hebben, de toekomst een andere richting kan uitgaan. Veel groter dan dat het bedrijf nu is, wil ik zeker niet. Ik hou graag de controle over alles wat er gebeurt. Ik denk dat ik dat geërfd heb (*lacht*): ●

Belrobotics 
THE GRASS MASTERS



50%
besparing



Minder
werklast



Perfecte
grasmat



-90%
CO₂

NIEUW IN 2021

De Connected Line GPS RTK



Maaicapaciteit:
tot 75.000 m²

Gratis demonstratie?
Maak snel een afspraak!

T. 010 48 00 48 - info@belrobotics.com
www.belrobotics.com

Nog krachtiger + Nog duurzamer

+ **Eenvoudige gebruiksinterface**

+ **Eenvoudig onderhoud**

+ **Besturing, positionering, opvolging
via uw tablet, GSM, PC...**



Pulinckx in Zétrud-Lumay

Wie langsheen de Tiensesteenweg van Tienen naar Geldenaken rijdt, komt ter hoogte van het dorpje Zétrud-Lumay het John Deere-agentschap Pulinckx tegen. Sinds een kleine 10 jaar is het landbouwagentschap hier uitgebreid met een tuin & park afdeling. En als kers op de taart is daar sinds begin dit jaar het importeurschap van de Deense werktuigdragers van Egholm bijgekomen. Maxime Pulinckx, die samen met zijn broer Olivier en vader Pascal de opportuniteiten die zich de laatste jaren aandien omzette in concrete daden, schetst waar het bedrijf nu staat en wat de plannen zijn.

Tekst & foto's: Peter Menten

Het landbouwagentschap komt naar buiten onder de naam Pulinckx. De tuin & park afdeling is ondergebracht onder AMR Greentech en sinds 2017 is er het bedrijf Green Machine in Hannuit waar onder andere tractoren van Massey Ferguson worden verdeeld.

Maxime Pulinckx: 'Onze familiezaak ontstond ruim 40 jaar geleden toen mijn vader met loonwerk begon. Stilaan vertrouwden de mensen hem het onderhoud van hun machines toe omdat ze de indruk hadden dat zijn eigen materieel goed onderhouden was. Vrij snel werd hij concessiehouder van Renault-tractoren. In 1981 heeft hij een vennootschap gesticht en in 1998 is hij John Deere-agent geworden. In 2013 zijn we met tuin & park begonnen hier in Zétrud-Lumay. Vier jaar later hebben mijn broer Olivier en ikzelf het bedrijf Green Machine overgenomen, een tuin & park dealer uit Hannuit. In 2020 zijn we met Green Machine verhuisd van Petit-Hallet naar de Rue de Landen in Hannuit: een veel betere zichtlocatie met een nieuw gebouw op 2.500 m². Bij die gelegenheid hebben we daar ook een concessie van Massey Ferguson opgestart. Green Machine in Hannuit voer ik samen met mijn broer, bij AMR Greentech werken we samen met de ouders.'

De import van Egholm zal op middellange termijn wellicht ook vanuit Hannuit gebeuren. Op dit moment stelt de firma Pulinckx in totaal 12 mechanici tewerk met een vloot van 10 servicewagens. De omzet in de landbouw is natuurlijk veel hoger door de hogere kostprijs van de machines, maar op vlak van activiteit ligt dat volgens Maxime op



De 3070 City Ranger is de nieuwste telg in de Egholm-familie.

ongeveer de helft: 'Je hebt meer personeel nodig op vlak van tuin & park om dezelfde omzet te halen als in de landbouw. Op vlak van tuin & park volgen we bijna volledig het gamma van HH Garden en vullen dat aan met John Deere, Belrobotics, Etesia en enkele andere topmerken. Voor handgereedschap werken we grotendeels met Stihl.'

Wie doet wat?

De drie vennootschappen – AMR Greentech en de firma Pulinckx in Zétrud-Lumay en Green Machine in Hannuit – worden geleid door vader Pascal en de zonen Maxime en Olivier.

Maxime: 'Mijn vader zit er nog tussen en mijn broer houdt zich met de werkplaats bezig en ik met het commerciële stuk en de wisselstukken. In het importverhaal van Egholm gaat Olivier zich bezighouden met de naverkoop en ik met de verkoop en de wisselstukken.'

GreenTechPower: 'Waarom kozen jullie voor de import van Egholm? Dat is toch iets totaal anders dan regionaal machines verdelen?'

Maxime: 'Dat klopt! We werken al ettelijke jaren met de producten van Nilfisk. Het gamma hogedrukreinigers en machines voor de indoorreining deden we dus al veel langer. Omdat Egholm destijds met Nilfisk werkte – het was 10 jaar (2009-2019) onder de naam Nilfisk actief – hebben we dat merk ook verdeeld. Van 2019 tot 2020 was het een Nederlandse importeur die het hier invoerde, maar begin dit jaar hebben wij de overeenkomst met Egholm voor België getekend. Via Nilfisk kwamen we de juiste persoon bij Egholm tegen en zo is de bal aan het rollen gegaan. Egholm is ook een familiaal bedrijf en ze verkozen daar om met een importeur van ons niveau te werken. Ik heb ondertussen al enkele dealers die voor ons werken en dat groeit stilaan. Er zijn meer en meer dealers die bij ons opnieuw onderdelen beginnen te bestellen, en zo raakt de Egholm-trein stilaan op gang. Dit jaar was het moeilijk zonder beurs of wat dan ook om met de juiste mensen in contact te komen en onze producten aan het publiek te kunnen tonen. Daarom zetten we in op Matexpo en Agribex om ons bekend te maken. We hebben Eric Coosemans die voor ons John Deere verkoopt en vooral Vlaanderen zal bewerken voor Egholm, Xavier Potiez die onze commerciële man is voor Nilfisk en dan nog ikzelf. We zijn dus met meerdere mensen om het Egholm-verhaal vorm te geven in België. De bedoeling is om op termijn een vertegenwoordiger te hebben die zich 100% met Egholm



De Egholm heeft een hogedrukreiniger achterin en ook een zuigslang voor bijvoorbeeld bladeren en los vuil.

gaat bezighouden. Wij willen nu in een eerste fase zoveel mogelijk leren over de machines, zowel op vlak van techniek als commercieel, en er dan in vliegen. Eerst gaan we aan een stevige basis werken.'

Als cliënteel mikt Pulinx vooral op openbare besturen, aannemers van wegenonderhoudswerken, kortom: iedere professional die met niet-chemische onkruidbestrijding bezig is.

GTP: 'Willen jullie nog andere merken gaan importeren?'

Maxime: 'In eerste instantie niet. We willen onze producten op een goeie manier op de markt brengen en hebben niet de ambitie om een grootimporteur of zo te worden. Egholm bijvoorbeeld is een specifiek product en daar heb je geen 25 of meer dealers voor nodig. Het is een machine die eerder een klantspecifieke aanpak vraagt. We hebben ook de ervaring om met openbare besturen te werken, zowel in Vlaanderen










ON-VOOR-STEL-BAAR

Soms geloven we het zelf niet. Het grootste assortiment Tuin & Park banden van Nederland ligt bij ons op voorraad. En die willen wij van Middelbos BV natuurlijk graag aan u kwijt. Op de snelste manier. Vandaag besteld is morgen in huis. Ook nog enorm veel velgen!!! En wat we niet hebben... maken we passend voor u. In onze eigen workshop. In elke gewenste kleur. Middelbos b.v. heeft bovendien ook een ruime voorraad landbouw- & grondverzet-banden, en alle merken aanhangwagenonderdelen (assen, wielen, oploopremmen, koppelingen enz).

Met plezier werken wij ons uit de naad voor uw sloffen









Import en Groothandel

+31(0)592 37 27 19
info@middelbos.nl
www.middelbos.be

**OOK QUAD
BANDEN!**



Sinds dit voorjaar heeft Egholm voor de City Ranger ook accessoires om te maaien uitgebracht.

als in Wallonië: scholen, gemeenten, openbare domeinen ...'

'We zien veel Egholm-klanten die blij zijn dat ze opnieuw onderdelen kunnen bestellen in België én de Nederlandse importeur stuurt de Belgische klanten ook door naar ons. Dat geeft ons vertrouwen dat we de juiste keuze gemaakt hebben. En, tot slot: de prijzen van de machine en de onderdelen zijn gedaald sinds Egholm weer op eigen benen is gaan staan.'

Egholm

Egholm werkt met een honderdtal medewerkers in Denemarken. Het bouwt op dit moment drie types van machines. Alle toebehoren die op de machines staan, ontwikkelt en bouwt het zelf. De nieuwe 3070 die in 2020 is uitgekomen was aanvankelijk eerst als borstelmachine of in winterdienstuitvoering verkrijgbaar. Sinds dit voorjaar heeft het merk ook accessoires om te maaien uitgebracht. Egholm bouwde vorig jaar zijn 10.000ste machine en heeft wereldwijd meer dan 4.000 City Rangers in service.

Het gamma bestaat uit de Park Ranger 2150, de City Ranger 2260 en de nieuwe City Ranger 3070. Deze laatste heeft een opvangbak van 1 m³ en een koppelsysteem om de werktuigen gemakkelijk en snel af- en aan te bouwen, zodat de machine in de praktijk voor meerdere werkzaamheden kan worden ingezet.

GTP: 'Is Egholm ook bezig met de ontwikkeling van een elektrische machine?'

Maxime: 'Ja, er loopt een project waarbij het ook zijn eigen batterijen wil ontwikkelen en met deze techniek de machines aandrijven. Er is een van de eigenaars van Egholm die de ontwikkeling leidt en de andere doet de productie en de commercialisatie.'



Het voorzetstuk aan- en afkoppelen is kinderspel en gaat vliegensvlug.

Een korte rij-impressie van de nieuwe City Ranger

We konden een korte veegrit maken met de nieuwe City Ranger 3070. Te kort om er een volledig verslag van te maken, maar lang genoeg om enkele opmerkelijke punten te ervaren. Egholm bouwt zijn toebehoren zelf en dat mochten we ervaren aan de hand van kleine dingen. De machine voelt ook aan alsof alle onderdelen op elkaar afgestemd zijn.

Aan- en afkoppelen van het voorzetstuk

Het voorzetstuk aan- en afkoppelen is kinderspel en gaat vliegensvlug: de steun uitklikken en de vergrendeling van de A-koppeling losmaken. Dan de hef van de machine laten zakken, achteruitrijden en alles is ontkoppeld, zelfs de olieleidingen en de watertoevoer. Voor het aankoppelen gebeurt hetzelfde in de omgekeerde volgorde en in even weinig tijd. Alles duurt nog geen minuut.

Compacte boordcomputer

De boordcomputer is compact uitgevoerd wat de zichtbaarheid op de veegborstels ten goede komt. Op het scherm kunnen de verschillende machine-instellingen worden ingegeven. Het volstaat om de machine of het toebehoren aan te koppelen en het juiste type machine in te geven, en de City Ranger is klaar voor het werk. Alle ingeprogrammeerde instellingen worden automatisch overgenomen.

Een camera onder de cabine volgt het werk van de borstel en de stroom van het opgeveegde product terwijl een onderdruksensor in de zuigleiding aangeeft wanneer de stroom aan het blokkeren is. Dat is duidelijk te zien aan een staafdiagrammetje op het dashboard. En mocht de aanzuigbuis dan vollopen, dan kan deze achteraan bij de slang worden afgekoppeld om de verstopping los te maken.

Externe hogedrukreiniger en zuigslang

De Egholm heeft een hogedrukreiniger achterin en ook een zuigslang voor bijvoorbeeld bladeren en los vuil. Door het omstellen van de hendel vooraan onder de watertank wordt het vacuüm verlegd van de afzuiging van de veegunit naar de zuigbuis achteraan.

Het dagelijkse onderhoud – de controle van het oliepeil en dergelijke – gebeurt van buitenaf. Voor diepgaander onderhoud kan de opvangbak worden afgezet. Vooraan op het knikgedeelte zit een watertank van bijna 200 liter met schoon water. Het water dat in de vuiltank komt, wordt hergebruikt om als bluswater voor het stof voor de borstels te vernevelen.

De knikbesturing heeft een gelede besturing waardoor voor- en achterkant de ondergrond volgen en ten opzichte van elkaar vrij kunnen scharnieren. Dat maakt dat de vier wielen steeds in contact met de ondergrond zijn.

Als de bak moet worden leeggemaakt is er een knop die maakt dat bij gekipte bak de hydrauliek ervoor zorgt dat de bak automatisch wordt leegggeschud. ●



een tweede leven
voor uw groenafval

VANDAELE® 
Machines voor berm- en groenonderhoud

VANDAELE KONSTRUKTIE N.V. | STATIONSSTRAAT 119 | B-8780 OOSTROZEBEKE | T+32 56 66 45 01 | F+32 56 66 30 40 | INFO@VANDAELE.BIZ

Klepelmaaiers

Houtversnipperaars

Onkruidborstels

Zoutstrooiers



www.vandaele.biz



De maaischijf schroef je eenvoudig los met een sleutel. Vervolgens kun je in de werkplaats nieuwe mesjes in de maaischijf plaatsen.

Husqvarna Ceora gaat voor grote oppervlaktes

Machinefabrikant Husqvarna heeft tijdens een online persconferentie zijn Ceora-maairobot voorgesteld. Een totaal nieuw concept en geschikt voor oppervlaktes van 20.000 tot 25.000 m² per dag en op één veld.

Tekst: Peter Menten | Foto's: Peter Menten en Husqvarna

In grote lijnen

De Ceora beschikt over drie maaischijven met ieder vijf mesjes. Het maaidek is opklapbaar, waardoor je de onderkant van het dek eenvoudig kunt reinigen en de maaimesjes kunt vervangen. Aan de voorkant van het maaidek zitten twee zwenkwielen. De achterwielen zijn aangedreven. De Ceora-maairobots zijn vanaf begin 2022 leverbaar.

Micro-werktuigdrager

Voor de robots zal de fabrikant meerdere werktuigen aan het gamma toevoegen. De serie bestaat uit twee modellen: de 544 Epos en 546 Epos. Beide zijn technisch precies dezelfde machine, ook qua uiterlijk. De software zorgt er echter voor dat de 546 Epos iets sneller kan rijden. Het achterste deel van de machine is het aandrijfdeel waarin de accu, wielmotoren en de Epos-ontvanger zitten. Zowel aan de voor- als achterkant van dit achterste deel kun je verschillende werktuigen monteren, al is dat voorlopig alleen nog maar een maaidek. Bij andere 'werktuigen' spreekt Husqvarna dan van een belijningsmachine, grasrol, kunstmeststrooier en een werktuig voor het verzamelen van golfballen. Ook volgen er meerdere maaidekken voor het maaien van hoog gras en van laag gras, zoals bijvoorbeeld op fairways. Husqvarna geeft zichzelf een periode van twee tot drie jaar om een compleet gamma toebehoren op de markt te brengen voor deze maaier.

Maaidek

De maaimesjes zijn van een ander materiaal dan we gewend zijn bij de Automowers. Volgens de fabrikant is het staal harder en blijven ze langer scherp. De maaier maait op een hoogte van 20 tot 70 mm en heeft een werkbreedte van ongeveer 75 cm. Het type 544 Epos heeft een capaciteit van 20.000 vierkante meter als de robot dagelijks maait. De 546 Epos kan 25.000 vierkante meter per dag aan door zijn hogere snelheid. Je kunt het dek opklappen. Zo kun je eenvoudig de onderkant reinigen. Ook kun je eenvoudig onderhoud uitvoeren. Waar je bij de Automower-maairobots enkel de mesjes vervangt, haal je bij de Ceora de hele maaischijf onder het maaidek vandaan. Die maaischijf schroef je makkelijk los met een sleutel. Vervolgens kun je in de werkplaats nieuwe mesjes in de maaischijf plaatsen.

Geen begrenzingsdraad

De Ceora moet in de toekomst naast het maaien ook meerdere onderhoudstaken kunnen uitvoeren, zoals bijvoorbeeld belijnen. De robot werkt met Epos-techniek, dus zonder begrenzingsdraad. Via een app op je telefoon, tablet of computer teken je de grenzen van het grasveld in op een kaart. Dankzij het Epos-



Dankzij het Epos-systeem weet de machine op 2 tot 3 cm nauwkeurig waar ze is.

satellietsysteem weet de robot waar hij rijdt en waar de grenzen zijn. Zo kan de robot tot op 2 à 3 centimeter nauwkeurig maaien.

Aan de voorkant van het maaidek zitten vier sensoren. Detecteren deze sensoren een object op het gras, dan neemt de rijsnelheid af. Blijft het object in de weg liggen, dan wijzigt de Ceora zijn maairoute om het object te mijden. De Ceora kan tegen meerprijs worden voorzien van aangedreven borsteltjes. Deze roterende borsteltjes vegen de grasresten van de wielen en zorgen ervoor dat er geen grote grasplukken achterblijven op het veld.

In rechte lijnen

De Ceora is voorzien van het Epos rtk-gps systeem. Wel moet er een referentiestation in de buurt van de sportvelden geplaatst worden. Dit station heeft een bereik van 500 meter. Dankzij het Epos-systeem weet de machine zoals gezegd op 2 tot 3 cm nauwkeurig waar ze is. Ook kan ze in rechte lijnen rijden en het gras in mooie, parallelle werkgangen maaien. De overlap bedraagt enkele centimeters, aldus de fabrikant. In de programmatie kunnen tot 20 verschillende maaizones worden ingesteld. In elke zone kun je dan nog eens afzonderlijke maaitijden en -hoogtes instellen. Dankzij de elektrische maaihoogteverstelling past de Ceora de maaihoogte automatisch aan. Via de Husqvarna Fleet Services-connectie kun je zien waar de maaier aan het werk is, wat de draaiuren zijn en of er een storing is.

De investering

De Ceora-robots zijn 127 cm lang, 108 cm breed en 44 cm hoog. In vergelijking met de grootste Automower-modellen is de Ceora heel wat zwaarder. Beide types wegen 70 kg. De 544 Epos kost 24.900 euro. Het laadstation en het Epos-referentiestation zijn bij de prijs inbegrepen. Ondanks het feit dat de Ceora 546 Epos technisch identiek is aan de 544 Epos, is hij wel fors duurder: hij kost 28.900 euro. De robots zijn naar verwachting in het eerste kwartaal van 2022 verkrijgbaar. ●



maaiers in
perfecte
vorm

VANDAELE® 
Machines voor berm- en groenonderhoud

Klepelmaaiers

Houtversnipperaars

Onkruidborstels

Zoutstrooiers

VANDAELE KONSTRUKTIE N.V. | STATIONSSTRAAT 119 | B-8780 OOSTROZEBEKE | T+32 56 66 45 01 | F+32 56 66 30 40 | INFO@VANDAELE.BIZ



www.vandaele.biz

Groenbedrijf Cauwel uit Herzele is aannemer voor openbare besturen

Het bedrijf van Geert Cauwel uit Woubrechtgem bij Herzele draait het grootste deel van zijn omzet in werken voor openbare besturen. Toen we begin juli afgesproken hadden met Geert waren ze hier de laatste meters aan het maaien met de nieuwe maaier met opvang. Deze combinatie met Herder-maaier en aanhangwagen van Deroo mag best gezien worden. Samen met de zwarte trekker heeft ze wel iets apart.

Tekst: Peter Menten | Foto's: Helena Menten

Toen we met Geert en chauffeur Tim nog wat zaten na te praten op de binnenkoer van het bedrijf viel ons oog op de Clayton-maaidorser die buiten klaarstond om aan de graanoogst te beginnen. Geert: 'Dat is een hobby hoor, ik heb nog wat akkerland en in mijn vrije dagen ontspan ik mij met landbouwwerk.'

GreenTechPower: 'Waarom heb je bij deze laatste investering voor Herder gekozen?'

Geert Cauwel: 'Awel, die vraag doet mij nadenken. Eigenlijk gaat dat heel ver terug in de tijd. Ik was op zoek naar een armmaaier en vroeg prijs bij de gekende constructeurs. Overal was de eerste vraag: hoeveel maaiers heb je al lopen? Op dat moment geen enkele. Ik vertelde hen niet dat ik wel een contract had afgesloten om op het spoor te maaien. De enige die erin geloofde dat ik die maaier zou kopen was Vincent Cipers, destijds verantwoordelijke voor Herder bij Van Der Haeghe die toen Herder verdeelde. Hij zegde: 'Wij kunnen dat maken, die arm van 9 meter ... en de anderen vonden die 9 meter té lang. Tja, en zo had ik mijn eerste Herder-ervaring. In principe hebben de chauffeurs bij ons altijd de eindbeslissing, want het zijn zij die er ook lange werkdagen mee moeten draaien. Dus nu is het Herder geworden omdat ik er goede herinneringen aan had en de chauffeur ervoor koos. En ik onderstreep hier dat de andere maaiers waar we mee rijden nog altijd tot onze voldoening in gebruik zijn hé.'

GTP: 'Wat zijn de voornaamste werkzaamheden?'

Geert: 'Eigenlijk is mijn bedrijf ontstaan uit een akkerbouwbedrijf met witloof. Mijn vader was vroeg gestorven en mijn moeder deed destijds het



Geert Cauwel: 'Ik rij zelf ook met mijn machines en zo kan ik inschatten wat een bepaald werk inhoudt en of een bepaalde machine het aankan. Als ik alle dagen achter een bureau zou zitten, zou ik daar geen benul van hebben.'

bedrijf verder. Ik heb mijn graduaat tuinbouw gedaan en in die periode begon het witloof al slecht te lopen. Mijn eindwerk ging over witloof op hydrocultuur. Je hebt er twee strekkingen in: stellingentrek zoals de champignons, en de gewone hydrocultuur. De plannen waren getekend om hier 30 ha witloof te telen. Ik besloot om de witloofplannen toch maar te laten voor wat ze waren en ben toen begonnen met tuinaanleg. Ikzelf wilde te allen prijze zelfstandig worden. Ik neem ieder jaar wel eens een aanlegproject bij particulieren aan, maar eigenlijk ben ik meer een machineman. Ik hoor dat graag draaien, zie graag die techniek en zo zijn we gekomen tot waar we vandaag staan. We doen vandaag voornamelijk werken zoals bermmaaien, grasmaaien met vijf Gianni Ferrari's, verhardingen borstelen, branden ... Maar enkel bij openbare besturen, intercommunes en scholen. Mezelf niet meegerekend zijn



De Deeroo-zuigwagen van Geert Cauwel is voorzien van een gedwongen gestuurde as met assen die ver uit elkaar staan.

we alle dagen met zes mensen op de baan. We hebben echt een stevige equipe. In de winter doen we snoeiwerken. We hebben ook een aantal jaren op de spoorwegen gewerkt, maar dat zijn we aan het afbouwen. Ik doe dat graag, maar de politiek is op dat vlak anders beginnen te draaien: nog 10% mag er gemaaid worden vanop het spoor, al de rest is met de bosmaaier. En ik voel weinig appetijt om een ploeg bosmaaiers op de hof te halen. Ik wil het bewust klein houden. Als we 's avonds thuiskomen, pakweg aan het einde van de week, dan wil ik graag nog eens iets kunnen drinken met de mannen. Dan weet je wat er gebeurd is tijdens de dag en dat versterkt de samenhang binnen de groep.'

GTP: 'Ik zie daar nog een hooikeerder staan?'

Geert: 'Ja, dat is ook mijn hobby. Ik heb ongeveer 40 ha akkerland en mijn zoon had vroeger nog wat schapen. Die is nu 19 jaar en schapen, dat interesseert hem niet meer. Die hebben we vorig jaar weggedaan. Boeren is altijd mijn hobby: aardappelen, tarwe, wat maïs, wat grasland.'

En de zoon is ondertussen mee in de zaak gekomen, voorlopig als werknemer om op termijn (mede)zaakvoerder te worden. 'Hij is nog meer gedreven dan ik en een beetje meer pietje precies. 't Is plezierig een opvolger te hebben hé. Er zijn er veel die zeggen dat je gaat moeten werken tot je tachtig. Awel, ik zit daar niet mee in: ik wil tot negentig werken zolang ik het graag doe. Ik zeg dat ook tegen iedereen die hier werkt. Als het tegen de goesting is, stop er dan mee. Je bent meer met je werk bezig dan dat je thuis bent, dus doe het met zin.'

GTP: 'En die zoutstrooier?'

Geert: 'Dat is ons winterwerk. We strooien drie gemeenten: Herzele voor een deel, Houtem en Oosterzele. En in Gent nog de sportterreinen. In de winter zijn we met vijf om te strooien.'

'Het akkerland bewerken doen mijn zoon en ik 's zondags en 's avonds. Nou ja, 20 ha tarwe zaaïen: als je daar een weekend aan werkt, dan is dat rond hé. Hooi in kleine baaltjes persen doen we ook. Ik had ook al een kleine wikkelaar. We hadden zelf een heleboel raagras en dat wilde ik tegen een redelijke prijs kunnen verkopen. Zo kwam ik op het idee om het zelf te verwerken. Ik heb twee jaar geleden zo een nieuwe



Wij zijn de specialist voor machines voor greenkeeping van golfbanen en sportvelden, het onderhoud van park of bos, openbaar groen en de verzorging van campings of evenementen terreinen.

Distributeur
in België en
Luxemburg:

KECKEX imants
Digging the future

**RECO
ETRAC**

TORO

Club Car





De pompen op de Grenadier en de mechanisch aangedreven ventilator op de zuigwagen zijn zo voorzien dat de trekker op ongeveer 1.500 motortoeren kan werken.

De maaiaarm is aan het uiteinde voorzien van 4 dubbelwerkende functies.

Ferguson-Hesston pers gekocht, zo eentje waar de pers mooi achter de trekker loopt. Ik kreeg daar stilaan meer en meer werk mee, zonder dat ik actief op zoek ging naar klanten. Maar de handel in die balen is ingestort, vandaar dat ik nu liever pers en wikkels voor derden.'

'Mijn vrouw geeft les in de tuinbouwschool van Melle, machines in de derde graad, dus langs alle kanten is land- en tuinbouw in ons leven blijvend aanwezig.'

GTP: 'Je bent een Ferguson-man, maar je trekkers staan in het zwart?'

Geert: 'Dat begon als een folieke. Het zijn twee gelijke trekkers en op hetzelfde moment gekocht. Ik stond op het punt om twee trekkers te kopen. Ik geef de voorkeur aan een vrij uitgeruste trekker. Toen bood de verkoper mij een trekker aan die iets meer uitgerust was dan normaal. In de zwarte kleur en in een beperkte oplage. Toen mijn chauffeurs te kennen gaven dat ze die speciale kleur zagen zitten, ben ik op het aanbod ingegaan. Ik ben niet met de kleur van Ferguson getrouwd want ik heb hier Massey-Ferguson in alle kleuren: kijk maar in mijn miniatuurenkast. Ik ben met het merk opgegroeid en tevreden van onze dealer. Dat is voor mij de reden waarom ik Massey-Ferguson rijd.'

'Wat ik sneu vind, is dat bij veel constructeurs de medewerkers het contact met de basis missen. Goeie informatie gaat op die manier verloren en de ervaring van de klant-gebruiker komt misschien wel in de statistieken, maar zie je zelden terug op de machine. Het gaat over aantallen, maar op termijn delven de fabrikanten daarmee hun eigen graf. De affiniteit met de stiel is aan het weggaan. Dat is niet alleen in de landbouw, je merkt dat overal op.'

Chemieloze onkruidbestrijding

Geert: 'We zijn van spuiten naar niet meer mogen spuiten gegaan. Awel, ik ben er twee medewerkers mee kwijtgeraakt. Die konden niet leven met het mindere resultaat. We werken harder dan tevoren en het resultaat is vaak teleurstellend. Op vlak van onkruiddruk zijn we door de droge zomers in 2019 en 2020 verwend geweest. Dit jaar is het een heel ander paar mouwen. Binnen tien jaar spuiten we weer, daar ben ik heel zeker van. Maar op een andere manier. Kijk, in Nederland mogen ze terug spuiten met Roundup. Je moet nu mensen vinden die een hele dag onkruid willen trekken. Als mijn mensen twee dagen onkruid moeten trekken, dan heb ik de derde dag geen personeel meer. Mensen mogen aanvaarden dat er altijd wat onkruid zal staan en dat ze ook voor eigen deur iets mogen uittrekken. En dat ze niet naar de gemeente moeten bellen omdat er nog een pijltje gras staat.'

Toekomst?

Geert: 'Wij willen wat we vandaag hebben houden en hebben niet de bedoeling om ten koste van alles te gaan groeien. Als ik als zelfstandige begon, zei ik tegen mezelf: ik wil met één man werken. Die eerste is begonnen en na tien jaar verdergegaan. Dan begon de tweede in zijn plaats, dat draaide goed, dus we gingen een volgende bij aannemen. Nu zitten we met zes. Maar je weet niet wat er binnenkomt van werk. Wij werken veel voor Farys, de watermaatschappij. Daar zijn wij ook voor begonnen en zo zijn we meegegroeid. Intussen werken wij voor verschillende afdelingen van Farys. En op die manier kun je vandaag niet zeggen hoe groot je morgen gaat zijn. Met z'n zessen draaien we als team goed en zijn we perfect op elkaar ingespeeld. Steek er een extra man bij en 't is misschien om zeep. Als zaakvoerder verlies je bij meer personeel ook het contact met je klanten: dat zou ik niet willen.'

'Kijk, ik rij zelf ook met mijn machines en zo kan ik inschatten wat een bepaald werk inhoudt en of een bepaalde machine het aankan. Als ik alle dagen achter een bureau zou zitten, zou ik daar geen benul van hebben.'

De Herder Grenadier MBK 513 SH in een notendop

Bij Herder staat de MBK voor maaïen, baggeren, klepelen, wat aangeeft dat de arm voor deze drie activiteiten kan worden ingezet. De S staat voor standaard giekpomp en H voor hogedruk op het werktuig.

De maaïarm is aan het uiteinde voorzien van 4 dubbelwerkende functies, zodat ook met de heggenslagmaaier met driedubbele draaikop kan worden gewerkt.

De maaïarm is voorzien van een automatische bodemdrukregeling. De bodemdruk van de klepelmaaier wordt automatisch aangepast in functie van de positie (afstand) van de trekker, zonder ingrijpen van de bediener.

De maaïarm en hydraulische unit zijn in een klein half uurtje volledig demonteerbaar van de trekker. Hierbij moet geen enkele hydraulische leiding worden losgekoppeld.

De pompen op de Grenadier en de mechanisch aangedreven ventilator op de zuigwagen zijn zo voorzien dat de trekker op ongeveer 1.500 motortoeren kan werken. Dat zorgt voor minder omgevingslawaai en spaart brandstof.

De Deroo-zuigwagen van Geert Cauwel is voorzien van een gedwongen gestuurde as met assen die ver uit elkaar staan ●



Bekijk onze video's

GreenTechPOWER
HELPS YOU GROW YOUR BUSINESS

MAXIMAAL BEREIK EN EXTREME KRACHT VOOR HET SNOEIEN OP HOOGTE EN LASTIG BEREIKBARE PLEKKEN

ZERO
EMISSION

4.0M
TELESCOPISCH UITSCHUIFBAAR
TOT WEL 4 METER

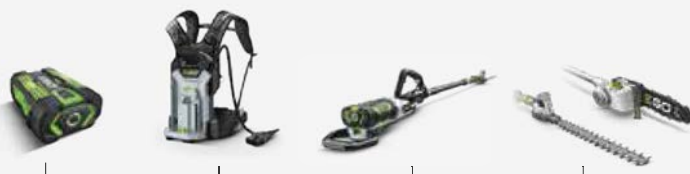


KETTINGSNELHEID 22M/S

56V

Levert de kracht van brandstof aangedreven hoogsnoeiers en uitermate geschikt voor moeilijk bereikbare plekken. Aangedreven door de unieke Arc-Lithium accu heeft u de ideale combinatie tussen kracht en koppel, best-in-class zaagsnelheid en uitschuifbaar tot wel 4 meter. Speciaal ontwikkeld voor de boomverzorger en tuinprofessional.

Te gebruiken als stokheggenschaar en als snoeizaag. Kan worden gebruikt met alle accu's uit het EGO assortiment en is tevens te gebruiken in combinatie met het EGO rugharnas.



HET NIEUWE EGO POWER+ PROFESSIONAL-X
TELESCOPISCH SNOEISYSTEEM; ER IS NIETS
VERGELIJKBAARS!

#bestbatterypower

EGO
POWER BEYOND BELIEF™

egopowerplus.nl

PROFESSIONAL X



Bram, na 8 maand in Sint-Pieters-Leeuw: 'Deze tweede locatie trekt echt klanten aan hoor! Sinds we hier zitten, komen er iedere dag nieuwe klanten over de vloer.'

Dedobbeleer Pro verhuur

Voor Bram Dedobbeleer en zijn vrouw zal het in oktober 12 jaar geleden zijn dat ze hun eigen mechanisatiebedrijf in de verkoop en verhuur van kleinere bouwmachines zijn gestart. Zes jaar geleden verhuisden ze naar de locatie in Geraardsbergen. In het voorjaar van 2020 begon de omzet in verkoop en verhuur met rasse schreden toe te nemen waardoor er dringend meer personeel en aansluitend ruimte moest worden gezocht. Er kwam het afgelopen jaar dan ook meer personeel bij en de verhuurvloot werd fors uitgebreid. Het laatste wapenfeit is de opening van een tweede verhuurpoot in Sint-Pieters-Leeuw in het najaar van 2020.

Tekst & foto's: Peter Menten

Een dik half jaar verder kijken we met Bram terug op een toch wel bewogen jaar. Ondanks het feit dat Dedobbeleer Pro meer dan 100 stuks rollend materieel in de verhuurvloot heeft, blijft het verschil de persoonlijke aanpak. Je waant je hier helemaal niet in een megagroot verhuurcenter. En toch is er voor omzeggens alle klussen iets te vinden.

Kansen zien en grijpen

Bram Dedobbeleer: 'Door de exponentiële groei die ons bedrijf begin vorig jaar gekend heeft, kwam ook de vraag naar meer ruimte. We waren in het Geraardsbergse al langer aan het uitkijken naar een grotere locatie omdat de huidige te klein werd. Omdat er geen geschikt pand op onze weg kwam, bood de opportuniteit zich aan om ons in het Brusselse te vestigen. Meer mogelijkheden en het feit dat er ook meer en meer klanten uit die richting kwamen, deden ons de stap zetten om een tweede verhuurlocatie op te zetten in Sint-Pieters-Leeuw, in vogelvucht een goede 30 km van onze vaste stek. Vorig jaar werd daar een pand gevonden aan de drukke Alsebergsesteenweg, een uitstekende zichtlocatie. Enkele maanden voor we daar opgestart zijn, stopte er in die buurt een bestaand verhuurcenter. Een meevaller voor ons.'

Hoewel Dedobbeleer Pro zich focust op de middelgrote klanten zitten er toch ook enkele grote jongens in de portefeuille.

Sterke groei en personeel

Bram Dedobbeleer werkte de eerste jaren van zijn carrière als commerciële bij Manitou, een positie die hem inzicht gaf in het reilen en zeilen in de bouwmaschinenwereld. Zijn vrouw werkt grotendeels de administratie bij achter de schermen en zit 100% mee in de zaak. Bram: 'Als je partner begrijpt hoe je in je zaak staat, dan is dat een enorme steun. Als ze dan nog eens meewerkt in dezelfde zaak, dan heb je alle troeven om te slagen.'



Het laatste wapenfeit is de opening van een tweede verhuurpoot in Sint-Pieters-Leeuw in het najaar van 2020.

Bram: 'Ik heb drie mensen die fulltime in de verhuur bezig zijn en hier en daar spring ik bij. Ik merk dat er nog echt goeie werkrachten te vinden zijn, maar je moet geduld hebben en het geheel als team moet ook draaien. Maximaal inzetten op bekwame medewerkers heeft weinig zin als het geheel niet als ploeg functioneert. Elke uitbreiding van de groep vraagt van iedereen wat aanpassen en zoeken.'

'De groep is vrij heterogeen: ik werk met een zelfstandig manasje-van-alles en deze persoon springt geregeld in als we hem nodig hebben en hij tijd heeft. Dat werkt soepel en hij is een grote steun tijdens de piekmomenten. Op hem kan ik gedurende acht maand op een jaar rekenen. Verder heb ik enkele goeie techniekers die elders ervaring hebben opgedaan en zich nu in ons bedrijf hebben ingewerkt. Een bedrijf in groei vraagt altijd enige flexibiliteit van de medewerkers. Ik heb ook niet altijd het juiste antwoord op wat zich voordoet. Verder hebben we drie techniekers en twee volledig uitgeruste bestelwagens, zijn de techniekers voorzien van een laptop en volledig op de hoogte van de laatste stand van de techniek. Daarin willen wij nu net het verschil met de anderen maken, iets wat onze klanten ook weten te waarderen. Tot slot is er nog

één iemand die de machines reinigt en in orde zet. Dat werk is de kers op de taart en het visitekaartje van ons bedrijf.'

Als laatste man is er Bram zelf: hij springt van hier naar daar waar nodig. Idealiter zou hij meer moeten kunnen delegeren, maar door overal bij te springen houdt hij ook een stevige vinger aan de pols in zijn bedrijf.

Blijven investeren om klanten te binden

Dedobbeleer Pro heeft recentelijk nog zwaar geïnvesteerd in kwalitatief klein materieel omdat ze hier merkten dat klanten daar elders moesten voor gaan. Onder klein materieel verstaan we tuin en park materieel, kleine handmachines, houtversnipperaars, graszodensnijders, houtklievers, grondboren, minitractors, overtopfrozen, vertidraïneermachines, zelfrijdende stronkenfrozen en sleuvengravers enzovoort.

Bram: 'Veel van deze kleine machines met benzinemotor vragen meer onderhoud, maar met de techniekers die we nu hebben, kunnen we dit zeker aan. In de verhuur moeten we toch steeds met iets overgedimensioneerd materieel uitpakken. Voor een eindklant (in de verkoop dan) kun je meer op de man af werken. Die werkt er zelf mee en zal zijn materieel beter aanvoelen. In verhuur zijn de klanten/gebruikers veeleisender. Al het kleine materieel zal in Sint-Pieters-Leeuw komen omdat we daar de vraag ervoor hebben. Klanten van Geraardsbergen kunnen uiteraard over datzelfde materieel beschikken: we hebben dagelijks transporten tussen de twee vestigingen. Wat we ook verhuren, zijn verkeersborden, storkokers, vacuümzuignappen voor tegels, kortom: alles

wat je op een werf nodig kunt hebben. Voor die machines hebben we hier in de rand rond Brussel een uitgebreid cliënteel: grote tuinen, parken, recreatiecentra ...'

Bereikbaar zijn: mensen zoeken menselijk contact

Bram, na acht maand in Sint-Pieters-Leeuw: 'Deze tweede locatie trekt echt klanten aan hoor! Sinds we hier zitten, komen er iedere dag nieuwe klanten over de vloer. De machines kunnen van hier of Geraardsbergen uit geleverd worden, dat maakt op zich niet uit. Mensen zijn steeds op zoek ... naar menselijk contact. Ze moeten een goed gevoel hebben bij wat ze kopen of huren. En dat kunnen wij hun bieden met deze vestiging. Kijk, bijvoorbeeld op een website ga je ook zoeken naar de contactgegevens van de eigenaar van de site. Als die er niet opstaan, is er weinig dat aantrekt om daar te kopen, en al helemaal niet als het over investeringsgoederen of verhuur gaat. Zeker in deze tijd speelt dat nog veel sterker. Mensen zoeken houvasten. Heel belangrijk is dat de telefoon wordt opgepakt. Als mensen ons bellen dan hebben ze verschillende lijnen waar ze kunnen worden opgevangen: door de mensen van de verhuur, de verkoop, de techniekers enzovoort. Wij krijgen geregeld meer dan honderd telefoons per dag en dan werkt dit systeem heel vlot. Mensen willen gehoord en gerustgesteld worden.'

Personeel

Bram is op zoek naar de down-to-earth Belgische trots van medewerkers. Mensen die steeds vooruitlopen en de kar trekken. Mensen die, als er zich een probleem stelt, ook mee in de richting van een oplossing denken en werken. 'Nu zitten we in



enclean®



Weg met groenaanslag

- Op alle materialen : hout, klinkers, steen, beton, daken,...
- Zeer efficiënt en snel resultaat
- Lange duurwerking
- Plantaardige oorsprong

natural & fast



BELCHIM
CROP PROTECTION



Onlangs het feit dat Dedobbeleer Pro meer dan 100 stuks rollend materieel in de verhuurvloot heeft, blijft het verschil hier toch de persoonlijke aanpak.

totaal met elf medewerkers en durf ik zeggen dat we een toffe, vooruitdenkende equipe hebben.'

Bram: 'Waar we als zaakvoerders van een bedrijf in groei tegenaan lopen, is het soort people management: hoe ga ik om met het personeel, hoe structureer ik mijn bedrijf ... Die dingen. Ik ga altijd verder op vertrouwen, maar soms moet je mensen ook een goede, werkbaar structuur kunnen bieden. Niet iedereen kan dat voor zichzelf zomaar uitvinden. En iedere keer dat het bedrijf groeit, moet je de structuur mee aanpassen. Het is ook belangrijk om iedere medewerker te kunnen laten uitblinken in waar hij of zij sterk in is. Dat schept voor mensen ook voldoening. Door je bedrijf en jezelf constant in vraag te stellen, krijg je zicht op de processen binnen je bedrijf en kun je dingen bovenhalen die haaks lopen en kun je gaan stroomlijnen. Op deze manier ga je zelf je blinde vlekken tegenkomen en daar kun je dan weer bijsturen. Zo kan het zijn als ik er niet ben dat de medewerker niet weet wat doen. Als dat omschreven is dan is het voor iedereen helder. Die kleine punten zijn vaak effectief belangrijker dan wat je doet hé. Want de activiteit van een bedrijf, die kun je altijd en overal doen: machines verkopen, verhuren. Maar hoe je het doet, daar maak je het verschil.'

Soms kan het inderdaad zijn dat medewerkers onbewust ontevreden over iets zijn, maar dat niemand er de vinger kan opleggen. Door verder te onderzoeken hoe sommige processen in het bedrijf lopen, kun je erachter komen waar er een bottleneck zit. Waar je aanvankelijk dacht met een vervelende medewerker te maken te hebben, blijkt dan net dat die 'iets' ongekends naar boven haalt. En zo kan het bijvoorbeeld zijn dat er in het magazijn iets naar boven komt wat eigenlijk heel het bedrijf parten speelt.

Bram: 'Als een medewerker op een respectvolle manier iets aanbrengt, dan sta ik open voor alle kritiek. En iedereen heeft zijn manier om iets te uiten. Het



'De Avant-machines hebben een hoge restwaarde en zijn interessant omwille van het uitgebreide gamma hulpstukken.'

belangrijkste is dat de medewerkers zich vrij voelen om zich te kunnen uiten. Anders leer je als bedrijfsleider niets. Zo creëer je betrokkenheid en erkenning. En dat maakt je bedrijf ook sexy hé: als je medewerkers gaan vertellen dat ze mee inspraak hebben in 'hun' bedrijf, dan gaan mensen graag voor je willen werken en dan ga je goed en beter personeel vinden. Iedereen wil graag tot een groep behoren en gezien worden. Het vak van techniek wordt echter nog altijd niet voldoende geapprecieerd in onze maatschappij. Ik heb in mijn bedrijf de verkoop, de verhuur en de werkplaats. En deze laatste creëert – zoals op veel plaatsen – een hogere toegevoegde waarde.'

Keuze voor sterke merken: een stevige driepoot

Bram: 'Wij werken met sterke merken. CAT en Avant bijvoorbeeld. Voor dat laatste merk zijn we twee jaar echt bezig en ik denk dat we bij de snelstgroeiende verkopers in België zitten, en dat in een vrij compacte regio. Ik voorziet dat we voor eind dit jaar toch circa 35 Avant-machines verkocht gaan hebben. We zijn begonnen met twee machines, in het eerste jaar. In 2019 waren het er 18 en vorig jaar 25. In de verhuur lopen die heel goed en ze hebben een hoge restwaarde en zijn interessant omwille van het uitgebreide gamma hulpstukken. Ook voor Manitou en destijds Mustang verkopen we goed. Bij CAT zijn we de tweede grootste in Vlaanderen. Van de nieuwe MLA-knikkladers van Manitou verwacht ik ook veel.'

Transportprijzen anno 2021

We kijken terug naar het huidige jaar en kijken voorzichtig naar 2022. Werk genoeg in de sector en veel vraag naar machines. Maar gaat alles geleverd kunnen worden?

Bram: 'Ik en ook andere dealers hebben machines bij CAT klaarstaan die ze daar niet kunnen vershippen omdat er geen containers zijn. Ik ben nu bijvoorbeeld

AGRIMAC.BE tenias frontlader voor alle tuinbouw en compact tractoren	EUROCOMACH minikranen van 1 tot 11 ton allen met proportionele joystickbediening triple arm	ITRunner containersystemen van 8 tot 30 ton landbouw en snelverkeer
---	--	--



'Ik en ook andere dealers hebben machines bij CAT klaarstaan die ze niet kunnen verschepen omdat er geen containers zijn.'

bij Avant machines aan het bestellen voor juni 2022. Daar zitten tussen nu en dan 20 machines tussen waarvan ik nog niet weet of ik ze ga verkopen. Daar moeten we vertrouwen in hebben hé. De mensen hebben nu geld te besteden, vandaar dat de tuinaannemers ook zoveel werk hebben nu. Dat is geld dat in onze eigen economie blijft.'

GreenTechPower: 'Waar wil je met deze vestiging in Sint-Pieters-Leeuw uitkomen?'

Bram: 'Initieel is het zuiver een verhuurcenter voor Brussel en de zuidrand van Brussel. Rechts op de kaart gaan we dan tot Haasrode, Leuven en aan de andere kant komen we dan in de sector van Geraardsbergen. In 2021 hebben we onze omzet verdubbeld tegenover 2020. We gaan zeker inspelen op de kansen die zich aandienen.' ●

35ste editie
25-26.09.2021
OUDENAARDE
van 09.00 tot 18.00 uur
www.werktuigendagen.be

Koop uw tickets online

Werktuigendagen

Land- en tuinbouw in beweging

KBC, 2, N, Platteland, Oost-Vlaanderen, Oudenaarde, X-M

Uw Manitou Compact dealers

VOLCKE DIDIER BV
7711 Dottenijs
056 33 40 20 - info@volcke.com

KEY-TEC BVBA
9180 Moerbeke-Waas
09 326 00 99 - contact@key-tec.be

MANITOU
HANDLING YOUR WORLD

NAC www.nacvzw.be
Nationaal Agrarisch Centrum
partner in agrovorming

fyto licentie

Volg een cursus fyto licentie P2
(avond of dagopleiding—onderstaand zijn startdata)

Een fyto licentie is nodig om sproeistoffen aan te kopen en bespuitingen uit te voeren

Diksmuide	4 okt	Ninove	7 okt	Zwijnaarde	11 okt
Diest	14 okt	Loenhout	19 okt	Roeselare	21 okt
Zemst	25 okt	Diepenbeek	4 nov	Sint-Niklaas	15 nov
Ruddervoorde	16 nov	Retie	11 jan	Eeklo	20 jan

Verder nog bij NAC: Fyto licentie P1 (enkel spuiten) • P3 (voorlichting) • NP (verkoop particuliere producten)

Navorming fyto licentie: www.nacvzw.be/nl/evenementen

www.nacvzw.be
0495/29 80 13
bart@nacvzw.be

Schrijf vandaag nog in voor een van onze fyto licentie cursussen via mail (bart@nacvzw.be) of telefoon (0495/29 80 13)

Met steun van Vlaanderen en EU - www.vlaanderen.be/p/ipo
Europees Landbouwfonds voor Plattelandsontwikkeling: Europa investeert in zijn platteland

Kioti CX2510 HST

Daedong Industrial is een bedrijf dat sinds 1947 landbouwmachines bouwt in Korea. In 1956 werden de eerste (diesel)motoren gebouwd. Twaalf jaar later had het zijn eigen trekkers. De Koreanen zijn ondertussen overtuigd van hun kwaliteit want elke trekker wordt geleverd met een garantie van 2 jaar op alles, die dan wordt uitgebreid tot 5 jaar op de hele aandrijflijn inclusief de motor.

Tekst & foto's: Peter Menten



De bodemvrijheid is 34 cm.

Het begon na WO II met landbouwmachines

Kioti Industrial, het moederbedrijf, bouwt al meer dan 70 jaar complete aandrijvingen, motoren en frames. Dat maakt dat de Kioti-tractoren volledig uit eigen onderdelen zijn opgebouwd. In 1993 ging Daedong voor het eerst overzee naar de Verenigde Staten. In 2010 werd Kioti EU in Nederland opgericht. Drie jaar later lanceerde het merk zijn eigen Stage IIIB- commonrailmotor en dit jaar werden de Stage 5-trekkers geïntroduceerd. Van deze laatste hebben we deze zomer een exemplaar kunnen testen.

Pittig trekkertje

Onze gast was de CX2510 HST, een pittige en degelijk afgewerkte compacttrekker met 25 pk. HST staat voor 'hydrostaat' en deze trekker met Kioti-motor van 1.647 cc met drie cilinders en 24,5 pk heeft twee aparte pedalen om voor- en respectievelijk achteruit te rijden. De helling van deze pedaaltjes ten opzichte van de vloerplaat kan worden geregeld zodat de chauffeur zijn voet onder de voor hem meest passende hoek kan zetten. Een klein detail, maar iets wat op vlak van ergonomie tot ergernis kan leiden als je heel de dag de spanning in je voet moet houden om te rijden.

Verwacht van deze trekker een degelijk afgewerkte machine die gewoon klaar is om in het werk te vliegen. Wat je vraagt, doet hij. Alles functioneert en met de hydrostaat met twee mechanische groepen kan hij steeds de passende snelheid voor elk werktuig aanhouden. Alle hydrauliekpompen samen geven 43 liter per minuut. De hef kan 546 kg tillen.

Verder heeft de CX2510 HST een verstelbaar stuurwiel, joystickbediening voor de olieventielen met één hendel en een ruime bodemvrijheid. In optie kan er een ruime cabine met airco op, een fronthef en een frontaftakas. De trekker heeft een 12V-aansluiting en zelfs USB. De hydrostaat betekent ook dat de trekker voorzien is van een cruisecontrol zodat er tegen een vastgelegde snelheid kan worden gereden. De trekker is ook voorzien van een comfortabel geveerde zetel.

In optie levert Kioti ook een middenaftakas met 2.000 toeren/ minuut zodat er bijvoorbeeld een middenmaaier kan worden



In optie levert Kioti ook een middenaftakas met 2.000 toeren/minuut zodat er bijvoorbeeld een middenmaaier kan worden aangekoppeld.



Kortom, een trekker die doet wat hij uitstraalt.

aangekoppeld. De achteraftakas draait tegen 540 toeren. Wij hadden de versie met ROPS (rolbeugel) en deze kan opgeklapt worden om onder lage doorgangen te rijden. Met een manuele transmissie krijgt de trekker 6 versnellingen voor- en 2 achteruit. De hydrostaat heeft twee trappen. Vooruit gaat de CX2510 HST van 0 tot 22 km/u en achteruit van 0 tot 15 km/u. De lege trekker weegt zonder cabine 1.047 kg en de brandstoftank neemt 25 liter mee.

De bodemvrijheid is 34 cm en met gebruik van de rem blijft de draaicirkel op 2,53 meter.

Kortom, een trekker die doet wat hij uitstraalt. ●



KIOTI CX2510H

COMPACT TRACTOR 25 PK

SCHAKEL OF HYDROSTAAT

5 JAAR GARANTIE

EU PARTS CENTER

KIOTI
BENELUX[®]

**VANAF €229,-
PER MAAND EXCL. BTW***

*FINANCIERING ONDER VOORBEHOUD
VAN KREDIETACCEPTATIE.
*VRAAG UW KIOTI DEALER NAAR
DE ACTIE VOORWAARDEN.



60 MAANDEN FINANCIAL LEASE

ACTIE GELDIG BIJ ALLE KIOTI DEALERS

ACTIE GELDIG T/M 30 SEPTEMBER 2021



T 0181 - 45 88 45
info@pols.nl

www.pols.nl
www.kiotibenelux.be

Vierseizoenenhekselaar bij Eliet



Eliet lanceert met de Vector 4S een versnipperaar die alle seizoenen van stal zal worden gehaald.

Waar snoeien en versnipperen tot voor kort nog een aangelegenheid was die vooral in het late najaar en de winter plaatsvindt, zorgt het weer van de laatste maandenvoor een hevige groei – met afwisselend hitte en veel regen – dat de bloemen en planten in onze tuinen en parken onstuimig groeien. De hagen hebben nog nooit zoveel snoeimateriaal opgeleverd als deze zomer. En wat moet men nu met dit groenafval aanvangen? Bij de tuinprofessionals is er een groeiend besef dat de tuin van de toekomst biocirculair is. Er is dan ook

steeds meer interesse voor een duurzaam tuinonderhoud met aandacht voor recyclage van tuinafval. Belgisch fabrikant Eliet heeft een neus voor dergelijke evoluties en ontwikkelt dan ook de producten die tuinaannemers met visie nodig hebben.

Een versnipperaar moet niet alleen capaciteit halen, maar liefst zoveel mogelijk volume kunnen verwerken. Van een moderne versnipperaar wordt verwacht dat hij naast hout ook andere snoeiresten uit de tuin probleemloos kan verwerken. Hij moet vooral inzetbaar zijn om heel het jaar door na elke snoeibeurt het afval te kunnen verwerken. Heel vaak flankiert zo'n kleine multifunctionele machine een grotere houtversnipperaar die vooral in de winter voor het zware takkenwerk van stal wordt gehaald.

Om hieraan tegemoet te komen lanceert Eliet in het najaar zijn Vector 4S. De 4S verwijst naar '4 seizoenen', waarmee het zijn multi-inzetbaarheid duidelijk in de verf wil zetten. De machine met een 13 pk sterke Honda-motor kan takken tot 8 cm zonder problemen aan. Ze is standaard voorzien van een grote invoerwals. Het Eliet-versnipperingssysteem hakst dit alles in de vezelrichting keurig tot kleine, snelcomposterende snippers. Het gepatenteerde Turbo Discharge-systeem zorgt, met behulp van een geïntegreerde blaasturbine, dat ook vochtige en bladrijke snippers krachtig worden uitgeblazen.

De machine is van een aangedreven onderstel voorzien. De klant kan zelfs kiezen voor wielen of rupsen. De breedte bedraagt slechts 75 cm zodat elke tuin toegankelijk wordt voor deze versnipperaar. **Meer info: www.eliet.eu**

Foutjes in het artikel over Inverde

In het artikel over Inverde dat in ons vorige magazine verscheen, zijn er enkele onjuistheden geslopen. We zetten hier de rectificaties:

- 1) ANB wordt ondertussen Natuur & Bos genoemd en is een onderdeel van de Vlaamse overheid dat de natuurgebieden in eigendom van de Vlaamse overheid beheert. Inverde heette vroeger Educatief Bosbouwcentrum Groenendaal en valt onder Natuurinvest, een 'eigen vermogen' van de Vlaamse overheid, gelinkt aan ANB.
- 2) Volgens de Erkenningregeling moet iedere bosexploitant die hout uit de Vlaamse bossen oogst of verkoopt een erkenning hebben en een opleiding volgen. Dat geldt zodra deze meer dan 50 m³ hout per jaar afneemt.

Volledig elektrische zeroturnmaaier bij Ego



Machiefabrikant Ego komt met een volledig elektrische zeroturnmaaier. De machine is voorzien van maximaal zes 56V-accu's, dezelfde truwens die je ook voor het andere accugereedschap van Ego gebruikt.

De Z6 weegt 186 kg en heeft een 106 cm breed maaidek. Het maaidek werpt de grasresten aan de rechterkant uit. De zijuitworp kun je ook afsluiten met een kunststof kap, zodat de maaier het gras mulcht. De 53 cm lange maaimessen kunnen op vier snelheden draaien. Met twee knoppen naast het bedieningsscherm, rechts naast de stoel, stel je de messnelheid in. De maaihoogte is in tien stappen instelbaar van 3,8 tot 11,4 mm.

Volgens de eerste ervaringen moet je minimaal twee tot maximaal zes accu's (56 volt, 10 Ah) in de machine plaatsen. Met zes volle accu's kan de machine dan ongeveer 6.000 vierkante meter maaien, zegt Ego. Op het bedieningsscherm lees je de resterende acculading af. Met een 1.600W-oplader zou je de accu's in twee uur weer kunnen opladen. Je hoeft de accu's niet uit de machine te halen om ze op te laden want er zit een stekkeraansluiting aan de linkerkant van de maaier.

De Z6 kan op vier snelheden rijden. Ook die stel je in met twee knoppen naast het bedieningsscherm. De maximale rijsnelheid is 12,9 km/u. De maaier heeft ook drie werkmodi: control, standaard en sport.

De maaier is voorzien van een geveerde, verstelbare stoel. Rechts naast de stoel zit een aan-uitknop en het bedieningsscherm waarmee je de machine kunt instellen.



60V^{max}

Uw alles-in-één batterijsysteem

**KRESS 60V MAX MET ÉÉN
ORIGINEEL ACCU-SYSTEEM,
GECOMBINEERD MET DESIGN,
COMFORT EN TOP PRESTATIES**



INNOVATIEF SINDS MEER DAN 50 JAAR

Er zijn alle redenen om voor KRESS te kiezen, of het nu gaat om ons accu-systeem tuinmachines "made in Germany" of ons breed gamma revolutionaire robotmaaiers.

Wilt u meer informatie over een van onze producten?

Wilt u één van onze officiële erkende dealers worden?

Neem snel contact met ons op
www.kress.com of
servicebenelux@kress-robotik.com

MISION

Uw perfecte gazonmaaier

**TOONAANGEVENDE TECHNOLOGIE
VOOR EEN PERFECT GAZON**



Voor oppervlaktes van 600m² tot en met 6.500m² of veel meer dankzij de standaard voorziene MULTIMAAIERFUNCTIE.

LM Trac 287 met onkruidborstel



We zijn deze zomer enkele dagen met de LM Trac op de baan geweest, de Finse werktuigdrager die sinds vorig jaar door Pols in de Benelux verdeeld wordt. Eerder dat jaar was Pols al aangesteld als importeur voor Frankrijk en het Verenigd Koninkrijk. De LM Trac is geen onbekende voor de meeste openbare besturen: de groene machine wordt al jaren verdeeld in België en is een toonaangevende hoofdspeler in het straatbeeld. Meestal in combinatie met een onkruidborstel tot in sommige gevallen zelfs met een onkruidbrander met infraroodtechnologie. Andere gangbare toepassingen zijn een hondenpoepzuiger, een klepelmaaier, een bladblazer, een rolbezem en een sneeuwplough.

Tekst & foto's: Peter Menten

Nieuwe motor nodigde uit om de machine nog verder te verbeteren

De LM Trac 287 waar we de straat mee optrokken, is voorzien van achterwielbesturing. Dit in tegenstelling tot zijn grotere broer, de LM Trac 387, die met knikbesturing werkt. De 287 kreeg een nieuwe 1,7l-driecilinder Stage V-motor van Perkins, tevens een gelegenheid voor de fabrikant om enkele wijzigingen aan de machine door te voeren. Het dashboard is veranderd – lees eenvoudiger en gebruiksvriendelijker geworden – en de motor is nu toegankelijker voor onderhoud. De aanzuiging van de luchtfilter is omhoog gebracht om minder stof aan te zuigen. De nieuwe 287 rijdt 25 km/u en heeft twee rijtrappen. De Trac staat vooraan op 31x11.5-15 banden, een stevige band die bijdraagt aan de stabiliteit.

De brandstoftank heeft een inhoud van 35 liter en de hydrauliektank van 55 liter voedt een hydrauliekpomp die tot 60 liter olie per minuut rondpompt. Daarmee heeft de roterende borstel voldoende olie om stevig te schrobben.

De basismachine is 2,68 meter lang, 2,02 meter hoog en 1,34 meter breed en weegt 1.560 kg. Dat maakt dat ze op de meeste aanhangers te vervoeren is. Daarbij mochten we één nadeel ondervinden. We gebruikten een aanhangwagen waarbij de laadvloer in zijn geheel kipt ten opzichte van het chassis. Bij deze LM Trac 287 met nieuwe onkruidborstel is er weinig helling over om vlot op de aanhangwagen te rijden, ongeacht of je er nu voor- of achterwaarts op rijdt. Met een halfsleet borstel speelt dit niet.

Het grote verschil ten opzichte van zijn voorganger is de 48 pk sterke Stage V-motor, waarmee wordt voldaan aan de laatste emissie-eisen. De Lombardini-motor uit de 286 heeft plaatsgemaakt voor een motor van Perkins met 12 pk meer vermogen. Ook het motorkoppel, 166 Nm, neemt met 53 Nm (+47%) fors toe. Door het hogere vermogen en koppel bij een lager toerental produceert de LM Trac 287 minder geluid. Omdat de nieuwe motor meer ruimte inneemt, is het chassis



Een van de andere gangbare toepassingen is een hondenpoepzuiger.

opnieuw ontworpen. In dat ontwerp is ook het hefsysteem met de borstdrukregeling uitgevoerd met grotere lagers en sterkere pennen in vergelijking met die op de 286. Verder is het dashboard vervangen door een display dat in de rechter cabinestijl is opgehangen. De LM Trac 287 heeft nu nieuwe, ronde koplampen en de machine is uitgerust met ledverlichting.

Sterke punten

De zweefstand op de hef vooraan zorgt ervoor dat bijvoorbeeld de druk die de veegborstel op de ondergrond uitoefent, kan worden ingesteld. Met de draaiknop linksachter in de cabine kan dan de juiste oplegdruk worden ingesteld. Dit geeft minder slijtage aan de borstel en voor de chauffeur is het ook meer ontspannen werken. Hij hoeft immers niet steeds alert te zijn om de hefknoop te bedienen en kan zich op het werk zelf concentreren: de borstel zal mooi de ondergrond volgen met een constante druk.



Een afhellend trottoir in kasseistenen dat al jaren overwoekerd is door onkruid.



Een kasseiweg die bol ligt en waar het weinige onkruid dat erop groeit ook muurvast tussen de voegen steekt.

Rijden met de LM Trac 287

Deze machine heeft twee hydraulische rijtrappen waartussen via het display kan worden geschakeld. De topsnelheid ligt op 25 km/u: voldoende voor een machine met achterwielsturing. Om ver(de)re verplaatsingen te doen is het af te wegen of het de moeite loont om de Trac op een aanhanger te vervoeren.

Werken met de LM Trac 287

Om te kijken wat de machine met onkruidborstel in haar mars heeft, kozen we voor een niet-alledaags parcours. Een afhellend trottoir in kasseistenen dat al jaren overwoekerd is door onkruid. Een kasseiweg die bol ligt en waar het weinige onkruid dat erop groeit ook muurvast tussen de voegen steekt. En tot slot een goot aan de rand van een landbouwweg

waar het onkruid hardnekkig tussen goot en weg door groeit. In alle situaties viel ons één ding op: de LM Trac houdt zich heel stabiel, ongeacht of de onkruidborstel zich nu links, rechts of in het midden van de machine bevindt. Daardoor is het ontspannen werken zonder dat er constant aan het stuurwiel moet worden gedraaid om de machine in het spoor te houden.

Het onderhoud is gemakkelijker gemaakt want de motorkap kan nu met een snelsluiting worden geopend. LM Trac voorziet ook een elektrisch aangedreven LM Trac in de tweede helft van dit jaar. ●



LM TRAC

LM TRAC 287

DE BESTE ONKRUID-BORSTEL MACHINE

De 287 is de opvolger van de 286 en heeft een maximumsnelheid van 25 km per uur en wordt aangedreven door een Perkins stage 5 dieselmotor. De LM-Trac 287 is een werktuigdrager welke veel wordt gebruikt in zowel de mechanische als de thermische onkruidbestrijding. Daarnaast is de machine geschikt voor vele aanbouwwerktuigen zoals onder andere een onkruidborstelarm, fecaliënzuiger, een (klepel)maaier, een bladblazer, een rolbezem en een sneeuwplough.

DE NIEUWE LM TRAC 287



48 PK PERKINS STAGE V MOTOR - VEEL ANDERE WERKTUIGEN BESCHIKBAAR

POL S

T +31 (0)181 - 45 88 45

info@pols.nl

website: www.pols.nl

webshop: parts.pols.nl



Landscaper-Line voor gras en groen

Jo Beau uit Brugge lanceert dit jaar de Landscaper-Line, een reeks machines waarin iedereen die met gras en groen bezig is de passende oplossing voor een bepaald werk moet kunnen vinden. De Landscaper-Line komt als aanvulling op het bestaande gamma. De technologie in die machines is al jaren beproefd en het geheel komt aangepast voor de Europese markt in de bekende gele kleur van Jo Beau.

Tekst: Peter Menten | Foto's: Peter Menten en Jo Beau

Een zomer- en winterlijn

De Brugse machinefabrikant wil met de lancering van deze 'zomerlijn' naar buiten komen als een totaalpartner voor de professionele gebruikers en verhuurbedrijven in de groensector. Zelfstandige tuinaannemers, stedelijke en gemeentelijke groenvoorzieningen, verhuurbedrijven en maatwerkbedrijven in binnen- en buitenland kunnen nu bij één leverancier terecht voor hun compacte en professionele tuinmachines. De Landscaper-Line bestaat uit graszodensnijders, zaaimachines, verticuteermachines, beluchters, kantensnijders, bladblazers, ruwterreinmaaiers en houtknievers.

Getest: de S22-(door)zaaimachine

Wij hadden bij wijze van kennismaking de S22-zaaimachine op test, een eenvoudige machine die gewoon doet wat een zaaimachine moet doen: zaaien zonder franjes. De S22 kan als zaaimachine en als doorzaai

worden ingezet. Hij wordt gedragen door 4 smalle, hoge wielen wat maakt dat de ondergrond goed aangedrukt en egaal moet zijn. Het zaad zit in een zaadtank van ongeveer 14 liter waarvan de uitloopopening kan worden geregeld met een verstelbare schuif. De bediening van die schuif gebeurt met een excentrische verstelschijf aan de rechterkant op het bedieningsstuur van de machine. Onderaan in de zaadtank zit een zaadverdeler die mee aangedreven wordt door de wielen. De kunststof zaadtank is voorzien van een kijkvenster en is aan de achterzijde van de machine gemonteerd voor een betere manoeuvreerbaarheid en een minimale beschadiging van het zaad tijdens het zaaien. De messenrotor wordt door een Honda GX160-motor aangedreven.

De frees met 15 dubbele messen (30 in totaal) maakt eerst sleufjes in de grond waarna het zaad er wordt ingelegd. De rubberen flap veegt de zaadgleufjes dicht. De afstand tussen de messen bedraagt ongeveer 4 centimeter en de zaaipte diepte is instelbaar van 0 tot 25 mm.

De praktijk en wisselende weersomstandigheden

De praktijk leert dat (door)zaaien op een diepte tussen 3 en 7 mm het beste resultaat geeft. Dat laatste hangt natuurlijk af van het seizoen en



De frees met 15 dubbele messen (30 in totaal) maakt eerst sleufjes in de grond waarna het zaad er wordt ingelegd.



Het is aangeraden om dwars of gekruist onder een hoek van 45° te gaan (door)zaaien, om geen 'stroken' gras te bekomen en om dus een dichtere bezaaiing te krijgen.

de omstandigheden na het zaaien. En op dat vlak zijn we dit jaar van het ene uiterste in het andere gevallen. Het is bovendien aangeraden om dwars of gekruist onder een hoek van 45° te gaan (door)zaaien, om geen 'stroken' gras te bekomen en om dus een dichtere bezaaiing te krijgen. Een goede voorbereiding van de grond heeft een grote invloed op het uiteindelijke resultaat. Dus nivelleren en aandrukken is zeker aan te raden. Ook na het zaaien is het belangrijk om de grond aan te drukken. Als we dan toch iets zouden mogen toevoegen, dan zou dat zeker een extra aandrukrol achter de machine zijn. Bij het zaaien onder droge omstandigheden en aanhoudend droog weer met veel regen achteraf had het zaadje meer deugd gehad van in een goed aangedrukte zaaigeul te liggen. Om dat effect te krijgen moesten we het gezaaide perceel nog eens extra rollen. ●



Het zaad zit in een zaadtank van ongeveer 14 liter waarvan de uitloopopening kan worden geregeld met een verstelbare schuif.

EFFICIËNT MAAIEN EN SNOEIEN

- ✓ Ideaal voor het snoeien van hagen door 250° werktuigdraaiing
- ✓ Optioneel leverbaar met takkenschaar of mulchingdek



30SERIES

Agrimaster OPTIMALE PRIJS- KWALITEITSVERHOUDING

- ✓ Breedste gamma klepelmaaiers in de markt
- ✓ Ideaal voor gemeente en agrarisch groenbeheer

www.dabekausen.com

Voor inlichtingen Tom Hermans
T 0470-067535
E thermans@dabekausen.com



dabekausen

JACOBS MAURITS

info@jacobsmaurits.be - www.jacobsmaurits.be

Ma tot vrij: 8u30 - 12u00 & 13u00 - 18u30. Za tot 16u. Zondag gesloten

Herbergstraat 14
9310 Moorsel

+32 (0)53 77 90 06



Wij bieden een
kompleet gamma aan
van 4,5 tot 20,8 pk.

Machines uitgerust met
HONDA benzinemotor of
KOHLER dieselmotor

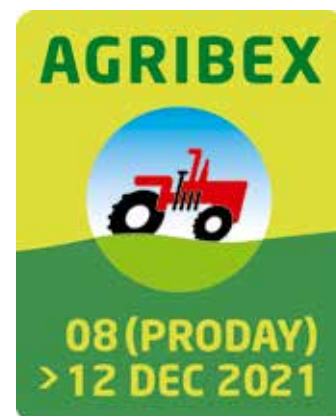


Het topmodel (zie foto)
Leopard H met
HONDA GX 630 20,8 pk
en overtopfrees
MINIMOT 80 cm

Exclusief invoerder voor de Benelux

Agribex

van 8 t.e.m. 12 december 2021



Agribex 2021

Agribex 2021 zal een dag korter zijn dan vorige edities. Dat moet het voor de standhouders draaglijker maken qua bezetting en er ook toe bijdragen dat de kostprijs iets kan worden gedrukt. Op de Heizel is Paleis 11 midden augustus nog niet ingevuld. Voorlopig is er een wachtlijst van 800 m². Dat zijn exposanten die graag zouden komen, maar op de wachtlijst staan. Paleis 11 is 6.400 m² groot en er moet minstens één vierde oftewel 1.600 m² worden ingevuld om logistieke redenen. De rest van de paleizen zit vol.

Veel firma's die vroeger uitsluitend landbouw deden, zijn zich ook gaan diversifiëren. Voor sommige is het aandeel omzet dat uit andere sectoren komt groter dan het landbouwgebeuren. Dat verklaart ook waarom sommige firma's een kleinere stand nodig hebben dan enkele jaren geleden.



ING hospitality day

De ING-bank is de hoofdsponsor van Agribex. Zij wil zich profileren als een bank voor de landbouw en aanverwante sectoren en om die reden ziet ze Agribex als de place to be. Voor ING is deze beurs de ideale gelegenheid om te tonen dat ze dicht bij de sector staat.



AGRIBEX 2021

Brussels Expo

08 > 12 DEC 2021

www.agribex.be



De mechanisatiesector draait heel goed en dat laat zich voelen



Sinds de vorige Agribex (december 2019) zit de verkoop van machines voor tuin & park en voor landbouw nog steeds aanhoudend in de lift. De gezondheidscrisis heeft eerder een omgekeerd effect op onze sector gehad.



Om de huidige stand van zaken te schetsen, hadden we een kort gesprek met Frank Thomas, vertegenwoordiger voor België van de compacttractoren van New Holland, de golfmachines van Ransomes-Jacobsen, Trimax, E-Z-GO en Redexim en van de houtversnipperaars van Timberwolf. Frank is tevens bestuurslid en penningmeester van Fedagrim en vanuit die positie heeft hij een overzicht over de huidige gang van zaken.

GreenTechPower: 'Omzeggens niemand in onze sector doet slechte zaken. Deze trend is eigenlijk al ingezet sinds Agribex 2019. Heb jij daar een verklaring voor?'

Frank Thomas: 'Ik kan het ook alleen maar vaststellen in mijn eigen zaak en van de collega's in tuin & park hoor ik net hetzelfde. Dit zijn enkele van onze betere jaren op vlak van verkoop. Daar staat tegenover dat dit succes tot altijd langere levertijden voor machines leidt. Voor klanten die op nieuwe machines wachten, geeft dit vaak problemen. In bepaalde gevallen – vooral bij seizoenmachines – waren de overnames al verkocht en de nieuwe nog niet leverbaar. Bovendien zitten we in een gunstig investeringsklimaat met lage interesten en dat maakt het fiscaal zéér aantrekkelijk om nu te investeren.'

'We hebben ook minder kosten moeten maken om deze verkoop te kunnen realiseren: er waren geen beurzen, de verkopers hebben minder kilometers moeten afleggen en minder 'verloren' offertes moeten maken, de chauffeur die ging leveren was sneller terug doordat er minder verkeer op de weg was enzovoort.'

Meer verkoop en langere levertijden

Frank: 'Tot voor kort konden we alles ook vlot bestellen en geleverd krijgen en dat liet zich duidelijk zien in onze omzet. Nu loopt de verkoop zeker niet minder, maar kunnen de constructeurs onvoldoende leveren

omdat er een gebrek aan bepaalde onderdelen is. Concreet betekent dit minder facturatie en dat gaan we in onze omzet terugzien. Ik vernam ook dat er in Europa, over alle merken heen, meer tractoren werden verkocht dan voorheen.'

'De stijgende voedselprijzen en het feit dat mensen lokaal kopen zorgt ervoor dat er nu voor onze boeren ook iets meer overblijft. Als ik boeren hoor die thuis verkopen, dan blijkt deze beweging toch van blijvende aard te zijn. De mensen hebben hun weg naar de thuisverkoop op de boerderij gevonden. En meer en meer landbouwbedrijven hebben verkoopautomaten en een ruimer aanbod.'

'En dan hebben we nog de natuurrampen van de laatste weken. Dat gaf opmerkelijk meer vraag naar kettingzagen en onderdelen en naar specifiek handgereedschap. Een omzet die we trouwens liever niet hadden gezien want het menselijke leed is enorm.'

GTP: 'Wat verwacht jij dat gaat veranderen tegenover pakweg twee jaar geleden?'

Frank: 'Meer vergaderingen gaan online georganiseerd worden. Dat werkt veel efficiënter en de tijd die mensen elkaar dan fysiek gaan ontmoeten gaat dan ook veel productiever besteed zijn. Beurzen en fysieke ontmoetingen gaan zeker blijven. Er zal een gulden middenweg tussen de twee ontstaan. Een ander aspect dat vermoedelijk gaat blijven is dat het lokale meer ontdekt werd: boerderijverkoop, vakantie in eigen land ... Dat is wel iets wat gaat blijven hangen.'

GTP: 'Je importeert een deel van jouw merken uit het Verenigd Koninkrijk. Heeft de Brexit invloed op de handel gehad?'

Frank: 'Het heeft even tijd nodig gehad eer iedereen zowat zijn weg gevonden had in hoe dit verhaal praktisch om te zetten: fabrieken, tussenhandel, expeditiekantoren, vervoerders ...'

'Veel producten zijn in de nieuwe regeling na de Brexit vrijgesteld van invoertaxen en met name die producten die in het VK gemaakt zijn. Je moet wel je verschepingsagent betalen, die voor jou de documenten in orde brengt op vlak van btw, Intrastat en die dingen. Dat is een extra kost per verrichting. Dus op vlak van complete machines met voldoende toegevoegde waarde valt dit mee, als het is om onderdelen te laten overkomen, dan kun je beter zendingen groeperen. Door de digitalisering verlopen deze procedures nu wel veel sneller dan voor 1992. Wat ik tot nu toe zie, is dat mensen hier op het continent de Brexit eerder psychologisch ervaren en daardoor wat afstand houden, dan echt de realiteit in de ogen kijken. Op vlak van bederfbare goederen gaat de Brexit wel voelbaar zijn, vooral in het VK zelf.'

GTP: 'En voor jou persoonlijk?'

Frank: 'De communicatie met Ransomes-Jacobsen en Timberwolf (twee Engelse constructeurs) is de afgelopen periode gebleven zoals voorheen en wij hebben weinig hinder van de Brexit ondervonden. Ik kan alleen maar vaststellen dat de mensen met elkaar naar oplossingen zoeken.'

Ariens Zenith E: accumaaieren met accu-snelwisselsysteem

De Ariens Zenith E is volgens de fabrikant zelf de eerste professionele elektrische zitmaaier met accu-snelwisselsysteem. Je kunt er razendsnel vier uur lang zeer nauwkeurig mee maaien. Ook heeft de maaier diverse opties waardoor hij multifunctioneel inzetbaar is.

Tekst & foto's: Dick van Doorn

De Ariens Company uit het Amerikaanse Brillion in Wisconsin is in 1933 opgericht door Henry Ariens en het bedrijf is bij ons gekend omwille van zijn zeroturnmaaiers. Ariens-machines zijn op zijn Amerikaans gebouwd: robuust en heel onderhoudsvriendelijk.

Accu-snelwisselsysteem

De standaarduitvoering van de machine heeft vier verwisselbare lithium-ionaccu's van 56 volt. Zelfs op drie of twee accu's presteert de Ariens prima, al is de werktijd van de machine dan in verhouding korter. Deze elektrische zitmaaier heeft – voorlopig als enige op de markt – een 'Quick Swap' accu-snelwisselsysteem waardoor je accu's binnen een halve minuut kunt vervangen. Met een volle lading kun je met vier accu's ongeveer vier uur werken, met twee accu's dus twee uur na elkaar. Hoe lang je ermee kunt maaien is natuurlijk ook afhankelijk van de rijstijl van de chauffeur, de hoogte van het gras en of er gemulcht wordt. De oplaadtijd met een gewone lader is drie uur per accu, dus 12 uur in totaal. Met een snellader is de oplaadtijd slechts 5,3 uur met vier accu's. Eén accu levert 4 kWh en krijgt drie jaar garantie. Professionele gebruikers kiezen meestal het model met vier accu's. De elektrische aandrijving van deze Ariens is overigens gepatenteerd.

Hardstalen maaidek

Het frame van de Ariens Zenith E is gevormd uit dikwandige stalen buizen van vier bij acht centimeter. De machine weegt 583

kilogram, is 2,10 m lang, 1,83 m hoog met rolbeugel en 1,60 m breed. Met zij-uitworp komt de breedte op 1,90 m. Het hardstalen maaidek is 1,52 m breed en 14 cm diep. Dat laatste is vrij uniek in deze klasse. Het staal van het maaidek is vier millimeter dik en bij de stootrand rond de spindel versterkt tot zelfs acht millimeter dikte. De maaihoogte is door een voethendel met instelbare veerondersteuning en maaidekdruk op vijftien hoogtes in te stellen: van 3,8 cm tot 12,7 cm hoogte. Elke mes-elektromotor draait tegen 3.450 toeren en heeft een vermogen van 3,5 kW of 5 pk met een piek tot 10 pk.

Zij- of achterlossend

Bij deze maaier kan ook gekozen worden voor een speciale high-lift messenset voor zware maaioomstandigheden. De diepere rondingen aan de uiteinden van deze messenset creëren voldoende zuigkracht om het maaisel af te voeren. Zodoende blijft er bij vochtige omstandigheden minder maaisel onder het maaidek plakken.

Bijzonder zijn ook de spindels op de aandrijfmotor die ontworpen zijn om grote schokken op te vangen. De lagers van de spindels zijn zeer eenvoudig te vervangen. Bovendien zijn ze beschermd door de 'messlipfunctie'. Deze voorkomt schade aan de aandrijfmotor door begrenzing van de kracht die naar de motor wordt overgebracht (als een mes bijvoorbeeld een voorwerp raakt). Optioneel kunnen klanten kiezen voor een zij- of achterlossend maaidek of een



Optioneel kunnen klanten kiezen voor een zij- of achterlossend maaidek of een mulchvariant. De maaihogte is door een voethendel met instelbare veerondersteuning en maaiedruk op vijftien hoogtes in te stellen.



Volgens Ariens zelf is de Ariens Zenith E de eerste professionele elektrische zitmaaier met accu-snelwisselsysteem.

mulchvariant. Op deze maaier zit vijf jaar garantie of maximaal 1.500 uur draaitijd. Het geluidsniveau van de maaier bedraagt maximaal 80 dB(A).

Goed instelbare stoelen

De maximale snelheid van de Ariens Zenith E is achttien kilometer per uur. Achteruit is dat de helft. De stuurhendels zijn voorzien van een dubbel trillingsdempingssysteem. De maaier heeft een gekeurde rolbeugel en veiligheidsgordels. Daarbij beschikt de

maaier over een waarschuwingssysteem als de chauffeur zijn stoel verlaat en het contact van de maaier aan laat. Dit om onnodig energieverbruik te voorkomen. Op het display van de maaier zijn onder meer de laadcapaciteit van de accu's en eventuele storingcodes te zien.

Begin 2022 komen er overigens nog twee modellen van de Ariens elektrische zitmaaier op de markt: een met een smaller maaidek en een versie met een breder maaidek. ●

ECHO®

ECHO
SERIES
BEST-IN-CLASS PRODUCTS



WWW.ECHODEPENDONIT.COM

facebook.com/echobenelux instagram.com/echodependonit youtube.com/echodependonit



TRANS-EX

EEN MULTIFUNCTIONELE, STEVIGE EN COMPACTE KIPWAGEN!



**Eenvoudig
en stevig chassis**



**Modulaire laadbak met
verschillende combinaties
van zijschotten mogelijk**



**Groot gamma
van 3 t tot 9 t**



**Een- of driesijdig
kipsysteem**



SCAN ME



44B

JOSKIN

joskin.com



**lbrevi: DE SPECIALIST VAN MACHINES IN DE SECTOR
VOOR GEMEENTEBESTUREN EN PROFESSIONELEN**

Stevigheid - maximaal rendement en efficiëntie - ongeëvenaarde kwaliteit

- Klepelmaaiers: beweegbaar en opklapbaar
- Heggenschaar: mogelijkheid voor een overstek van 2 meter naar de voorkant van de tractor voor een maximale zichtbaarheid

Machines beschikbaar voor demo



DistriTECH



537B

RAISING YOUR STANDARD - KT407, KT276 & KL25.5T

TELEHANDLER
KT407

TELEHANDLER
KT276

TELESCOPIC
WHEEL LOADER
KL25.5T



KRAMER
on the safe side

Technical data

Telehandler KT407		Telehandler KT276		Telescopic wheel loader KL25.5T	
Power	100 kW / 136 PS	Power	55,4kW / 75 PS	Power	35kW / 47 PS
Max. stacking height	7.000 mm	Max. stacking height	5.730 mm	Max. tipping load	2.500 mm
Payload	4.000 kg	Payload	2.700 kg	Max. stacking	4.030 mm
Bucket capacity	1,00 – 4,00 m ³	Bucket capacity	0,85 - 1,80 m ³	Bucket capacity	0,65 - 1,10 m ³

**FREE
PREMIUM
DRIVER
PACKAGE**

worth
€ 6.770*

**FREE
PREMIUM
DRIVER
PACKAGE**

worth
€ 4.640*

**FREE
PREMIUM
DRIVER
PACKAGE**

worth
€ 5.420*

Your sales partners in your region:

Abrassart Stephane sprl - 7387 Honnelles
Agriparc bvba - 1540 Herne
Deroo Landbouwmachines nv - 8640 Westvleteren
Ets Keirse - 6941 Izier
Sprimat sprl - 4845 Sart-Lez-Spa / 4141 Sprimont
Ets Toussaint - 5330 Assesse
Bart Verwilt-Raedt bvba - 8700 Kanegem

Agrigeer sprl - 4280 Hannut
Bauche Agri sprl - 5140 Sombrefe/ Ligny
Ets Gravy sprl - 5640 Saint-Gerard
Lowette Agrotechnic nv - 3840 Borgloon
Jozef Tavernier en Zonen nv - 9520 Sint-Lievens-Houtem
Van Haute Landbouwmachines bvba - 9220 Hamme

Importer:  **COFABEL**® - www.cofabel.be

*All prices are list prices and excl. VAT and freight costs, only while stocks last, subject to prior sale, GTC apply. The machine equipment in the pictures may differ from the promotional model. Options need to be discussed with the sales agent.



Kersten Seedomat RB 700 G

Kersten is een Duitse fabrikant die machines bouwt om te vegen, te maaien, te mulchen, voor de bodembewerking en het zaaien, om onkruid te borstelen, te bladzuigen en voor kunstgrasonderhoud. Aansluitend hebben ze hier nog een goedgevuld pakket voor de winterdienst. In 2014 zag het er naar uit dat de naam Kersten zou verdwijnen want het bedrijf had de boeken neergelegd. In datzelfde jaar namen twee leidinggevenden van het oude Kersten het bedrijf over en maakten ze een nieuwe doorstart. Bernd Bossman, de vroegere commercieel directeur en Robert Bosch, de directeur van onderzoek & ontwikkeling, bleven de naam 'Kersten' behouden en stuwden het bedrijf de toekomst in. Een van de zichtbare resultaten van de nieuwe aanpak is de zaaimachine RB 700 G. We waren benieuwd naar het resultaat.

Tekst & foto's: Peter Menten

Startpunt: grond klaargelegd met overtopfrees met kooirol

Er zijn meerdere methoden of machines om een goed zaaibed te maken voor gazons. Wij kozen ervoor om de grond fijn te maken en aan te drukken met een overtopfrees met kooirol om een luchtige zaa- en kiemlaag te krijgen. We zaaiden in 3 grondsoorten: een zandleembodem met een sterke natuurlijke humuslaag, een zandleembodem die verrijkt werd met compost en een zandbodem die jaren braak heeft gelegen en die we gewoon gefreesd hebben. Doordat het voorspelde weer zowel droog als nat kon zijn, was het moeilijk om de zaaidiepte juist te kiezen. Leg je het zaad te ondiep en het blijft weken droog, dan gebeurt er niks. Leg je het te diep en het blijft dagen regenen, dan wordt het resultaat ook een vraagteken. En inderdaad, na het zaaien kregen we een periode van hevig regenval die afgewisseld werd met extreme droogte.

Welke werkbreedte kiezen?

Kersten heeft zijn RB-zaaimachines in 3 werkbreedtes: 50, 70 en 100 cm. We kozen voor de gulden middenweg en gingen met de 70cm-versie aan de slag. Een versie die beter manoeuvreert dan de 50 cm dankzij de gedeelde aandrukwal met differentieel. Als men met de machine moet afdraaien, duwt men de bedieningshefboom naar beneden en werkt het differentieel in de achterste rol. Dat maakt dat er soepel en kort kan worden afgedraaid.

De snelheid van de machine is zowel voor- als achteruit hydraulisch



De machine is van voor naar achter opgebouwd uit drie aangedreven rollen: een rasterwals, een prikrol en een aandrukrol uit twee delen met schraper.

regelbaar tussen 0 en 4 km/u. Met een bredere machine kan er in principe meer oppervlakte per uur worden gezaaid, maar als het terrein veel hoeken en kanten heeft, dan geeft een smallere en beter hanteerbare machine meer tijdswinst. De machine met 70 cm werkbreedte meet 82 cm aan de buitenkant en kan ook nog door een smalle doorgang. Wie voornamelijk stadstuinjes moet zaaien die zal voor de 50 cm werkbreedte en een buitenafmeting van 62 cm kiezen.

Opbouw van de machine

De machine is van voor naar achter opgebouwd uit drie aangedreven rollen: een rasterwals, een prikrol en een aandrukrol uit twee delen met



De machine weegt 290 kg en ondanks dat gewicht is ze makkelijk te manoeuvreren.



Tot slot komt de aandrukrol die het ingewerkte zaad stevig aandrukt.

schrapper. Het zaad wordt voor de prikrol afgelegd. De prikrol is in de hoogte instelbaar en kan worden in- of uitgeschakeld.

De zaadtank van 80 liter

De trechtervormige zaadtank is 80 liter groot. Binnenin zit een verdeelrad dat het zaad egaal over de breedte van de tank verdeelt zodat het gelijkmatig in de doseerschuif komt.

Zaaidichtheid instellen

Om de zaaidichtheid in te stellen levert Kersten een zaadgoot die onder de zaairol wordt ingeschoven. Dan wordt er een afdraairoef gedaan. Bij 10 toeren van de achterste aandrukwal is er 5,2 m² gezaaide oppervlakte afgelegd. Op de achterste rol staat een markeerteken zodat we kunnen

zien wanneer deze rol een omdraaiing heeft gemaakt. Als er 10 toeren zijn afgelegd wordt het opgevangen zaad gewogen en op basis hiervan kent men de zaaidichtheid. Het zaad kan fijngeregeld worden vanaf 10 g/m², afhankelijk van de zaadsoort.

De zaaidichtheid wordt dan ingesteld met de hendel rechts aan de stuurboom.

Eens de zaaidichtheid is ingesteld kan de machine in actie komen. De voorste aangedreven rasterwals verkrumelt de brokjes die nog op het zaaibed liggen en geeft tevens stabiliteit aan de machine. Dan valt het zaad en daarachter komt een puntwals die hydraulisch aangedreven is en waarvan de snelheid kan worden geregeld. De puntwals zit omgeven door een kooirol waarvan de aandrukkracht kan worden geregeld. Tot slot komt de aandrukrol die het ingewerkte zaad stevig aandrukt.



Pentax
WATER PUMPS

**tuinpompen
dompelpompen**

MOTOR SNELCO BV - EMMELOORD - NL
info@motorsnelco.nl - www.motorsnelco.be

ECO 250 TOPDRESSER
De beste partner voor het verspreiden van
zand, compost, kalk, ...

- Transportband met roerder
- Motor: Honda GX 160 (5,5 CV)
- Afmetingen (LxBxH)
198 x 86 x 101 cm
- Strooibreedte: 1,20 - 5,50 m
- Strooicapaciteit: 0,23 - 13,8 m³ /min
- Reservoir: 325 l

BECOME A HERO IN YOUR GARDEN
Meer informatie: www.herco-machinery.com

PM53A KAWASAKI

De favoriet van de hoveniers: ook met Kawasaki motor

NOVITEITEN 2022



Trillingsdempende
stuurboomverstelling



Grip Grin Maxi
wielen



Maaien
op hellingen



Professionele
toepassing

DEZE MAAIER MOET U PROBEREN!



TEST DRIVE



Bel ons voor een test drive op het terrein 0473.13.45.05

www.mygrin.eu



De puntwals zit omgeven door een kooirol waarvan de aandrukkraft geregeld kan worden.



Het bedieningspaneel is ergonomisch en zit logisch opgebouwd.

Deze machine was een Duitse demoversie met 'witte' Honda-motor. Voor België wordt de zaaimachine uitgerust met de Honda GX-motor van 5,8 pk.

De machine weegt 290 kg en ondanks dat gewicht is ze makkelijk te manoeuvreren of op een aanhangwagen of in een bestelwagen te rijden.

De opkomst: tips van de fabrikant

Uiteindelijk is het gras over een periode van 30 dagen (periode juni-juli) toch regelmatig opgekomen, al begonnen sommige plekken pas na 30 dagen gelijkmatig te groeien.

Als we ons licht bij Kersten gingen opsteken, kregen we enkele tips mee voor gazon dat onregelmatig opkomt. We vonden ze zo waardevol dat we ze hier willen meegeven:

- Zie je dat het kriskras niet evenwaardig opkomt? Dan heeft dat **of met waterhoeveelheid of met bodem** te maken.
- Er is geen gelijkmatige bodem qua voeding: een deel bevat waarschijnlijk **meer stikstof** en dat zou de reden zijn dat er **meer groter onkruid** in staat dan in het deel waar minder gras staat. Het grotere onkruid gedijt immers beter wanneer er meer stikstof in de grond zit. Het graszaad zal hier wat later goed opkomen, maar zal sowieso komen.
- Er is ook geen gelijkmatige beregening. Als je in een lange droogteperiode zaait, is het **nodig om te beregenen**. Als er beregend wordt met bijvoorbeeld een sproeier die heen en weer gaat, dan moet je er zeker voor zorgen dat je eerst aan één zijde bewatert en dan aan de andere. Anders is het zo dat het middelste deel dubbel zoveel water krijgt als de buitenste delen van het sproeibereik en dat kan een negatieve invloed hebben.
- Aangezien graszaad een mengeling is die **zowel snel groeiende als traag groeiende zaden** bevat, zal dit zich wel herstellen.



Bekijk onze video's

GreenTechPOWER
HELPS YOU GROW YOUR BUSINESS

LANDSCAPER-LINE

STERK IN PROFESSIONELE TUINMACHINES



2 SEPTEMBER 2021

**NATIONALE
GRASDAG**

14

modellen:



GRASZODENSNIDDERS



KANTENSNIDDERS



BELUCHTERS



ZAAIMACHINES

VERTICUTEERMACHINES

BLADBLAZERS

HOUTSPLITTERS



JO BEAU® VERDUBBELT
uw GARANTIE tot*

www.jobeau.eu

JO BEAU®
great in nature™

* Alleen bij een privé gebruiker, professioneel of verhuurbedrijf niet



Pick up the car



Nissan Navara 2.3

De Navara draait al sinds 1997 mee bij Nissan. Een degelijke no-nonsense pick-up die alles in huis heeft om een doorgewinterde 4x4 te zijn. We reden met de laatste versie die haar vermogen uit een 2.3-motor haalt. Nissan wisselt technologie uit met Renault en ook Mercedes deed tot voor kort beroep op de Japanners voor zijn X-klasse. De Navara kreeg zijn laatste update in 2020.

Tekst & foto's: Peter Menten

In onze zoektocht naar een pick-up gaan wij op zoek naar de auto waar de tuinaannemer, de bosbouwer of de mensen van de openbare sector hun aanhangwagen mee kunnen trekken. En dan komen we uit bij de voertuigen met 3,5 ton sleepgewicht. Dat lijstje wordt met de tijd korter en korter want bij de bestaande merken wordt er gezocht naar meer samenwerking wat leidt tot modellen die voornamelijk qua uiterlijk nog van elkaar verschillen.

Nissan-Renault-Mercedes, Toyota, Ford-Volkswagen, Dodge, Landrover en Jeep met de Gladiator zijn zowat de enige terreinwagenaanbieders die op dit moment nog overblijven.

Krachtige lijn

De lijn van de Navara blijft nog altijd stoer en modern tegelijk ogen. De Japanse fabrikant biedt de Navara aan in een enkele of dubbele cabine en met een dieselmotor met 160 of 190 pk. We reden met de 190pk-versie die haar maximale vermogen haalt bij 3.750 toeren en bij 1.500 toeren een koppel van 450 Nm afgeeft. De Navara trekt vlot op, maar met een aanhanger met ongeveer 3.000 kg totaalgewicht merk je toch wel dat de 2.3-motor met 7-trapsautomaat moet 'werken'. De Navara is achterwielaangedreven en met een lege laadbak is het oppassen geblazen om de achterkant in de bochten op de weg te houden. Met 500 kg in de laadbak daarentegen houdt de wagen de aanhanger mooi in lijn. De Navara heeft een verbeterde wielophanging waarbij de vernieuwde 5-link achterwielophanging bijdraagt aan meer rijcomfort en een betere wegligging. Door die ophanging kan de wagen ook iets meer laden dan voorheen. De Intelligent Trailer Sway Assist-technologie beperkt het slingeren van een aanhanger. Het laadvermogen van de nieuwe Navara bedraagt nu 1.165 kg.

Elektronica voor veiligheid en comfort

Intelligent Emergency Braking, Hill Start Assist, Hill Descent Control en Intelligent Around View Monitor behoren tot de standaarduitrusting. Het Nissan Connect-infotainmentsysteem is zowel qua hardware als software ingrijpend vernieuwd zodat klanten hun smartphone kunnen koppelen aan het 8-duims scherm. Het zicht rond en achter de wagen wordt mooi weergegeven op dit scherm en dat maakt het besturen van de aanhangwagen veel comfortabeler.

Intelligent Trailer Sway Assist

Een belangrijke nieuwe voorziening is de Intelligent Trailer Sway Assist. Dit nieuwe systeem anticipeert op het slingeren van de aanhanger op basis van de bewegingen van het voertuig om zijn verticale as. Het voert minuscule correcties uit door wielen individueel af te remmen en het koppel subtiel te reduceren om zo de combinatie weer onder controle te krijgen.



Het zicht rond en achter de wagen wordt mooi weergegeven op het Nissan Connect-infotainmentsysteem en dat maakt het besturen van de aanhangwagen veel comfortabeler.



Bekijk onze video's

GreenTechPOWER
HELPS YOU GROW YOUR BUSINESS

RECO *eTRAC*®

De werktuigdrager van de toekomst!



EMISSIELOOS



WENDBAAR



KRACHTIG



COMFORTABEL



Meer informatie >



RECOeTrac.com



I ♥ MY GREENTECHJOB



Met deze rubriek willen we in de verf zetten dat het in de tuin & park sector boeiend werken is. Daarvoor geven we graag het woord aan gepassioneerden die vertellen over hun job. Ben jij zelf fier op wat jou alle dagen bezighoudt en wil je dit graag delen met onze lezers? Laat je horen. Of ken je iemand die hier een volgende keer zijn of haar verhaal wil doen? Geef ons een seintje.

Deze keer laten we Gwennaël Degrendel aan het woord, greenkeeper bij Royal Sporting Club Anderlecht ('den Anderlecht').

Tekst & foto: Christophe Daemen

Naam: Gwennaël Degrendel
Woonplaats: Gembloux
Leeftijd: 41 jaar
Werkt bij: RSCA
In dienst: sinds 2016
Studies: Tuinbouwschool Gembloux

Gwennaël Degrendel is greenkeeper bij Royal Sporting Club Anderlecht

GreenTechPower: 'Gwennaël, wat is in enkele lijnen jouw job?'

Gwennaël Degrendel: 'Als greenkeeper ben ik verantwoordelijk voor de organisatie van het werk en het aansturen van het onderhoudspersoneel, zowel bij het trainingscentrum van Neerpede als in het stadion zelf. Voor het trainingscentrum moet ik ervoor zorgen dat de velden dagelijks klaar zijn voor de training van het eerste team. Daarnaast moet ik heel wat tijd investeren in het stadion. Door de hoge tribunes is er amper zonlicht op het veld en we werken geregeld met lichttherapie om een grasmat van hoge kwaliteit te bekomen. Het eigenlijke onderhoud wordt toevertrouwd aan onderaannemers. In de regel zijn er vier tot vijf mensen permanent in dienst op beide locaties. Ik blijf ook constant in contact met Vincent Kompany, de coach van het eerste elftal, om zo goed mogelijk aan de verwachtingen van de staff te voldoen en letterlijk kort op de bal te kunnen spelen.'

GTP: 'Wat heeft jou tot hier gebracht?'

Gwennaël: 'Ik ben al van jongs af gebeten door gazon en sportvelden. Als student bracht ik al een deel van mijn vakantie door op een golfbaan. Ik ontdekte beetje bij beetje de specifieke kenmerken van golfbanen, terwijl ik geleidelijk ook meer verantwoordelijkheid kreeg. Ik merkte al snel op dat een sportveld de ene dag perfect gezond kan zijn en de volgende dag plotseling ziekten kan vertonen. Het fascineerde me nog meer. Na mijn studies werd ik aangenomen door de Golf Club van Louvain-la-Neuve en daarna ben ik altijd in de sector van de sportvelden blijven werken. Ondertussen werk ik al vijf jaar bij Anderlecht.'



GTP: 'Wat zijn de leukste dingen binnen jouw werk?'

Gwennaël: 'Ik waardeer vooral het dagelijkse contact met de spelers waardoor ik ook hun verwachtingen ken. Daardoor kan ik de kwaliteit van de grasmaten goed afstemmen op wat ze nodig hebben, binnen de grenzen van het mogelijke natuurlijk. Het motiveert me om te weten dat elke wedstrijd op televisie wordt uitgezonden en dat iedereen het resultaat van ons werk kan zien. Hetzelfde geldt trouwens voor de fans in het stadion.'

GTP: 'Wat doet je al eens knarsetanden?'

Gwennaël: 'Het weer is vaak moeilijk te managen. De voorbije lente en vroege zomer hebben opnieuw aangetoond dat we afhankelijk blijven van de grillen van de natuur. Verder dwingt de zeroftowetgeving ons om andere methoden en technieken van onderhoud toe te passen. Door zerofto ontstaan er steeds meer resistente onkruiden, wat vroeger niet het geval was. Dat moeten we dan goed communiceren aan de staf om deze evolutie en wat de weerslag ervan op het terrein is uitgebreid uit te leggen. Wat het ons ook niet makkelijk maakt, is dat de speeldagen – soms twee à drie per week in het volle seizoen tijdens de winter – elkaar zo kort opvolgen. Net op een moment dat het grasveld eigenlijk in rust is.'

GTP: 'Wat zou je doen mocht je niet met een job in de groensector bezig zijn?'

Gwennaël: 'Toen ik jonger was, kreeg ik de kans om een sportwinkel met voetbalschoenen, -kleden enzovoort te runnen. Ik had dat graag willen doen, maar omdat ik op dat moment zelf nog aan het voetballen was,

paste dat niet. Mocht ik ooit stoppen als greenkeeper, dan zou ik zeker in de voetbalwereld werkzaam blijven. Mijn passie ligt hier.'

GTP: 'Wat is je grootste droom?'

Gwennaël: 'Vanuit professioneel oogpunt is mijn grootste droom om hier bij Anderlecht een zo lang mogelijke carrière te kunnen maken. Ik voel me als een vis in het water bij deze club en ik zou graag blijven helpen om ze verder te laten evolueren. Het doet mij plezier dat de club tevreden blijft over mijn werk en mijn dagelijkse betrokkenheid waardeert. Dat is tenslotte waar je het voor doet.'

GTP: 'Wat zou je aanraden aan anderen die in de sector willen beginnen of doorgroeien?'

Gwennaël: 'Vooreerst vind ik het belangrijk om de dingen stap voor stap te bekijken. Je moet niet te snel willen gaan en je moet ook niet bang zijn om onderaan de ladder te beginnen. Wat ik hier doe, lijkt in de ogen van veel mensen eenvoudig. Maar het is constant jongleren met vaardigheden en onvoorziene omstandigheden, zoals het weer bijvoorbeeld. In België bestaan er geen specifieke opleidingen op het gebied van grasvelden en sportvelden, terwijl de technieken echter razendsnel evolueren. We werken niet meer op dezelfde manier als vijf jaar geleden. Het is daarom noodzakelijk om jezelf voortdurend in vraag te stellen en bij te leren. De zeroftowetgeving is een goed voorbeeld op dit vlak. Tenslotte is het noodzakelijk om heel nauwkeurig te zijn, want werken voor de top laat geen ruimte voor half werk.'



WIJ HEBBEN
DE MACHINES ...
KAN *jij* ZE HERSTELLEN?

MEKANIEKERS GEZOCHT

ONZE VOERTUIGENVLOOT

DE LAND-EN TUINBOUWMACHINES

KLEINE MACHINES MET TWEETAKT MOTOREN

Solliciteer via www.krinkels.be/nl/jobs



De RECO eTrac: elektrisch borstelen en nog veel meer ...

Mechanische onkruidbestrijding zit in de lift. Dat leidt ertoe dat meer en meer machineconstructeurs hun pijlen nu richten op werktuigdragers die als veeg- en borstelwagen kunnen worden ingezet. Doordat in veel lastenboeken de voorkeur wordt gegeven aan machines die op accu draaien, kiezen sommige constructeurs resoluut de kaart van elektrisch aangedreven machines.

Tekst: Peter Menten | Foto's: Helena Menten

Dat is ook het geval bij Reesink Turf Care, de dochter van de Nederlandse Reesink Holding die voor ons land de machines van onder andere Toro verdeelt. Een zelfrijdende borstelmachine die elektrisch is aangedreven stond nog niet in de catalogus. Daarom werd besloten om samen met de input van enkele klanten een eigen machine te ontwikkelen: de RECO eTrac, Reesinks elektrische werktuigdrager. In eerste instantie is deze ontworpen en bedoeld als borstelmachine, maar met de mogelijkheid om ook andere hulpstukken aan te aandrijven.

Op 1,5 jaar tijd ontwikkeld en op de weg gezet

Bij Royal Reesink (dat is de officiële naam van de holding) waren ze op zoek naar een borstelmachine ... die nog niet bestond. Enerzijds zou de machine elektrisch moeten rijden en minstens hetzelfde moeten kunnen als een vergelijkbare werktuigdrager/borstelmachine met dieselmotor. Anderzijds zorgden eisen zoals maximale regelbaarheid, een autonomie van 8 werkuren, een comfortabele cabine enzovoort ervoor dat ze noodgedwongen in eigen huis aan de slag gingen.

De machine is het resultaat van een samenwerking tussen Royal Reesink-dochterbedrijven Reesink Turfcare, Jean Heybroek en Motrac Industries. Voorlopig wordt de machine geassembleerd bij Motrac Industries in Zutphen, maar op termijn en bij uitbreiding van de productie zal alles wellicht naar de RECO-productie in Hengelo gaan. Op die locatie worden nu al de Kaweco-wielladers en de andere Kaweco-machines gebouwd.

Project gelanceerd in 2018

De bedrijven van de divisie Reesink Turfcare werkten al succesvol met een mechanisch aangedreven werktuigdrager met dieselmotor. Het contract



Krinkels BV was een van de klanten die mee betrokken werden bij de ontwikkeling van de RECO eTrac. Op de foto Perry de Jong van Krinkels die de sleutel overhandigd krijgt van Martin Uittenbosch van Jean Heybroek.

met die leverancier liep af, wat ervoor zorgde dat er elders een alternatief moest worden gevonden. Het project voor een eigen elektrische werktuigdrager werd in 2018 gelanceerd in samenwerking met enkele klanten.

Keuze voor 96 volt

Reesink koos voor 96 volt. Op dit moment zijn er drie batterijvarianten: 30, 40 en 50 kWh. De kleinste is voorzien voor klanten die enkel rijwerk doen, de middelste voor iemand die daar nog een bladblazer en maaier bij wilt, en de 50 kWh-versie is het neusje van de zalm voor de heavy duty klanten. Alle testen met het prototype gebeurden met een batterij van 40 kWh en leverden een autonomie van 8 uur bij typisch borstelwerk op. In 5 uur tijd is de batterij opgeladen tot 80% van haar capaciteit. Reesink kiest voor een lithium-ferro-fosfaatbatterij die het in eigen huis samenstelt. Hier wordt ook een 12 V/20A-hulpcircuit uit afgeleid. Op de machine



Als de klant kiest voor het laadplatform dan wordt er een extra chassis rond de batterij gezet.

staat een 220V-stopcontact om bijvoorbeeld klein handgereedschap aan te drijven.

Het accupakket ligt onder het laadplatform achteraan in een gesealde bak die in geval van laswerken aan de machine gewoon kan worden afgekoppeld. Als de klant kiest voor het laadplatform dan wordt er een extra chassis rond de batterij gezet. Op deze manier steunen het laadplatform en de opbouw op het frame van de eTrac.

Het chassis is geschroefd en de mogelijkheid wordt voorzien om op termijn een aangedreven achteras te steken. Op dit moment gebruikt Reesink de achteras van een heftruck die 2,5 ton kan dragen.

Bij het loslaten van het rijpedaal remmen de 23 kWh-elektromotoren van de rij-aandrijving de machine af en ondertussen wordt er stroom terug in de batterij gestoken. Voor absolute veiligheid wordt de machine nog extra geremd door hydraulische bedrijfsautoremten met dubbele remblokken. De topsnelheid bedraagt 25 km/uur.

On the go

De rijervaring – al was ze kort – was een aparte beleving. Waar je verwacht een dieselmotor te horen afgaan bij het vertrek, merk je hier enkel een schurend geluid zodra de borstel draait. Niets meer en ook niets minder. Buiten het zingen van de borstel die op de verharding draait, is er dus

weinig geluid te bespeuren. Dat maakt de machine een welkome vriend voor de stad.

Vanuit de cabine is er een uitstekend zicht op het werk dankzij de hoge zitpositie, de glazen deurpanelen en de extra lage panoramische voorruit. De ergonomische stoel en stuurkolom zijn gemakkelijk instelbaar. De bediening van de borstelarm is zeer eenvoudig en gebeurt met slechts één joystick.

Rijden is kinderspel: het rechterpedaal dient als rijpedaal en remt bij het loslaten de machine ook af tot 2 km/uur. Van dan af begint de parkeerrem geactiveerd te worden. Vooruitrijden gebeurt met het pedaal rechts. Om achteruit te rijden blijft men het rechterpedaal inhouden en drukt men tegelijk een pedaaltje links in. De acceleratie gebeurt met het rechterpedaal, de rijrichting wordt links bepaald. Wat enige gewenning vroeg, was de elektrische aandrijving. Je verwacht een dieselmotor die mee in toeren afgaat als de machine het hard voor de kiezen krijgt. Niets van dit alles: de elektrische motor blijft trekken, zelfs al neemt de weerstand toe.

De monitor staat (nog) met een zuignap op de ruit en dat geeft de mogelijkheid om deze te verplaatsen in functie van de zichtbaarheid. Op dit scherm kunnen verschillende menu's geprojecteerd worden.

De oplegdruk van de borstel op de grond kan elektrisch worden geregeld waardoor slijtage aan de borstel vermindert en de chauffeur zich kan focussen op het borstelwerk zelf. De snelheid van de borstel kan ook instant elektrisch worden geregeld, wat maakt dat er trager kan worden



UW OPLEIDING IS ONZE ZORG
WWW.PCLT.BE
100% PRAKTIJK GARANTIE

PCLT
 praktijkopleidingen op maat
 ZUIDSTRAAT 25
 B-8800 ROESELARE
 TEL. 051 24 58 84
 INFO@PCLT.BE

Een greep uit ons aanbod:
 BOOMVERZORGER
 FYTOLICENTIE
 KETTINGZAAG ECS1 + 2 + 3 + 4
 PLANTENKENNIS
 GRAAFMACHINE
 CODE 95 VAKBEKWAAMHEID
 ONDERHOUD EN HERSTELLING TUINMACHINES
 LASSEN
 FYTOLICENTIE (BIJSCHOLING)
 METSELEN (TUINMUURTJES)
 VERHARDING



In een maximaal uitgeruste RECO eTrac zijn er dus twee rijwielmotoren en twee elektrisch-hydraulische units.

gedraaid als er in de buurt van auto's wordt geborsteld. Opvliegende steentjes worden zo tot een minimum beperkt.

De RECO eTrac is slechts 1,30 meter breed. Door het compacte formaat in combinatie met fuseebesturing is de machine zeer goed wendbaar. Daardoor rijdt de werktuigdrager soepel en zonder problemen over stoepanden, hellingen of door smalle straten. Deze machine heeft dezelfde bodemvrijheid en draaicirkel als de naaste concurrenten met dieselmotor.

De RECO eTrac is in België gehomologeerd (met kenteken dus) voor een aanhangwagen van 750 kg.

Elektriciteit: zoektocht naar passende componenten

Omdat het hier een elektrische machine betreft, was Reesink genoodzaakt om voor de aandrijving van sommige toebehoren een hydraulische unit in te bouwen. In een maximaal uitgeruste RECO eTrac zijn er dus twee rijwielmotoren en twee elektrisch-hydraulische units. Bij deze laatste drijft een elektromotor een hydraulische pomp aan. Deze HPU (Hydraulic Performance Unit) levert 50 liter/minuut tegen 200 bar. De unit werkt volgens het loadsense-systeem en wordt alleen aangestuurd als er olie gevraagd wordt. Afhankelijk van de vraag van de klant kunnen er één of twee hydraulische units worden ingebouwd. De ene unit dient voor de aandrijving van onder meer het stuur en de andere zorgt dan voor de hulphydrauliek.

Bij de borstelmaschine wordt het heffen, kantelen en zwenken van de borstel met een hydraulische cilinder geregeld. De borstelmotor zelf is elektrisch. Het rijden gebeurt met één elektrische motor per kant en deze wordt met vloeistof gekoeld. Een heel pientere oplossing, want een elektromotor met koelribben bij dit soort machines zou snel volgeraken met vuil, warmer worden en capaciteit verliezen. Hier wordt de koelwarmte afgevoerd naar een warmtewisselaar naast de machine.

Meer eigen werktuigen

Op termijn gaat de fabrikant – in functie van wat de markt vraagt – meer en meer eigen werktuigen bouwen. Voorlopig is de hydrauliek nog de tussenoplossing om klanten die bestaande hydraulische toebehoren



De cabine met climate control is een beproefd concept en komt van de Franse veegwagenfabrikant Mathieu.

hebben toch de werktuigen van hun oude machine te kunnen laten gebruiken. Wat nog ontbreekt, is voldoende elektrische componenten op 96 volt. Op vlak van hydraulische componenten is er keuze te over, de catalogus van elektrische componenten op 96 volt daarentegen is maar enkele velletjes dik. Dat maakt dat de zoektocht naar volledig elektrische machines nog een tijdje zal duren.

Beproefde cabine

De cabine met climate control is een beproefd concept en komt van de Franse veegwagenfabrikant Mathieu. Ze is voorzien van een klimaatcontrole, een soort temperatuurregeling die in stappen werkt. Op deze manier kan er zuinig met stroom worden omgesprongen. Reesink koos voor deze Franse cabine omwille van de ruime zichtbaarheid, de climate control en het feit dat een nieuwe cabine ontwikkelen veel kost, maar weinig toegevoegde waarde brengt. Want de veiligheidstesten voor cabines zijn immens duur.

Accu of diesel: de prijs

Een vraag die iedereen bezighoudt: wat kost het?

De machine met alles erop en eraan zit, in vergelijking met een dieselvansie met Stage V-motor, ongeveer 45% hoger qua prijs. Die hogere aankoopprijs, gecombineerd met het feit dat je zelf je stroom kunt opwekken, zorgt toch voor een lagere TCO. TCO staat hier voor kost per draaiuur alles ingerekend. Voor die hogere prijs heb je ook meer regelbaarheid, geen uitstoot in de stad, weinig of geen geluid, geen onderhoudskosten aan de dieselmotor, en het feit dat je de machine kunt opladen als de stroomprijs laag is zoals 's nachts.

In eerste instantie mikt de constructeur op 5 machines per maand vanaf september om het volgende jaar de productie op te schalen.

De eerste exemplaren zijn verkocht aan vijf partners die al in een zeer vroeg stadium van de ontwikkeling interesse hebben getoond: de Agterberg-bedrijven, Dolmans Landscaping Group, Krinkels BV, idverde en de gemeente Den Haag. ●





VOOR ELKE TOEPASSING BIEDEN WIJ U DE BESTE OPLOSSING.



HH-GARDEN | HILAIRE VAN DER HAEGHE N.V.

Boomsesteenweg 174, B-2610 WILRIJK (Antwerpen)

T: +32 3 821 08 58 | E: garden@vanderhaeghe.be

WWW.HH-GARDEN.BE





Jérôme Habran uit Fauvillers combineert bosbouw- en grondverzetwerken

Van jongs af aan is Jérôme Habran altijd gepassioneerd geweest door mechanisatie en de landbouwsector. Hij begint zijn professionele loopbaan in een fabriek in het nabijgelegen Groothertogdom Luxemburg. Vanaf 2004 ontwikkelt hij een complementaire activiteit in de landbouwsector, voordat hij zich meer op bosbouw richt. Sinds twee jaar werkt hij nu voltijds als zelfstandige. Naast het bosbouwwerk met een tractor en een rupskraan zet hij ook in op grondverzetwerkzaamheden. We gingen hem in juli opzoeken op een werf waar hij leistenen aan het winnen was.

Tekst: Christophe Daemen | Foto's: Christophe Daemen en Jérôme Habran

Bosbouwwerkzaamheden ...

Nadat hij al een tijdje had meegedraaid in de agrarische wereld besloot Jérôme om naar bosbouwwerk over te schakelen. Door een ontmoeting met iemand die al meer dan 30 jaar ervaring in de bosbouw had, zag hij hier veel kansen liggen om zijn bedrijf sneller te laten groeien. Jérôme vervolgt: 'Het bosbouwwerk is stabiel en minder onderhevig aan het weer. Op jaarbasis is het inderdaad technisch mogelijk om bijna 11 maanden per jaar te werken, waardoor de machines beter kunnen worden afgeschreven en het werk beter kan worden gepland. Daardoor kan ik mijn activiteit gemakkelijker structureren. Ik startte met een FAE-bosbouwfrees aan mijn Fendt-tractor, die uitgerust is met een bosbouwbescherming. Vrij snel volgde een tweede FAE-bosbouwfrees die ik dan op mijn rupskraan monteerde. Hierdoor kan ik makkelijker minder begaanbaar terrein onderhouden, maar ook efficiënter werken langs paden, bijvoorbeeld. Na het frezen zelf zorg ik ook voor het herstel van de percelen. Om dit te doen, investeerde ik in een Kuhn-frees met opgebouwde zaaimachine. Zo bied ik als bosbouwer een dienstverlening van A tot Z.'

... en grondverzet

De aanschaf van een rupskraan was ook de aanzet om de grondverzetactiviteiten verder te ontwikkelen. Jérôme: 'De rupskraan werd vergezeld van twee dumpers die enkel voor mijn eigen werven worden ingezet. Ik heb uitgerekend dat werken als onderaannemer met dumpers nauwelijks de kosten dekt. Voor mijn bedrijf biedt het dus weinig of geen toegevoegde waarde. Voor het ogenblik wordt de



Jérôme Habran : 'Ik vind het heel verrijkend om veel mensen te ontmoeten, van kleine particulieren tot boswachters van grote domeinen.'

rupskraan voor 60% van de tijd in het grondverzet gebruikt en voor 40% in de bosbouwactiviteiten. Ik probeer speciale werven en projecten aan te trekken omdat ik op deze manier een toegevoegde waarde kan creëren en mijn prijs juist kan calculeren. Zo vermijd je een opbod tussen aannemers om het voor minder te doen. Op dit moment zijn we bijvoorbeeld druk bezig met het winnen van leistenen die dan vervolgens deels gebruikt worden als dakpannen.'

Jérôme investeerde ook in een tweede rupskraan van 8 ton voor kleinere werven. Verder beschikt hij over een zeefbak om de grond afkomstig van de verschillende bouwerven te zeven tot een proper eindproduct, dat vervolgens doorverkocht wordt. Aan tuinaanleggers, bijvoorbeeld.



De rupskraan wordt voor 60% van de tijd ingezet in het grondverzet.

Een diverse klantenkring

In de loop der jaren heeft Jérôme Habran een stevige vertrouwensrelatie opgebouwd met de meeste van zijn klanten. 'In de bosbouw werk ik vooral voor boomkwekerijen, grote grondeigenaars en bouwbedrijven. Voor deze laatste zorg ik voor het opkuisen van bouwgronden en sites voordat er effectief gebouwd wordt. Van hun kant beschikken de grote grondeigenaars niet over de nodige bosbouwfrezen en ze doen daarom een beroep op mijn diensten. Door de jaren heen leren we elkaar beter kennen en dit maakt het ook mogelijk om zo goed mogelijk aan hun individuele verwachtingen te voldoen. Ook werk ik regelmatig voor het DNF (Département Nature et Forêts in Wallonië). Meer in het




FIRMA
BEEL 
the power of service

IMPORTEUR BELGIË

Pinotti
vegetation

CONTACT: 0476 98 37 38
info@firmabeel.be

www.firmabeel.be



INTRODUCTIE VAN 6 NIEUWE FASE V-CONFORME HOUTVERSNIJPERSAARS



TIMBERWOLF®
Lead the Pack



Firma Thomas BVBA
Brusselsesteenweg 144
1785 Merchtem
(32) 52/372 273
info@firmathomas.be

timberwolf-uk.com
firmathomas.be





Het bosbouwfrezen is het paradepaardje van Jérôme Habran.

bijzonder voor het onderhoud van bospaden met mijn rupskraan. Wat grondwerken betreft, is de klantenkring heel divers, met bijvoorbeeld particulieren, maar ook tuinaanleggers. Ten slotte werk ik nu ook al 3 jaar voor de gemeente Fauvillers in de winterdienst. De dagen en weken zijn dus altijd goed gevuld!

Een aangepaste mechanisatie is bijzonder belangrijk

Voor Jérôme is het belangrijk om te investeren in de meest geschikte machines om de winstgevendheid van de activiteit te garanderen. Hij vervolgt: 'Daarom heb ik bijvoorbeeld gekozen voor de bosbouwfrezen van FAE. Het merk biedt een correcte en solide montage, de machines zijn goed afgewerkt en veelzijdig in gebruik. Daardoor kan ik kwaliteitswerk aanbieden in zeer uiteenlopende omstandigheden. Op vlak van tractoren heb ik voor Fendt gekozen. Naar mijn ervaring zijn deze tractoren kwalitatief en bovendien is het een van de weinige fabrikanten op de markt die een echte omkeerbare stuurpost af fabriek aanbieden. Voor het bosbouwfrezen is dit uiteraard een essentiële optie. Mijn Fendt 939 is uitgerust met een bosbouwbescherming zodat ik probleemloos kan werken en het risico op beschadigingen beperkt houdt. Ik heb gekozen voor een witte kleur omdat ik me wilde onderscheiden van mijn collega's. Wie hier in de regio een witte tractor ziet werken, weet onmiddellijk dat het mijn tractor is. Voor de rest heb ik gekozen voor twee tractoren van dezelfde grootte, zodat het aankoppelen van machines stukken gemakkelijker verloopt. Tegelijkertijd zijn beide tractoren voor bijna al de werkzaamheden geschikt. Standaardisatie vergemakkelijkt ook de taak van de chauffeurs, bijvoorbeeld om de juiste afstellingen te vinden voor een bepaalde machine of werk. Ten slotte baseer ik mij bij de keuze voor machines op de service die de dealer biedt. Bij een storing



Voor het Waalse DNF worden ook bospaden onderhouden.

is het inderdaad essentieel om snel en efficiënt problemen te kunnen oplossen.'

De administratieve opvolging vraagt veel tijd

Op dit moment betekent het goed managen van een bedrijf veel tijd besteden aan administratieve opvolging. Jérôme vervolgt: 'Prijsoffertes, facturatie, registraties, transportderogaties en de verschillende benodigde vergunningen aanvragen vergt veel tijd en energie. Ik mag gelukkig op mijn vrouw Amandine rekenen, die er gemiddeld twee dagen per week aan besteedt. Zij runt immers ook haar eigen kapsalon en onze gîte. Ik ben van mening dat een succesvolle ondernemer met de steun van zijn partner grotere stappen kan zetten en ben dan ook zeer dankbaar voor de betrokkenheid van mijn vrouw bij mijn activiteiten. Evenzo is het belangrijk om goed omringd te zijn. Ik denk bijvoorbeeld aan een goede accountant, een goede bankier, maar ook aan professionele relaties in de breedste zin van het woord: dealers, collega's enzovoort. Het is ook erg belangrijk om je eigen beperkingen te kennen. Het heeft bijvoorbeeld geen zin om ten koste van alles te willen groeien. Tegelijk is het noodzakelijk om de activiteiten goed te structureren om de winstgevendheid van het geheel te behouden. Bureaucratie is alomtegenwoordig en vergemakkelijkt niet altijd het ondernemerschap. Ik waardeer echter het werk dat ik doe. Ik vind het heel verrijkend om veel mensen te ontmoeten, van kleine particulieren tot boswachters van grote domeinen of van een landbouwer tot een projectontwikkelaar voor nieuwe verkavelingen. Deze ontmoetingen en contacten hebben me ook vaak geholpen om de juiste beslissingen te nemen voor het uitwerken van mijn projecten of de ontwikkeling van mijn activiteit.' ●



De rupskraan is een goede aanvulling naast de tractor op heel wat bosbouwpercelen.



De dumpers rijden enkel voor eigen rekening.

**STIHL**

ACCUPOWER VOOR PROFESSIONALS.

DE ACCUBLADBLAZER BGA 200
MET COMFORTDRAAGSYSTEEM



STERKE PRESTATIES. ALTIJD EN OVERAL.

MEER INFO OP [STIHL.BE](https://www.stihl.be)
OF BIJ EEN STIHL DEALER IN JE BUURT

Een robuuste, duurzame en geluidsarme machine om bladeren, groenafval of zwerfvuil op te ruimen. De accubladblazer BGA 200 voldoet aan al deze eisen. Met een blaaskracht van 21 newton is dit topmodel buitengewoon krachtig. Bovendien kan je de blaaskracht in drie vermogenstrappen regelen. Je kan de BGA 200 op verschillende manieren hanteren. Draag hem in de hand voor kleine oppervlakken en schakel over naar het comfortdraagsysteem voor langdurige werkzaamheden. De BGA 200 werkt op krachtige lithium-ionaccu's van het modulair **STIHL AP systeem**.



De nieuwe Boomer: alles van een grote met compacte afmetingen!

New Holland stelde onlangs een nieuwe reeks Boomer-compacttractoren voor. Deze Stage 5-modellen kregen niet alleen een nieuwe motor, maar ook enkele verbeteringen die het werkcomfort sterk verhogen. Begin juli kregen we de gelegenheid om de Boomer 55 aan de tand te voelen in combinatie met de nieuwste Redexim Verti-Drain op de Golfclub Krokkebaas in Buggenhout.

Tekst & foto's: Christophe Daemen

De nieuwe Boomers vervangen de bestaande modellen uit 2013 en de reeks bestaat uit niet minder dan 7 modellen. De Boomer 25C met een vermogen van 25 pk en een hydrostatische transmissie is de kleinste. De Boomer 25, 35 en 40 worden uitgerust met driebcilindermotoren met een respectievelijk vermogen van 24, 35 en 40 pk en zijn zowel beschikbaar met een mechanische als een hydrostatische transmissie. Bovenaan zitten de 45, 50 en 55 die ook leverbaar zijn met mechanische of hydrostatische transmissie.

Stage 5-motoren

Deze nieuwe reeks is uitgerust met Stage 5-motoren. De Boomer 55 waarmee we aan de slag gingen, is uitgerust met een dieselmotor met een cilinderinhoud van 1900 cc, met turbo en commonrail en een elektronisch gestuurde brandstofpomp. Deze ontwikkelt een maximaal vermogen van 57 pk. De motor voldoet aan de Stage 5-emissienormen zonder AdBlue te moeten inspuiten. De fabrikant koos voor regeneratie gecombineerd met een partikelfilter en een dieseloxydatiekatalysator (DOC). De regeneratie verloopt automatisch dankzij sensoren die in het partikelfilter geplaatst zijn. De bestuurder kan eenvoudig blijven verder werken tijdens de regeneratie. Een waarschuwingslampje op het dashboard geeft aan dat de regeneratie aan de gang is. De chauffeur kan de regeneratie manueel uitvoeren.



Een frontlift van Zuidberg met de nodige hydraulische verdelers behoort tot de mogelijkheden.

Motortoeental regelen

De hydrostatische uitvoering is standaard uitgerust met twee aparte rijpedalen (vooruit en achteruit). Op de vorige modellen werd het motortoeental geregeld met een zogenaamde handgas en werd de rijsnelheid verder bepaald door het indrukken van de rijpedaal. New Holland ontwikkelde voor deze Boomer de 'Linked Pedal'-voorziening. Als deze geactiveerd is, zal het motortoeental automatisch verhogen wanneer het rijpedaal verder ingedrukt wordt. Op deze manier rijdt de Boomer net als een personenwagen met een automatische versnellingsbak. Voor specifieke toepassingen die een constant motortoeental vragen, kan er nog steeds zoals voordien gereden worden. Zonder de 'Linked Pedal' dus. Deze voorziening is handig bij aftakswerk



De optimale gewichtsverdeling biedt troeven op gebied van wendbaarheid.



Zicht op het overzichtelijke dashboard met onder andere de nieuwe schakelaars voor 'Auto PTO' en 'Linked Pedal'.



Een sensor bovenaan de driepuntshefinrichting achteraan maakt het mogelijk om de aftakas automatisch stil te leggen als de hefinrichting omhoog gaat.

dat een constant motortoerental vraagt, zoals met de Verti-Drain bijvoorbeeld. Verder is het ook mogelijk om een rijsnelheid vast te leggen via het digitale dashboard.

Automatische aftakas

Een handige nieuwigheid op deze Boomer is de automatische aftakas. Een sensor bovenaan de driepuntshefinrichting achteraan maakt het mogelijk om de aftakas automatisch stil te leggen als de hefinrichting omhoog gaat. Geen gedoe meer om het werktuig hoog genoeg heffen zodat de tanden niet over de grond slepen bij het afdraaien, maar ook niet te hoog om de cardanas te

beschermen. Aan het begin van de volgende werkgang volstaat het om de hefinrichting te laten zakken en de aftakas springt opnieuw automatisch aan. De aanslag van de sensor, en dus de hefhoogte waarop de aftakas wordt stilgelegd, kan eenvoudig worden versteld in functie van de verschillende werktuigen en werkomstandigheden.

Verder worden de Boomers voortaan standaard uitgerust met een 'mid PTO' of centrale aftakas om een maaier aan te drijven. Drie aftakastoerentallen worden aangeboden: 540, 540^E en 1.000 omw/min.



NEW HOLLAND BOOMER INTRODUCTIE VAN 18 NIEUWE FASE V-CONFORME COMPACT TRACTOREN



- Nieuwe efficiënte, stille en zuinige Fase V motor
- Nieuw digitaal dashboard
- Auto PTO
- EZ Speed op de HST modellen
- Grotere brandstoftank tot wel 47 l
- ESC Engine Speed Control
- Servo Assist Hydrostatic
- Een compleet gamma (25pk-57pk): Boomer 25C-25-35-40-45-50-55
- Meer koppel tot wel 188 Nm

Firma Thomas BVBA
Brusselsesteenweg 144
1785 Merchtem
(32) 52/372 273
info@firmathomas.be
www.firmathomas.be



Meer info bij uw
New Holland dealer





De Boomer 55 is uitgerust met een driebcilindermotor met een maximaal vermogen van 57 pk.



De schakelaars om een constant motortoerental in te stellen.



Door het beperkte eigengewicht is deze Boomer perfect aangepast voor golf- en sportvelden. Ondanks de hevige regen de dag voordien werd geen insporing vastgesteld tijdens het prikken.

Optimale gewichtsverdeling

Standaard zijn deze compacttractoren goed uitgebalanceerd. Daardoor is het voor heel wat werkzaamheden niet meer nodig om (zware) frontgewichten op de neus van de tractor te hangen. De volledige combinatie weegt dus minder, insporing blijft beperkt en een verdere verdichting van de bodem wordt vermeden. Tijdens onze testrit werkte deze Boomer in combinatie met een Verti-Drain 2519. Deze prikker heeft een leeggewicht van 943 kg en ondanks het gewicht in de achterlift kon onze Boomer met een eigen gewicht van 1.950 kg moeiteloos en zonder op twee wielen te komen deze verluchter dragen. Deze optimale gewichtsverdeling biedt ook troeven op gebied van wendbaarheid, wat zeker een meerwaarde is bij het manoeuvreren in krappe ruimtes, maar ook op greens of sportvelden.

Verhoogd comfort en nieuw dashboard

Deze Boomer was uitgerust met de nieuwe en ruimere Boomer Suite-cabine. Deze biedt een ruime toegang en is uitgerust met airco. Een vlakke vloer en een regelbare stuurkolom vergemakkelijken nog de instap. De meeste bedieningen worden logisch rechts gegroepeerd en voorzien van een duidelijke kleurencode. Een nieuw, modern ogend dashboard maakt het mogelijk om de voornaamste parameters van de tractor op te volgen en geeft een mooi overzicht. De schakelaars voor de nieuwe functies, zoals de Auto PTO of de Linked Pedal, zijn ook logisch gegroepeerd.



De bedieningen zijn logisch gegroepeerd.

Bandenmaat eenvoudig in te stellen

Deze compacttractoren worden vaak met verschillende bandencombinaties gebruikt, zoals een set landbouwbanden voor zwaardere trekwerkzaamheden, gazonbanden voor gevoelige ondergronden of industriebanden voor talrijke andere toepassingen. Vaak hebben deze banden uiteenlopende afmetingen waardoor de juiste snelheid niet altijd aangegeven wordt op het dashboard. Om dit op te lossen ontwikkelde New Holland een eenvoudige 'tire calculator' waardoor de juiste bandenmaat snel ingegeven wordt en de werkelijke rijnsnelheid bijgevolg steeds juist wordt aangeduid.

De Verti-Drain 2519

We konden met deze Boomer aan het werk in combinatie met de nieuwe Verti-Drain 2519-prikker. Deze machine met een werkbreedte van 1,90 meter is een zwaardere uitvoering van de bekende prikkers van het merk. Op deze machine werd de aandrijving naar de zijkant verplaatst. De instelling van de werkdiepte en de werkhoeck verlopen ook via de zijkant. Deze machine maakt het mogelijk om tegen 4 km/u te werken, in plaats van de gangbare 2 km/u op de vorige versies. De werkcapaciteit ligt dus een pak hoger. Tegen deze snelheid kan er dan natuurlijk niet op een diepte van 40 cm worden gewerkt, maar voor een klassieke verluchtingsbeurt van sportvelden, met een werkdiepte van 25 cm, stelt dit geen probleem. Door haar leeggewicht van 943 kg kan deze machine eenvoudig worden gebruikt met een lichtere tractor.

Technische eigenschappen Boomer 55

Motor: diesel, Stage 5-driebcilinder
 Vermogen: 57 pk
 Cilinderinhoud: 1900 cc
 Transmissie: mechanisch 16x16, hydrostatisch 3 rijbereiken
 Remmen: natte schijfremmen
 Hefvermogen: 1.250 kg
 Hydraulisch systeem: 33,3 l/min voor de hydraulische functies, 20,8 l/min voor het stuur
 Aftakas: 540, 540E en 1.000 omw/min
 Leeggewicht: 1.950 kg (met cabine) ●

VAN START ■ TOT ■ FINISH



VAN SLEUVEN GRAVEN



TOT OPVULLEN



VAN LADEN



TOT SLEPEN



VAN BOREN



TOT VERVOEREN



TORO HEEFT WAT
IK NODIG HEB



VAN START
TOT FINISH

Van ruw terrein tot
fraaie landschappen
en perfect maaien:
het uitgebreide
productaanbod van
Toro® heeft voor elke
klus precies de juiste
oplossing.

Toro ontwikkelt al zijn producten in samenwerking met professionele terreinbeheerders—een werk dat nooit af is. Onze ingenieurs werken voortdurend nieuwe oplossingen uit om de productiviteit te verbeteren, brandstof te besparen en groeiomstandigheden te verbeteren. Dat resulteert in een productlijn die iedereen van beginners tot pro's gebruiksgemak verschaft, evenals de duurzaamheid om zware omstandigheden het hoofd te bieden en betrouwbaarheid die de uitvaltijd tot een minimum beperkt en zorgt dat uw personeel aan de slag blijft. Bovendien kunnen onze producten bogen op service en ondersteuning van lokale Toro distributeurs die alles in het werk stellen voor het succes van hun klanten.

Ontdek Toro's gehele productlijn voor professionele terreinbeheerders op toro.com en neem voor meer informatie contact op met uw plaatselijke Toro distributeur.



Alplant kiest resoluut voor de XPower van Case IH

Om haar dienstenpakket te kunnen uitbreiden investeerde de firma Alplant uit Sint-Gillis-Waas onlangs in twee nieuwe XPower-onkruidbestrijdingsmachines. Deze nieuwe techniek die de onkruidplanten 'elektrocuteert' werd ondertussen uitgebreid getest en aangeboden aan onder meer gemeentebesturen en industriële klanten. We lieten Peter Hemelsoen, de zaakvoerder van Alplant, aan het woord over zijn verwachtingen en zijn visie op de onkruidbestrijding van de toekomst voor openbare besturen en privébedrijven.

Tekst: Christophe Daemen | Foto's: Christophe Daemen en Alplant

De firma Alplant is al sinds 1970 actief in het onderhoud van openbare groene ruimtes. In de beginjaren ging het voornamelijk over bermonderhoud. Zo was de firma een van de pioniers om de bermen van de E40 en de E17 te onderhouden. Het bedrijf werkte kleinschalig tot in 1991. Peter Hemelsoen, de schoonzoon van de oprichter en toenmalige eigenaar, kwam dan voor zijn schoonvader werken en sindsdien groeide het bedrijf jaar na jaar.

Klassiek groenonderhoud

Tegenwoordig is Alplant voornamelijk actief in een straal van circa 60 km rond Sint-Gillis-Waas en werkt het zowel voor openbare besturen als voor privéklanten. Alplant investeert al jaren in specifieke machines om de kwaliteit van zijn werk nog verder te verhogen. Specifiek voor bermonderhoud beschikt het bedrijf bijvoorbeeld over een ecologische maaier en een maaibot op rupsen voor moeilijk bereikbare plaatsen of steile hellingen. Verder werd ook geïnvesteerd in een maaai-zuigcombinatie op een smalspoortrekker om makkelijker te kunnen maaien langs fietspaden, tussen aanplantingen en straatmeubilair enzovoort. Naast het reguliere bermonderhoud biedt het bedrijf ook een service op maat

voor de winterdienst. Door de jaren heen groeide het aanbod voor niet-chemisch onkruidbeheer aanzienlijk. Alplant biedt een totaalpakket met onkruidborstels en veegwagens, onkruidbranders en stoom- en heetwaterunits. Recent kwam onkruidbestrijding via elektrocutie het aanbod vervolledigen.

Een aparte visie

De visie van Alplant is vrij duidelijk: het bedrijf mikt op technologisch innovatief groenonderhoud en milieuverzorging via een allesomvattende en milieuvriendelijke bedrijfsvoering. Peter vervolgt: 'We zetten zowel in op ecologie als op ergonomie. Met ecologie bedoel ik dat we milieuvriendelijke oplossingen moeten inzetten waar mogelijk. Door de zeroftowetgeving hebben we immers onze aanpak moeten aanpassen. Vegen en borstelen doen we al geruime tijd, net als stomen en branden. Nu komt er dus elektrocutie bij. Met ergonomie bedoel ik dat we de juiste machine op de juiste plaats moeten inzetten. Er bestaan helaas geen wondermachines die alles kunnen en in alle omstandigheden perfect werk leveren. Een efficiënte aanpak bestaat uit de opeenvolging van verschillende technieken, en dat op de juiste tijdstippen. Bij de actuele onkruidbestrijding zien



Achteraan op de tractor wordt een generator in de lift bevestigd om stroom op te wekken.



Alle informatie over de werking van de XPU wordt op een scherm in de cabine weergegeven.



De frontapplicator staat op een beweegbaar frontkader en is uitgerust met 3 rijen statische elektroden.



Peter Hemelsoen: 'We zetten zowel in op ecologie als op ergonomie. De XPower XPU past perfect binnen deze visie.'

we een aantal trends terugkeren. Vooreerst merken we een toegenomen afkeer van chemische middelen en de opmars van hardnekkig onkruid. De strengere wetgeving maakt dat we ook rekening moeten houden met biodiversiteit, insecten en vogels ... Deze cocktail vraagt een optimaal management van complexe ecosystemen.'

Naast deze visie op groenonderhoud onderscheidt Alplant zich ook door de wil om sociale arbeid te integreren in het reguliere arbeidsverhaal. Peter Hemelsoen zette de eerste stappen in deze richting ongeveer 7 jaar geleden voor een aanbesteding in de haven van Antwerpen. Door de positieve reacties zette hij dit project verder. Hij vervolgt: 'We proberen sociale tewerkstelling te integreren in onze eigen ploegen, zodat deze mensen ook een vaste job kunnen krijgen binnen onze firma. Ze dragen allemaal een last mee. Het is dan onze taak om deze in kaart te brengen



UW GEHL COMPACT DEALER

VOLCKE DIDIER BV

7711 Dottenijs

056 33 40 20 - info@volcke.com

GEHL

**Lichtvoetig
voor het
behalen van
resultaten**



Kubota

BX-serie: Comfort dat scoort op elk niveau

De Kubota BX, verkrijgbaar in cabine- en beugeluitvoering, garandeert een hoog comfort met zijn intuïtieve en ergonomische bestuurdersplatform. Deze alleskunner is uitermate geschikt voor de meest uiteenlopende werkzaamheden voor tuin, park, particulier of bij u op het bedrijf.

Nieuw design - Stage V motor - 23 of 26 pk - HST-transmissie - Extra ruim inzetbaar met voorlader, fronthef of maaidek

www.kubota-eu.com



For Earth, For Life
Kubota



*Verder werd ook geïnvesteerd in een maai-
zuigcombinatie met een smalspoor om eenvoudiger te
kunnen maaien langs fietspaden, tussen aanplantingen
en straatmeubilair enz...*



*Naast regulier bermonderhoud ontwikkelde het bedrijf ook een
service op maat voor de winterdienst.*



*'We proberen sociale tewerkstelling te integreren
in onze eigen ploegen, zodat deze mensen ook
een vaste job kunnen krijgen binnen onze firma.'*

en een gepaste oplossing te vinden door middel van een begeleiding op maat. In de loop der jaren is al een vijftal mensen doorgestroomd. Deze mensen krijgen een vaste job bij ons en zijn daar enorm dankbaar voor. Ze denken op hun manier ook mee en zo ontstaat er een win-winsituatie. Persoonlijk geeft het mij een enorme voldoening om deze mensen verder te helpen en bovendien ben ik van mening dat het op termijn ook ergens zal moeten vermits heel wat vacatures moeilijk ingevuld geraken. Ook dit past in een duurzame manier om een zaak als de onze te begeleiden.'

XPower als logische aanvulling

Peter Hemelsoen kwam eind 2018 voor het eerst in contact met de firma Zasso, die de XPower ontwikkeld heeft. Hij geraakte snel overtuigd van de vele voordelen van het systeem. In 2020 ging hij vervolgens in Nederland kijken naar de eerste machine in werking. Het systeem bleek in de praktijk te werken en in oktober van hetzelfde jaar besloot hij om meteen twee machines te kopen. De eerste werd in april geleverd en werd meteen uitgebreid getest. De eerste resultaten zien er alvast veelbelovend uit. Peter: 'Het is een enorme investering en we gaan dus proberen om de komende weken en maanden dagelijks te kunnen rijden. We krijgen veel vragen over het systeem, en meer specifiek omtrent de werking op Japanse duizendknoop. In een eerste fase gaan we heel wat tijd moeten steken in het uitleggen van de werking van dit concept en de bekomen resultaten. Het is een serieuze uitdaging, maar ik wou bij de eersten zijn om met een dergelijke machine aan de slag te kunnen. In een eerste fase werken we uitsluitend in combinatie met smalspoortrekkers. Later zou ik het systeem graag op een hydraulische (maai)arm willen opbouwen zodat we ook moeilijk bereikbare plaatsen kunnen behandelen.'

De XPower XPU

Deze machine is de 'urban' uitvoering van de XPower en heeft een werkbreedte van 1,20 meter. De machine wordt aangedreven door 9 of 12 power units. Achteraan op de tractor wordt een generator in de lift bevestigd om stroom op te wekken. De frontmachine zit op een beweegbaar frontkader en is uitgerust met 3 rijen statische elektroden. De elektrische hoogspanning vernietigt dan de plantcellen tot in de wortel en de planten zullen uitdrogen. De chlorofyl wordt op deze manier onmiddellijk beschadigd en de cellen van de plant worden ook deels beschadigd. De bladeren, steel en wortel zullen verwelken en de watertoevoer in de vezels wordt onderbroken. De planten zullen bijgevolg snel uitdrogen.

Deze systematische onkruidbestrijding vraagt wel een rechtstreeks contact met de bladeren. Bij de inzet ervan zijn de hoeveelheid energie en een geoptimaliseerde toepassing cruciaal om een efficiënt resultaat te bekomen. De planten met veel bladeren en watermassa zullen minder energie nodig hebben, terwijl de houtige beplantingen best op voorhand reeds eens gemaaid worden om doeltreffend te kunnen werken.

Het gaat om een niet-selectieve, systematische onkruidbestrijding die een dodelijke dosis energie toepast via elektroden, in een gesloten elektrisch circuit. De XPU werkt via contact zoals systemische chemische herbiciden, maar zonder negatieve impact op het milieu zoals bijvoorbeeld resistentie en residuen.

Naast de hogere efficiëntie is ook een hogere werksnelheid mogelijk. Het effect

is snel en duurzaam en tast daarnaast ook het wortelstelsel van de onkruiden aan. Enkel chemische middelen geven hetzelfde effect. Daarnaast worden zowel bodem als omgeving niet verwarmd, waardoor de bestaande biotopen niet beschadigd geraken. Ook de insecten zijn beschermd. De XPU is niet plant- of temperatuurafhankelijk en zorgt voor een optimaal bodembehoud, zonder erosie. Deze toepassing past bovendien perfect binnen de zeroftowetgeving omdat er geen chemische of giftige producten gebruikt worden en de techniek in alle gebieden kan worden toegepast.

Om te kunnen werken is een rechtstreeks contact noodzakelijk. Een gepatenteerd zelfbesturingssysteem zorgt voor een stabiele en uniforme voeding. Dankzij de ingepakte frontapplicator (de elektrische unit vooraan dus) is er geen risico bij aanraking. Verder wordt er enkel elektriciteit door het systeem vervoerd als de stroomkring gesloten is en de frontapplicator stabiel en naar de bodem gericht is. De veiligheidsafstand bedraagt minimum 3 meter en Lidar-sensoren onderbreken het systeem in geval van obstakels of mensen of dieren die te dichtbij zouden komen.

In de praktijk

Bij Alplant hebben vier mensen van het personeel een specifieke opleiding gevolgd om de XPower efficiënt en in alle veiligheid te kunnen gebruiken. De eerste praktijkervaringen zijn uiterst positief. Peter: 'Naast de bestrijding van 'klassieke' onkruiden biedt de XPU een stevige meerwaarde voor de controle van moeilijke, invasieve onkruidsoorten. De Japanse duizendknoop zorgt bijvoorbeeld voor heel wat problemen en is moeilijk onder controle te krijgen. Met de XPU daalt de levensvatbaarheid significant en wordt de plantdichtheid bovendien sterk gereduceerd. Doordat de plant volledig uitdroogt, is er daarnaast geen speciale afvalverwijdering nodig. Hetzelfde geldt ook voor ambrosia. Als men enkel inzet op maaien wordt circa 38% van de ambrosiapopulatie onder controle gehouden. Dankzij de XPU controleren we ongeveer 90% van de populatie.' Voor de toekomst is Peter van mening dat deze manier van werken doeltreffender zal zijn. Met deze specifieke machines wil hij aan de slag gaan in een grotere sector. De investering in dergelijk materiaal is vrij consequent en hij ziet dus meerwaarde in een verdere samenwerking met bestaande collega-aannemers. ●



Alplant rijdt al geruime tijd met een ecomaaiër rond.

WORK DONE WELL.



JOHN DEERE

NOTHING RUNS LIKE A DEERE



COFABEL®

www.cofabel.be

Wallonie: Frédéric Collard 0477 57 52 01

West-Vlaanderen: Patrick Caenepeel 0479 99 13 37

Oost-Vlaanderen: Joris Dekeyser 0479 95 20 56

Antwerpen, Limburg, Vlaams-Brabant: Sven Vanluyten 0475 64 14 11

'Zerofyto is een gamechanger voor sportvelden'

In deze rubriek 'Dr. Gazon' laten we het woord aan onze eigen adviseur, Frédéric Cahay, waarin hij advies geeft over een onderwerp dat voor veel greenkeepers, tuinaanleggers of overheden een probleem vormt. Voor dit eerste artikel willen we ons richten op de invloed van zerofyto op het onderhoud van sportvelden.

Tekst: Christophe Daemen en Frédéric Cahay | Foto's: Christophe Daemen

Voetbal en golf zijn twee populaire sporten die op natuurgras worden gespeeld in België en de ons omringende landen. Ze worden meestal in clubverband beoefend en genereren een aanzienlijke hoeveelheid directe en indirecte werkgelegenheid voor een regio. Wat voetbal en golf in de eerste plaats nodig hebben, is een grasmat: een levend organisme dat reageert op ziekteverwekkers in zijn omgeving. Voor de goede sportbeoefening moet gazon voor de internationale en Olympische sportorganisaties op een gestandaardiseerde manier worden gemaaid en onderhouden en moet het binnen bepaalde criteria vallen om bespeeld te mogen worden.

De stress rond een sportveld wordt beïnvloed door de soms zeer lage maaihoogte, invloed van de zon, vocht- en droogteperiodes, de aanwezigheid van ziekteverwekkers enzovoort. Sinds jaar en dag werden graszoden behandeld met natuurlijke, maar vaak ook chemische hulpmiddelen. De moderne chemie heeft in de agrarische wereld immers de efficiëntie van behandelingen verhoogd en de kennis van onze voorouders weggedrongen. Het probleem met synthetische chemie is dat die over het algemeen effectief is bij de behandeling van symptomen, maar nooit de oorzaken van de ziekte wegneemt.

De Europese Richtlijn 2009/128/EG verplicht sportveldbeheerders om het gebruik van fytosanitaire producten in de hele Europese Unie te verminderen. Elk land en elke regio heeft deze richtlijn heel anders geïnterpreteerd.

Zowel bij de competitie van het voetbal als het golfen worden er enerzijds hoge(re) eisen aan de grasmat gesteld – men wil immers de kwaliteit van het spel op hoog niveau houden – en anderzijds zijn de wettelijke en technische mogelijkheden om ziekten te bestrijden beperkter geworden. Er mag immers geen vierkante meter 'aangetast' zijn of het hele plaatje klopt niet meer. Ondertussen is ook de druk op de velden groter geworden want ze moeten opbrengen. De overgang van meer rendement en spelkwaliteit naar onderhoudspraktijken die meer respect bieden voor natuur en mens is een lange weg.

Het spreekt voor zich dat deze enige tijd zal duren. Het is noodzakelijk om in de eerste plaats te overwegen om alle veldpraktijken, bemestingen, het versterken van planten en het verbeteren van



Frédéric Cahay

de omgevingsomstandigheden (luchtcirculatie en lichttoevoer) te optimaliseren. Overleg met de overheid is dringend nodig om ten minste producten van natuurlijke oorsprong te mogen gebruiken. Hierbij spreken we dan over producten met een laag risico, die in de biologische landbouw worden gebruikt. Of basisstoffen die verkeerd zijn geclassificeerd of niet worden erkend. Alleen op deze manier kan een innovatieve methodologie voor het onderhoud van grasvelden worden opgezet.

De kerngedachte achter alles is: effectief zijn tegen ziekteverwekkers zonder de menselijke gezondheid, het bodemleven en de water-organismen, kortom 'het milieu', te verstoren.

Om hier een werkbaar evenwicht te vinden, is er nog een lange weg te gaan. Er zijn oplossingen, maar ze moeten worden gevalideerd en ontwikkeld door de wetenschap en de academische wereld. Zoiets impliceert een nauwe samenwerking tussen onze sector, het onderzoek en de politiek. Dit is al in alle buurlanden het geval. Met de meest beperkende wetgeving ter wereld wordt Wallonië bijvoorbeeld echt met de rug tegen de muur gezet en moet het zijn sportvelden en alles wat daarbij hoort in termen van banen en imago zien te behouden. We hebben een unieke kans om een methode te ontwikkelen die in de toekomst in alle landen van Noord-Europa van toepassing zal zijn. Daarvoor hebben we wetgeving nodig die aansluit bij de realiteit ter plaatse, een onderzoekskader voor nieuwe moleculen en een herindeling van stoffen die een laag risico opleveren of die zodanig geklasseerd zijn dat het gebruik ervan verhinderd wordt.



De stress van een sportveld wordt sterk beïnvloed door de zeer beperkte maaihoogte.



In de praktijk vereist dit een goede regeling van de bewatering vergezeld van regelmatige mechanische bewerkingen van de grond zoals beluchten enzovoort.



De grasmat bestaat voor meer dan 95% uit water, wat betekent dat beregening essentieel is.

De bodem als essentiële basis

De bodem waaruit voetbalvelden en greens bestaan, heeft niet veel natuurlijk meer omdat deze grotendeels uit zand of lava bestaat. Deze keuze is gemaakt om een zeer drainerend substraat aan te bieden waardoor sport onder alle weersomstandigheden beoefend kan worden. Dit substraat kan nooit het leven van een natuurlijke bodem evenaren. Er zijn zeer weinig micro-organismen en de meststoffen blijven niet lang in deze substraatlaag aanwezig.

Microbieel leven is essentieel voor het leven van de plant. Het is daarom noodzakelijk om leven kunstmatig en permanent terug te brengen in

het substraat zodat er een symbiose ontstaat met de grasmat om een veelheid aan gunstige interacties na te bootsen. De tweede rol van deze micro-organismen is om de ruimte te bezetten met aerobe stammen die zeer weinig ziekteverwekkers hebben. Deze kunnen zo een levende fysieke barrière vormen tussen de wortels van de plant en de pathogenen die van nature in alle bodems voorkomen. De derde functie van de integratie van nuttige micro-organismen is om de afbraak van dood organisch materiaal mogelijk te maken. Inderdaad, de plant produceert voortdurend afval wanneer de bovengrondse en ondergrondse delen afsterven. Door micro-organismen (schimmels en bacteriën) in de



**EENVOUDIG
TRANSPORT**



**COMFORTABELE
CABINE**



**UITSCHUIFBAAR
CHASSIS**



**GESCHIKT VOOR
SMALLE RUIMTES**



**SNEL EN EFFICIËNT
ONDERHOUD**

CEBEKO

**SKY-HIGH EXPERIENCE.
GROUNDBREAKING TRUST.**

**NU BIJ CEBEKO
DE VIO23-6
VAN YANMAR
COMPACT EN
KRACHTIG**



YANMAR



De Europese Richtlijn 2009/128/EG verplicht ons om het gebruik van fytosanitaire producten in de hele Europese Unie te verminderen. Elk land en elke regio heeft deze richtlijn heel anders geïnterpreteerd.

bodem te enten, wordt het natuurlijke afbraakproces van dood organisch materiaal terug op gang gebracht.

In het verleden zorgde het gebruik van gewasbeschermingsmiddelen (fungiciden, herbiciden, insecticiden ...) ervoor dat de fauna in de bodem geheel of gedeeltelijk afgestorven was. Het onafgebroken organische materiaal stapelde zich vervolgens op (zoals in een ven), waardoor een anaerobe laag ontstaat die niet bevorderlijk is voor de levensduur van de grasmat en de waterstroom. De wortels van de grasmat zijn net als wij: ze hebben lucht nodig om te ademen. Het is daarom noodzakelijk om de lucht-waterverhouding constant te beheren om een optimum van 20-25% vocht in de bodem te behouden. In de praktijk vereist dit een goede regeling van de bewatering in sportgronden met geregeld metingen met een hygrometrische sonde. Die metingen worden dan vergezeld van regelmatige mechanische bewerkingen van de grond zoals beluchten enzovoort.

Gezonde en verzorgde wortels zijn de basis voor een plant in volle gezondheid die daardoor beter bestand is tegen ziekteverwekkers. Bovendien zorgen ze voor een stevig verankerde grasmat.

Controleer de beschikbaarheid van water

Water moet niet alleen in voldoende hoeveelheden aanwezig zijn, maar de kwaliteit moet ook kloppen. De grasmat bestaat voor meer dan 95% uit water, wat impliceert dat dit aspect essentieel is. Dit punt moet ten minste eenmaal per jaar worden gecontroleerd om ernstige problemen te voorkomen.

De plant zelf

Gazon is een levend organisme dat naast lucht en water ook voedsel nodig heeft. Net als bij mensen is een gezonde en uitgebalanceerde voeding essentieel voor de juiste ontwikkeling van de plant. Deze voedt zich met een veelheid aan minerale elementen die voornamelijk door meststoffen worden geleverd.

Het 'voedingsschema' van een plant wordt een bemestingsplan genoemd. Het is gebaseerd op minstens één jaarlijkse bodemanalyse. Deze analyse bepaalt de tekortkomingen (en/of excessen) in de bodem. Het plan wordt vervolgens ontwikkeld om het evenwicht te bereiken waar de plant zich het beste bij voelt. Zoals bij alle hierboven genoemde elementen kan ook hier het ontbreken van één element een beperkende factor zijn voor

een goede ontwikkeling van de plant. Meer nog: het kan de evolutie van de plant blokkeren of hem kwetsbaar maken voor ziekteverwekkers. Een plant heeft bijvoorbeeld weinig behoefte aan 'veel' sporenelementen, maar ze zijn wel onmisbaar vanuit metabolisch oogpunt. Kortom: alles is nodig, maar in een juiste verhouding.

Het zoutgehalte en de samenstelling van meststoffen zullen ook een invloed hebben op hun werking en op de gezondheid van de plant. Het is essentieel om de voorkeur te geven aan niet-zoute en traagwerkende meststoffen om verliezen door uitspoeling te voorkomen.

Sportgras wordt intensief benut en meestal vrij kort gemaaid. Naast het creëren van intense stress vermindert het kort maaien het vermogen van de plant om suiker te produceren door fotosynthese aanzienlijk. Net als bij ons is suiker een energiebron door zijn fysiologie en zijn strijd tegen externe bedreigingen. Om dit fysiologische tekort te compenseren, kunnen we suikerinnames in verschillende vormen aanbevelen (lange of korte ketens, afhankelijk van de gewenste effecten).

De juiste rassen kiezen

Er worden al tientallen jaren selecties gemaakt van variëteiten die ideaal zijn voor sportactiviteiten. Deze zijn ontwikkeld om voldoende weerstand te bieden tegen plattrappen, droogte, schaduw, ziekten enzovoort. Aan deze invloeden is een sportveld continu onderhevig.

Het verbod op het gebruik van fytoproducten heeft het spel volledig veranderd bij de keuze van grassen. Waar het sportieve en visuele aspect de belangrijkste criteria waren, moeten we nu vooral rassen selecteren die in wezen resistent zijn tegen ziekten.

De *Poa annua*, die alom aanwezig was omwille van de hoge zaadproductie en zijn aanpassing aan ons klimaat, is de grootste vijand geworden in de context van chemievrij beheer. De reden is zijn lage weerstand tegen ziekten en de lage beworteling.

Een oplossing kan zijn om door te zaaien met de variëteiten die zijn geselecteerd op hun weerstand en hun aanpassingsvermogen aan de omgeving en het substraat. De effectiviteit blijft zeer onzeker en is gerelateerd aan verschillende biotische factoren zoals het type bodem, licht, vochtigheid en vruchtbaarheid.

Samengevat

Het valt niet te ontkennen dat het onderhouden van een voetbalveld of golfbaan veel complexer is geworden zonder fytoproducten. In sommige periodes, zoals de winter en de zomer, is dit onderhoud nog veel gevoeliger. Op die momenten ontstaan er dan niet zelden ziekten waar geen echte behandelingsoplossingen voor zijn.

De gevolgen kunnen rampzalig zijn voor clubs omdat bepaalde ziekten het speeloppervlak in zeer korte tijd kunnen vernietigen ondanks de inspanningen van de greenkeepers. De gevolgen laten zich rechstreeks voelen, zowel op sportief als op financieel vlak.

Bij het uitwerken van een 'werkende' wetgeving moet rekening worden gehouden met alle factoren om de plant permanent in de beste groeiomstandigheden te houden.

Ondanks al deze inspanningen en het tijdstip van implementatie van deze methodologie (min of meer drie jaar), zijn we nooit immuun voor de aanvallen van pathogenen. Het is de kunst om de invloed van ziektes zo snel en juist mogelijk in te schatten zodat de plant zijn ontwikkeling ongestoord kan verderzetten. Of zodat we tenminste de negatieve invloed kunnen beperken. ●

ELIET GZC:

Alle bewerkingen voor gazonaanleg gecombineerd in 1 wendbare machine



Ideaal voor zowel grote als kleinere oppervlaktes. Beschikbaar met werkbreedte 75 cm & 100 cm.

Met de ELIET GZC, wint de tuinaannemer 2 keer. Deze gazoncombimachine combineert alle bewerkingen voor de aanleg van een nieuw gazon:

- verkruimelen van top laag
- nivelleren van terrein
- fijn maken van zaaibed
- gelijkmatig & gedoseerd uitstrooien van het zaad
- inwerken van het zaad
- aandrukken van het terrein

Deze machine levert dan ook een enorme tijds winst op. De zorg waarmee de GZC het zaaibed creëert, staat garant voor een ongeëvenaard resultaat.

ELIET®



Eliet Europe | +32 (0)56 77 70 88
info@eliet.eu | www.eliet.eu

MACHINE UITPROBEREN?

Vraag een vrijblijvende DEMO
aan bij u in de buurt via
www.elietontour.eu



Wanbetaling tijdens corona (deel 2)



We hadden het eerder al over de problemen rond wanbetaling van huurgelden sinds het ontstaan van de coronacrisis. We hadden het toen over de juridische aspecten ter zake, maar ondertussen hebben de rechters zich al herhaaldelijk moeten uitspreken over deze problematiek. Enkele recente uitspraken volgen!

Geen rechtsmisbruik

De verhuurder vordert huurachterstallen van zijn huurder. De huurder verdedigt zich door te stellen dat hij omwille van de huidige coronacrisis niet in de mogelijkheid verkeert zijn huur te betalen omdat zijn omzet sterk gedaald is. De huurder vraagt van zijn kant dat de helft van het achterstallige huurgeld zou worden kwijtgescholden. Hij meent ook dat zijn verhuurder, door het volledige bedrag van zijn achterstallen te vragen, zich schuldig maakt aan rechtsmisbruik.

De rechter meent in deze zaak dat de coronamaatregelen inderdaad zeer ernstig zijn, maar dat ze genomen werden door de overheid en de verhuurder hier geen enkele schuld treft.

De rechter beslist dat de verhuurder zich niet schuldig maakt aan rechtsmisbruik door het volledige bedrag van de achterstallen te vorderen! De huurder krijgt geen kwijtschelding van zijn achterstallen: hij moet ze aan zijn verhuurder betalen, alsook de gerechtskosten. Wel voorziet de rechter in de mogelijkheid om de achterstallen te spreiden en een afbetalingsplan voor te stellen.

Wel rechtsmisbruik, geen overmacht

In een andere zaak vordert de verhuurder een achterstal van twee maanden huur van zijn huurder. Het gaat om twee maanden waarin de huurder zijn zaak volledig had moeten sluiten. De huurder argumenteert dat hij, omwille van de verplichte sluiting van zijn zaak, deze achterstallen niet kan betalen: hij vindt dat hij zich in een geval van overmacht bevindt en zijn verhuurder rechtsmisbruik maakt in deze situatie door dit volledige bedrag te eisen in deze moeilijke tijden.

De rechter meent enerzijds dat de huurder zijn huur niet heeft kunnen betalen als gevolg van de genomen coronamaatregelen, maar hij anderzijds toch ook wel beroep kon doen op de steunmaatregelen die de overheid voorziet voor zaken die in moeilijkheden zitten omwille van de coronacrisis.

Deze rechter beslist uiteindelijk dat de huurder zich niet in een geval van overmacht bevindt door de verplichte sluiting die hij heeft moeten doen. Maar tegelijk oordeelt de rechter dat het moeten betalen van de volledige huurprijs inderdaad een 'onevenwicht' zou scheppen tussen huurder en verhuurder en dus rechtsmisbruik zou vormen. Daarom wordt in deze zaak beslist dat de huurder slechts de helft van de achterstallige huurgelden dient te betalen!

Overmacht, gedeeltelijke betaling (50%)

De huurder loopt achter met het betalen van zijn huurgelden. Het gaat om twee maanden tijdens de lockdown. De huurder huurt een pand dat deels gebruikt wordt voor zijn zaak en deels door hem bewoond wordt. De verhuurder eist zijn achterstallen.

De rechter beslist dat tijdens de lockdown de huurder zijn zaak niet heeft kunnen exploiteren en dat dit overmacht is. De rechter stelt dat tijdens de lockdown de verhuurder niet het genot van zijn pand door zijn huurder heeft kunnen waarmaken, zodat dit ook gevolgen heeft voor het betalen van de huurprijs. Hierdoor kan de huurder niet verplicht worden tot het volledig betalen van zijn achterstallen. De rechter oordeelt dat de huurder de helft van de achterstallen dient te betalen en dit omwille van het feit dat hij er ook woont.

Overmacht, gedeeltelijke betaling (25%)

Ook hier loopt de huurder achter met het betalen van zijn huurgelden. Echter niet alleen voor de twee maanden van de lockdown, maar ook al twee maanden ervoor! De verhuurder eist zijn huurgelden voor deze volledige 4 maanden. De huurder van zijn kant stelt dat hij zich in een situatie van overmacht bevindt omwille van de coronaproblematiek en hij dus een kwijtschelding wenst van zijn achterstallen.

De rechter besluit in deze zaak dat corona met de daaropvolgende lockdown een zeer uitzonderlijke situatie was. Hierdoor liepen ondernemers heel wat financiële schade op. Hij meent dat deze omstandigheden totaal onvoorzienbaar waren en er dus wel degelijk sprake is van overmacht!

Maar ... toch vindt deze rechter dat dit niet inhoudt dat de huurder zijn huurgelden niet moet betalen, zelfs al heeft hij een inkomstenverlies geleden.

De rechter oordeelt dat voor de twee maanden huur tijdens de lockdown, de huurder slechts één vierde van de huurprijs dient te betalen. De twee maanden ervoor dient hij volledig te betalen omdat er hier nog geen sprake was van enige lockdown!

Solange Tastenoye - www.solangetastenoye.be

Voor telefonisch juridisch advies: bel 0902/12014 (€1,00/min)

Persoonlijk advies enkel mits afspraak via tel 013/46.16.24



HERDER
FERMEX

HERDER-FERMEX

HET VERMOGEN OM TE PRESTEREN



PIVABO
MACHINES VOOR TUIN, PARK & MILIEU

PIVABO BV | KAMPSTRAAT 20 | B-8500 KORTRIJK
T +32 (0)56 51 52 50 | E info@pivabo.be



BEZOEK ONS OP **STAND B21**

M A T E X P O 2 0 2 1

8 → 12 SEPTEMBER | KORTRIJK XPO