HET BELGISCHE MAGAZINE OVER DE MECHANISATIE IN TUIN EN GROENE ZONES ... MET EEN KNIPOOG NAAR DE MENS ERACHTER

Driemaandelijks tijdschrift | 13e jaargang nr. 47 | **februari 2020** | € 8,75

WWW.GREENTECHPOWER.EU

GreenTechPOWER

HELPS YOU GROW YOUR BUSINESS

THOMAS 1931
IN MANY FIELDS

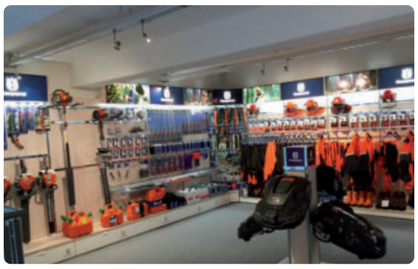
TIMBERWOLF®

Firma Thomas BVBA
Brusselsesteenweg 144
1785 Merchtem
T. (32) 52/372 273
E. info@firmathomas.be
www.firmathomas.be

Nummer één op
de verhuurmarkt!

5 YEAR WARRANTY

TIMBERWOLF®
www.timberwolf-uk.com



Voorwoord	Het pad verlaten om de weg te vinden.	5
Golf & Techniek	In Spa ligt de Koninklijke Golfclub des Fagnes in een groene oase.	6
Openbare besturen	'Het project Veurne 2.0 moet onze stad verduurzamen.'	10
Tuinaanlegger	Torfheide: de tuin als verlengde van de woning.	14
Dealer	Pro-Garden uit Brasschaat werkt in de hoogte en zet in op accutechniek.	18
I love my GreenTechJOB	Angelique Moonen werkt bij Krinkels Greencare en als zelfstandige tuinaanlegger in bijberoep.	22
Highlights		24
Highlights		26
Techniek	Kärcher duwt door met de MC 250 veegzuigwagen.	28
Mensen achter machines	In Brussel biedt Nos Pilifs een andere kijk op tuinaanleg en -onderhoud.	32
Fedagrim	Agribex-nabeschouwing en trekkerinschrijvingen 2019.	36
Mensen achter machines	'Made in Belgium': Emiel & Frederic Lietaer over ondernemen in België.	38
Techniek	Bijna zonder emissies.	42
Techniek	Accu of brandstof: een vergelijkende test.	44
Highlights		49
Highlights		50
Highlights		52
Techniek	Interview met Mark Pecqueur.	54
Highlights		60
Mensen achter machines	Carah uit Ath experimenteert met eigen wijngaard en opleiding in de wijnbouw.	62
Techniek	Husqvarna lanceert nieuwe professionele kettingzaag op accu.	65
Techniek	Schliesing-versnipperaar met Kubota-benzinemotor.	66
Recht	Wanbetaling: is 'bezitloze' inpandgeving de oplossing?	70

GreenTechPower is een uitgave van GalileoPrint Bvba, Blakebergen 2, 1861 Meise (Wolvertem)

Drukkerij
Leleu Group, Merchtem

Hoofdredactie
Peter Menten | 0473 93 45 88
Christophe Daemen | 0479 33 10 48

Vormgeving
Leleu Group, Merchtem
info@leleu.be

Advertentie-exploitatie
pub@greentechpower.eu
Leen Menten | +32 (0) 494 10 98 20

Abonnementen
info@greentechpower.eu

Verantwoordelijke uitgever
Peter Menten

Niets uit deze uitgave mag worden gereproduceerd zonder schriftelijke toestemming van de uitgever.

GreenTechPower verschijnt 4x/jaar op 15.978 exemplaren in het Nederlands en het Frans.

TRACTOR OF THE YEAR

Belgian jury member

WERK IN ALLE RUST VERDER

UITSTOOTVRIJ EN STIL

Onze accumachines zijn niet alleen opvallend licht van gewicht en tegelijkertijd krachtig. Eigenlijk nog belangrijker is dat ze stil en uitstootvrij hun werk doen. Zo werken uw collega's en uzelf gezonder en productiever. U kunt op elk moment van de dag gewoon tussen het publiek blijven werken, zonder overlast te veroorzaken.

Lees meer op husqvarna.com/be-nl

HUSQVARNA PROFESSIONAL ACCUMACHINES

Husqvarna®

READY WHEN YOU ARE

Waarheid van het seizoen

'Een dwaas houdt vast aan het pad en raakt zijn weg kwijt. Een wijze verlaat het pad en vindt zijn weg.'

(Lao Tse, Chinees filosoof uit de 6de eeuw v.Chr.)

Het pad verlaten om de weg te vinden

De wereld is constant in evolutie. De wegen die vroeger naar een vaste bestemming leidden, lopen nu misschien dood. Iedere mens is ook in evolutie. Redenen genoeg om af en toe het pad te verlaten en een andere weg in te slaan.
De golfclub van Spa koos ervoor om zerofyto te gaan: een moeilijke weg in het begin, maar op termijn een waarmee je het verschil met de rest kunt maken. Veurne is als provinciestad zijn eigen weg gegaan met het project Veurne 2.0 en trekt op die manier nieuwe inwoners aan. Torfheide stond in de Noorderkempen bekend als plantenkwekerij annex tuincentrum en koos enkele jaren geleden om zich enkel toe te leggen op de gespecialiseerde tuinaanleg. Steven Eyckerman uit Brasschaat is als machinedealer niet bij de pakken blijven zitten en stortte zich resoluut op de verkoop van robotmaaiers als alternatief voor het traditionele maaien. Angelique Moonen uit Kapelle-op-den-Bos is zo gepassioneerd door de groensector dat ze naast haar job bij Krinkels deeltijds zelfstandige is geworden. Nos Pilifs groeide uit van een sociale tewerkstellingsplaats tot een belangrijke speler op de markt van de ecologische groenvoorziening in het Brusselse. We hadden een interview met Emiel en Frederic Lietaer van de firma Eliet. De eerste verliet destijds het pad van de landbouw om zich als machineverdeler te vestigen. Nog later verliet hij die weg om zich op de constructie van eigen tuinmachines toe te leggen. Een pad dat zijn zoon Frederic nu volledig aan het uitbreiden is. Verder neemt Mark Pecqueur ons mee in een eerste gesprek over mobiliteit, energie en nieuwe technieken. We gingen langs bij het Carah, dat in Ath een opleiding wijnbouw met bijpassende proeftuinen uitbouwde.
Verder hebben we weer enkele machines getest. Eerst de nieuwe MC 250 veegzuigmachine van Kärcher. Daarna vergelijken we een accukettingzaag van Stihl en van Husqvarna met hun respectievelijke benzinevariant om te kijken of accu kan wedijveren met benzine. Tot slot gingen we aan het werk met de Schliesing 300 EX-P, een benzine-aangedreven houtversnipperaar.

De redactie

Demo Groen 2020 van 6 t.e.m. 8 september 2020

De 71ste editie van Agribex in 2019 trok meer dan 100.000 bezoekers, iets minder dan de vorige editie. De exposanten zijn evenwel positief over de kwaliteit en de interesse van de bezoekers. Ook op vlak van verkoop is de beurs zeer succesvol geweest.

Van 6 tot 8 september 2020 wordt het Park van Laken opnieuw 3 dagen omgetoverd tot het decor voor Demo Groen en Demo Clean. Van zondag tot en met dinsdag zullen de importeurs en verdelers van machines voor de groensector hun nieuwste materieel en technieken demonstreren op Demo Groen. Op maandag en dinsdag zal de sector van de stadsreiniging veeg- en veegzuigmachines, vuilniswagens, kolkenzuigers, kortom alles wat voor de reinigingsdienst en winterdienst nodig is, aan het publiek voorstellen.

Demo Groen en Demo Clean mikken op een ruim publiek van tuinaannemers en openbare besturen.

Michel Christiaens, secretaris-generaal van Fedagrim en organisator van Demo Groen en Agribex

In Spa ligt de Koninklijke Golfclub des Fagnes in een groene oase

Tussen Kerstmis en Nieuwjaar trokken we naar de Golfclub des Fagnes in Spa. Deze club, die ondertussen 90 jaar bestaat, situeert zich op een hoogte van 360 meter en dat vereist een aangepaste aanpak. De zerofytowetgeving wordt hier aangegrepen als een kans om zich nog meer te richten op kwalitatief werk. Een uitgesproken troef voor dit golfterrein zijn de talrijke bronnen uit de omgeving die voor voldoende water zorgen, ook tijdens drogere periodes. We hadden een gesprek met Raymond Ruelle, een van de beheerders van de club en tevens ook de verantwoordelijke voor het parcours en de infrastructuur. Onze tweede gesprekspartner was Steve Parotte, de greenkeeper.

Tekst: Christophe Daemen I Foto's: Christophe Daemen en Golfclub des Fagnes

Een verhaal dat in 1930 begon

De 18-holesbaan van Spa werd in 1930 aangelegd onder leiding van de bekende architect Simpson. Zoals de meeste golfbanen van die tijd werd dit parcours ontwikkeld in een bosrijke omgeving. De charme van weleer biedt een zekere oerdegelijkheid, maar levert ook een aantal problemen op bij het dagelijkse onderhoud. Op dit moment telt de club zowat 570 leden die ook regelmatig komen spelen. Daarnaast heeft ze ook leden die niet noodzakelijk spelen. Doordat er geen geld meer gevraagd wordt bij het toetreden tot de club is het aantal leden duidelijk gestegen. Maar de club telt ook een groot aandeel oudere, trouwe leden. Raymond Ruelle vervolgt: 'We proberen op regelmatige tijdstippen nieuwe leden aan te werven. Het blijft echter moeilijk om jongere mensen aan te trekken, zeker in de leeftijdsklasse van 25 tot 35 jaar. Jongeren komen hier regelmatig spelen, maar eens ze met hun hogere studies beginnen en daarna werk vinden, hebben ze er geen tijd meer voor. We proberen ook initiatielessen te organiseren met scholen, maar deze geven meestal de voorkeur aan sporten die meer in de kijker staan. We moeten daar gezamenlijk iets proberen aan te doen als we onze toekomst veilig willen stellen.'

Zoveel mogelijk in eigen beheer

Het onderhoudsteam voor de golfbaan bestaat uit één hoofdgreenkeeper en vijf greenkeepers. Tijdens de zomermaanden worden ze bijgestaan door één of twee werkkrachten met een tijdelijk arbeidscontract.

Raymond Ruelle en Steve Parotte

Raymond Ruelle: 'We proberen zoveel mogelijk in eigen beheer uit te voeren. Enkel de grotere werkzaamheden, zoals de volledige heraanleg van een hole bijvoorbeeld, worden uitbesteed. De laatste drie jaar hebben we ook beroep gedaan op een externe firma om een aantal bomen te vellen en te snoeien tijdens de wintermaanden. Dit gaat dan om een omvangrijk project in een sterk bebost gebied, een taak waar wij niet voor uitgerust zijn. Verder voeren we bijna alles zelf uit. Daardoor kunnen we

Afgelopen najaar werd er een nieuwe vertikuteerder aangeschaft.

De Golfclub des Fagnes beschikt over een vrij uitgebreid machinepark.

onmiddellijk actie ondernemen als er iets hapert en kunnen we het werk uitvoeren op het ideale moment. Soms kan het zijn dat het 's morgens te koud of te vochtig is om een bepaald werk uit te voeren, maar dat het een paar uren later wel mogelijk is in veel betere omstandigheden. Met externe firma's werken biedt ons minder flexibiliteit.'

Deze golfclub bevindt zich op een hoogte van 360 meter en is daarmee ook de hoogste van België. Raymond Ruelle: 'Het betekent echter ook dat het seizoen één maand later begint in het voorjaar, en één maand vroeger eindigt in het najaar. Om maar een idee te geven: verleden jaar hebben we nog sneeuw gehad op 12 mei. Over heel het jaar gezien is er ook meer vorst. Omdat de weersomstandigheden sterk kunnen verschillen met deze in andere delen van het land is het hier meer dan noodzakelijk om op het juiste tijdstip actie te ondernemen om onnodige risico's te vermijden.'

Het ontwerp van destijds maakt het dagelijkse onderhoud arbeidsintensiever

Zoals bij alle golfbanen die zijn aangelegd in de eerste helft van de vorige eeuw werd er nauwelijks rekening gehouden met het onderhoud achteraf. De komst van de zerofytowetgeving maakt de zaken er niet eenvoudiger op. Raymond Ruelle: 'We hebben het roer volledig moeten omgooien. Fytoproducten waren een gemakkelijke hulp want het effect was

→

VDB technics

www.vdbtechnics.be • Yves@vdbtechnics.be

Tel 0476 922 833

Door de talrijke bronnen is water alom aanwezig langs het parcours.

gegarandeerd en de golfbaan lag er perfect bij. Iedere golfspeler heeft graag een mooie grasmat, dus het liep perfect. We hebben onze aanpak volledig moeten aanpassen en dat maakte dat we ook externe hulp moesten inroepen. Ten eerste vertrouwen we op Frédéric Cahay, onze externe consulent. Hij maakt een jaarlijks basisinterventieplan op met de belangrijke werkzaamheden en interventies. Daarnaast komt hij ook elke woensdag langs om te zien hoe het terrein verder evolueert. Hij reikt ons talrijke oplossingen aan die hij zelf vergaard heeft tijdens zijn buitenlandse reizen, in zijn studietijd en uit de praktijk bij andere golfclubs. Daarnaast volgen we al een tijdje de

Omdat het parcours vrij ongelijk is, hecht de club veel belang aan maaiers met onafhankelijke maaielementen.

In het late voorjaar staat het parcours op zijn best.

vergaderingen van de GAB. Het laat ons toe om, naast de gewonnen informatie, ook in contact te blijven met andere greenkeepers die geregeld met dezelfde problemen zitten. Op ons eigen terrein voeren we ook kleinschalige testen uit om te zien wat in de praktijk werkt en wat niet. Het is immers niet omdat iets in Laag-België werkt dat dat bij ons ook het geval zal zijn. Er is nog heel wat te doen omtrent zero fyto en ik ben ervan overtuigd dat we binnen enkele jaren over heel wat alternatieve producten zullen beschikken zodat het onderhoud terug eenvoudiger zal verlopen. We zitten nu in een overgangsfase waarin het nog wat zoeken en verloren lopen is. Tot nu toe blijven de fairways voor de grootste problemen zorgen omdat er geen selectieve producten bestaan zoals dat bijvoorbeeld wel het geval is voor de greens. We moeten ook een knop durven omdraaien en de natuur voor een deel haar gang laten gaan, iets wat tot voor kort nog ondenkbaar was op een golfbaan.'

Watervoorziening is geen probleem

De regio rond Spa wordt gekenmerkt door talrijke bronnen, zoals bijvoorbeeld blijkt uit het mineraalwater met dezelfde naam. Als gevolg daarvan is de watervoorziening over het algemeen geen probleem. Raymond Ruelle vervolgt: 'Bij droogte pompen we grote hoeveelheden water op om aan de waterbehoeften van het parcours te voldoen. Zelfs tijdens een min of meer intensieve watertoediening daalt het niveau van de vijver nauwelijks. Als gevolg hiervan hebben we gekozen voor een beregeningssysteem dat niet alleen water levert aan de greens, maar ook aan de tees en fairways. Omdat de beschikbaarheid van water geen probleem is, hebben we tot nu toe nog niet moeten investeren in een uitgekiend systeem om water beter te beheren en te doseren, geld dat we voor andere investeringen konden gebruiken.'

Het parcours ligt te midden van een bos.

Een vrij uitgebreide vloot machines

De Golfclub des Fagnes koos ervoor om zoveel mogelijk werk in eigen beheer uit te voeren. Bijgevolg investeerde de club in de nodige machines. Bij de investeringen ligt de nadruk niet zozeer op de modernste machines, maar wordt er eerder gekozen voor betrouwbaarheid van het materieel en eenvoud in gebruik. Omdat het parcours vrij hellend en ongelijk is, hecht de club veel aandacht aan maaiers met onafhankelijke maaielementen. Raymond Ruelle vervolgt: 'Onze werkomstandigheden zijn doorgaans moeilijker dan op een gewoon parcours en de machines zien hier veel meer af. Voordat we een machine kopen, wordt deze ook bij voorkeur getest door onze greenkeepers. Zij moeten er tenslotte dagelijks mee rijden en ze moet hen ook bevallen. Verder speelt het financieel aspect uiteraard een rol en daarnaast moeten de machines eenvoudig, gemakkelijk in onderhoud en betrouwbaar zijn. We hebben geen voorkeur voor merken. Vroeger was er wat Toro op het terrein, maar in de loop der jaren zijn er vooral John Deere machines bijgekomen. We kiezen immers voor de doeltreffendste en meest aangepaste machine in functie van onze werkomstandigheden. Onlangs hebben we ook een nieuwe vertikuteerder met opvangbak gekocht. Investeren in degelijke machines zorgt ervoor dat we het niveau van het parcours verder kunnen laten evolueren. Tegelijkertijd ligt de capaciteit ook een stuk hoger waardoor we nog efficiënter kunnen werken.'

Raymond Ruelle besluit: 'Naar de toekomst toe moeten we voortdurend blijven leren en openstaan voor nieuwe technieken en producten. Alleen zo kunnen we het parcours verder uitbouwen en up-to-date houden. Onze leden zijn veeleisend en het is dan ook niet altijd eenvoudig om tegelijk aan de nieuwe wetgeving te voldoen en iedereen tevreden te stellen. Maar we werken er iedere dag aan!'

Reesink Turfcare - Kwatrechtsteenweg 107, 9230 Wetteren
T +32 9 216 27 40, www.reesinkturfcare.be

‘Het project Veurne 2.0 moet onze stad verduurzamen.’

Veurne is flink bezig om zijn grondgebied en imago duurzamer te maken. Suikerpark, op de site van de voormalige suikerfabriek, is een nieuw combinatieproject van wonen, werken en natuur en wordt zo ecologisch mogelijk aangelegd. In april 2019 werd de eerste bestelauto op cng aangeschaft. En momenteel kiest de stad voor handgereedschap op accu.

Tekst & foto’s: Dick van Doorn

De naam Veurne wordt voor het eerst vermeld in 877 als *Furnae* en zou verwijzen naar een eilandje dat boven het moerassige, waterrijke gebied uitstak. Tijdens de Eerste Wereldoorlog was Veurne de officieuze hoofdstad van ons land, want het stukje Westhoek tussen de rivier de IJzer en de Franse grens was het enige onbezette deel van het land. Koning Albert I had in het stadhuis op de Grote Markt zijn hoofdkwartier.

Respect voor geschiedenis

In totaal beslaat de stad zowat 10.000 hectare. Na de fusies in de jaren zeventig zijn er bij Veurne in totaal 9 omliggende dorpen bijgekomen, waarvan de grootste Bulskamp, Beauvoorde en Houtem zijn. Howard Godeau, diensthoofd Openbaar Domein: ‘Door de fusie hebben wij er enorm veel hectares bijgekregen, maar dus ook veel extra oppervlakte aan openbare ruimte om te onderhouden.’ Volgens Anne Dequidt heeft haar stad de allures van een grote stad, maar is ze met 12.000 inwoners niet al te groot. Een bijzonder gebied is *De Moeren*, een drooggemalen moerasgebied. Deze polder is met gemiddeld twee meter onder zeeniveau de diepste polder van België. In De Moeren zitten de grootste landbouwbedrijven van de omgeving, met zowel akkerbouw als veehouderij. Van de 22 molens die het moerasgebied destijds drooghielden, zijn er nog twee te bewonderen.

Combiproject Suikerpark

In vroegere eeuwen was Veurne echt een handelscentrum omdat er via de stad diverse kanalen van Frankrijk naar Brugge liepen. In die tijd waren het de kanalen die voor bedrijvigheid zorgden, momenteel zorgt vooral de snelweg E40 ervoor dat het aantal inwoners en de werkgelegenheid in Veurne toenemen. Een ander punt waarom Veurne aantrekkelijk is voor veel mensen, is dat de stad veel openbare voorzieningen heeft zoals een ziekenhuis, een rechtbank, veel scholen en drie bedrijventerreinen. Decennialang was de suikerfabriek een begrip in Veurne. Sinds 1924 werd er suiker geproduceerd uit suikerbieten die door de boeren uit de streek werden aangeleverd. Eind 2007 werd de West-Vlaamse Intercommunale eigenaar van de site van de voormalige suikerfabriek en momenteel wordt het combiproject ‘Suikerpark’ uitgevoerd. Er komt ruimte voor wonen, ontspanning, natuur en werken. Concreet gaat het om achttien hectare

Howard Godeau (vierde van links) en Anne Dequidt (uiterst rechts): ‘Aanleg besteden we uit, onderhoud doen wij in principe allemaal zelf.’

Vanaf de oeroude mote (burchtwarande) heb je een schitterend uitzicht op het oude stadscentrum.

multifunctioneel gebied met ongeveer 450 woningen, kleinhandel, een uitgestrekt stadspark, een recreatieve vijver, een woontoren en een levendig wijkplein. Daarnaast is er vijftien hectare natuurpark, ondergebracht in de voormalige waterbekkens van de suikerfabriek, en nog eens zestien hectare nieuwe ruimte voor een kwalitatief en duurzaam bedrijventerrein.

Alles duurzaam

Heel bijzonder is dat alle woningen duurzaam worden gebouwd en aangelegd. Zo zal de overtollige restwarmte van het aanpalende industrieterrein gebruikt worden om de woningen in de wijk te verwarmen. Veurne wil in deze wijk zowel met deelauto's als -fietsen gaan werken. Er zullen dus zogeheten randparkings komen en veel huizen zullen geen eigen tuin hebben, maar gedeeld groen. Verder zal het regenwater worden opgevangen in waterputten en vervolgens privé worden gebruikt. Daarnaast komen er natuurlijk zonnepanelen op de woningen. Dequidt: 'In ons gemeentelijk masterplan noemen wij deze wijk Veurne 2.0.'

'Een deel besteden we uit.'

In het verre verleden werd in veel dorpjes die na de fusie bij Veurne zijn gaan horen de openbare ruimte verzorgd vanuit de plaatselijke landbouwbedrijven. Zelfs tot de jaren tachtig bleven veel van deze dorpjes zelf hun openbare ruimte onderhouden. Dequidt: 'Het is zelfs zo sterk dat je hier in Veurne eigenlijk alleen iemand had die het Stadspark in het centrum onderhield. Pas vanaf de jaren tachtig

Momenteel wordt het combiproject Suikerpark uitgevoerd. Hier komt ruimte voor wonen, ontspannen, natuur en werken.

MAAIERS VERSCHUEREN
bvba | Veldstraat 43 | B-9080 Lochristi
+32 (0)9 355 94 00
+32 (0)9 349 60 68
info@maaiers-verschueren.be
www.maaiers-verschueren.be

Een investering waar veel gemeentewerkers erg blij mee zijn, is de splinternieuwe minigraver die in april vorig jaar is aangeschaft.

De grasmaaier voor de voetbalterreinen kan op één van de twee New Holland Boomer 54D-tractoren gezet worden met een 350TL-fronthef. De stadswerf heeft ook een armmaaier van Vandaele.

kregen we een grotere stadswerf. In de jaren negentig is hier aan de rand van Veurne aan de Noordstraat een geheel nieuwe loods gezet en is de stedelijke werkplaats hiernaartoe verhuisd.'

Veurne doet niet alles in eigen beheer. De grotere werken, waarbij duurdere machines moeten worden ingezet, worden uitbesteed. Godeau: 'Aanleg besteden we uit, onderhoud doen wij in principe zelf. In totaal werken er bij de stadswerf en de technische dienst aan de Westhoek van Veurne zeventig technische personeelsleden, zes leidinggevenden en één afdelingshoofd binnen de dienst

In december 2019 heeft Veurne een nieuwe Volvo-vrachtwagen aangeschaft. Deze is voorzien van een laadkraan en een containersysteem van 12 ton.

Grondgebiedszaken. En niet geheel onbelangrijk, omdat De Moeren ongeveer twee meter onder de zeespiegel ligt en door dijken moet worden beschermd: er werken ook nog twee professionele 'rattenvangers'. Vooral de bestrijding van muskusratten is belangrijk ter bescherming van de dijken.

Veurne heeft iets met bomen

In december 2019 heeft Stad Veurne een nieuwe Volvo-vrachtwagen aangeschaft. Die is voorzien van een laadkraan en een containersysteem van 12 ton. In oktober 2019 heeft de werf ook een grondboor in gebruik genomen voor het boren van gaten, speciaal voor het inboeten van bomen. Godeau: 'Wij hebben maar liefst zowat 12.000 bomen binnen ons gebied en door de droogte van afgelopen zomer moesten we extreem veel bomen inboeten. Normaal ligt het aantal dat wij inboeten op 400 tot 500 bomen per jaar.' Tegelijk worden er ook veel bomen aangeplant, gelukkig. Het is immers traditie in Veurne om geboortebomen te planten. Daarnaast staat er al een zeer oude monumentale Ginkgo Biloba-boom van 400 jaar oud in het Stadspark. Deze heeft inmiddels een stamomtrek van 365 cm. Op de begraafplaats van Avekapelle, een van de deelgemeentes, staat ook nog eens een lindeboom uit 1595, met een stamomtrek van maar liefst 627 cm. ETW'ers met een attest houden deze monumentale bomen in vorm.

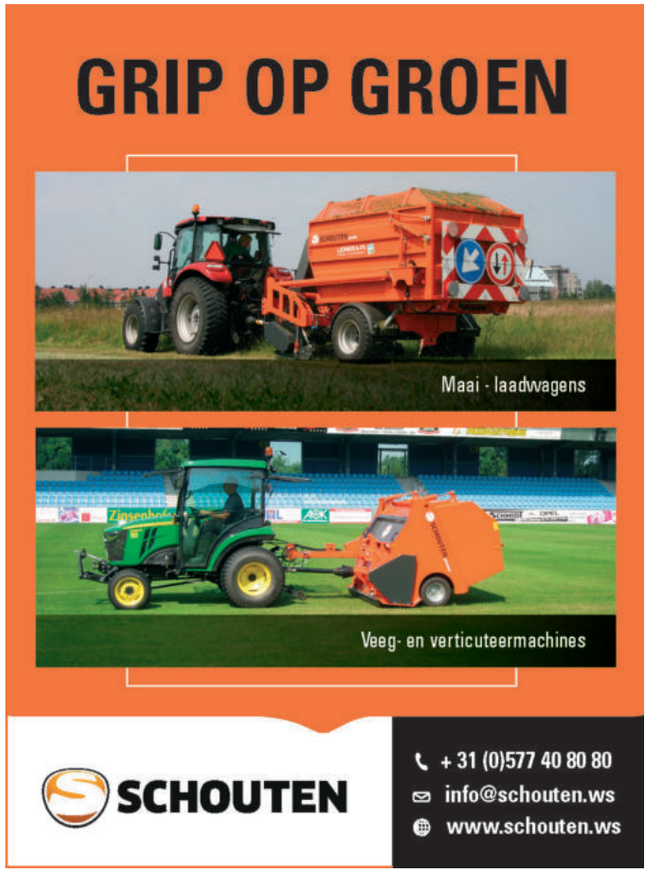
Accutoestellen en cng

Midden 2019 heeft Veurne twee grasopvangsystemen gekocht, die op de twee tractoren met fronthef kunnen worden gezet. Dit om de vijf grote voetbalterreinen snel en efficiënt te kunnen maaien. Ook

Wat ook markant is aan de Stad Veurne, is dat de Franse bouwheer Sébastien Le Prestre de Vauban in de regio rondom de stad veel vestingen gebouwd heeft. 'Aangezien wij onze stadsparken inrichten met respect voor de geschiedenis hebben wij uiteraard ook een Vaubanpark', aldus Howard Godeau.

is er een borstelmachine aangeschaft om het blad en de sneeuw van fietspaden te vegen. Naast de stadswerf helpen ook landbouwers nog steeds mee om de openbare ruimte netjes te houden, vooral door het ruimen van sneeuw. Het strooien tegen gladheid doet de stadswerf overigens wel zelf. Dequidt: 'Wij zoeken overigens nog een machine waarmee wij het onkruid mechanisch kunnen verwijderen. Nu wordt dit werk, onkruid verwijderen, nog verricht door mensen van onze sociale werkplaats.' In verband met een kleinere footprint is Stad Veurne ook qua machines en toestellen volop aan het omschakelen. Begin 2020 werden de eerste accutoestellen aangeschaft, en vorig jaar kwam de eerste bestelwagen op cng er. ●

In oktober 2019 heeft de stadswerf ook een grondboor aangeschaft voor het boren van gaten tot 100 cm.



Torfheide: de tuin als verlengde van de woning

Rustieke villa's en tuinen met struikmassieven en parterres verdwijnen stilaan uit het landschap. In de plaats komen strakkere woningen waarvan de leefruimte in de tuin overloopt. Die tuin wordt op zijn beurt ingekleed met meer vaste planten en verandert daardoor meerdere keren per seizoen van kleur. Dit wordt gecombineerd met organische vormen van groenblijvende heesters. Iemand die dagelijks mag omgaan met dit samenspel tussen woning en tuin is Jeroen Van der Veken, die verantwoordelijke is voor de aanleg en het onderhoud van tuinen bij tuinaannemingsbedrijf Torfheide in Schilde. Naast het beheer van de eigen tuinen worden er ook tuinen voor particulieren aangelegd en onderhouden.

Tekst: Peter Menten I Foto's: Peter Menten en Jeroen Van der Veken

Torfheide is al decennialang een begrip in de Noorderkempen. In de beginjaren als plantenkwekerij en groot particulier tuincenter, sinds enkele jaren als tuinaannemingsbedrijf voor de grotere tuinen. Het bedrijf is gelinkt aan Costermans Projecten, een projectontwikkelaar die al meer dan 20 jaar kwaliteitswoningen bouwt. Waar het bedrijf startte met de bouw van villa's op de betere locaties, is het accent nu verschoven naar het ontwikkelen van luxe woonresidenties en assistentiewoningen. We hadden een gesprek met Jeroen Van der Veken over tuinaanleg voor eigen rekening en voor derden. Aanleiding voor het gesprek was de aparte visie van Torfheide op het maaien van gazons met robotmaaiers.

De robot als beter alternatief voor het maaien

Jeroen Van der Veken: 'We waren al een poosje aan het uitkijken om de tijd die we aan de wekelijkse maaibeurten spendeerden op een zinvollere manier in te vullen. Bij wijze van experiment zijn we toen begonnen met in een aantal van onze eigen tuinen robotmaaiers van Husqvarna te zetten. In het begin liep dat helemaal niet van een leien dakje, maar naarmate de machines en de techniek verbeterden, zijn wij beginnen nadenken of we op sommige plaatsen de maaibeurten niet konden vervangen door een robotmaaier. Iemand die achter een maaier loopt, kost immers veel geld en is op de drukste momenten dat we hem het meest nodig hebben aan het maaien. Een grasmaaier maakt bovendien veel lawaai en is gevoeliger voor slijtage in vergelijking met een robot. Wij hebben toen een heel deel van onze tuinen voorzien van een robotmaaier. Bij alle particulieren waar we het onderhoud doen, hebben we onze ervaringen met robotmaaien gedeeld en de vraag gesteld of zij wilden overgaan op robots in plaats van het gewone maaien. Zij zouden de robot zelf aankopen bij de dealer, die op zijn beurt voor het onderhoud ging zorgen.'

'Bij Torfheide hebben we onze eigen boomkwekerij waarin we de nodige bomen en planten voor de eigen projecten kweken.'

Minder bemesten dankzij robots

Jeroen: 'Het gras is altijd groen, gaat veel sterker de winter in en komt er veel sterker uit. En voordien werd er vier tot vijf keer per jaar bemest, nu nog maar twee keer met een aanvullende bekalking in de winter.'

De eerste ervaringen

Jeroen: 'Mensen moeten ook wennen aan het idee van een robotmaaier. Bij de installatie van de maaier is er bijvoorbeeld een border die wat laag zit, of een boomwortel die opsteekt uit de grond. Door zulke obstakels loopt die robot in het begin soms vast. Eens het geheel loopt, gebeurt het zeer zelden dat hij nog vastloopt. De weerstand van mensen is

Het assortiment aan vaste planten is zo groot dat er voor ieders meug wel iets bestaat en dat in verschillende hoogtes en kleuren doorheen heel het seizoen.

Alles wordt veel strakker en cleaner, en dat trekken de huisbewoners naar buiten door.

De tuinen variëren in oppervlakte tussen de 1.500 en 9.000 m².

ondertussen ook weg en ze werken zelfs vlot mee. Als er effectief een omvangrijker probleem is, dan worden wij gecontacteerd. De mesjes worden regelmatig vervangen als onze tuinmannen zien dat het gras iets minder mooi wordt afgesneden. De maaier proper maken is iets wat we elke 2 tot 3 weken doen als onze mensen bij de klant passeren.'

Voordelen voor iedereen: zinvollere besteding van de werktijd

Jeroen: 'Ons personeel was in het begin bang om werk te verliezen, maar de praktijk geeft net het omgekeerde aan. Als ik een korte calculatie maak, kom ik op het volgende uit: een tuinarbeider kost tussen 38 en 43 euro per uur en voor de grasmaaier inclusief benzine komt daar nog eens 10 euro per uur bij. Dat is 50 euro zonder het verzamelen en wegvoeren van het gras, de kost voor de afvalverwerking en de transporttijd. Over een heel jaar gezien waren onze tuinmannen 60% van de tijd gras aan het maaien. In heel drukke periodes van snoei of ziekte- en onkruidbestrijding merkte ik dat het fijnere onderhoud ging lijden onder het grasmaaien. De klant wil een strak gazon en dus dat er iedere week gemaaid wordt. We maaien uiteraard ook nog op de gewone manier, maar waar we kunnen en als de klant wil, installeren we robots. Het scenario is nu als volgt: de tuinman komt aan, maait de kanten iedere week of een keer per 2 weken en voor de rest focust hij zich op onkruid- en ziektebestrijding. Ondertussen wordt er gesnoeid en oogt de tuin meer onderhouden.'

Goede afspraken met de klanten maken

Jeroen: 'Wij hadden een all-inonderhoudscontract met onze klanten. All-in betekent: een onderhoudscontract van 1 januari tot 31 december waarbij de tuin altijd in orde is, ongeacht het aantal maaibeurten. We ruimen zelfs dakgoten, bladeren, rioleringsputjes, groenaanslag op terrassen … En wij trachten proactief te werken. Op het moment dat wij de beslissing namen om met robots te gaan maaien, hebben wij de klanten zelf de keuze gelaten. Als de klant de maaier koopt, dan passen wij de kostprijs van het onderhoudscontract met 30 tot 40% naar beneden aan. We gaan ervanuit dat de robot toch 3 à 5 jaar meegaat. Het onderhoud van die robot doet de dealer en hij factureert het dus rechtstreeks aan de klant. Bij sommige klanten met een minder onderhoudsintensieve tuin hebben wij het onderhoud van wekelijks naar tweewekelijks gebracht.'

GreenTechPower: 'In welke periodes maaien jullie (of de robots) dan?'

Jeroen: 'We starten meestal begin maart bij circa 12 à 15°C en afhankelijk van het seizoen kan dat uitlopen tot de tweede week van november, en vorig jaar zelfs tot begin december. Bij sommige klanten zijn we zelfs later nog eens een extra maaibeurt moeten gaan uitvoeren. Wij laten het gras altijd iets doorgroeien omdat het dan langer de winter ingaat en minder gevoelig is voor schade.

GTP: 'Wie zijn jullie klanten van de tuinaanleg?'

Jeroen: 'Hoofdzakelijk particuliere klanten. Wij zitten iets minder in de tuinaanleg omdat we de handen vol hebben met onze eigen projecten. Toch ga ik onze tuinaanleg wel altijd voorstellen bij de klanten. De ervaring leert dat als je het robotmaaien voorstelt, er weinig mensen op afhaken. Je maakt een offerte voor de tuinaanleg, de werken vorderen en als je goed argumenteert, zien de mensen het voordeel van robotmaaien en happen ze meestal wel toe. Met de huidige stand van de techniek en de kwaliteit van de machines durf ik dat nu wel iedere keer voorstellen.

→

Verder hebben we de machine en de flexibiliteit ook op afstand in de hand: de app om de robot te bedienen die werkt fantastisch! Het is bijvoorbeeld een heel droge periode, dus je zet de maaier wat hoger met de smartphone. Of mensen hebben een feest en je laat hem bijvoorbeeld 3 dagen naar zijn laadstation gaan. Dat kan allemaal vanop afstand bediend worden. Mensen genieten van de rust in plaats dat er iedere week iemand hen komt storen met een grasmaaier. Af en toe komen we eens bladblazen, maar met de maaier worden zelfs fijne en kleine hoeveelheden blad eenvoudigweg gemulcht.'

GTP: 'Willen jullie op termijn alle machines op accu?'

Jeroen: 'Waar mogelijk willen we dat graag doen. Maar de accutechniek is nog niet geschikt om alle machines een hele dag van stroom te voorzien.'

GTP: 'Hoe onthaalt het personeel de accumachines?'

Jeroen: 'Eerst was er afkeer. Echt afkeer. In de eerste plaats leefde de idee dat deze machines minder krachtig zouden zijn. Ik overtuigde onze arbeiders ervan dat we op termijn wel moeten: tegenover de klanten, voor het milieu … En op termijn gaan die gemotoriseerde dingen op fossiele brandstof er ook uitgaan, bij alle fabrikanten. Onze eerste test was een heggenschaar op accu die we als demo hadden. Na een week gebruik kreeg ik al andere geluiden te horen: men was unaniem positief. Ze ligt bijzonder licht in de hand, en al wat je hoort is het geluid van de messen die over elkaar schuiven en het snijden van de plant. Geen stank van benzine, kortom: het is zoveel aangenamer om mee te werken. Bij handgereedschap met een brandstofmotor heb je het gevoel van kracht, maar een professioneel, accu-aangedreven heggenschaar moet er niet voor onderdoen. Een nadeel zou zijn dat als we hele grote hagen een stuk moeten terugzetten, dat dan wel moeilijk gaat worden. Die dikke takken doorkrijgen dat gaat misschien wel problemen geven. Het koppel op het mes is immers kleiner met een accumachine, waardoor die dikkere takken gaan blokkeren. Een accumachine gaat sneller stoppen wegens overbelasting, daar waar een benzineversie nog zal blijven doortrekken op lager toerental. Ik merk in de praktijk dat als ze mogen kiezen, ze altijd de accuversie als eerste meenemen. Wij gebruiken ook kleine handblazers, dat is handig om een kleine opkuis te doen. We zitten hier bijvoorbeeld in een residentie met senioren en die appreciëren de lawaaiarme omgeving. Hier staan 89 units met assistentiewoningen en daar mogen we niet met benzine-aangedreven machines werken. Als er zwaar blad ligt of takken na een storm of zo, dan nemen we even de zwaardere blazer. Maar onder normale omstandigheden voldoet de accuversie.'

GTP: ' Welke projecten doen jullie in tuinaanleg?'

Jeroen: 'Wij zitten meestal in de villabouw. Wij ontwerpen zelf en doen de aanleg. Grond- en verhardingswerken besteden we uit, meestal aan dezelfde onderaannemers. Wij proberen ons te focussen op werken waar we een goed rendement in halen en waarvan we weten dat we ze goed kunnen. Het laatste nivelleren, de finishing touch, dat doen we zelf, net als het inzaaien. Maar al het voorbereidende werk tot en met de zaaibedvoorbereiding, dat besteden we uit. Wij willen geen extreem uitgebreid machinepark, maar enkel dat wat wij nodig hebben. Wij hebben de juiste machines voor onze stiel en die worden bij ons goed gebruikt.'

GTP: 'Op welke basis kiezen jullie tussen zelf doen of uitbesteden?'

Jeroen: 'We hebben nu 6 man personeel, net voldoende om onze tuinen aan te leggen, te beplanten, te maaien en te onderhouden. Wij

'Al onze tuinen zijn voorzien van buxusmassieven van 1,5 tot 2,5 m hoog. En toch hebben we geen enkele tuin met problemen gehad.'

onderhouden een veertigtal tuinen, waarvan een heel groot gedeelte gemaaid wordt door robotmaaiers. De tuinen variëren in oppervlakte tussen de 1.500 en 9.000 m². Dat is plezant werken en met zulke tuinen krijg je dan ook een band als tuinarbeider.'

Minder maaien is meer ruimte voor het echte onderhoud

Jeroen: 'Onze meestergast is zeer hard bezig met de planten. Hij doet mee aanleg en onderhoud, maar wandelt evengoed door de tuinen om te kijken hoe de planten eraan toe zijn. Hij kent het vak vaak beter dan de externe adviseurs. Ik moet zelden adviseurs inroepen voor ziektebestrijding. Hij ziet dat heel snel. Neem nu bijvoorbeeld de buxus: wij hebben op de kwekerij een aantal hectaren buxus staan en al onze tuinen zijn voorzien van buxusmassieven van 1,5 tot 2,5 m hoog. En toch hebben we geen enkele tuin met problemen gehad. Geen mot noch schimmel!'

Evolutie in de tuinaanleg

Torfheide heeft een eigen vast en trouw cliënteel. Doordat ze meer budget van de klant krijgen, kunnen de specialisten hier iets creatiever omspringen met tuinaanleg of bezig zijn met dingen waar anderen niet toe komen. Bij de aanleg proberen zij altijd in te zetten op grote massieven en grote planten. Ze kweken die zelf en kunnen daardoor ook iets scherper in de markt staan. Als zij een tuin aanleggen, moet die echt af zijn vooraleer ze vertrekken. Jeroen, die afstudeerde als tuin- en landschapsarchitect, merkt dat er een grote evolutie is in de plantenkeuze. Hij is nu zelf veel meer bezig met vaste planten.

Jeroen: 'Dat is heel creatief werken, heel natuurlijk. Die partijen aan de terrassen met die hagen en buxussen, dat is helemaal passé. Mensen vragen om dat weg te halen en te vervangen door iets dat organischer en natuurlijker is. Die trend is ook mee geïnspireerd door de droge zomers. Een vaste plant is daar immers veel minder gevoelig voor en gaat veel makkelijker naar zijn water zoeken. Ook qua materiaalgebruik evolueert er heel wat: de lelijke betontegels van destijds zijn vervangen door mooie, keramische terrastegels: een bijna perfecte imitatie van natuursteen. Mensen gaan renoveren, huizen komen in het wit met wat zwarte ramen erbij … Alles wordt veel strakker en cleaner, en dat trekken de huisbewoners naar buiten door. Een aantal mooie massieven in wintergroene beplanting en dat in combinatie met bijvoorbeeld cortenstaal, dat komt ook veel voor. Of de combinatie van gepoederlakt staal met zwarte ramen in combinatie met de natuurlijkheid van die vaste plant, dat vind ik een enorme troef.'

KÄRCHER

makes a difference

HYDROPNEUMATISCHE VERING

UITERST COMFORTABELE CABINE

ONDERHOUDSVRIENDELIJK

DE VEEGMACHINE VOOR GEMEENTEN DIE MEER WILLEN.

Als u **prestaties, flexibiliteit** en zorg voor het milieu belangrijk vindt, is onze **nieuwe MC 250** - 2 m³ veeg-/zuigmachine perfect voor u. Altijd. En overal.

Met uw MC 250 beschikt u niet alleen over een moderne veegmachine, maar heeft u ook de ideale oplossing voor al uw reinigingswerkzaamheden. **Interesse in een demonstratie?** Bezoek onze website en onze consultants helpen je verder.

www.kaercher.com/be/mc-250

Pro-Garden uit Brasschaat werkt in de hoogte en zet in op accutechniek

Pro-Garden, of liever de familie Eyckerman, aan de Bredabaan in Brasschaat, is al twee generaties lang 'hof-leverancier' voor tuinmachines in de Noorderkempen. Het is het adres waar klanten terechtkunnen voor merken als John Deere, Husqvarna, Iseki, Echo en sinds kort ook de accumaaiers van Mean Green. Opvallend is dat de toonzaal over meerdere verdiepingen ligt uitgesmeerd en dat men waar mogelijk de kaart van de elektrificatie heeft getrokken. We spraken met eigenaar Steven Eyckerman over de uitdagingen die een mechanisatiebedrijf van tuinmachines met zich meebrengt.

Tekst: Peter Menten I Foto's: Peter Menten en Steven Eyckerman

GreenTechPower: 'Je werkt hier in de hoogte …'

Steven Eyckerman: 'Ja, klopt. In 2015 kochten we dit pand dat vroeger een motorzaak huisvestte. De ligging beviel ons en het feit dat de showroom en werkplaats toen over meerdere verdiepingen waren verdeeld, gaf ons ook de gelegenheid om op een creatieve manier ons gamma voor te stellen. Nu hebben we verschillende belevingshoekjes waar de klant per merk en type machine zijn ogen de kost kan geven. Het concept van shop-in-shop geeft meer rust bij de klanten en ze worden niet meer overvallen door een veelvoud aan machines waar ze op dat moment geen boodschap aan hebben. We hebben dan ook bewust de klemtoon gelegd op enkele sterke merken. Door die aanpak hebben we de band met onze klanten nog meer kunnen aanhalen. We hebben hier het geluk dat er een grote lift staat, waardoor we vlot met machines tussen de verdiepingen kunnen jongleren. De werkplaats, die we hebben moeten vergroten, zit op de onderste verdieping. De sterke merken hebben we bewust boven gezet. En centraal in het gebouw hebben we de afdeling van de robotmaaiers ondergebracht. Mocht ik opnieuw beginnen dan zou ik het gebouw ook zo laten uittekenen.'

'Met het accuverhaal zijn we samen met Husqvarna in zee gegaan en de laatste twee tot drie jaar hebben we ons daar echt in gespecialiseerd. In het verleden hebben we zelfs ooit een zitmaaier op accu ingevoerd. Op de markt van de golfkarretjes hebben we vroeger ook hard gewerkt op provinciale domeinen, pretparken, naar de industrie toe … Ik heb altijd sterk geloofd in accutechniek, ik ben er onbewust al veel langer mee bezig dan ik besef. Ik probeer waar mogelijk klanten te overtuigen van het voordeel van elektrisch rijden en werken, maar op dit moment hebben we nog altijd de benzine-aangedreven machines nodig om onze zaak draaiende te houden.'

'Ik ben een accuman. Ik rij zelf elektrisch, heb zonnepanelen op het dak … Dus waar ik kan, zal ik accu voortrekken.'

Mean Green accumaaier

Steven: 'Ondertussen ben ik net begonnen met de verdeling van de zeroturn-accumaaiers van Mean Green. Deze Amerikaanse zitmaaier is zeker een troef want hij kan 8 uren aan een stuk werken op één batterijlading. We hebben daarvoor zo'n plan van aanpak gemaakt met een scenario van hoe we deze markt gaan aanpakken met de 4 types elektrische maaier die we hebben. Ik wil die potentiële klanten laten

'We zitten nu in een tussenfase: de transitie van twee- en viertakt naar accu.'

'We roepen de robotmaaiers ieder jaar binnen voor preventief onderhoud en een grondige reiniging.'

zien dat dit product bestaat, dat ze er niet meer rond kunnen. En het is aan hen om te kiezen uiteraard. We hebben in Excel zo een rekenblad gemaakt met de total cost of ownership, dus wat de maaier per draaiuur kost over zijn hele levensduur. Een nadeel hierbij is dat bijvoorbeeld in Nederland de klanten extra subsidies krijgen voor elektrisch, maar bij ons niet. In Nederland krijgen de kopers 30% subsidie op de meerkost van een accumaaier tegenover een brandstofversie. De terugverdientijd zal in Nederland dus korter zijn dan in België. Zo een zitmaaier op accu is een een-op-eenverhaal. Zet twee identieke maaiers naast elkaar, een benzine en een accuversie van bijvoorbeeld 15 pk: die zijn perfect te vergelijken. Bij een bosmaaier (accu of benzine) zal de klant nog sneller naar de benzineversie grijpen omwille van de kracht. Hoe meer uren iemand kan maaien, hoe sneller zijn machine gaat terugverdiend zijn. De batterijen krijgen 3 jaar garantie en een levensduur van 8.000 uren: dat zijn sterke argumenten. Je kunt in deze batterijblokken de cellen apart eruithalen en vervangen. Dat is uniek bij deze maaier. De importeur van de Mean Green verwacht van ons dat we ieder half jaar naar de klant gaan en daar de cellen van de machine uitlezen. Zo gaan we de machine dan van heel kortbij kunnen opvolgen en kunnen we bijtijds het nodige onderhoud plegen.'

GTP: 'In je werkplaats zie ik op dit moment veel robotmaaiers staan. Zijn die allemaal op winteronderhoud?'

Steven: 'Ja, die maaiers rijden meer kilometers per jaar dan je zou verwachten. Omdat we onze klanten de zorg van het onderhoud uit handen willen nemen, roepen we ze ieder jaar binnen voor preventief

→

Turflynx, de eerste volledig autonome én elektrische fairway maaier op de Europese markt

TURF LYNX
field keeping automation

TURFLYNX
Uw voordelen:

Autonoom
geen bestuurder nodig
op elk moment van de dag of nacht
betrouwbaar uitgevoerd, elke keer opnieuw
hou je mankracht voor complexere taken

100% elektrisch
bewezen efficiëntie = lagere energiekosten
minder impact op het milieu, zero emissie
geen hydraulica

gebruiksvriendelijk
kies zelf wanneer, waar
en hoe je maait

dagelijks rapport
elk rapport over de maai-activiteit
wordt automatisch gemaakt

veiligheid eerst
sensors om mensen/obstakels
te detecteren

GOLF TECHNICS
ROBOTIC TURF SOLUTIONS

Importeur voor Benelux en Duitsland
meer info: gsm +32 (0)491 901 802 of info@golftechnics.be

onderhoud, een grondige reiniging en tegelijkertijd kunnen we eventuele slijtage vroegtijdig aanpakken.'

GTP: 'Hoe kijk jij als ondernemer naar de werkplaats?'

Steven: 'Met het accuverhaal kun je een mooie omzet en tevreden klanten halen. De maairobottechnologie is ook wel een beetje sexyer dan een tweetaktmotor om aan te werken. Als ik naar de jeugd van tegenwoordig kijk, die zijn niet geïnteresseerd om aan een twee- of viertaktmotor te werken. Dus mekaniekers die hiermee nog overweg kunnen, worden witte raven. Het verhaal van twee- en viertakt is met uitsterven bedreigd. Accutechniek op zich is niet meer zo spannend hé: inpluggen, aan het knopje komen en klaar. Werkt de schakelaar niet: vernieuwen of een nieuwe printplaat. Dat is niet meer zoals de techniek van vroeger waarbij we storingen moesten gaan zoeken. Kortom, het ambacht gaat er wat uit. Om goede techniekers te vinden is accutechniek een pluspunt naar de toekomst toe: iedereen met wat goede wil en handigheid kan een machine servicen zonder dat hij een brede technische achtergrond moet hebben. Een nadeel is dat grotere merken te kennen geven dat ze met servicepunten willen werken. Ze willen zelf de verkoop in handen nemen, en de service van de moeilijke gevallen aan ons overlaten. Dan ziet het er voor ons als dealer niet zo gunstig uit. Van een werkplaats alleen kan een dealer van tuin- en parkmachines niet leven. Ik herhaal: een dealer die zegt dat bij hem de werkplaats op zich perfect rendabel is, die wil ik graag ontmoeten. Sommigen rekenen gewoon niet eerlijk. Een magazijnier in de werkplaats bijvoorbeeld, die moet je ook volledig meetellen op de werkplaats en niet onder de algemene kosten onderbrengen. En als je die magazijnier niet hebt, dan gaat de technieker zijn onderdelen moeten gaan zoeken en duurt de herstelling veel langer, omdat die zijn weg in het magazijn niet zo kent.'

GTP: 'Leeft de angst dat de technieker niets meer te doen gaat hebben?'

Steven: 'Nee, want de praktijk bewijst op alle vlakken het tegendeel. Husqvarna bijvoorbeeld, een van onze merken, geeft nu een 2+2 garantie. De klant krijgt sowieso 2 jaar en dat wordt met nog eens 2 jaar verlengd als hij zijn maaier elk jaar op onderhoud brengt. Dat genereert extra omzet voor de werkplaats, maar ook tevredenere klanten want de maaier zal heel het seizoen paraat zijn. Accu helpt ons om het probleem van techniekers die we niet vinden op te lossen. We zitten nu in een tussenfase: de transitie van twee- en viertakt naar accu en al de groeipijnen die hiermee gepaard gaan. Ik zie de toekomst niet zo somber in op dat vlak.'

'In 2019 hebben wij rond de 150 robotmaaiers verkocht en geïnstalleerd. Ik heb die verkoop en installatie naar mij toe getrokken omdat ik het leuk vind en om het geheel wat onder controle te houden. Tegelijk leerde ik de installatie op zich beter kennen, de technische addertjes onder het gras, en kon ik leren hoe om te gaan met klanten en hun vragen in verband met robotmaaiers. Het levert mij in ieder geval een beter en ander contact met de klanten op. Machines verdelen en onderhouden is een job die je graag moet doen. Ik heb niet de ambitie om de grootste uit de streek te worden. Ik heb wel nog wat dingen om groei te creëren: daar doe ik het voor.'

GTP: 'Waar zit volgens jou de grootste moeilijkheid met het oog op de toekomst?'

Steven: 'Internet natuurlijk. Ik mis een stukje van de markt omdat ik geen webwinkel heb. Toch zijn er plannen om er in de toekomst een te realiseren. Met Husqvarna worden we daartoe aangezet, want dat merk is via de dealers al een webwinkel aan het uitrollen. Het richt zich daarmee naar het onderste segment van de markt: klanten die ik in principe nooit

'Ondertussen ben ik wel net begonnen met de verdeling van de zeroturn-accumaaiers van het Amerikaanse Mean Green.'

in mijn winkel ga krijgen. Dus wat ik daarvan krijg, is extra, want die omzet heb ik anders toch niet.'

'Hoewel de robot veel van onze omzet met benzinemaaiers wegneemt, verkoop ik liever een robot- dan een zitmaaier. Deze laatste moet je in het voorseizoen bestellen, stockeren, betalen enzovoort. Die komen binnen in een krat en moet je voor eigen rekening uitpakken, monteren en gaan afleveren. Binnen enkele dagen of weken belt die klant voor een futiliteit. Dan moet je er een technieker op af sturen om het ter plaatse op te lossen of om de maaier terug te halen. Allemaal kosten die je zelf moet dragen, want het gaat over een nieuwe machine. Bij de verkoop en installatie van een robotmaaier gaan we altijd op voorhand naar de tuin kijken zodat we een correcte offerte kunnen maken. Dat plaatsbezoek schept ook een vertrouwensband met de klant. Met de robot reken je de installatie en de machine op zich. Als er dan iets hapert, heb je meer ruimte en tijd om iemand te sturen. Of de klant zet het ding in zijn auto en komt ermee langs. Iemand met een dure zitmaaier, die wil onmiddellijk geholpen worden om te kunnen maaien.'

Robotmaaier: verschillende formules van verkoop

Steven: 'De verkoop van robotmaaiers ligt beter gespreid over het jaar. Je kunt er ook als tussenhandel langere seizoenen mee maken. En onderhoud bij een robotmaaier betalen mensen met plezier, bij een zitmaaier ligt dat anders. We hebben onze onderhoudsformules ingedeeld in goud, zilver of brons. Brons is gewoon een klassiek onderhoud, zilver is dat de maaier na het onderhoud hier blijft tot in het voorjaar en de klant hem op afroep komt afhalen en goud betekent dat we nog twee keer in het seizoen naar de klant teruggaan om de robot op te volgen. Sommigen betalen de robot per maand af. En zo hebben we nog een aantal andere formules op maat van de klant. In dat kader zijn we ook bezig geweest met een aantal eigenaars van appartementsgebouwen met één groot, gemeenschappelijk gazon. Deze mensen kopen nu bij ons de maaier en die gaan wij dan installeren. De maaiers die wij hebben, zijn uitgerust met die Fleet Services sensor van Husqvarna zodat we de machine altijd en overal vanop afstand kunnen volgen. Ik krijg die meldingen op mijn smartphone en dan ga ik er zelf naartoe.'

GTP: 'Hoe richten jullie je naar tuinaannemers?'

Steven: 'De tuinaannemers zijn een vrij vast cliënteel voor ons. Vooral met de robots en accumachines is dat een interessante doelgroep om mee te werken. Ofwel geef ik hen een commissie als zij de klant aanbrengen, ofwel installeren zij de robot zelf en rekenen we met een maandprijs af. Wij willen voor hen nu nog een studiedag doen om hen te informeren

over de kansen die er bij robotmaaiers liggen. Geregeld krijgen ze vragen van klanten waar ze geen antwoord op hebben. Of de tuinaannemer kan een robot aanprijzen wanneer de klant de reguliere maaibeurten te duur vindt. Stel dat de klant ons benadert voor een robot en we gaan die installeren, dan geef ik de tuinaannemer – als die klant van ons is – een commissie. Het zou gek zijn om met je eigen klanten te gaan concurreren. Veel tuinaannemers hebben nog altijd de idee dat ze aan grasmaaien veel verdienen en dat de robot hun werk afpakt. Als ze er echt een business van zouden maken, dan zouden ze ervaren hoeveel meer ze met robotmaaien kunnen verdienen. Om nog maar niet te spreken van de tijd die ze uitsparen, zodat ze de tuin op een andere manier kunnen onderhouden! Ze kunnen ofwel voor minder geld gaan maaien bij hun klanten, of voor hetzelfde geld meer en ander onderhoud in de tuin doen. Een robot wordt ook nooit ziek en als die in panne valt, kun je er snel op reageren. Dat is een markt waar nog heel veel groei in zit. En de gazons die door een robot gemaaid worden, zien er veel gezonder uit. Mensen die een robot geïnstalleerd hebben, zijn ook steeds tevreden achteraf en zij vertellen het verder bij hun vrienden. Als een klant naar ons komt voor een zitmaaier, stellen wij altijd de vraag: heb je al gedacht aan een robotmaaier?'

GTP: 'Ga jij een accu promoten in andere machines?'

Steven: 'Ja, ik ben een accuman. Ik rij zelf elektrisch, heb zonnepanelen op het dak … Dus waar ik kan, zal ik accu voortrekken. Het is en blijft nog belangrijk om de mensen uit te leggen dat je een machine koopt plus een batterij. En die batterij moet je dan verdelen over x aantal jaren en x aantal laadbeurten. Het ene is een investeringskost, het andere een exploitatiekost. Als je deze batterij nog voor andere machines kunt gebruiken, of veel draaiuren met die ene machine kunt doen, dan wordt de batterij steeds goedkoper. Met mijn eigen auto heb ik ook die berekening durven maken. En dan is die aanschafprijs ineens maar een deel van het geheel. Er is nog meer voorlichting nodig. Met de robotmaaier of het accugereedschap kun je ook in rustige buurten werken. Een blazer op accu geeft een minder schel en indringend lawaai en dat maakt het draaglijker. Bovendien draagt het geluid minder ver dan dat van een benzineblazer.'

GTP: 'Wat is het aandeel van steden en gemeentebesturen in jullie omzet?'

Steven: 'Die vormen voor ons dé belangrijke klantengroep. Met de stad Antwerpen hebben wij een raamcontract met Husqvarna en het Fleet Services programma. Een jaar of 5 geleden was er een aanbesteding voor vier jaar en die is onze richting uitgekomen. Antwerpen wilde een plan van aanpak voor het onderhoud van zijn machines en die Fleet Services kwam een maand ervoor uit. Zo konden wij dat contract naar ons toe halen. Dit jaar was die aanbesteding er terug en hebben we ze weer kunnen binnenhalen. Dat is voor mij en voor Husqvarna wel belangrijk, dat we zo'n stad als Antwerpen met 800 handgedragen machines met Fleet Services sensor als referentie hebben. Daar hebben ze een vooruitstrevende visie op groen in de toekomst, ik leer er ook nog van. De stad kan de onderdelen ondertussen rechtstreeks bij Husqvarna bestellen en ik maak de afrekening.'

GTP: 'Hoe zie je de dealers evolueren?'

Steven: 'Ik heb de indruk dat de kleinere dealers die zo wat voor en na de uren werkten, er min of meer vantussen zijn. De sterke merken stellen ook voorwaarden waar niet eender wie zomaar kan aan voldoen. Webshops zie ik toenemen, maar dan niet voor de professionele en servicegevoelige producten. Verder zie ik een evolutie naar regionale verdelers, zoals wij dat nu met de Mean Green doen: een importeur in Europa en dan een verdeler voor een grotere regio. Of een importeur nog nodig is, hangt af van het soort product. Sommige producten zouden met een importeur te duur uitvallen, voor andere moet je extra service kunnen geven en dan heb je de importeur wel nodig. Bijvoorbeeld met demomachines zoals bij John Deere.'

'Nu hebben we verschillende belevingshoekjes waar de klant per merk en type machine zijn ogen de kost kan geven.'

I ♥ MY GREENTECHJOB

Dat mannen de wereld van tuinaanleg en onderhoud domineren, is geen geheim. Hoe kan je hier als vrouw je stempel op drukken? We spraken met Angelique, een jonge vrouw afkomstig uit Vlaams-Brabant met een passie voor de groene sector. Als je haar niet ziet op een werf van Krinkels, dan is ze in bijberoep voor haar eigen klanten bezig.

Tekst & foto: Helena Menten

Naam: Angelique Moonen

Woonplaats: Kapelle-op-den-Bos

Leeftijd: 26 jaar

Werkt bij: Krinkels Greencare en als zelfstandige tuinaanlegger in bijberoep

In dienst: Bij Krinkels Greencare sinds september 2017 en in bijberoep sinds april 2018

Studies: In het middelbaar Tuinaanleg & Onderhoud en nadien een Bachelor Tuin & Landschapsarchitectuur aan de hogeschool in Gent

Angelique Moonen werkt bij Krinkels Greencare en als zelfstandige tuinaanlegger in bijberoep

GreenTechPower: 'Angelique, wat houdt je job in?'

Angelique Moonen: 'Bij Krinkels is het altijd werken met veel variatie. De nadruk ligt wel op groenonderhoud voor mij. In bijberoep is dat ook vooral groenonderhoud. In de winter ga ik mee zout strooien. Soms werk ik voor Krinkels in onderaanneming en dan heb je natuurlijk andere jobs, zoals bijvoorbeeld het herstellen van beschadigingen aan de verharding van diverse Lidl-parkings.'

GTP: 'Waarom heb je gekozen voor een combinatie van deze jobs?'

Angelique: 'Ik had aanvankelijk gedacht om volledig op mezelf te starten, maar toch schrikt het mij ook af. Ik werk graag bij Krinkels Greencare en ik voel mij daar echt goed. Ik heb er de nodige vrijheid en dat doet natuurlijk wel veel. Maar daardoor heb ik dus niet het gevoel dat ik voor een firma werk. Ik ben elke dag op de baan en mag mijn dag zelf indelen. Zolang mijn planning tijdig in orde is en mijn klanten gedaan zijn, is er niemand die iets gaat komen zeggen. Dat is wel echt de reden waarom ik deze job wil blijven doen. Ik heb gekozen voor mijn bijberoep omdat er meer en meer mensen de vraag stelden of ik hun tuin wou onderhouden. Ik heb dan de stap gezet om een btw-nummer aan te vragen en afgewacht wat ervan zou komen. Maar tot op heden mag ik zeker niet klagen. Ik heb een mooi klantenbestand opgebouwd voor een job die ik enkel op zaterdag kan uitvoeren.'

GTP: 'Wat zijn de leukste dingen binnen je job?'

Angelique: 'Ik ben in eerste instantie graag buiten, binnen zitten zou echt niets voor mij zijn. Ik moet echt met het groen bezig kunnen zijn. Als ik

planten kan zetten geniet ik echt. Met Krinkels hebben we een project in Leuven. Enkele van deze tuinen waren zwaar verwaarloosd en dan is het resultaat achteraf leuk om te zien. De waardering van de mensen doet je wel echt goed. Verder is het ook fijn dat je iets nieuws mag doen dat je nog nooit hebt gedaan. Als dat dan lukt, dan word ik echt blij. Een tuin kan voor mensen echt een boost geven als die volledig in orde staat. Als je mensen terug in de tuin kan krijgen en zelf aan de slag ziet gaan na jaren, dan geeft dat je echt een boost.'

GTP: 'En wat zijn de minder leuke?'

Angelique: 'Met groenonderhoud ben je heel vaak buiten en dan moet je natuurlijk alles erbij nemen. Met in het bijzonder dan de weersomstandigheden. Er bestaat wel zoiets als weerverlet, maar als je dat hier in België altijd moet nemen dan kun je amper nog werken. Voor heel wat mensen zal dat een nadeel zijn, maar niet echt voor mij. Té warm of té koud, dat neem je erbij en dat weet je immers ook op voorhand. Als ik dan echt nog een minpuntje zou kunnen bedenken, is het dat het snoeiseizoen wel echt heftig kan zijn. Je start om 7 uur 's morgens en stopt pas rond 8 uur 's avonds. En dat elke dag opnieuw zolang het seizoen loopt. Die periode is vrij veeleisend. Ik doe het echt wel graag, hoewel het af en toe eens op de tanden bijten is.'

GTP: 'Wat zou je doen indien je deze job niet had aangenomen? Zou je dan toch overwogen hebben om volledig in hoofdberoep te starten?'

Angelique: 'Nee, eigenlijk niet. Ik denk niet dat ik dat zou gedurfd hebben. Het is puur door een samenloop van omstandigheden dat ik ervoor had gekozen om in bijberoep te gaan. Ik wou natuurlijk altijd wel zelfstandig zijn, dus op dat vlak blijft het bijberoep natuurlijk een mooie tussenweg. Ik zou wel in dezelfde sector blijven. Als Krinkels na mijn sollicitatie nee zou hebben gezegd, dan was ik verder blijven solliciteren naar een job in het groen. Het was ook niet makkelijk om in deze mannenwereld binnen te geraken. Als ik met iemand zou kunnen samenwerken zou mij dat wel een soort van rust geven. Je bent met twee en je bent elkaars vangnet. Je vult elkaar dan ook aan in het werk dat je doet. Iedereen heeft zijn specialiteit en als dat in balans is en je kan van elkaar leren, lijkt mij dat een andere zaak. Ik ben daar nu ook niet mee bezig en het is ook geen optie omdat ik wel echt tevreden ben waar ik werk.'

GTP: 'Wat is je grootste droom?'

Angelique: ''Vroeger was dat vooral zelfstandig worden. Maar sinds mijn job bij Krinkels zijn de plannen wat veranderd. Nu ben ik hard aan het werken om de job van werfleider te krijgen. Mensen kunnen aansturen en planningen kunnen maken zou wel echt motiverend zijn. Grote contracten binnenhalen op termijn zou mij wel echt een boost geven.'

GTP: 'Wat zou je anderen aanraden die in de sector willen beginnen of willen doorgroeien?'

Angelique: 'Ik moet zeggen dat ik vooral veel geluk heb gehad. Mijn werfleider en de directeur van Krinkels geloofden in mij en gaven mij ook het gevoel dat er meer in mij zat. Ik werd de eerste maanden echt goed begeleid en dat maakt wel dat je meer kan. Uit je comfortzone komen was voor mij een werkpunt. Alleen met een remorque voor de eerste keer in de stad Leuven was een uitdaging *(lacht).* Maar hierdoor is mijn zelfvertrouwen weer een beetje gegroeid. Het is ook heel hard werken, zowel in je studies als in je job. Ik studeerde in mijn middelbaar beroepsonderwijs en nadien was een studie aan de hogeschool echt wel een uitdaging. Ik ben wel trots dat het mij gelukt is. Het is tenslotte ook belangrijk dat je zelf initiatief neemt en toont dat je écht wilt. Je moet starten met kleine dingen, zoals bijvoorbeeld de planning nakijken. Op termijn groeit het vertrouwen zodat je wel de kans krijgt om meer verantwoordelijkheid te nemen.' ●

JACOBS MAURITS
info@jacobsmaurits.be - www.jacobsmaurits.be
Ma tot vrij: 8u30 - 12u00 & 13u00 - 18u30. Za tot 16u. Zondag gesloten
Herbergstraat 14
9310 Moorsel
+32 (0)53 77 90 06
GOLDONI

GOLDONI
TWIST 6
~~Prijs 3.160,00~~
PROMOPRIJS 2.390,00
met Honda GX 160
wielen 400 x 10 • frees 47 cm

GOLDONI
RONIN 50
traktor 4x4 met 50 pk diesel

GOLDONI
MY SPECIAL 14SR
met 14 pk Lombardini diesel
wielen 650/80 x 12 • frees 80 cm

Exclusief invoerder voor de Benelux

14de Nationale Grasdag in Pittem:

Twee praktijkdagen voor de groenprofessional

Dit jaar trekt de Nationale Grasdag richting West-Vlaanderen. Op de terreinen van graszodenteler David Lannoo in Pittem worden op woensdag 10 en donderdag 11 juni opnieuw honderden tuinaanleggers, groendiensten, greenkeepers en tuinprofessionals verwelkomd. 'Water, het nieuwe goud!' wordt het thema van deze editie.

De Nationale Grasdag is ondertussen uitgegroeid tot een platform met een breed spectrum aan grasveldbenodigdheden, tips en tricks en expertise in verschillende domeinen. Bij deze gelegenheid tonen mechanisatiebedrijven de nieuwste machines om alle mogelijke grondbewerkingen snel en makkelijk uit te voeren. Op beide professionele netwerkdagen ontdek je alle facetten rond aanleg, renovatie en onderhoud van gazon, sportvelden en openbaar groen. Alle specialisten zijn ter plaatse: grasspecialisten, meststoffenleveranciers, producenten van gewasbeschermingsmiddelen en grondverbeteraars, machineproducenten, beroepsverenigingen ...

Thema: 'Water, het nieuwe goud!'

Afgelopen jaar kreeg elk gazon opnieuw af te rekenen met extreme weersomstandigheden, zoals zeer hoge temperaturen en een nijpend tekort aan water. Hoe wapen je je grasmat hiertegen? Hoe zorg je dat de plantjes voldoende water krijgen? Hoe kan je veel hemelwater bufferen en sneller afvoeren? En moet de grond anders bewerkt worden? Tientallen standhouders antwoorden deskundig op al je vragen en geven meteen nuttige tips om je gazon door de droge periodes te loodsen.

Praktijkdemo's: grond, water, gras

Beide grasdagen zijn helemaal gevuld met praktijkdemo's georganiseerd onder de noemer grond, water en gras. In het kader van biodiversiteit en duurzaam groenbeleid zetten de organisatoren ook fel in op het gebruik van veldbloemen. Zo werden er enkele eenjarige en langbloeiende veldbloemenmengsels ter plaatse ingezaaid.

Opleiding fytolicentie

De Nationale Grasdag is erkend als vormingsactiviteit voor het behouden of verlengen van de fytolicentie. Dit jaar is er terug een praktijkgerichte fyto-opleiding voorzien (3 uur) op beide dagen, telkens in de voormiddag. Beide programma's zijn identiek, dus deelnemers kunnen kiezen welke datum best past. Mis deze kans niet en schrijf u vandaag nog in via de website!

Praktische info

De Nationale Grasdag is een organisatie van 5 toonaangevende bedrijven uit de groensector: Advanta (Limagrain), Bayer Crop Science, Compo Expert, ICL en TerraCottem. Het geheel wordt ondersteund door de erkende beroepsverenigingen.

Meer info: www.nationalegrasdag.be

Etesia geeft elektrische kruiwagen Donky meer functies

De elektrische kruiwagen van Etesia heeft er een paar extra functies bijgekregen.

De Donky 2.0 kan nu dienen als kantelbak en gereedschapsdrager en de machine is erop voorzien om een sneeuwschuif en vertikuteerhark te kunnen dragen. Deze elektrische kruiwagen werd in 2016 geïntroduceerd. De stroom komt uit 4 loodzuur-gelaccu's van 12 volt. Afhankelijk van het werk dat ermee gedaan wordt (een kruiwagen stopt bijvoorbeeld geregeld om geladen te worden en vraagt dan geen stroom), kan hier 1 tot 2 dagen mee gewerkt worden. De machine heeft twee werksnelheden: van 0 tot 3 km/uur in de ecostand en van 0 tot 6 km/u in de tweede stand. In beide standen kan de kruiwagen ook in achteruit worden geschakeld.

De Donky 2.0 kan nu worden voorzien van een laadbak die een gewicht van 280 kg of 180 liter inhoud mag dragen. Met de zijopbouw kan de inhoud tot 400 liter vergroot worden. De laadbak wordt via de centrale hefboom leeggemaakt. De voorkant opent automatisch als er gekiept wordt. In de plaats van de kiepbak kan ook een vaste houten plaat worden gemonteerd. Die mag dan eveneens 280 kg dragen. Om de Donky nog langer te kunnen inzetten, introduceert Etesia een vertikuteerhark en een sneeuwschuif. De eerste heeft een werkbreedte van 80 cm en wordt voor in de machine gehangen. De sneeuwschuif zit ook vooraan en heeft een werkbreedte van 100 cm.

Meer info: www.etesia.com

GTM PROFESSIONAL®

COMPACTE MACHINES MET GROTE PRESTATIES

* Getoonde model: GTS1300G - €3.450,-

Met ruim 50 jaar kennis en ervaring produceert ons familiebedrijf een uitgebreide lijn houtversnipperaars, geheel in eigen beheer. De capaciteit van onze machines gaat van 5 cm tot 12 cm diameter hout. Alle machines zijn voorzien van een efficiënt rotor versnippersysteem voor een optimale werksnelheid. Bij ons staat de veiligheid van de gebruiker voorop. Daarom voldoen onze houtversnipperaars aan de laatste Europese veiligheidsnormen en worden ze uitvoerig getest. Zo zorgen wij voor innovatieve en betrouwbare producten die jouw werk makkelijker maken.

WWW.GTMCHIPPERS.BE

Werk met plezier!

Nimos Posi-Trac: milieubewust werken met een full-electric werktuigdrager

Door de constante evolutie naar elektrificatie heeft Nimos besloten om zijn volledige lijn werktuigdragers en transportvoertuigen vanaf nu enkel nog elektrisch aan te drijven. Daarmee heeft het merk het dieseltijdperk volledig afgesloten.

De rijaandrijving van de Posi-Trac en die van de werktuigen is volledig elektrisch en daardoor (lokaal) CO_2-neutraal. Nimos heeft diverse accupakketten beschikbaar, en garandeert hiermee minimaal 1 werkdag autonomie en een laag geluidsniveau. De bediening gebeurt volledig via een kleurenscherm. De machine heeft al een uitgebreide lijst met elektrisch aangedreven werktuigen zoals een onkruidborstel met optionele kantensnijder, een onkruidbrander, een heteluchtschroeier, een sneeuwschuif, een zoutstrooier en een rolbezem. Hierdoor is de machine uiterst multifunctioneel en het hele jaar inzetbaar. **Meer info: www.pivabo.be**

Wiper-kabellegger legt twee begrenzingsdraden tegelijk

Wiper komt met een vernieuwde kabellegger voor het aanbrengen van de begrenzingsdraad voor robotmaaiers. De kabellegger legt twee kabels, de heen- en retourkabel, tegelijkertijd in een sleuf.

Dit is handig als je een obstakel moet afzetten en terug over dezelfde kabel moet. Er kan een afstandsmeter gemonteerd worden, zodat je precies weet hoeveel meter draad je in de grond hebt gelegd. De kabellegger is eenvoudig te bedienen en door de kantelbare duwboom kan gemakkelijk onder obstakels zoals struiken worden gewerkt. De DW45-kabellegger is geschikt voor alle merken van robotmaaierinstallaties.
De 52 kg zware machine wordt aangedreven door een Honda GCV145 motor met 4,2 pk. De maximale werksnelheid is 36 meter per minuut en de maximale diepte waarop de kabel wordt afgelegd bedraagt 6 cm. 5 mm is de maximale kabeldikte die kan verwerkt worden, de minimumafstand tot obstakels is 250 mm.
Meer info: www.vandyck.be

Ripagreen lanceert 3 nieuwe machines

Het Franse merk van onkruidschroeiers Ripagreen blijft zijn gamma verder ontwikkelen.

Naast de bekende Pack Easy (handlans met flessenwagen) werden eind 2019 enkele nieuwigheden voorgesteld: een Pack Mobility (handlans met harnas), een Pack Autonomy voor opbouw op een voertuig (handlans met steun voor gasfles en slanghaspel) en het Pack Autonomy Duo (2 x Pack Autonomy) waarmee 2 gebruikers links en rechts van een voertuig kunnen werken.
Het 'klik & start'-systeem, de enorme veelzijdigheid, het lage gewicht en verbruik maar vooral de perfect gerichte heteluchtstroom van het apparaat maken dit een onmisbaar toestel voor iedere professional in de groensector die veiligheid en werkcomfort hoog in het vaandel draagt. **Meer info: www.pivabo.be**

Zelfstandig heggen en rozen snoeien

In Groot-Brittannië is de Trimbot gepresenteerd. Deze robot maakt gebruik van 3D-computervision waardoor hij zelfstandig heggen en rozen kan snoeien.

De ontwikkelaars gebruikten een maairobot als vertrekpunt voor de Trimbot. Die werd vervolgens uitgerust met een flexibele arm en vijf camera's. Deze camera's helpen de robot bij het rijden. Daarnaast leggen ze ook de 3D-structuur van de haag of de plant vast. De structuur van de ongesnoeide plant wordt vergeleken met die van een goed gesnoeide plant. Zodoende weet de Trimbot waar er geknipt moet worden en waar niet.
Het Trimbot-project is geleid vanuit de School of Informatics van de University of Edinburgh in Schotland.

espritt
FORESTRY TOOLS

FORST HAKSELAARS

Hoog rendement, betrouwbaar en sterk

De eerste 10 aanvragen voor een demonstratie krijgen deze gehoorbeschermers.
Wees er snel bij en bel 0475 25 22 20

Win een Stihl MS 500i

Onder alle aankopers tot eind maart 2020 verloten we een Stihl MS 500i of het equivalent aan Aspen benzine.

espritt
FORESTRY TOOLS

Espritt bvba
Diestsesteenweg 712
3010 Kessel-lo, België

VERKOOP
Dirk Allard
sales@espritt.be
M +32 0475 25 22 20

Check us at www.espritt.be

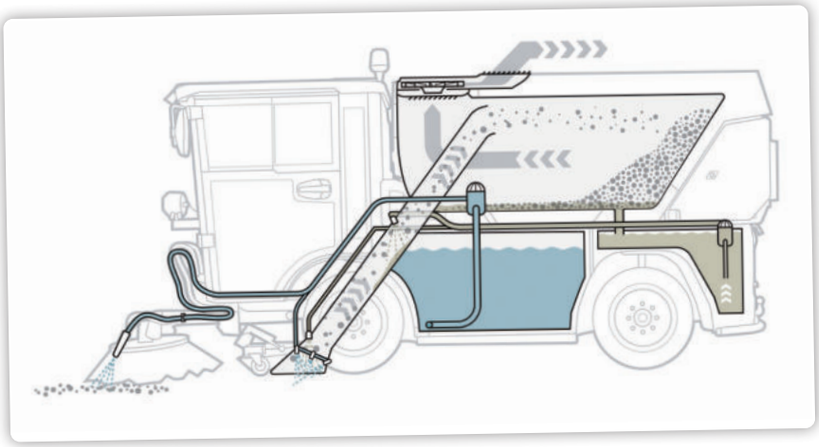
Kärcher duwt door met de MC 250 veegzuigwagen

Kärcher investeerde de laatste twee jaar stevig in de ontwikkeling van een eigen veegzuigwagen. Naast zijn ervaring met de MC 130 met 1.000 liter inhoud en 66pk-motor legde de Duitse fabrikant alle focus op een machine met een 2.200l-opvangbak en een motor van 102 pk. Die technische achtergrond werd gekoppeld aan klantenervaringen en mondde uit in de productie van de MC 250 waar we vorige maand de straat mee optrokken. Deze machine rijdt 60 km/u, is vierwielgestuurd, geveerd en voorzien van een luxueuze, comfortabele tweepersoonscabine. Door de hogere maximumsnelheid en het gewicht van meer dan 3,5 ton is een rijbewijs C1 vereist.

Tekst & foto's: Peter Menten

Het hart van de machine

Voor de Belgische uitvoering wordt er bij deze machine meestal gekozen voor de veegset met een derde borstel die de werkbreedte op 2,66 m brengt. Deze derde borstel, die dan bijvoorbeeld als onkruidborstel wordt genomen, kan in alle richtingen gepositioneerd worden zodat hij meer of minder agressief kan werken. Hij kan wegklappen als er tegen een obstakel wordt gereden en de druk van de borstel op de ondergrond kan hydraulisch worden ingesteld. Dankzij de derde borstel kan er ook op twee niveaus gewerkt worden: straatniveau en stoep bijvoorbeeld.



Doorsnede van de MC 250

Het **'geduwde' opzuigsysteem** met 2 borstels werkt met een individuele borstelbediening waardoor de borstelarmen onafhankelijk van elkaar bediend worden. De parallelgeleiding zorgt ervoor dat de borstels gelijkmatig slijten en langer meegaan. De borstels kunnen tot ver buiten de breedte van het voertuig uitzwenken en er kan zowel links als rechts van de machine gewerkt worden.

De **zuigmond** loopt op 3 wieltjes en is 80 cm breed. De automatisch openende grofvuilklep werkt via een vacuüm. Als de chauffeur achteruitrijdt, gaat de zuigmond automatisch omhoog. Een camera zorgt ervoor dat alles wat rond de zuigmond gebeurt op een monitor in de cabine wordt weergegeven.
Op elke borstel en in de zuigmond zitten er watersproeiers die bij droge werkomstandigheden het opgewerkte stof moeten 'blussen'. In optie levert Kärcher een handzuigslang waarmee zowel links als rechts van de machine kan worden gewerkt. Een hogedrukreiniger is een andere optie en wie dat wenst, kan een trekhaak voor 3,5 ton achter de machine monteren.
Aan de linkerkant van de machine wordt de properwatertank van 200 liter gevuld. Het water wordt gebruikt om het stof te blussen en om

Vooraan is de machine op 3 punten geveerd met hydraulische ondersteuning.

de zuigslang te spoelen. Tot 60% van het gebruikte water wordt terug opgevangen via een bezinksysteem met roosters in de vuiltank. Het doorgesijpelde vocht loopt terug in de recyclagetank (zie tekening met doorsnede van de machine).

De watertanks

In principe start je met een tank met proper water van 195 liter. De recyclagetank kan 400 liter bevatten en kun je al dan niet op voorhand gedeeltelijk vullen. Van de hoeveelheid water die uit de recyclagetank wordt gepompt gaat er één derde naar de zuigbuis en wordt er twee derde rondgepompt. Onder droge omstandigheden heeft dit zijn voordeel en kan er dan veel langer aan een stuk worden gewerkt zonder water bij te vullen. Onder vochtige omstandigheden doe je eerder het omgekeerde. We merkten bij het testen in nat weer en met veel hopen vochtige bladeren dat de recyclingtank dan snel vol geraakt. Om deze tussentijds te kunnen ledigen bestaat er een systeem dat de tank laat leeglopen. Het is een soort klep die hydraulisch kan worden geopend en waardoor het water dan onder de machine gewoon kan weglopen. Het debiet van de watertank kan worden geregeld van 10 tot 60 liter per minuut. De opvangbak voor het vuil kan ook worden afgezet waardoor het voertuig als draagvoertuig voor bijvoorbeeld een zoutstrooier kan worden gebruikt.

Motor en aandrijving

Kärcher ging in zee met VM Motori uit Italië. Deze Euro 6 motor met AdBlue, dieselpartikelfilter en 102 pk weegt minder dan andere, vergelijkbare motoren. Aan de rechterkant van de machine zitten de koeler van de airco, de intercooler, de koeler van het motorwater en de hydrauliek. Als de vuiltank gekiept en geledigd wordt, gaat de radiatorschroef automatisch omgekeerd draaien. De chauffeur kan ook kiezen om tijdens het werken de schroef manueel omgekeerd te laten draaien.

De MC 250 rijdt tot 60 km/u en kan ook begrensd worden. De machine is vierwielgestuurd en op de weg stuurt ze gewoon via de voorwielen. De achteras (van Claas) is star, hydrostatisch aangedreven en meegeveerd. Door de vierwielsturing is de draaicirkel slechts 1.030 mm. Vooraan is de machine geveerd via een soort McPherson-

→

De zijpanelen kunnen snel geopend worden waardoor de motor langs alle kanten bereikbaar is.

De druk van de derde borstel op de ondergrond kan hydraulisch worden ingesteld.

Het dashboard in het midden van het stuurwiel geeft overzichtelijk weer welke functie bij de machine aan het werk is.

ophanging op 3 punten en hydraulisch ondersteund. De (tegen)druk in de cilinder van de ophanging wordt geleverd in functie van het gewicht van de machine: als de machine volledig geladen is, zal de vering meer tegendruk geven dan wanneer ze leeg is.

Cabine en intuïtieve bediening

De Fritzmeier-cabine is ruim voorzien voor twee personen en door de schuine plaatsing van de voorruit heeft de chauffeur een gevoel van ruimte. Bovendien zorgt deze hellend geplaatste ruit er nog eens voor dat de zonnestralen gebroken worden. Het dashboard in het midden van het stuurwiel geeft overzichtelijk weer welke functie bij de machine aan het werk is. De camera gaat aan bij het achteruitrijden en geeft een beeld van het gebied boven de zuigmond.
De bediening is eenvoudig opgebouwd en werkt heel intuïtief. In de armleuning, die ook in de MC 130 wordt gebruikt, zit een aantal functies gegroepeerd die met gewone drukknoppen worden geactiveerd. Op deze manier kunnen de voornaamste (opeenvolgende) werkfuncties van deze MC 250 snel opgeroepen worden zonder dat er door een menu moet worden gebladerd. Zo is er bijvoorbeeld de Eco-knop, waarbij door op een knop te drukken de machine in werkmodus gaat. Verder zitten er nog extra functies op de joysticks, die vrij kunnen worden geprogrammeerd zoals de gebruiker het wenst. Met de andere druk- en draaiknoppen op de middenconsole kunnen de toerentallen en de druk van de veegborstels worden geregeld. De draairichting van de derde borstel kan omdraaien om aan de andere kant te werken.
Linksonder het stuurwiel op de grond zit er een pedaal. Door dit in te drukken kunnen de borstels met maximum toerental en maximale druk op de grond worden gebracht om kortstondig hardnekkig vuil los te werken. Bij het achteruitrijden gaat de zuigmond in principe omhoog, maar via deze pedaal kun je hem ook beneden houden.
De machine heeft twee rijtrappen. Vooruit en achteruit worden bediend met een hendel aan het stuur. Als deze hendel in neutraal staat, wordt de automatische handrem geactiveerd.
Verder heeft de machine ook nog een 'street crossing function', waarbij veegfuncties hydraulisch omhooggaan terwijl de turbine blijft draaien. Die wordt gebruikt om een straat over te steken of het werk te stoppen en enkele meters verder zo snel mogelijk terug in te schakelen.

Onderhoud

Iedere dag moet de recyclagetank gespoeld en leeggemaakt worden. Verder moet het motoroliepeil nagekeken worden. Al deze dingen zijn vlot bereikbaar.

De machine in een notendop

	MC 250
Aandrijving	VM R754 diesel met dieselpartikelfilter en AdBlue (Euro 6)
Vermogen	102 pk bij 2.300 toeren
Max. snelheid	60 km/u
Draaicirkel (binnenstraal)	1.030 mm
Afmetingen (L x B x H)	4.491 x 1.300 x 1.999
Toelaatbaar totaalgewicht	6.000 kg
Leeggewicht	3.800 kg
Volume container	2.200 liter
Schoonwatertank	195
Recyclagetank	400 liter
Veegbreedte 2 / 3 borstels	2.500 mm / 2.660 mm
Verwarming en airco	Standaard
Hogedrukreiniger en handzuigslang	Optie

Rijbewijs C1

Chauffeurs met rijbewijs C lopen niet dik gezaaid of zijn reeds aan het werk. Daarom is het voor werkgevers of openbare besturen vaak puzzelen om machines te vinden die mensen met een gewoon B-rijbewijs ook kunnen besturen. Toch is het niet zo'n grote investering om een C1-rijbewijs te halen.
In principe heb je als bestuurder voor deze MC 250 een rijbewijs C1 nodig (of C1E als je een aanhangwagen van meer dan 750 kg wil meetrekken). Dit rijbewijs kan vanaf de leeftijd van 18 jaar behaald worden.
In principe heb je geen vakbekwaamheidsattest nodig want je vervoert geen goederen of personen. Afhankelijk van de rijschool die je volgt, zal het ongeveer 1.000 euro kosten om dit rijbewijs te halen. Daarin zitten dan 8 uren rijles en het examengeld. ●

WERKEN MET STERKE MERKEN: SUCCES GEGARANDEERD!

TLE SERIE

Trekker TLE3400 met hydrostatische aandrijving (40 Pk) of TLE4490 met mechanische aandrijving (50 Pk)

TM3185

Trekker TM3185, 18 Pk, mechanische versnellingsbak (6V/2A). Basismachine met landbouwbanden vanaf **€ 8.695** incl. BTW

Ferris zero-turn zitmaaiers **met uniek veersysteem (IS Suspension)**. Dit unieke veersysteem elimineert schokken naar het chassis, voorziet in superieur comfort, verhoogt daarbij tevens de productiviteit, stabiliteit en de levensduur van de machine.

Meer info op **www.hh-garden.be/Ferris**

IS2100

28 Pk B&S Vanguard EFI benzinemotor. Basismachine met maaier 132 cm vanaf **€ 14.295** incl. BTW

ISX800

27 Pk B&S Commercial Series benzinemotor. Basismachine met maaier 132 cm vanaf **€ 11.400** incl. BTW

HH garden
HILAIRE VAN DER HAEGHE

WWW.HH-GARDEN.BE/GREEN

HILAIRE VAN DER HAEGHE N.V.

Boomsesteenweg 174, B-2610 WILRIJK (Antwerpen)
T: +32 3 821 08 58 | E: garden@vanderhaeghe.be

De invoerder die kwaliteit verzekert via zijn sterk dealernet.

In Brussel biedt Nos Pilifs een andere kijk op tuinaanleg en -onderhoud

Wat zowat 35 jaar geleden begon als een opvangplaats en werkgelegenheid voor mensen met een beperking groeide door de jaren heen uit tot een onderneming die inzet op tuinaanleg en -onderhoud met de focus op ecotuinieren. Ondertussen biedt Nos Pilifs werk aan circa 180 mensen. Naast de tewerkstelling op zich worden de werknemers ook omkaderd bij hun dagelijkse problemen, zoals het zoeken van een woning, het opmaken van een budget, relatieproblemen enzovoort. Nos Pilifs heeft als doel deze mensen volledig te helpen zodat ze binnen onze maatschappij ook iets te betekenen hebben. Etienne Duquenne is de verantwoordelijke van de groenafdeling. Hij gaf ons vorige maand tekst en uitleg bij de werking van Nos Pilifs.

Tekst: Christophe Daemen I Foto's: Christophe Daemen en Nos Pilifs

Nos Pilifs is een bedrijf waar mensen met een handicap tewerkgesteld worden. Alles begon in 1984 in het noorden van Brussel. Het was een vaststaand gegeven dat er geen opvangstructuur bestond voor mensen met een handicap en dat deze mensen dus ook moeilijk werk konden vinden. Benoît Ceyssens, de oprichter van het bedrijf, is nog steeds algemeen directeur van het geheel. De beperkte autonomie, de behoefte aan meer persoonlijke opvolging enzovoort worden opgevangen door subsidies van de Cocof (Commission communautaire française de la région Bruxelles-Capitale), waardoor de loonlasten en het gebrek aan rendabiliteit ten opzichte van 'gewone' werknemers kunnen worden gecompenseerd. Bij de tuinaanleg en -onderhoudswerkzaamheden worden dezelfde eisen gesteld als bij klassieke bedrijven uit de sector. De werkzaamheden mogen dus niet duurder zijn en moeten kwalitatief ook evenwaardig zijn. Etienne Duquenne vervolgt: 'Zowat 35 jaar geleden begon alles met een beetje tuinieren hier in de wijk en wat groenteteelt op de boerderij zelf. We hadden zelfs een kleine winkel. In de beginjaren was het conditioneren van producten een belangrijke tak binnen het bedrijf, maar ondertussen is deze activiteit bijna verdwenen. Zoals een gewoon bedrijf zijn we door de jaren heen verder geëvolueerd en moesten we overschakelen op activiteiten die rendabel waren om het geheel draaiende te houden. En dat steeds met respect voor onze eigen waarden. Zo hebben onze werknemers in de loop der jaren niet minder dan 25 verschillende beroepen uitgeoefend. We hebben onder andere een restaurant, een kruidenierswinkel, een bakkerij en een animatieboerderij geopend. Wat de 'groene' beroepen aangaat, stellen we mensen tewerk in de tuinaanleg en het onderhoud, maar ook in onze eigen plantenkwekerij en de daarbij behorende tuinwinkel.'

Etienne Duquenne: 'We trekken volledig de kaart van het ecologisch tuinieren.'

Houtverwerking is ook een belangrijke tak binnen het bedrijf. Etienne Duquenne: 'Onze schrijnwerkerij werkt in een gesloten systeem. Een tijdje geleden hadden we gemerkt dat heel wat (constructie)hout niet gevaloriseerd wordt op de Brusselse bouwwerven. Om te vermijden dat al dat hout weggegooid zou worden, doen we op regelmatige tijdstippen

Natuurlijke tuinen zijn in opmars.

Kleine stadstuinen krijgen ook steeds meer een dubbele functie, met bijvoorbeeld groenteteelt.

Bij Nos Pilifs worden mensen met een beperking aangestuurd en begeleid door een ploegbaas.

een ophaalronde. Dat hout wordt vervolgens in eigen huis omgetoverd tot vogelhuisjes, kippenhokjes, tuinhuizen, tot zelfs alternatieve kerstbomen in gebruikt hout. Creativiteit krijgt bij ons ook de vrije loop en dat stelt ons in staat om aan de steeds stijgende vraag te voldoen.'

'Verder proberen we op onze werven ook circulair te werken. Zo wordt het afvalhout afkomstig van de werven terug naar de boerderij gebracht om groene compost, bodembedekkers en dergelijke te produceren. Deze eigen organische grondstoffen maken het tevens mogelijk om het gebruik van meststoffen of geotextiel bijvoorbeeld drastisch te beperken en opnieuw meer leven te brengen in de tuinen. Ze dragen ook bij tot het realiseren van een autonoom ecosysteem.'

Een brede waaier aan klanten

De voornaamste klanten van Nos Pilifs zijn particulieren uit Brussel en de directe omgeving. Etienne vervolgt: 'Omdat we amper kunnen voldoen aan de vraag proberen we ons te beperken tot een straal van circa 20 kilometer rond het bedrijf. Op deze manier verliezen we niet te veel tijd aan verplaatsingen. Voor particulieren gaat het zowel om tuinaanleg als -onderhoud. Ons studiebureau stelt twee tuinarchitecten tewerk om enerzijds professioneel te werk te gaan en anderzijds een afdoend antwoord te bieden op de eisen van de klanten. Daarnaast doen we ook mee met de klassieke openbare aanbestedingen van gemeentebesturen of het gewest. Op deze manier onderhouden we

→

Groendaken worden steeds vaker aangelegd in verstedelijkte gebieden.

Het snoeiafval afkomstig van de werven komt terug naar de boerderij om groene compost, bodembedekkers en dergelijke te produceren.

bijvoorbeeld openbare parken of lanen. We doen ook onderhoud voor een paar grotere privébedrijven zoals Solvay of UCB. In dat geval zijn we bijvoorbeeld verantwoordelijk voor het onderhoud van de ecologisch beheerde zones. We werken dan naast andere tuinaannemers die het 'gangbaar' onderhoud voor hun rekening nemen. Ik zie het als een soort win-winsituatie: een tuinaannemer heeft minder voeling met onze manier van werken, en wij zijn dan beter thuis in het extensief beheer van natuurstroken. En dan hebben we ook nog onderhoudscontracten met bedrijven die een intern lastenboek toepassen om hun groene ruimtes ecologisch te beheren. Op deze manier blijven we trouw aan onze waarden.'

'Om al deze werkzaamheden tot een goed einde te brengen zijn er dagelijks acht ploegen op de baan. Elke ploeg wordt omkaderd door een professionele tuinaanlegger en ploegbaas die dan ook goed overweg kan met personen met een beperking. Het blijft dagelijks noodzakelijk om naar deze mensen te luisteren, ze te begeleiden, en om de problemen die ontstaan zo snel en zo goed mogelijk op te lossen. Elk ploeg heeft ook een bepaalde specialisatie in tuinaanleg en -onderhoud zodat we efficiënt kunnen werken. Verder denken we over een oplossing voor de kleine, stedelijke tuinen waarvoor we steeds meer vraag krijgen. We zouden dan bijvoorbeeld een ploeg met de fiets kunnen sturen, vermits er in dit geval alleen maar klein materiaal moet vervoerd worden. Op die manier gaat er dan geen tijd verloren aan het vinden van een parkeerplaats voor een bestelwagen, bijvoorbeeld. We moeten oplossingen blijven bedenken om een antwoord te bieden op de nieuwe eisen van de stedelingen.

Focus op ecotuinieren

Ongeveer 10 jaar geleden besloot Nos Pilifs om volledig in te zetten op het ecologische tuinieren. Etienne vervolgt: 'In het begin hebben we daardoor een aantal klanten verloren omdat niet iedereen klaar was om pesticiden volledig te bannen. Tegelijk zijn we op deze manier ook in contact gekomen met nieuwe klanten die net dit een meerwaarde vonden. Voor alle duidelijkheid: we mikken op natuurlijke tuinen, die echter wel voldoende ondersteund worden zodat ze er niet verwaarloosd uitzien. Het is dan ook een meerwaarde om tuinarchitecten in dienst te hebben. In functie van de verwachtingen van de klanten kunnen we dan bijvoorbeeld een moestuin of een kippenhok voorzien zodat het organische afval ter plaatste gevaloriseerd wordt, maar het kan evengoed gaan om een natuurlijke vijver, een ecologisch zwembad of het toepassen van eetbare planten. De mogelijkheden zijn zo goed als onbeperkt. Verder hechten we veel belang aan het beheersen van onkruid. De kwaliteit van de aanleg maakt dat wat aangeplant wordt zo weinig mogelijk in concurrentie zal komen met onkruid. Dat laat toe om een 'visueel' schone tuin te bekomen en alles onder controle te houden. Dikwijls leggen we bijvoorbeeld ook een bloemenweide binnen de tuin, waar de natuur vrij spel krijgt. Het geheel moet harmonieus blijven en klanten die bijvoorbeeld enkel gazon willen aanleggen, zullen doorgaans niet bij ons aankloppen voor advies. Toch blijft het wel uiterst belangrijk om voldoende met de klanten te communiceren zodat ze zich bewust zijn van wat er in hun tuin komt en ze achteraf niet teleurgesteld worden.'
Naast de activiteiten tuinaanleg en -onderhoud biedt Nos Pilifs ook een ruime tuin aan waar mensen vrij kunnen wandelen om ideeën op te doen, even tot rust komen … Tijdens het jaar vinden verschillende evenementen plaats om particulieren en stedelingen terug in contact te brengen met de natuur. Etienne Duquenne besluit: 'De aanpak van Nos Pilifs werkt echt. Hij biedt mensen met een beperking niet alleen werkgelegenheid, maar ook een zinvolle inzet van hun talenten binnen onze maatschappij. Ook de burger blijft betrokken partij. Maar hoewel we door de jaren heen sterk gegroeid zijn, kunnen we niet altijd aan de steeds groter wordende vraag voldoen. En dat hadden we graag anders gehad.' ●

Ecologisch tuinieren betekent niet dat de tuinen er verwaarloosd uitzien.

Nos Pilifs beschikt over een eigen plantenkwekerij.

Tuinarchitecten zorgen voor een professioneel ontwerp.

COFABEL®
www.cofabel.be

www.deere.be

fedagrim **nieuws**

Agribex-nabeschouwing

De 71ste editie van Agribex in 2019 trok meer dan 100.000 bezoekers. Iets minder dan de vorige editie. De exposanten zijn positief over de kwaliteit en de interesse van de bezoekers. Ook op vlak van verkoop is de beurs zeer succesvol geweest. Fedagrim-voorzitter Johan Colpaert: 'Een beurs is meer dan een handelsmoment: het is een platform en ontmoetingsplek waarop je van gedachten kan wisselen, waarbij je een punt maakt en waarbij je ook antwoorden probeert te bieden op de uitdagingen die op de sector afstevenen.'

Agribex en de groensector

Voor de sector tuin en groene zones blijft Agribex een wat moeilijker verhaal. Beursvoorzitter Stefaan Forret: 'We doen er alles aan om de beurs die van oudsher nog altijd een landbouwbeurs is ook open te stellen voor tuinaannemers en inrichters van openbare domeinen. Hier zien we alvast dat we op goede weg zijn om ook tuin en groene zones een volwaardige plek te geven. Het aandeel van tuin en groene zones in de totale beursoppervlakte neemt toe, en ook de bezoekers voor die sector vinden hun weg naar Agribex. Het feit dat er dagelijks topics waren voor een specifieke doelgroep is wat dat betreft een goede keuze geweest. Bovendien heeft de indeling van de hal en de aankleding ervan gewerkt. De reacties waren zeer positief. Het blijft wel een werkpunt om gemeentebesturen aan te trekken voor de sector tuin en groene zones. Agribex lijkt voor hen nog een brug te ver. Zij richten zich wel meer tot Demo Groen, maar daarmee zijn we perfect complementair en kunnen we deze sector ook compleet afdekken. De verdere professionalisering van een beurs zoals Agribex staat bovenaan de agenda. Onze ambitie is niet alleen de grootste indoor beurs van de Benelux te blijven, maar ook de meest kwalitatieve, zowel naar invulling, vormgeving als logistiek, en daar doen we als beurscomité alles aan.'

Demo Groen en Demo Clean 2020: van 6 tot 8 september 2020 in het Park van Laken

16e DEMO GROEN 6-8/09/2020

Demo Clean 7-8/09/2020

Het gamma aan materieel dat op Demo Groen getoond wordt, is uitzonderlijk, niet alleen in de groenafdeling maar zeker ook in de stadsreiniging. De openluchtbeurs kent daar nog steeds een verdere groei in exposanten en merken, en bovendien breiden exposanten het getoonde gamma steeds verder uit.

Elektrische toestellen

De elektrificatie was al langer aan de gang in de groensector, maar breidt exponentieel uit. Niet enkel bij de machines, maar ook in transportmiddelen mag men van een echte doorbraak spreken. Voor wie behoefte heeft aan nieuw materieel voor aanleg of onderhoud van tuinen en groene zones is Demo Groen een must.
Demo Clean, het deel rond stadsreiniging, zal op 7 en 8 september demonstreren. Veeg- en veegzuigmachines, vuilniswagens, kolkenzuigers, kortom alles wat voor de reinigingsdienst en winterdienst nodig is, zal zijn stek vinden bij Demo Clean. Het nieuwe logo geeft goed aan waarover het gaat: openbare netheid. De link tussen openbare netheid en groenbeheer in de ruime zin van het woord is sinds 1 januari 2015 nog versterkt: het verbod voor openbare besturen om pesticiden te gebruiken dwingt hen om uit te kijken naar nieuw materieel en nieuwe technieken.

Trekkerinschrijvingen 2019

Globaal gezien is 2019 alweer een behoorlijk jaar voor de verkoop van de tractoren geweest. Het aantal ingeschreven nieuwe landbouwtractoren en telescoopladers is helemaal op het niveau van 2018. Toch zijn er wat verschuivingen tussen de merken onderling. De twee koplopers verliezen wel aantallen, maar blijven uitgesproken aan de leiding. Op de derde en vierde plaats komen twee stijgers, namelijk Fendt en Deutz-Fahr. Daarmee gaat Case IH in 2019 naar de vijfde plaats, maar we weten uit het verleden dat hier wel eens haasje-over gespeeld wordt. Een opvallende stijger is Claas dat de kaap van de 100 heeft overschreden.

Tekst: Maarten Huybrechts

Tabel 1: aantal nieuw ingeschreven tractoren in België voor 2019, 2018 en 2017 (alfabetische volgorde, bron DIV)

Merk	Aantal 2019	Aantal 2018	Aantal 2017
Case IH	253	272	246
Claas	104	84	91
Deutz-Fahr	296	242	271
Fendt	316	284	294
JCB	111	117	121
John Deere	568	622	576
Lamborghini	6	5	26
Landini	14	17	13
Manitou	168	127	98
Massey Ferguson	158	171	156
McCormick	26	14	25
Merlo	118	115	74
New Holland	656	720	668
Same	6	3	5
Steyr	56	78	64
Valtra	90	104	102
Zetor	1	10	5

Aziatische tractoren

De klassieke Japanse merken Iseki en Kubota houden hun aantal op een stabiel hoog peil. De grote sprongen worden gemaakt door Solis en Tym en hiermee knabbelen deze merken uit het Oosten zeker aan het aantal kleine tractoren van de klassieke Europese of Amerikaanse merken (tabel 2).

Tabel 2: een selectie uit de Aziatische merken van nieuw ingeschreven tractoren in 2019 en 2018 (bron DIV)

Merk	Aantal 2019	Aantal 2018
Iseki	146	152
Jinma	10	7
Kioti	32	44
Kubota	246	250
Solis	132	79
Tym	65	45
Yamaha	1	2

Investeringsaftrek vanaf 2020 terug verlaagd

De extra investeringsaftrek is het percentage van de investering dat men mag aftrekken van de brutowinst van dat jaar. In 2017 lag dit percentage op 8%, maar voor 2018 en 2019 heeft de overheid dit aftrekbare percentage opgetrokken tot 20%. Voor 2020 komt dit bedrag terug op het normale niveau, namelijk 8%. Uiteraard zal elk winstdraaiend bedrijf graag profiteren van een aftrek van 20% van de investering van de belastbare winst. Voor veel bedrijven is dit een stimulans geweest om te investeren in tractoren of andere machines. Vooral de verkoop van tractoren die worden ingezet voor de burgerlijke bouwkunde zal hierdoor een boost gekend hebben.

Bij het aantal inschrijvingen van compacttractoren zien we dat de merken Solis en Tym fors gestegen zijn.

Tabel 3: de rangschikking volgens dalend aantal inschrijvingen bij de DIV voor 2019 en 2018

Merk	2019	2018
New Holland	656	720
John Deere	568	622
Fendt	316	284
Case IH	253	272
Deutz-Fahr	296	242
Massey Ferguson	158	171
Manitou	168	127
JCB	111	117
Merlo	118	115
Valtra	90	104
Claas	104	84
Steyr	56	78
Landini	14	17
McCormick	26	14
Zetor	1	10
Lamborghini	6	5
Same	6	3
TOTAAL	2.947	2.985

De getrokken EcoCure-topdresser kan heel precies compost verdelen of zand en kalk strooien.

'Made in Belgium': Emiel & Frederic Lietaer over ondernemen in België

We zitten met Frederic en Emiel Lietaer rond de tafel in Otegem, een deelgemeente van Zwevegem bij Kortrijk. Op de oude locatie, waar Emiels ouders destijds een smidse voor de herstelling van landbouwwerktuigen hadden, staat nu een nieuwbouw uit 2017 om u tegen te zeggen. De reden van de continue uitbreiding is de exponentieel stijgende vraag naar Eliet-machines en de steeds verdere uitbreiding van het gamma.

Tekst & foto's: Peter Menten

Landbouwroots

Emiel Lietaer: 'Tegen de verwachting in ben ik door een toevallige samenloop van omstandigheden begonnen met stalinrichting, eerst in dienstverband en vanaf 1968 voor eigen rekening onder de naam Eliet. Stalinrichting was mijn hoofdinkomen tot einde jaren '70. Omdat stallenbouw toen vrij seizoengebonden was, ben ik in 1976 gestart met de verkoop van tuinbouwmachines om daar de zomermaanden mee op te vullen. Bij aanvang verdeelde ik onder andere grasmaaiers van Saint-Hubert. Toen begin jaren '80 motocultoren volop in trek waren, zijn we machines voor Troisfontaines uit Luik beginnen verkopen. Vermits we van onze klanten ook de vraag kregen naar producten die op dat moment niet voorhanden waren, zijn we rond die periode gestart met zelf bepaalde machines en accessoires te bouwen. We merkten dat we meer motoculteurs konden verkopen door ook toebehoren aan te bieden. Zo was een van onze eerste eigen producten een aanbouwhakselaar voor een motoculteur. We hebben toen die eerste versnipperaar gemaakt met onderdelen van pikbinders, zoals die mesjes hé, een concept dat later ons eigen hakbijlprincipe is geworden. Daarna hebben we deze versnipperaar verder verfijnd, zijn we machines met een eigen motor gaan bouwen en zo zijn er gaandeweg meer modellen bijgekomen. In 1980 verkochten we via Troisfontaines het merk Lawn-Boy. Naast grasmaaiers hadden ze ook vertikuteermachines. Toen Lawn-Boy besliste om geen vertikuteerders meer te bouwen, zag ik de kans om deze leemte in te vullen. Zo groeide onze bekendheid en de vraag naar Eliet-machines gestaag. We besloten ons aanbod uit te breiden en zo kwamen er producten als kantensnijders, opzuigwagens voor zitmaaiers, ploegjes, brekers, aanaarders als accessoires voor motoculteurs enzovoort. De productie van eigen Eliet-producten groeide en eiste steeds meer van onze aandacht.'

Emiel en Frederic Lietaer: 'Made in Belgium' wordt wereldwijd echt wel erkend en heeft een goede reputatie. Als Belg moeten we nog veel meer opkomen voor onze sterktes en uitmuntendheid. Maar we hebben toch wel de indruk dat Belgen ook fierder geworden zijn en het natiegevoel meer leeft.'

Frederic Lietaer: 'Ik ben van het bouwjaar 1975. Als jonge knaap ben ik opgegroeid in het verhaal van mijn vader en leerde ik na school, in weekends en tijdens de vakanties de stiel van verkoop, herstelling en techniek spelenderwijs kennen. Vanaf mijn zestiende deelde ik met mijn vader dezelfde passie voor karting. Zowat elk zondag waren we op een wedstrijd, waar hij mijn topmecanicien was. Elke wedstrijd was voor

De eerste vertikuteermachine uit 1984.

Je laten zien, dat is altijd al het motto van Eliet geweest. Hier op Agribex in 1984.

'Een belangrijke mijlpaal in onze geschiedenis is het jaar 1994, toen we onze eerste innovatieprijs op Agribex gewonnen hadden: 'de Gouden Aar'.

mij een leerschool in techniek door de 'meester' zelf. Na mijn studies, met een diploma ingenieur en een MBA op zak, besloot ik meteen om thuis fulltime in de zaak te stappen. Mijn voorwaarde was echter om me enkel en alleen op Eliet toe te kunnen leggen, wat maakte dat de evolutie bij Eliet in een stroomversnelling kwam. Nog voor ik mijn studies beëindigd had, zag ik reeds het enorme potentieel van Eliet-machines dat door omstandigheden onbenut bleef. Ik popelde dan ook om na mijn studies in 1997 meteen aan de slag te gaan. Doordat ik er plots als extra kracht was bijgekomen, maar eigenlijk nog geen vaste functie had, kon ik mij focussen op al de dingen waar we minder aandacht voor hadden: opvolgen van normalisatie en federatiewerking, een doordachte marketingstrategie bepalen, dealerdagen organiseren, degelijke productcatalogi maken, intenser importeurs opvolgen en stimuleren, en nieuwe exportmarkten exploreren. Door dit zorgvuldig te doen ontstond er een sneeuwbaleffect dat nog steeds aan de gang is: de verkoop groeit, de productie moet stijgen, er ontstaat ruimtegebrek, we moeten uitbreiden, meer producten ontwikkelen, meer verkoop realiseren, de productie verder optrekken door een nieuw en moderner machinepark, opnieuw plaatsgebrek om dit te doen, weer uitbreiden … Het is een ratrace waar je in terechtkomt.'

Emiel: 'Een belangrijke mijlpaal in onze geschiedenis is het jaar 1994, toen we onze eerste innovatieprijs op Agribex gewonnen hadden: 'de Gouden Aar'. Met de eerste zelfrijdende hakselaar met antiblokkeringssysteem konden we Eliet voor het eerst echt op de kaart zetten en erkenning krijgen. Zo is ook in het buitenland de bal aan het rollen gegaan. Lang voor het opengaan van de Europese grenzen waren onze eerste exportmarkten Frankrijk en Nederland. Vermits de Duitse markt in vele segmenten gedomineerd werd door Duitse fabrikanten was er slechts een klein aanbod aan importbedrijven. Vermits we hierbij onze gading niet vonden, besloten we om de verdeling daar zelf te gaan doen. Als Belgische fabrikant opboksen tegen het kwaliteitslabel 'Made in Germany' was niet evident. Maar achteraf beschouwd heeft de veeleisendheid van de Duitse klanten zich vertaald in een nog betere kwaliteit van onze producten. Intussen is Duitsland uitgegroeid tot onze tweede exportmarkt. Om te exporteren moesten we steeds de handschoen opnemen tegen grotere spelers die de luxe en het chauvinisme van een grote thuismarkt genoten.'

Samenwerken met partners om ideeën in de markt te zetten

Emiel: 'Ondernemen is je leven wijden aan je zaak als je ergens wilt komen. Het begint met een droom. Ik heb zelf een grote tuin van 1 ha en daar kan ik mij echt uitleven om werk en handelingen te mechaniseren, die we dan kunnen omzetten in producten. Als het tuinwerk te lastig wordt, wil ik er een machine voor ontwikkelen. Verder pik je ook veel ideeën op door met mensen te praten, naar beurzen te gaan en door samen te werken met partners die aanvullend kunnen zijn.'

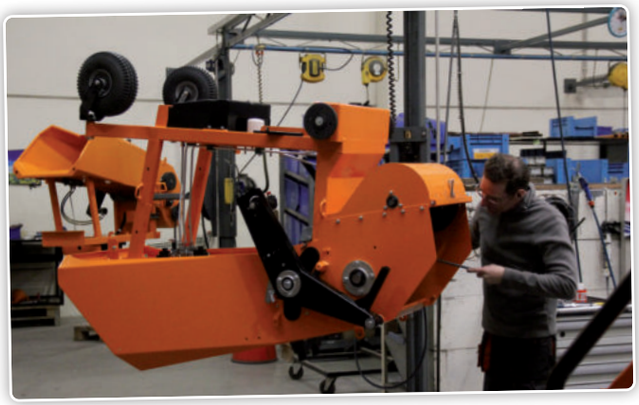
Frederic: 'Ja, een mooi voorbeeld van zo'n samenwerking is bijvoorbeeld deze met Advanta. Zowat vier jaar geleden heb ik de mensen daar benaderd om samen onze schouders te zetten onder het promoten van doorzaaien. Wij hebben unieke doorzaaitechnologie en zij zijn marktleider op vlak van graszaad. De boodschap was om doorzaaien als activiteit in de markt te zetten. Niet de machine, niet het zaad op zich.'

Emiel: 'Een ander mooi voorbeeld is compost, waarbij de groensector heel lang afwijzend bleef om dit te gaan gebruiken. Door mijn ervaring in mijn eigen tuin ontdekte ik de positieve effecten op vele vlakken. Dus besliste ik om de wereld een dienst te bewijzen door een machine te bouwen waarmee het uitstrooien van compost op een gazon kinderspel is. Zo ontstond onze EcoCure. Met deze getrokken topdresser kan je heel precies compost verdelen, maar tevens ook zand of kalk strooien op gazon. Deze unieke machine is tevens een gazonwals en beluchter. Rijk worden we er niet van, maar als niemand zijn nek durft uitsteken om iets nieuws te verzinnen, dan blijft de wereld ter plaatse trappelen.'

Laat als fabrikant en dealer zien wat je in huis hebt

Frederic: 'Het is belangrijk om de tuinaannemer via de dealer op de hoogte te houden van het feit dat je nieuwe producten of toepassingen hebt. Het blijft onze taak dealers te prikkelen en te overtuigen dat hun winkel rond veel meer draait dan enkel grasmaaiers. Daarnaast proberen we via media en referenties onze boodschap onder de aandacht te brengen. Het ene product leent zich daar al beter toe dan het andere. Bepaalde van die interessante machines hebben te weinig rotatie waardoor een dealer niet steeds bereid is hiervoor plaats in zijn showroom vrij te houden. Wij zijn

→



De meer gecompliceerde machines worden door één en dezelfde persoon van A tot Z gemonteerd.

De Cameleon is een mooi voorbeeld van zo'n toepassing. Dit is een groenafvalzuiger met een eigen opvang van 700 liter.

echter van het tegendeel overtuigd: klanten komen naar de showroom om de minder evidente oplossingen te ontdekken. Dit is waar echte motoristen zich vandaag nog in kunnen onderscheiden. Onze Cameleon is een mooi voorbeeld van zo'n toepassing. Dit is een groenafvalzuiger met een eigen opvang van 700 liter. Deze Eliet-zuigcombinatie kan voorzien worden van een versnippereenheid die het opgezogen materiaal ook meteen verkleint. De opvangbak kan eenvoudig uit de machine schuiven zodat je hem afzonderlijk kan ledigen. Dit is een unieke oplossing voor tuinaannemers of particulieren die heel veel hagen moeten scheren of bladafval verwijderen. Klanten verwachten voor deze machines nog een aanvaardbare prijs, ze moeten gebruiksvriendelijk zijn en mogen liefst nooit stuk gaan. Het is soms een hele uitdaging om als machinebouwer hiervoor een oplossing te verzinnen. Maar als je erin slaagt zo'n bijzondere machine te bouwen die men bovendien een groot deel van het jaar kan inzetten, dan heb je een winner waarmee je merk een referentie wordt.'

GreenTechPower: 'Is het ook niet belangrijk om uit te leggen waar de machine precies voor dient?'

Emiel: 'Misschien zijn wij te kritisch, maar met een Eliet-hakselaar moet je leren werken. Maximale capaciteit haal je door gedoseerd in te voeren, niet door er pakken ineens door te duwen. Als we bijvoorbeeld naar een demo gaan met een SuperProf, dan heeft de klant het zwaarste materiaal klaargelegd. Op zich geen probleem, maar de machine is daar eigenlijk niet voor ontworpen. Het is pas wanneer ze het echte dagdagelijkse snoeiafval (struikgewas, snoeisel, haagscheersel) krijgt voorgeschoteld, dat bij de meeste tuinaannemers hun mond van verbazing openvalt. We merken bij dealers die zelf met de machines gestoeid hebben dat zij de werking veel overtuigender aan hun klanten kunnen uitleggen.'

De markt

GTP: 'Waar verkopen jullie Eliet-machines?'

Frederic: 'We verkopen momenteel in 35 verschillende landen. Ons type product verkoopt daar waar er een ontwikkelde tuincultuur is. West- en Noord-Europa hebben die, maar hoe meer je naar het oosten gaat, hoe minder die tuincultuur aanwezig is. En naar het zuiden laat het klimaat het niet meer toe.'

GTP: 'Hoe zijn jullie bij de sneeuwruimer gekomen?'

Frederic: 'Via onze importeur in Zwitserland. Onze huidige importeur van tuinmachines daar was op zoek naar een merk van sneeuwruimers en zo kwam hij met die vraag bij ons. De machines die daar ingevoerd worden, ,zijn voornamelijk Japanse producten met een lange levertijd. Zo zijn we van scratch begonnen. Het concept van onze SnowBob was direct een schot in de roos en heeft de naam Eliet daar op de kaart gezet. De dealers die daar nu de sneeuwruimers verkopen, die verdelen tijdens de rest van het jaar onze andere producten.'

GTP: 'Zijn er producten waar jullie nog niet mee uitgekomen zijn?'

Frederic: 'We hebben ons gazonprogramma de laatste jaren steeds verder uitgebreid. Behalve maaiers willen we alles aanbieden wat voor verzorging van gazon gevraagd kan worden: de zodesteker, de beluchter enzovoort. Onze klant-tuinaannemer komt bij de particulieren in de tuin. Hij moet dan ook machines hebben die daar geraken. Dat gaat meestal niet met een tractor en daarom hebben we de machines zelfrijdend gemaakt.'

Concurrentie vanuit de lageloonlanden en namaak

Frederic: 'We hebben uiteraard concurrentie van onze Europese concullega's. En voor ieder productassortiment hebben we weer andere concurrenten. Globale concurrenten met veel raakvlakken met ons assortiment die we overal in de wereld tegenkomen, die hebben we niet echt. Tenzij Billy Goat misschien. We kregen ongeveer 10 jaar geleden concurrentie vanuit landen als China voor een deel van ons gamma, maar ondertussen hebben de mensen door dat goedkoop op termijn duurkoop wordt. Toen na de crisis veel mensen hier hun werk verloren, is er een soort terugkerende beweging naar eigen producten gekomen. Daarbij komt nog eens dat onze producten te complex zijn en niet voldoende aantallen genereren om ze na te maken. China wordt inmiddels ook duurder, de transportkost komt er nog bij, je moet per container afnemen enzovoort.'

GTP: 'Wat zijn de troeven van een Belgische constructeur?'

Frederic: 'We zitten in het centrum van Europa! België wordt heel vaak als testmarkt gebruikt. Ons land kent immers een florissante tuincultuur. Als thuismarkt voor creatie en innovatie is dit een voordeel. Nadeel is dat we een duur land zijn om te produceren en dat de krapte op de arbeidsmarkt de lonen nog eens sneller doet stijgen.'

Dit interview bestaat ook in een langere versie. Wilt u dit nalezen? Mail dan naar info@greentechpower.eu en vraag naar 'interview Eliet'.

een tweede leven voor uw groenafval

VANDAELE®

Machines voor berm- en groenonderhoud

Klepelmaaiers

Houtversnipperaars

Onkruidborstels

Zoutstrooiers

VANDAELE KONSTRUKTIE N.V. | STATIONSSTRAAT 119 | B-8780 OOSTROZEBEKE | T+32 56 66 45 01 | F+32 56 66 30 40 | INFO@VANDAELE.BIZ

www.vandaele.biz

Bijna zonder emissies

Tegen 2050 zou volgens schatting van de Verenigde Naties zowat 70% van de wereldbevolking in steden leven. Daardoor is er meer vraag naar emissie- en geluidsarme machines en leggen constructeurs van machines voor de stedelijke omgeving meer focus op elektrische voertuigen. Een voorbeeld daarvan is het Zwitserse Aebi Schmidt, dat een prototype van een volledig elektrische veegzuigwagen in het verkeer bracht.

Tekst: Peter Menten en Ruedi Hunger I Foto: Aebi Schmidt

Als voertuigen elektrisch rijden, zullen in de toekomst de NO_x- en CO_2-emissies tot nagenoeg 0 herleid worden. Tegelijk kunnen ook de geluidsemissies drastisch naar beneden, waardoor bijvoorbeeld bepaalde werkzaamheden 's nachts kunnen worden uitgevoerd. Vooral bij openbare besturen en aannemers die voor de overheid werken, is de vraag naar emissievrije machines in grootsteden groot.

Verwacht geen mirakels

Toch loopt de ontwikkeling van elektrische voertuigen niet van een leien dakje. Als constructeur moet je met veel rekening houden. En technisch is er veel mogelijk, maar als de klant verwacht dat een accu-aangedreven machine minstens hetzelfde moet kunnen als een brandstofaangedreven versie, dan wordt het moeilijk. Bovendien zijn de systemen met hoofd-, rij- en talrijke nevenaandrijvingen zeer heterogeen. Een elektrische veegmachine bijvoorbeeld moet twee uiteenlopende dingen goed kunnen. Enerzijds is er de rit naar de plek van het werk (het transport dus) en anderzijds is er het veeg-zuigwerk. Bij een uitgestrekte landelijke gemeente bijvoorbeeld wordt er 5 uur over de weg gereden en 3 uur geveegd, in een grote stad wordt er 2 uur gereden en 6 uur geveegd. Dat stelt andere eisen aan de machine en toch moet het voertuig over de ganse inzettijd (bijvoorbeeld 8 uur) zonder onderbreking kunnen worden gebruikt.

Nevenaandrijvingen doen het gewicht toenemen

Om met de machine naar de werf te rijden wordt niet alleen voor de tractie stroom gevraagd, maar ook voor de hydraulische stuur- en rembekrachtiging en voor de airco. De eigenlijke energiestroom verandert wezenlijk tijdens een werkdag. Bij het vegen is de rijsnelheid vrij laag en vraagt de tractie relatief weinig energie. Maar op dat moment vragen de draaiborstels en de turbine net wel veel vermogen. De capaciteit van de accu moet mee berekend worden op die vraag plus nog andere extra verbruikers zoals een waterpomp of een hogedrukreiniger. Al deze beïnvloedende factoren bepalen de mogelijke inzetduur van een batterijlading. Wat nog mooi zou zijn, is een snelle laadtijd zodat er tijdens het lossen of in de werkpauzes kan worden bijgeladen.

Verliezen minimaliseren

Het komt er in de eerste plaats op aan om het rendement van elektrische aandrijvingen optimaal te gebruiken. Bij soortgelijke voertuigen met dieselmotor wordt de energieoverdracht meestal via hydraulische systemen geregeld. Naast het lagere rendement van een dieselmotor in vergelijking met een elektrische komen daar nog eens de hydraulische verliezen bij. Door de elektromotoren efficiënt en precies te berekenen is er minder vermogen nodig dan bij een hydraulische aandrijving. Bovendien kan de olievoorraad in het voertuig tot een vierde gereduceerd worden en is er geen extra (energievretende) oliekoeler nodig.

Aebi Schmidt rustte een bestaande veegwagen met lithium-ionbatterijen uit.

Eerste voertuigen in gebruik

Aebi Schmidt rustte een bestaande veegwagen met lithium-ionbatterijen uit. Deze LiFePO-batterijen, wat staat voor Lithium IJzer Fosfaat, zijn volgens de fabrikant veiliger dan de standaard lithium-ionbatterijen. Om de benodigde batterijcapaciteit van 73 kWh te kunnen garanderen zijn er twee batterijruimtes voorhanden. Het voertuig beschikt verder over een geïntegreerde lader met een vermogen van 22 kW. Dat betekent dat op ongeveer 3 uur tijd 80% van de elektrische capaciteit kan worden geladen.

Samenvatting

De praktijk leert dat deze machine duidelijk lagere energie- en onderhoudskosten heeft. De elektromotoren zijn bijzonder onderhoudsarm in vergelijking met een dieselmotor. Het aandeel van het vermogen dat bij een dieselaangedreven machine hydraulisch wordt overgebracht, werd sterk gereduceerd. Ook de hoeveelheid hydraulische olie is veel kleiner dan in een standaardmachine, wat ook op dit vlak het onderhoud goedkoper maakt. Samenvattend mogen we zeggen dat het nadeel van een lagere energiecapaciteit door het gebruik van accu's op andere vlakken gecompenseerd zal worden. En dat elektrische aandrijfsystemen op veegmachines een belangrijke bijdrage tot emissievrije mobiliteit leveren. ●

SOLIS 50

50PK

2WD of 4WD

SOLIS 26

26PK – 4WD

1318CC

Solis

info@solisbelgium.be

SOLIS 26 HST NEW

26PK – 4WD - 1318CC

SOLIS 20

20PK – 4WD - 952CC

WWW.SOLISBELGIUM.BE

SOLIS 75N & 90N

SMALSPOOR GAMMA

Solis VERDELERS

1760 ROOSDAAL - **ROOSELEER & CO BVBA** - Tel: 054/33.13.82.
1981 HOFSTADE - **NAUWELAERS & ZOON** - Tel: 015/41.78.08.
2221 BOOISCHOT - **VAN BAEL & ZN TUINCENTER** - Tel: 015/22.21.93.
2491 OLMEN – **KEMPS-VAN LOOY TUINMACHINES** - Tel: 0473/89.80.49.
2880 BORNEM – **VAN ACHTER TUINMACHINES** - Tel: 03/889.88.34.
2990 WUUSTWEZEL – **HANDELSONDERNEMING DENA VOF** - Tel: 0476/93.28.61.
3471 HOELEDEN – **DEWAELHEYNS NV** - Tel: 016/77.70.99.
8460 OUDENBURG - **MEYNS BVBA** - Tél: 050/81.66.24.
8700 TIELT – **MONKERHEY BVBA** - Tel: 051/69.81.65.
8730 BEERNEM – **VAN VYNCKT TUINMACHINES BVBA** - Tel: 050/78.98.76.
8930 REKKEM - **VERDE BVBA** - Tel: 056/41.30.73.
8970 POPERINGE - **DESOMER-PLANCKE BVBA** - Tél: 057/33.30.04.
9310 MOORSEL - **JACOBS MAURITS BVBA** - Tel: 053/77.90.06.
9860 BALEGEM - **MARIJSSE BVBA** - Tel: 09/362.65.38.

De Husqvarna 536Li XP (links) en de Stihl MSA 200 C-B (2de van links) werden vergeleken met hun broertjes op benzine.

Accu of brandstof: een vergelijkende test

Is een kettingzaag op accu minder krachtig dan een op benzine? Deze vraag houdt menig koper van kettingzagen bezig. Ook ons. Om hierop een antwoord te krijgen hebben we van twee merken twee machines naast elkaar gezet: de accumachines Husqvarna 536Li XP en Stihl MSA 200 C-B, en hun benzinevariant met een vergelijkbaar vermogen.

Tekst: Peter Menten, Christoph Huber en Alexander Janusko
Foto's: Johannes Paar en W. Tritscher

Om na te gaan of accukettingzagen ook geschikt zijn voor professionele gebruikers, heeft het opleidingsinstituut Traunkirchen uit Oostenrijk de twee sterke accuzaagmachines Husqvarna 536Li XP en Stihl MSA 200 C-B (zie kader verderop) telkens met een evenwaardig benzinemodel vergeleken. De vergelijkende testen omvatten twee praktijksituaties: boomstammen in de dwarsrichting in plakjes doorzagen, en de stam snoeien (de zijtakken wegzagen). Om eerlijk vergelijkbare omstandigheden te creëren werden de testen op speciale, voorbereide stammen uitgevoerd, vergelijkbaar met het materiaal dat men ook gebruikt bij timbersportwedstrijden. Bij de testen werden niet alleen de prestaties van de accuzaagmachines bepaald, maar werden ook ergonomische en gezondheidsaspecten zoals handigheid, geluid en trillingen van de machines mee beoordeeld.

Goede snede

Om de snijprestaties te beoordelen zaagden de testpersonen bij het 'plakjes snijden' zo snel mogelijk meerdere stamschijven na elkaar af. Vooral in deze discipline toonden de beide accuzagen dat ze een benzineaangedreven kettingzaag best kunnen volgen. Beide accumachines bereikten een snijprestatie van meer dan 25 cm^2/sec en komen daarmee in het bereik van een 2,2 pk sterke benzinezaag met een cilinderinhoud van 35 tot 40 cc. Het prestatieniveau (52 cm^2/sec) van een professionele 4pk-motorzaag zoals de Husqvarna 550 XP konden ze echter niet bereiken. De hogere snijcapaciteit van de accukettingzagen werd vooral gehaald doordat bij accuzagen de ketting smaller is. Stihl koos bij de MSA 200 C voor een heel smalle ketting. De breedte van de snede bedroeg maar 3,85 mm. Ook Husqvarna koos bij de 536Li XP standaard voor een smalle ketting. Haar snijbreedte is net iets breder dan deze van de MSA 200 C-B van Stihl.

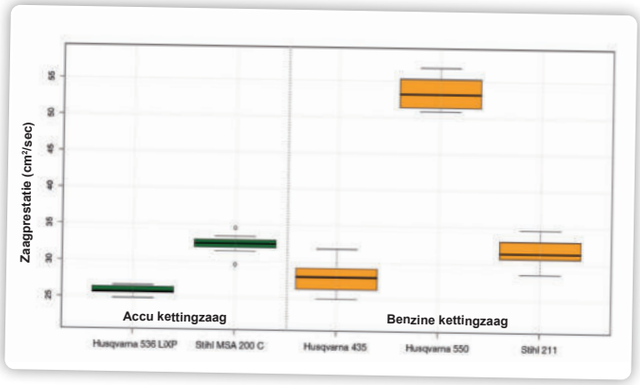
Ook bij accumachines is gehoorbescherming nodig

In een volgende stap werd de geluidsdruk van de machines bij de twee disciplines 'dwars doorzagen' en 'snoeien' bepaald. Daartoe werd een geluidsniveaumeter op de helm van de gebruiker gezet, direct aan zijn oor. Hier scoorden de accumachines natuurlijk pluspunten. Beide accuversies haalden een geluidsniveau tussen 89 bij het snoeien en 92 dB(A) bij het dwars doorzagen. De geteste benzineversies toonden duidelijk hogere waarden die tussen 101 en

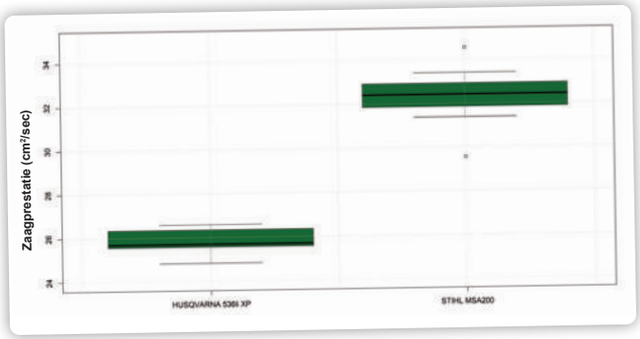
107 dB(A) lagen. Ondanks de duidelijk mindere geluidsbelasting bij het gebruik van accuzagen werd de blootstellingsgrens van 85 dB(A) in beide disciplines duidelijk overschreden. Gehoorbescherming dragen is dus ook bij accukettingzagen verplicht.

Lagere trillingswaardes

Naast het vermogen en het geluidsniveau werden ook de trillingen van de motorzagen onder de loep genomen. Aan beide handgrepen van de machines waren fijngevoelige 3D-versnellingssensoren bevestigd. Deze sensoren geven inlichtingen over welke trillingen via de handen van de gebruiker verder geleid worden in zijn lichaam. Beide accuzagen scoorden goed op dit punt. Ze gaven merkelijk lagere trillingswaarden in deze test dan de machines met brandstofmotor. Dit kan zeker verklaard worden door het verschil in aandrijving, benzinemotor of accu. Het buitengewoon goede resultaat van de accumachines wordt nog extra in de verf gezet doordat deze machines geen trillingsdempende handgrepen hebben. Bij de accumachines zijn de handgrepen direct met het motorhuis verbonden. Ondanks de goede testresultaten geldt toch dat – benzine of accu – een goed onderhouden motorzaag met eveneens onderhouden snijblad en ketting primordiaal is om trillingvrij te kunnen werken. Een verkeerde slijphoek van de zaagtand, een te diep gezette dieptebegrenzer of snijtanden met ongelijke lengte zijn maar enkele voorbeelden die leiden tot meer trillingen en die de zaagprestaties naar beneden halen.



Vergelijking van de zaagprestatie van accu- en benzinemotorzagen



Zaagprestaties bij dwars doorzagen

→

Voor de beoordeling van de zaagprestatie werden van een stam zo snel mogelijk meerdere schijven na elkaar afgezaagd.

De accumachines worden met de tijd krachtiger en betrouwbaarder en zijn daardoor meer en meer geschikt om in het bos te worden ingezet. Zoals bijvoorbeeld voor het snoeiwerk.

Gewicht hangt van accu af

Motorzagen draaien een groot gedeelte van de tijd op vrijloop (ralenti). Afhankelijk van wat men er juist mee doet, lopen zaagmachines tot 25% van de tijd op minimum toerental. Benzinemotorzagen geven net op dit lage toerental heel hoge trillingen af. Hier kunnen accumachines veel goedmaken, want zodra de ketting tot stilstand is gekomen, stoppen ook de trillingen. Het gewicht van de accumotorzagen hangt in grote mate af van de capaciteit van de accu. Zonder accu, snijblad en ketting komen de accumachines aan een gewicht van ongeveer 3 kg. Als men daar nog een accu bijtelt met een capaciteit van ongeveer 300 Wh en het gewicht van de snij-uitrusting, dan komt men aan een totaal van ongeveer 5 kg. Daarmee liggen ze in dezelfde gewichtsklasse als 3pk-benzinezagen zoals de Husqvarna 543 XP of de Stihl MS 241.

De accu- en benzinekettingzagen werden door verschillende testpersonen op wedstrijdbomen getest om zeker vergelijkbare omstandigheden te garanderen.

Gezinsuitbreiding

Uw Manitou Compact dealers:

MANITOU
HANDLING YOUR WORLD

DENIS FOETS
3980 Tessenderlo
3583 Beringen
014 84 00 73
info@foets.com

VOLCKE DIDIER
8583 Bossuit
7711 Dottenijs
056 33 40 20
info@volcke.com

Sterk teruglopende werktijd bij lage temperaturen

Bij het gebruik van accumachines in de winter moet men enigszins opletten: de looptijd van de accu's hangt heel sterk af van de omgevingstemperatuur. Vooral bij heel lage temperaturen daalt de capaciteit aanzienlijk. Bij temperaturen onder -5°C kan het zelfs gebeuren dat de accumachines niet betrouwbaar meer opstarten. In de praktijk hebben we gemeten dat een accucapaciteit van 300 Wh ongeveer volstaat voor het vellen en verwerken van 2 tot 3 dennen met een diameter van ongeveer 25 cm en dat bij een temperatuur boven de 10°C.

Alternatieven voor het onderhoud van jonge aanplantingen

Ook al kunnen de huidige accuzagen in het

In de test namen de accumachines Husqvarna 536Li XP en Stihl MSA 200 C-B het voor de accutechniek op.

professionele bereik nog niet volledig mee met het vermogen van de gewone motorzagen op benzine, toch zijn ze een bruikbaar alternatief voor kleine tot middelgrote kettingzagen. Vooral de aspecten op vlak van gezondheid (uitlaat, lawaai, trillingen) zijn sterke pluspunten: emissievrij werken, starten met een druk op de knop en de geringere geluidsbelasting zijn de belangrijkste troeven in de accutechniek. Door hun huidige 'prestatiegraad' zijn ze wel geschikt voor het lichtere bosbouwwerk, onder andere bij het onderhoud van de jonge planten en bij snoeiwerk.

De accuzaag van Stihl scoorde in de test vooral sterk op vlak van dwars plakjes doorzagen. De Husqvarna-machine overtuigde daarentegen met haar smalle motorzaaglijf en haar gebruiksvriendelijke bediening.

De Husqvarna 536Li XP en de MSA 200 C-B van Stihl werden door het bosbouwopleidingsinstituut van Traunkirchen in Oostenrijk in een praktische test met elkaar vergeleken. Reeds bij het starten van beide machines vallen de verschillen tussen de testkandidaten op. Het seriemodel 536Li XP van Husqvarna heeft standaard een startknop die zich direct onder de rechter handgreep bevindt. Als extra feature is de machine met een 'savE'-energiespaarmodus uitgerust. Bij de Stihl MSA 200 C-B staat er geen inschakelknop. Zodra een accu wordt ingeschoven en de kettingrem wordt gelost, moet enkel de gashendelvergrendeling gedeactiveerd worden. Deze in te drukken 'sperknop' was voor de testgebruikers iets wat enige gewenning vroeg, zeker bij geroutineerde kettingzaaggebruikers. Vooral bij het snoeien wanneer de stand van de kettingzaag voortdurend veranderd wordt, ervaarden veel personen het als omslachtig.

Verschillend zaagblad

Ook bij de zaaguitrusting kiezen de beide fabrikanten voor een andere uitvoering. Stihl rust de MSA 200 C-B standaard uit met een smal, spits toelopend blad. In combinatie met een smalle zaagketting (1/4", groefbreedte 1,1 mm) wordt een hoge

→

zaagcapaciteit van 32 cm^2/sec gehaald en kan het blad sneller en makkelijker in het hout gaan. Bij veldwerk gaf dit dan weer het nadeel dat het moeilijker is om een rechte snede aan te houden. Hier wordt het nodige fingerspitzengefühl van de gebruiker verlangd. In vergelijking met Stihl kiest Husqvarna voor een bredere snijgarnituur (3/8", groefbreedte 1,1 mm). Het zwaard is daarmee stabieler en de ketting kan gemakkelijker geslepen worden. Door de bredere snede heeft de motorzaag een ietwat kleinere zaagcapaciteit (26 cm2/sec) dan die van de concurrent.

Twee strategieën bij de accubevestiging

Beide testmachines kunnen met lithium-ionbatterijen van verschillende capaciteit worden uitgerust. De sterkste accu's bij beide fabrikanten hebben een capaciteit tussen 7 en 9 Ah. Dit volstaat om 2 tot 3 sparren met een diameter van 25 cm (gemeten op borsthoogte) te vellen en te verwerken. Als er meer capaciteit nodig zou zijn, dan kan er met een rugbatterij worden gewerkt. Hier is het dan van belang om niet te vergeten om tussendoor de kettingsmeerolie bij te vullen. Bij beide machines is de laadtoestand van de accu continu te volgen op een lichtbalk. Bij Stihl steekt men de accu langs boven in de zaag. Daarna wordt hij vastgezet met twee klemmen die zich in het huis bevinden. Bij Husqvarna wordt de accu langs opzij in de machine geschoven. Op deze manier wordt verhinderd dat er zich water aan de contactpunten zou verzamelen.

Met en zonder gereedschap

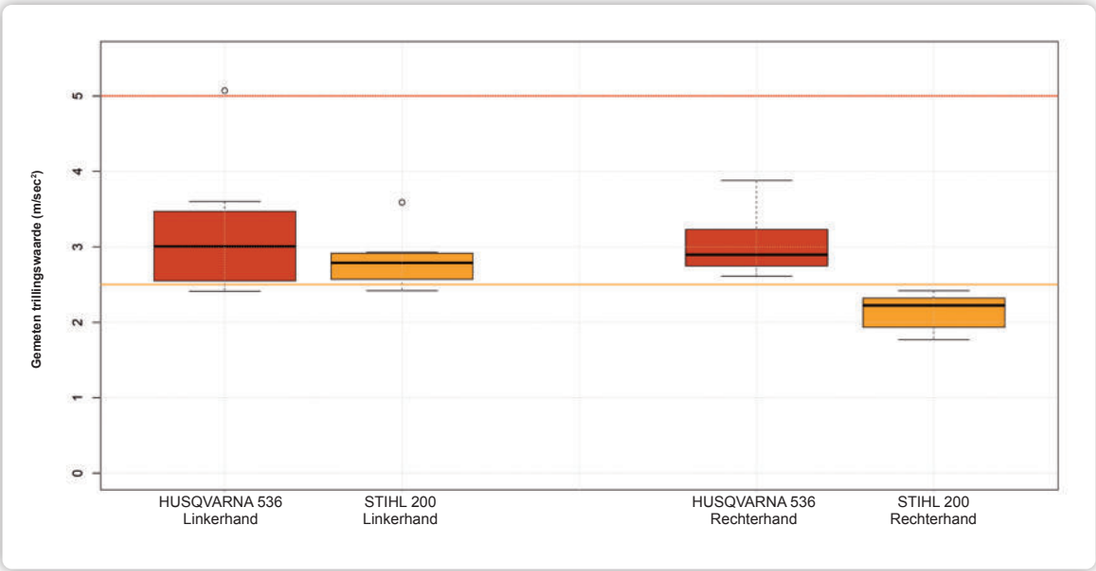
Ook bij het monteren van het zaagblad en de ketting kiezen beide fabrikanten voor hun eigen strategie. Bij Husqvarna is het kettingwieldeksel met een moer beveiligd die met een combisleutel moet worden geopend. Ook voor het opspannen van de ketting heeft men deze combisleutel nodig. Stihl daarentegen kiest voor een regeling zonder speciale werktuigen. Het deksel van het aandrijftandwiel kan dankzij een vleugelmoer met de hand worden losgedraaid. Ook de kettingspanning kan door een kunststofwiel zonder werktuigen worden versteld.

Trillingen en geluid

In tegenstelling tot de meeste benzineaangedreven kettingzagen beschikt geen van de accumachines over trillingsdempende handgrepen. Des te verrassender is dat de gemeten trillingswaarden voor een deel lager liggen dan die van benzineversies. Vooral de testmachine van Stihl scoorde hier sterk. Zij haalde een trillingswaarde van 2,1 m/s^2 (rechterhand) en 2,8 m/s^2 (linkerhand). Ook de Husqvarna 536 LiXP lag met een waarde van 3,0 m/s^2 (rechts) en 3,2 m/s^2 (links) maar iets hoger. De geluidsbelasting voor de motorzaaggebruiker ligt bij beide testkandidaten met 90 dB(A), gemeten aan het oor van de gebruiker, nagenoeg gelijk. Omdat beide machines nog altijd meer geluid produceren dan de blootstellingswaarde van 85 dB(A) is gehoorbescherming bij het werk toch aangeraden.

Technische gegevens op een rijtje

	Husqvarna 536Li XP	Stihl MSA 200 C - B
Nominale spanning	36 V	36 V
Max. kettingsnelheid	20 m/sec	19 m/sec
Totaal gewicht	5,35 kg	5,32 kg
Aanbevolen zaagblad	25-35 cm	25-35 cm
Zaagketting	3/8" - 1,1 mm	1/4" - 1,1 mm



Trillingen bij dwars doorsnijden

Vertikuteermachine met sterke troeven: de C550ZR Collector van Eliet

Een van de revelaties van 2019 in het segment van gazonrenovatie is zeker de C550ZR Collector van Eliet. Het is een bijzondere vertikuteermachine die een aantal troeven combineert.

Het gaat om een zelfrijdende machine waarbij de aandrijving gebeurt door een berubberde achterrol. In het voorjaar ligt het gazon er vaak hobbelig bij. Deze rol walst de kleine oneffenheden vlak waardoor het gazon als het ware wordt klaargelegd voor het komende maaiseizoen.
Een tweede troef is dat de messen overtop draaien. Door de combinatie met de 'Permanent Puntige Messen' wordt alle vilt en mos uit de grasmat gerukt. Bovendien is de C550ZR uitgerust met 'Double Cut'-messen. Dit zijn ultrafijne messen die heel dicht (15 mm) op elkaar gemonteerd staan. Zo wordt het gazon heel intens doorkamd met slechts minimale schade aan het gras.
De derde troef van de C550ZR is heel innovatief. De fabrikant bouwde net na de messenas een soort opvangsysteem in dat werkt op basis van een vijzel. Het uitgeharkte mos wordt door de messen in deze vijzel gegooid. Deze transporteert het mos vervolgens naar de zijkant van de machine, waar het op een berm wordt verzameld. In tegenstelling tot een klassieke vertikuteermachine werpt deze het mos dus niet zomaar verspreid achter de machine. Het opvangsysteem is zo efficiënt dat bij de volgende werkgang de berm van de vorige opnieuw kan worden opgenomen en terug samen met het mos van die werkgang kan worden uitgevoerd. Zo ligt het afval van twee werkgangen samen in één berm. Tuinaannemers kunnen zo het meest tijdrovende onderdeel van het verticuteren, namelijk het samenharken en opruimen, drastisch reduceren.
Het blijft een gebruiksvriendelijke machine en dat is in tal van kleine details terug te vinden. Zo is het stuur in hoogte verstelbaar en beschikt ze over een bijzondere trillingsdempende ophanging. De rubberbekleding op de looprol maakt de machine geruisloos wanneer er over verharde ondergrond wordt gereden. Ook de gewichtsverdeling van de C550ZR is goed uitgekiend, wat hem heel wendbaar maakt. Via een handig en zelfsluitend controleluik kan het afvoersysteem eenvoudig worden gereinigd. Een onderhoudssteun en reinigingsgereedschap worden trouwens standaard meegeleverd. De diepte-instelling is traploos en voorzien van een zelfborgend systeem.
Meer info: www.eliet.eu

Radiografisch bestuurbare RoboMini-werktuigdrager van Energreen

De RoboMini van Energreen is een compacte, radiogestuurde werktuigdrager. Hij is ontworpen om op hellingen tot 50° in elke richting veilig te kunnen werken.

Het specifieke ontwerpconcept, het lage zwaartepunt en het pendelende rupsonderstel maken de RoboMini geschikt om onder de zwaarste omstandigheden te werken, met een uitstekende grip op de ondergrond. De RoboMini heeft een 23pk-benzinemotor en kan worden uitgerust met verschillende aanbouwwerktuigen waaronder een klepelmaaier, cirkelmaaier, maaibalk, stronkenfrees, houtversnipperaar, rolbezem, enzovoort. De hulpstukken kunnen via een vernuftig aankoppelsysteem snel worden gewisseld. De brandstoftank is 14 liter groot en het verbruik ligt op 4 liter/uur, afhankelijk van het gebruikte hulpstuk. De machine is 133 cm lang, 70 cm hoog en 101 cm breed. Ze weegt 420 kg. **Meer info: www.vandyck.be**

Toro neemt Ventrac over

The Toro Company neemt Venture Products Inc. over, de fabrikant van Ventrac Products. Daarmee vergroot het zijn aanbod met knikgestuurde gazon-, landschaps- en sneeuwmachines.

In de tweede helft van januari kondigde Toro de overname aan van de private onderneming Venture Products Inc. Dit is de fabrikant achter het merk Ventrac. The Toro Company verwacht de overname te voltooien voor het eind van het tweede kwartaal van boekjaar 2020. Ventrac, gevestigd in Orrville in de Amerikaanse staat Ohio, is fabrikant van knikgestuurde gazon-, landschaps- en sneeuwmachines. De klanten zijn vooral actief in terreinonderhoud, groenaanneming, golf, overheden en grootschalige landbouw. In het kalenderjaar 2019 was Ventrac goed voor een nettoverkoop van ongeveer 100 miljoen dollar. The Toro Company neemt Venture Products over voor 167,5 miljoen dollar in contanten, zij het met enkele aanpassingen. Het verwacht de transactie te kunnen financieren met een lening in het kader van zijn doorlopende kredietfaciliteit. **Meer info: www.toro.com**

Verdichtingsrol voor het onderhoud van grindwegen

Het Schotse Murray Machinery stelt zijn nieuwe Gravel Road Grader met verdichtingsrol voor het onderhoud van grindwegen voor.

De Gravel Road Grader is leverbaar in werkbreedtes van 2,5 en 3 meter. De machine is voorzien van twee egalisatiebalken die in optie kunnen worden voorzien van Hardox-randen en een hydraulische bediening. Ook kan de machine worden geleverd met een kantelframe, rippertanden met hydraulische bediening en een verdichtingsrol.

Volvo start verkoop van elektrische vrachtwagens

Volvo Trucks is onlangs gestart met de verkoop van elektrische vrachtwagens voor stedelijk transport en verwacht dat elektrificatie voor zwaardere trucks een concurrerentieel alternatief kan worden. De fabrikant wil de mogelijkheden verkennen en demonstreren en heeft daarom elektrische concepttrucks ontwikkeld voor bouwactiviteiten en regionale distributie.

Volvo Trucks begint met een pilootproject met een klein aantal voertuigen bij enkele Europese klanten. Een uitgebreidere marktintroductie zal later volgen. Of het project succes zal hebben, hangt nog van andere zaken af die buiten de macht van de fabrikant liggen. De infrastructuur om op te laden moet worden uitgebreid en de regionale elektriciteitsnetwerken moeten daarbij voldoende capaciteit kunnen overbrengen. Bovendien zijn subsidieregelingen nodig om vervoerders te motiveren om te investeren in elektrische voertuigen. Opdrachtgevers kunnen de transporteurs stimuleren door bijvoorbeeld langere contracten aan te bieden, meer te betalen voor duurzame transporten, of de laad- en lostijden voor elektrische trucks te verlengen tegenover die voor dieseltrucks. Veel transportbedrijven hebben zeer nauwe marges, dus elke nieuwe investering moet winstgevend zijn. Volvo realiseert zich echter ook dat tegelijk met de opkomende elektrificatie van de transportsector de verbetering van de efficiëntie van verbrandingsmotoren nog jaren zal doorgaan. De huidige vrachtwagenmotoren maken zeer efficiënt gebruik van hun energie en werken naast diesel ook op verschillende hernieuwbare brandstoffen, zoals bijvoorbeeld vloeibaar biogas. Deze technologie heeft nog steeds potentieel voor verdere ontwikkelingen.

VANDAELE®

Machines voor berm- en groenonderhoud

Klepelmaaiers

Houtversnipperaars

Onkruidborstels

Zoutstrooiers

VANDAELE KONSTRUKTIE N.V. | STATIONSSTRAAT 119 | B-8780 OOSTROZEBEKE | T+32 56 66 45 01 | F+32 56 66 30 40 | INFO@VANDAELE.BIZ

www.vandaele.biz

Oude minigraver ombouwen tot hybride machine

Het Italiaanse ZainoMotore komt met een ombouwset waarmee minigravers van alle merken met een gewicht van 1,1 tot 2 ton eenvoudig kunnen worden omgebouwd tot een hybride machine.

De kit wordt achteraan de cabine gemonteerd. Eenmaal geïnstalleerd sluit men de set op het hydrauliek-systeem aan en het geheel wordt door middel van een kabel van stroom voorzien. De bedoeling is om met een nieuwe of oude minigraver op dieselmotor ook in gesloten ruimtes te kunnen werken. Het nadeel is natuurlijk dat de bewegingsvrijheid van de machine beperkt blijft door de stroomkabel. Ze bewijst haar voordeel eerder bij het werken met hulpstukken zoals een boorhamer, waarbij de graafmachine lange tijd vanaf dezelfde plaats blijft werken. Als de machine veel over en weer moet rijden vormt de kabel eerder een belemmering.

Zelfrijdende grondboor van Billy Goat

Billy Goat presenteerde een zelfrijdende grondboor die door één man kan worden bediend.

De AGR1300H heeft een eigen hydraulisch systeem voor het rijden en het boren. Een zware gasveer helpt om de boor omhoog te halen. De kracht komt van een Honda GXV 390cc-motor met 13 pk. De aandrijving van de boor heeft een koppel tot 475 Nm en de machine kan vlot overweg met boren van 50 tot 457 mm. Het Z-linkmechanisme zorgt voor een rechte boorbeweging met minimale her-positionering van de machine. Na het boren wordt de boor met behulp van gasveren terug uit de grond gelift. Tijdens het boren wordt de machine vastgehouden door een parkeerrem met veerwerking op de achterwielen. De grondboor kan voor transport in een voorwaartse positie geblokkeerd worden. De machine op een aanhangwagen rijden is makkelijk doordat de wielen aangedreven zijn.
Meer info: www.vandyck.be

Protexto Engineering Services presenteert de HAV hybride trekker

Het Indische Protexto Engineering Services ontwikkelde een hybride trekker. Bij de introductie zijn er twee modellen voorgesteld.

Het eerste is een 50 S1 diesel-hybride, het tweede de 50 S2 cng-hybride. De trekkers hebben allebei een vermogen van 50 pk. Protexto claimt dat de 50 S1 (diesel) tot 30% minder en de 50 S2 (cng) tot 50% minder brandstof verbruikt dan een standaard trekker met alleen een verbrandingsmotor. De trekker heeft geen transmissie meer want de stroom gaat direct naar de vier wielmotoren. De HAV hybride trekker (Hybrid Agri Vehicle) heeft zelfs geen accupakketten meer. Het gewicht van deze trekker bedraagt 1.465 kg en hij zou volgens Protexto niet duurder uitkomen dan een conventionele trekker.

Wieldumpers met draaibare besturingsconsole

Wacker Neuson introduceert het Dual View-concept bij zijn wieldumpers met een laadvermogen van zes tot tien ton. Bij dit concept kan de volledige bedienings- en zitconsole snel en eenvoudig 180 graden worden gedraaid.

Wacker Neuson biedt deze Dual View aan op de modellen DV60, DV90 en DV100. De zit- en bedieningsconsole kan gemakkelijk met één handgreep vanaf de bestuurdersstoel worden ontgrendeld en gedraaid. Zo kiest de chauffeur zijn zicht- en rijrichting. Het concept verbetert het zicht in de hoofdrijrichting en op de zone rond de bak. Verdere pluspunten van deze dumperreeks zijn de hydrostatische aandrijving, de slijtagevrije parkeerrem en de joystickbediening. Door deze laatste heeft de chauffeur steeds één hand aan het stuur. De Dual View-modellen kunnen met cabine of rolbeugel geleverd worden.

VAN START TOT FINISH

Van ruw terrein tot fraaie landschappen en perfect maaien: het uitgebreide productaanbod van Toro® heeft voor elke klus precies de juiste oplossing.

Toro ontwikkelt al zijn producten in samenwerking met professionele terreinbeheerders – een werk dat nooit af is. Onze ingenieurs werken voortdurend nieuwe oplossingen uit om de productiviteit te verbeteren, brandstof te besparen en groeiomstandigheden te verbeteren. Dat resulteert in een productlijn die iedereen van beginners tot pro's gebruiksgemak verschaft, evenals de duurzaamheid om zware omstandigheden het hoofd te bieden en betrouwbaarheid die de uitvaltijd tot een minimum beperkt en zorgt dat uw personeel aan de slag blijft. Bovendien kunnen onze producten bogen op service en ondersteuning van lokale Toro distributeurs die alles in het werk stellen voor het succes van hun klanten.

Ontdek Toro's gehele productlijn voor professionele terreinbeheerders op **toro.com** en neem voor meer informatie contact op met uw plaatselijke Toro distributeur.

TORO.

Interview met Mark Pecqueur

Deel 1: 'We hebben geen energieprobleem: de autonome voertuigen komen eraan, en hoe erg is onze CO_2-emissie?'

Mark Pecqueur is docent Autotechnologie aan Thomas More op de Campus De Nayer in Sint-Katelijne-Waver. Behalve dat is hij het enige Belgische lid van het Europees adviserend comité van SAE (Society of Automotive Engineers). Een gesprek met Mark is boeiend, leerrijk, verrassend en doorspekt met humor. Zijn soms controversiële uitspraken zijn ingegeven door zijn passie voor het vak en nieuwsgierigheid. Doordat hij op veel plaatsen in de wereld in de technologische keuken mag komen, heeft hij als geen ander een overzicht in een wereld die bestaat uit verschillende technologische en ideologische eilanden … die weliswaar dichter en dichter bij elkaar komen te liggen. We legden onze vragen over mobiliteit en energie aan hem voor.

Tekst: Peter Menten I Foto's: Peter Menten en fabrikanten

Autonome voertuigen: dichterbij dan we denken

'Het gedrag van mensen begrijpen is de moeilijkste hindernis voor autonome voertuigen.'

Perceptive Automata is een bedrijf dat met artificiële intelligentie probeert in te schatten hoe mensen in het verkeer gaan reageren. En het systeem dat het gebruikt, werkt beangstigend accuraat. Ze gebruiken hier een camera die 'objecten' op de weg herkent en daarbij kan onderscheiden of het een persoon is of niet. Dan stelt het systeem zich twee vragen: is die persoon zich ervan bewust dat het voertuig er is? En wat is de waarschijnlijkheid dat die persoon binnen de 2 seconden oversteekt? Als je deze software op een voertuig toepast, dan gaat die keer op keer leren van zijn vorige ervaring. Net als een mens die leert autorijden eigenlijk. Hoe meer ervaringen het systeem opbouwt, hoe accurater het wordt.

GreenTechPower: 'Is de wetgever klaar voor autonoom rijden?'

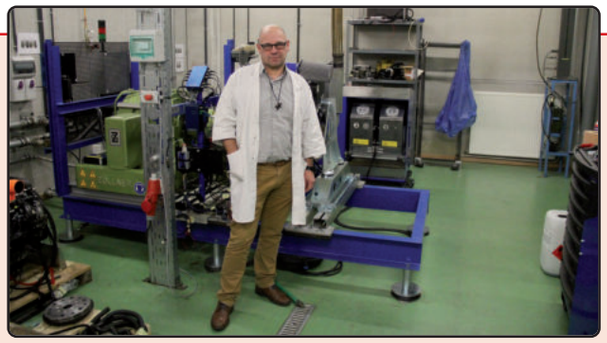
Mark Pecqueur: 'Nee, langs geen kanten. Er bestaan al auto's en vrachtwagens die autonoom door het verkeer rijden. Maar zelfs op privéterrein ga je problemen krijgen, want een machine zal CE-gekeurd moeten worden. En daar wringt het: op dit moment is er geen CE-keuring voor autonome voertuigen. Voor het voertuig op zich wel, maar niet voor het autonoom rijden ervan. Ik zit ook bij het *European Advisory Committee* voor SAE (Society of Automotive Engineers) en daar zitten we samen met mensen van de EU. Een wetgeving voor autonome voertuigen gaan ze pas beginnen schrijven vanaf 2030, want ervoor betekent dat toch niks. En zo wordt er uitgesteld. De EU is op dit moment enkel geïnteresseerd in haar Green Deal-verhaal.' *(Zie deel II van dit artikel in de volgende editie van GreenTechPower)*

'In het debat over mobiliteit van voertuigen is er één ding dat altijd wordt vergeten en cruciaal is, en dat is dát de autonome voertuigen er aankomen. Wij gaan geen auto meer (willen) kopen, wij gaan er een bestellen via een app op onze smartphone: instappen en wegwezen. We gaan daar zelf voor kunnen kiezen want er gaan veel aanbieders zijn. Kijk: jij had hier vandaag ook met paard en kar kunnen aankomen. Maar toch doe je het niet. Al is het wettelijk mogelijk. Natuurlijk ga je nog manueel kunnen rijden en met eender welke auto. Maar je gaat ergens in een stad aankomen waar autonoom de norm is en je vindt geen parkeerplaats meer. Als jij naar iemand gaat die een parking aan zijn deur heeft, prima dan hé. Maar de norm zal niet meer zijn dat er overal parkeerplaatsen zijn. Als ik nu zie dat ze in verstedelijkt gebied grote parkeergarages aan het bouwen zijn: waartoe leidt dat?'

'De burger durft het autonome verhaal niet te aanschouwen en voor de overheid is dat een nachtmerrie, want ze is er niet op voorbereid. En we hebben op zich geen energieprobleem, we moeten gewoon de juiste keuze maken en dat durven we blijkbaar niet. Op dit moment hebben we het autonoom rijden dat heel onze wereld op zijn kop gaat zetten. Doe daar nog de gevolgen van de klimaatverandering bij. Kortom, als je als overheid een euro hebt dan wordt het lastig waaraan je die gaat uitgeven. Aan maximale CO_2-reductie? Maar ja, dan ga ik op het einde van de rit met mijn voeten in het water staan. Of gaan we eerst dijken bouwen? De politiek gaat heel moeilijke beslissingen moeten nemen en heeft geen geld om ons te paaien. Mensen zijn niet geïnteresseerd in politiek, maar in hun portemonnee.'

GTP: 'Kunnen autonome voertuigen samen rijden met gewone voertuigen? En hebben we daar 5G voor nodig?'

Mark: 'Ja, autonoom en manueel kunnen gerust door elkaar rijden. Kijk maar eens naar de Waymo van Google. Die dingetjes hebben al miljoenen kilometers gereden. 5G hebben we daar niet voor nodig. Je hebt zelfs niks nodig. Je moet een deel vehicle-to-vehicle communicatie hebben en vehicle-to-infrastructure zou mooi zijn, maar zeker geen 5G. Die Waymo's en Drive.ai-auto's die rijden al jaren rond zonder 5G.'



Mark Pecqueur is docent Verbrandingssystemen, Voertuigdynamische veiligheidssystemen (autonoom rijden) en Chemie & Automotive aan Thomas More in Sint-Katelijne-Waver. Hij is het enige Belgische lid van het European Advisory Committee van SAE en voorzitter van de NBN-commissie veiligheid elektrische voertuigen.

Zero emission

GTP: 'Zero emission tegen 2050: is dit realistisch?'

Mark: 'Stel dat Europa in 2050 naar zero emission gaat. Zero betekent: geen uitstoot meer van schadelijke stoffen noch van CO_2. Maar om dat in zijn juiste context te kunnen plaatsen moeten we ook kijken naar de wereld rond ons. Als je de CO_2-uitstoot van de EU neemt en je vergelijkt die met de rest van de wereld, dan is die niet zo significant. Wanneer je het groeitempo ziet van bijvoorbeeld China of India, dan loopt dat zo snel dat als wij naar nul gaan, het er binnen enkele jaren bij hen wordt bijgezet. Want CO_2 is een mondiaal verhaal. Dus je hebt dat 'carbon trade'-verhaal (handel in emissierechten), maar zelfs aan die nulnorm gaan er heel wat landen niet voldoen. Wij als Europa zijn begonnen met fossiele brandstoffen, de motorentechnologie komt immers van hier. We hebben er jaren gebruik van kunnen maken, hebben die techniek decennialang verspreid over de hele wereld en er geld mee verdiend. Dus we hebben ook de morele plicht om als eerste naar nul te gaan. Aan de andere kant ben ik realistisch op dat vlak: naar nul gaan zal ons heel veel geld kosten en bovendien gaan wij daar niet de voordelen van krijgen. De rest van de wereld (India, China …) zal ook die inspanning niet doen.'

'Als we blijven uitstoten zoals we nu bezig zijn, zullen we tussen 2030 en 2038 wereldwijd op de piek zitten van CO_2-emissie. Pas daarna zal de CO_2-uitstoot naar beneden gaan. Als wij naar nul willen gaan tegen 2050 – er wordt daar veel paniek over gezaaid – dan is dat haalbaar. Dat is nog 30 jaar hé. Ik twijfel er niet aan dat we dat kunnen op 30 jaar. In de praktijk betekent dit dat we tegen 2040 de laatste CO_2-uitstotende machines op de wereld moeten hebben gezet. Dat is technisch best te realiseren, alleen zit je daar als Europa met een enorm kostenplaatje dat de anderen niet zullen hebben. Met de anderen bedoel ik dan vooral Azië. De groei die er in China nog is en de heel grote groei die in India nog gaat komen, zal als effect hebben dat wat wij niet meer doen in emissies, zij wel zullen doen. In de praktijk zullen wij properder gaan werken en de vervuiling die wij nu creëren naar ginds exporteren … zolang wij ons consumptiepatroon niet veranderen.'

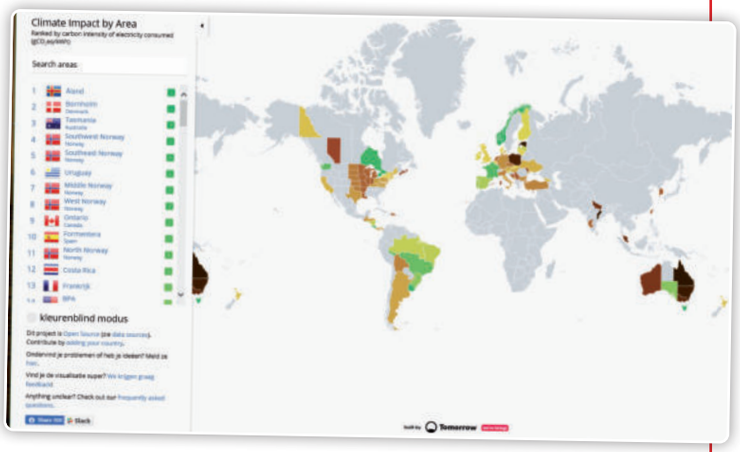
→

Het gaat over energie én materialen

GTP: 'Weet iemand nu eigenlijk nog hoe de vork aan de steel zit?'

Mark: 'Op zich is die wereldwijde energie- en materialentransitie een geweldige uitdaging met veel mogelijkheden. Spijtig genoeg wordt alles door elkaar gegooid en nemen angst en onwetendheid het over. Je komt tot perverse dingen. Bijvoorbeeld: wij in België hebben relatief weinig elektrische auto's, Nederland heeft er relatief veel. Eigenlijk zouden ze de Nederlanders dat niet mogen laten doen. Ik leg uit: op de *Electricity Map* kun je zien hoeveel CO_2 een land per kilowattuur uitstoot. België heeft veel nucleair opgewekte stroom en zit op 237 gram CO_2/kWh. Nederland zit op 517 gram CO_2/kWh. En nu gaan we rekenen. Een elektrische auto die vraagt 20 kWh/100 km. Dat komt overeen met ongeveer 10 kg CO_2/100 km; dus 100 gram CO_2/km. Nederland mag niet elektrisch rijden, dat is net slecht voor het milieu. Nederlanders moeten in België komen laden of met een diesel rijden, met 88 gram CO_2/km! En als je naar Frankrijk kijkt: die moesten allemaal elektrisch rijden, want die zitten op 68 gram. En hoe komt dat? Door de nucleair opgewekte energie, niet door de hernieuwbare energie. In Polen zitten ze op 689 gram CO_2/kWh en zouden ze elektrische auto's moeten verbieden. Pak hun elektrische auto af en geef ze een diesel!'

'Look at the world hé! Wij hebben nog gigantisch veel dingen te doen en we zullen dijken moeten bijbouwen over onze ganse kustlijn. In Spanje bijvoorbeeld hebben ze ten tijde van Franco al veel stuwmeren gebouwd. Als ze daar enkele weken zonder water vallen, dan hebben ze een back-up. Er valt hier bij ons genoeg regen. De vorige decennia kwam het regenwater gespreid en de laatste jaren eerder met pieken. Als het dan enkele weken te droog is, mogen we geen water meer gebruiken. We zullen dat moeten gaan opvangen. Dat is de realiteit.'



Op de Electricity Map kun je zien hoeveel CO_2 een land per kilowattuur uitstoot.

'Autonoom en manueel kunnen gerust door elkaar rijden. Kijk maar eens naar de Waymo van Google. Die dingetjes hebben al miljoenen kilometers gereden.'

Er bestaan nu al auto's en vrachtwagens die autonoom door het verkeer rijden.

CO_2-emissie: de laatste decennia hebben we de aarde beroofd!

Mark: 'Wij zijn hier nu als moderne mens een paar duizend jaar op deze wereld. En wij redeneren over deze aarde op basis van ons perspectief van enkele duizenden jaren. Terwijl die aarde al miljarden jaren oud is.'

GTP: 'Zijn we dan nu wel de juiste maatregelen aan het nemen wat betreft CO_2?'

Mark: 'We hebben gegevens van de laatste 400.000 jaar. De hoeveelheden CO_2 die we in de lucht blazen, dat is erover. We zijn in al die jaren nooit boven de 300 ppm* gekomen. We zitten nu aan 400 hé. En er komt ieder jaar zo'n 2,5 ppm bij.'

**ppm staat voor Parts per million oftewel delen per miljoen en is een maat voor concentratie. Een concentratie van 1 ppm geeft aan dat er één deel van een product is op een totaal van een miljoen delen, meestal uitgedrukt in massa.*

GTP: 'We hebben de laatste tijd dus te veel gedaan, te veel geroofd?'

Mark: 'Ah ja … Als we een liter olie vinden, stoken we hem op. Als we een boom tegenkomen, zagen we er planken van. We kunnen dat niet ongestraft blijven doen. Het natuurlijk evenwicht wordt zo nooit op gelijk tempo hersteld. 300.000 jaar geleden was er geen menselijke activiteit. Dan had je periodes dat die CO_2 heel sterk daalde en de bossen groeiden gewoon aan. Soms kwam er eens een grote vulkaanuitbarsting en dan brandde het jaren aan een stuk en dan was half Europa afgestookt. Resultaat: de CO_2 naar boven, temperatuur naar boven, de planten groeiden meer en de natuur herstelde zich. Dat zijn allemaal cycli die we hebben gekend. Alleen: de CO_2 stijgt nu veel sterker dan we ooit hebben gezien.'

GTP: 'Hoe erg is deze CO_2 en wat heeft dat met onze diesel te maken?'

Mark: 'We krijgen nu twee kampen: de pro-milieubeweging en zij die niks willen doen. En de ene demoniseert de andere en dat leidt tot tegengesteld gedrag. Had Vlaanderen echt groen willen zijn, dan had Groen wellicht 30% gehaald met de verkiezingen. Dus ik ben er niet van overtuigd dat onze bevolking dat wil. Ik zie dus dat het draagvlak dat er is heel klein is, en nog verder verkleint. Vanaf 1 januari mogen Euro 4 diesels niet meer binnen in de LEZ (Lage Emissie Zone) in Antwerpen en in Gent. Ik krijg nog wekelijks telefoon van mensen die zeggen dat ze dit onaanvaardbaar vinden. Ze hebben destijds voor die auto een premie gekregen omdat die zo goed was. Toen werden ze beloond en nu gestraft. Leg hen dat maar eens uit. Neem nu een moderne diesel, een Euro 6d-Temp met minder NO_X dan de gemiddelde benzine, quasi geen roetuitstoot en voorzien van een duur nabehandelingssysteem met AdBlue. In Rotterdam mogen de diesels nu terug in de LEZ. Dieselgate, het gesjoemel met de emissiecijfers, dat heeft de autosector aan zichzelf te danken. Die technologie met AdBlue bestond al langer bij de vrachtwagens en we hebben die niet willen invoeren bij de gewone auto's. Hadden ze dat van in het begin wel gedaan, dan was de diesel niet zo gestigmatiseerd geweest. Nu is er een hele controverse ontstaan en is de milieu- en klimaatdiscussie ertussen gekomen. Wat er na de nabehandeling uit die motor komt, dat is verwaarloosbaar aan het worden.'

GTP: 'Heeft de overstap naar elektrisch autorijden dan nog toekomst?'

Mark: 'Ja, als we nuchter blijven. Elektrisch heeft potentieel bij batterijtoepassingen die niet te zwaar zijn. We maken met de transitie naar elektrisch nu dezelfde fouten als destijds bij de overstap van paard en kar naar de auto.'

'We maken met de transitie naar elektrisch nu dezelfde fouten als destijds bij de overstap van paard en kar naar de auto.'

'Om het even duidelijk voor te stellen: Carl Benz, die had destijds een paard en koets. Op een bepaald moment besluit hij dit paard weg te doen en bestelt hij bij Nikolaus Otto een motor. Hij gebruikt deze als aandrijving voor zijn koets en merkt achteraf dat hij ook nog een stuur nodig heeft. Bij het rijden ondervindt hij dat er nog iets om te remmen ontbreekt. Twintig jaar erna stelt hij zich de vraag waarom de bestuurder eigenlijk buiten zit. Ah ja, de koetsier zat toch ook buiten. Ja, dat was 20 jaar ervoor en dat paard is toch ook al 20 jaar weg. En die tijd hebben we nodig gehad om van een koets met een motor naar een auto te gaan.'

'En nu veranderen wij de krachtbron van brandstofmotor naar elektrisch en hebben we weer het idee dat dat voertuig net hetzelfde moet doen. Dat we dat dus kunnen tanken in enkele minuten en dat we met die tankbeurt 1.000 km kunnen doen. En daar zijn we de foute connotatie aan het leggen. Gebruik die accu-auto nu eens waarvoor die echt goed is: in het stadsverkeer, zonder geluid of emissies, zelfs al is de stroom elders opgewekt met steenkoolcentrales.'

GTP: 'Batterijtoepassingen die niet te zwaar zijn: doelt u daarmee op handgedragen machines voor de groensector?'

Mark: 'Zeker, bij de accuaangedreven handgereedschappen voor de groensector moet je die accu af en toe eens opladen. Maar tanken moet je ook geregeld doen hé. En wat krijg je? Geen emissies van tweetakt, geen geluid dichtbij het oor en ook de omgeving is verlost van het geluid. Maar we moeten er anders tegenaan kijken en een accumachine niet vergelijken met een benzineversie. Als je zo'n accumachine koopt, dan koop je die batterij erbij, eigenlijk als brandstofvoorraad. En de stroom die je nodig hebt om die accu op te laden, die kost niet het geld. Als je dan diezelfde bosmaaier met tweetaktmotor koopt, dan moet je van die premix erin kieperen, maar dat kost geld hé. Die bosmaaier op accu kost in heel de levenscyclus minder dan de tweetaktversie. De voordelen zijn dus enorm groot. Elektrische machines en elektrische mobiliteit in de steden, daar moeten we naartoe.'

GTP: 'Bij elektrische auto's zie je dat anders?'

Mark: 'Zo een Jaguar I-Pace of een Audi e-tron, dat zijn *toys for rich boys.* Dat draagt niet bij tot een oplossing voor de mobiliteit, dat zijn statusstukken. Een Microlinootje bijvoorbeeld, een kopie van de BMW Isetta van de jaren '50, dat is 'iets' op vier wielen, is op 4 uur opgeladen, biedt plaats voor 2 personen en 3 bakken bier en kan dwars parkeren zodat het maar een derde van de parkeerplaats nodig heeft. Het karretje heeft een autonomie tussen 125 en 200 km en haalt 90 km/u. Voor de stad en de agglomeratie is dat ideaal. En als ik verder wil rijden, moet ik andere technologie gebruiken.'

'Dieselgate, het gesjoemel met de emissiecijfers, dat heeft de autosector aan zichzelf te danken. Wat er anno 2020 na de nabehandeling uit een moderne dieselmotor komt, dat is verwaarloosbaar aan het worden.'

Artificiële intelligentie probeert in te schatten hoe mensen in het verkeer gaan reageren.

Deel II: 'De toekomst wordt elektriciteit, waterstof en methanol' komt in het volgende nummer van GreenTechPower.

GRIN®

CAMBIA LA TUA PROSPETTIVA

PATENTED

MAAI
ZONDER OPVANGEN
DUS GEEN AFVAL

Grin BM46A-82V new

Aangedreven accumaaier

PRO

PROFESSIONELE AANDRIJVING

TEST ONZE GRASMAAIERS ZELF OP HET GAZON

TESTDRIVE GRIN CAMBIA LA TUA PROSPETTIVA

Bespreek uw Test Drive bij één van onze officiële dealers via 0473.13.45.05

Telefonische ondersteuning
0473.13.45.05

www.mygrin.eu

YouTube

John Deere zet zich achter transportdrone

John Deere en Volocopter hebben de handen in elkaar geslagen voor de ontwikkeling van een transportdrone met een groot laadvermogen. De drone kan worden ingezet als machines en trekkers niet meer over het veld kunnen rijden door nattigheid of steile hellingen.

Volocopter ontwikkelde de basis van de drone. Het model op de foto is geschikt voor een laad- of hefvermogen van 200 kilo. Het geheel wordt in de lucht gebracht door achttien elektrisch aangedreven rotors en heeft een diameter van 9,20 meter. Met een lading verwisselbare lithium-ionbatterijen kan een half uur worden gevlogen. De drone werkt met afstandsbediening en kan worden geprogrammeerd voor het vliegen van vaste routes. De machine heeft een aankoppelsysteem voor toebehoren, bijvoorbeeld een spuit met twee vloeistoftanks. Afhankelijk van de dosis en werkbreedte claimt Volocopter een capaciteit tot zes hectare per uur. Omdat er heel laag kan worden gevlogen is de drone een serieus alternatief voor spuitvliegtuigen. Door gebruik te maken van plaatsspecifiek, gps-gestuurd spuiten kan er nauwkeuriger worden gewerkt. Dit jaar zal de drone in de praktijk worden uitgetest.

Groenaannemer en innovatiecentrum bestrijden Japanse duizendknoop met biologisch middel

De Nederlandse groenaannemer Wolterinck uit Beltrum ontwikkelde samen met advies- en innovatiecentrum Biomygreen een biologisch middel waarmee de wortels van de Japanse duizendknoop behandeld kunnen worden. Dit middel spuiten zij in de bodem met een injectiemachine van Vogt.

Het middel bestaat uit chitine en humuszuren (o.a. druivenzuur) en maakt de bodemschimmels en bacteriën in de bodem inactief. De Japanse duizendknoop heeft hierdoor geen voeding meer en sterft af. Het middel wordt met de Vogt Green Tec Fluid-injectiemachine in de bodem gespoten. De Japanse duizendknoop is een exoot die de bestaande vegetatie snel en volledig kan overheersen. Daardoor brengt hij ernstige schade toe aan de natuurlijke, inheemse biodiversiteit. Deze planten zijn meestal terug te vinden in bermen langs wegen. De overheersing van deze exoot groeit doordat bodems meer en meer uit balans raken. De planten groeien ook sneller waar het stikstofgehalte hoog is en er geen stevige organische vegetatie is.
Het systeem werkt chemievrij en is gebaseerd op warmteoverdracht door middel van heetwatertechniek en de toevoeging van biologische stoffen waarmee de Japanse duizendknoop te lijf wordt gegaan. Deze methode wordt in één tot drie behandelrondes toegepast, afhankelijk van de plantendruk en het groeistadium. Het bodemleven waarop de Japanse duizendknoop leeft, wordt daarbij geëlimineerd. Het biologische middel komt van Biomygreen en bestaat uit een mengsel van natuurlijke producten die de groei van Japanse duizendknoop afremmen. Uit veldproeven blijkt dat de Japanse duizendknoop nauwelijks tot niet meer terugkomt na behandeling.

Reesink Production komt met eigen wiellader

Einde 2018 nam Reesink Production, een dochter van de Reesink-holding het Nederlandse wielladermerk Quappen over. Dat merk bestond sinds 2011 en heeft ondertussen circa 500 machines in de markt gezet.

Reesink wilde deze Nederlands-Duitse wiellader een goede toekomst bieden en streefde zelf naar nog meer nieuwe producten voor het eigen portfolio. Met de overname en de verplaatsing van de productie naar Hengelo verandert de naam van Quappen in Kaweco, en de kleur van blauw naar oranje.
Kaweco bouwt nu twee types miniwielladers (KW 25 en KW 38) met een respectievelijk leeggewicht van 2,5 en 3,8 ton. Beide machines zijn in verschillende uitvoeringen leverbaar, al dan niet met uitschuifbare telescoopgiek, met keuze uit een agri- of een infra-uitvoering met kortere giek voor hoveniers en stratenmakers.
Beide wielladers hebben een 37pk-dieselmotor van Yanmar. Om hulpstukken van de meeste merken te kunnen dragen, zijn ze voorzien van een Euro-snelkoppeling, net zoals op een standaard voorlader op een trekker. De maximumsnelheid is 17 km/uur.
Kaweco wil de nieuwe wielladers bij voorkeur via het bestaande dealernetwerk van Kamps de Wild en Kaweco aan de man brengen.

VAN DYCK Marcel BELGIUM

Van Dyck Marcel Belgium NV/SA | Provinciebaan 71 | BE-2235 Houtvenne
T +32 16 69 91 56 | F +32 16 69 62 53 | info@vandyck.be | www.vandyck.be

In 2016 besloot het Carah om de eerste wijnstokken te planten op een perceel van enkele ares.

Carah uit Ath experimenteert met eigen wijngaard en opleiding in de wijnbouw

Wijnbouw is een sector die de afgelopen tien jaar in België sterk evolueerde. Meer en meer particulieren, maar ook een groeiend aantal professionals beginnen aan het avontuur en besluiten om wijnstokken te planten en hun eigen wijn te produceren. Dit nieuwe beroep heeft passend technisch toezicht en uitwisseling van kennis nodig, en daarom heeft het Carah (Centre pour l'agronomie et l'agro-industrie de la province du Hainaut) in 2016 besloten om op eigen terrein een experimentele wijngaard op te zetten. Dit eerste initiatief werd vervolgens aangevuld met de organisatie van een bacheloropleiding landbouw met de optie 'wijnbouwtechnieken'. Die opleiding wil tegemoetkomen aan de vraag naar een specifieke opleiding voor de sector.

Tekst: Christophe Daemen

Foto's: Anouck Stalport, Julien Louvieaux en Christophe Daemen

Het onderzoekscentrum van het Carah in Ath is actief in verschillende teelten. Naast de proefvelden die jaarlijks aangelegd worden, biedt het Carah ook een waarschuwingsdienst voor plantenziekten, waarvan de bekendste die voor de aardappelziekten is. In 2015 begon men hier na te denken over mogelijke 'nieuwe' teelten op het onderzoekscentrum. Omdat er in Wallonië nog geen experimentele wijngaard bestond, werd er uiteindelijk voor deze diversificatie gekozen. In 2016 besloot de experimentele en waarschuwingsdienst van het Carah om de eerste wijnstokken te planten op een perceel van enkele ares dat deel uitmaakt van de experimentele en educatieve boerderij. Julien Louvieaux vervolgt: 'Op deze manier hebben we bijna 500 wijnstokken van 25 verschillende druivenrassen aangeplant. De keuze van de druivenrassen is gebaseerd op wat bijvoorbeeld door beginnende druiventelers uit België, Engeland of Duitsland is aangeplant. Deze basisselectie is aangevuld met enkele grote referenties van druivenrassen, zoals Chardonnay en Riesling, om vergelijkingspunten te hebben.'

Binnen het Carah houdt een team van drie mensen zich bezig met deze wijnbouwdiversificatie. Anouck Stalport is projectverantwoordelijke en geeft ook technisch advies en Julien Louvieaux is docent en onderzoeker. Olivier Mahieu tenslotte is verantwoordelijk voor de waarschuwings- en proefveldafdeling en voor deze wijngaard. Onlangs heeft de proefveldafdeling ook een 'technische wijnbouwcel' in het leven geroepen. Deze wil de eigen activiteiten van de dienst op dit gebied en die van de Condorcet Hogeschool samenbrengen en ervoor zorgen dat beide activiteiten gestroomlijnd verlopen.

Olivier Mahieu, Julien Louvieaux en Anouck Stalport.

Voortdurend blijven leren

Het is niet verwonderlijk dat de agronomen van het Carah niet specifiek opgeleid waren voor dit nieuwe avontuur. Dus werd het noodzakelijk om zich te documenteren, verder te studeren en om zaken uit te proberen in de praktijk. Julien: 'In het begin werd ons proefperceel gebruikt om te observeren wat er gebeurde. Daarnaast hebben we de nadruk gelegd op zelftraining, want we moesten nog alles leren. We hebben echter het geluk dat we een partnerschap hebben ontwikkeld met de Universiteit van Bourgondië, waardoor we veel tips meegekregen hebben. Voor het snoeien, bijvoorbeeld. De opleiding in het veld beperkt zich ook niet tot het monitoren van de wijnstokken vanaf het begin van het groeiseizoen tot de oogst, maar loopt verder door in het hele wijnbereidingsproces.'

Binnen deze experimentele wijngaard vertrouwt het Carah op een reeks interspecifieke druivenrassen.

In 2019 investeerde het Carah in 25 roestvrijstalen, dubbelwandige microvinificatietanks.

De opleiding beperkt zich niet enkel tot het monitoren van de wijnstokken, maar gaat verder door het hele wijnbereidingsproces.

Een focus op interspecifieke druivenrassen

Binnen deze experimentele wijngaard vertrouwt het Carah op een reeks interspecifieke druivenrassen. Deze zijn in eerste instantie het gevolg van kruisingen tussen de Europese en Amerikaanse wijnstokken. Die kruisingen helpen om een hogere resistentie tegen klassieke ziekten van de wijnstok in te bouwen, zoals meeldauw, oidium of phylloxera. Deze interspecifieke druivenrassen met genen voor natuurlijke resistentie tegen ziekten zijn erg populair bij kleine wijnboeren. Julien vervolgt: 'Ze zijn ook heel interessant om te volgen, zelfs al zijn ze vaak minder populair in Frankrijk. Dit is te wijten aan het feit dat de eerste interspecifieke druivenrassen die aan het begin van de vorige eeuw werden ontwikkeld vaak moesten inboeten in termen van kwaliteit. De ontwikkeling van de huidige chemie van de 20ste eeuw bracht oplossingen voor een effectievere ziektebestrijding. Sindsdien zijn er talrijke kruisingen geweest en een aantal van deze druivenrassen is nu zeer interessant en beschikbaar op de markt.'

Een eerste druivenoogst in 2018

De eerste oogst vond in 2018 plaats. Door de bijzonder gunstige klimatologische omstandigheden resulteerde deze eerste ervaring ook in een uitzonderlijke wijnoogst. Het stelde de onderzoekers tevens in staat om een aantal vrij duidelijke eerste verschillen in de productiviteit en ziekteresistentie van de verschillende druivenrassen te observeren. In 2019 investeerde het Carah vervolgens in 25 roestvrijstalen,

→

'Vervolgens moeten we keuzes maken, want de mogelijkheden zijn eindeloos. Het doel is om te bepalen met welke druivensoort je een product krijgt dat standhoudt.'

De snoeiwerkzaamheden vergen heel wat tijd.

De proefveldwerking heeft tot doel de lokale wijnbouwers verder te helpen met hun teelt.

dubbelwandige microvinificatietanks. De tweede oogst zal het dus mogelijk maken om elk druivenras apart te vinificeren en dus 25 verschillende brouwsels te bekomen. Julien: 'Vervolgens moeten we keuzes maken, want de mogelijkheden zijn eindeloos. Het doel is om te bepalen met welke druivensoort je een product krijgt dat standhoudt. Soms kan bijvooorbeeld de rode wijn van een druivensoort een probleem geven, terwijl dezelfde druivensoort een rosé van uitstekende kwaliteit produceert. Daarom moeten we nu van alles proberen en vervolgens sommige zaken uitsluiten om een bevredigend resultaat te bereiken. Het Carah, de Condorcet Hogeschool en de laboratoria bundelen hun krachten om alle aspecten van het persen van de druiven tot de uiteindelijke wijn zelf te beheersen.'

'Het Carah biedt sinds vorig jaar ook een waarschuwingsdienst voor wijnboeren. Deze dienst lijkt sterk op de reeds bestaande dienst voor bijvoorbeeld aardappelen in de agrarische sector. Hij is gebaseerd op een Duits model dat veel wordt toegepast in Duitsland, Luxemburg en Vlaanderen en is daarom bijzonder geschikt voor onze regio. Voor waarschuwingen werken we in overleg met onze Vlaamse collega's van pcfruit in Hasselt. Er zijn ook verschillende abonnementspakketten beschikbaar, van een basiswaarschuwingsdienst tot persoonlijk advies. In 2019 volgden 19 Waalse producenten het waarschuwingsadvies van het Carah op. Bovendien bieden onze laboratoria ook andere diensten aan wijnboeren: bodemanalyses, bemestingsadvies, ontleding van druivensappen, brij en wijnen ... Zo is het mogelijk om het sap te laten analyseren bij de oogst om de zuurtegraad, het gehalte aan suiker of de opneembare stikstof bijvoorbeeld te bepalen. Maar er kan evengoed een gefermenteerde of afgewerkte wijn worden geanalyseerd op organische zuren, alcohol, sulfieten enzovoort.'

Een aangepast onderwijs bieden

De aanpak van deze 'technische wijncel' stopt echter niet bij de proefvelden en waarschuwingen. Een wijnbouwoptie wordt ook aangeboden voor de bacheloropleiding in de landbouw aan de Condorcet Hogeschool van Ath. Julien vervolgt: 'Eigenlijk geef ik voltijds les aan de hogeschool en ben ik daarnaast ook een aantal uren per week voor het Carah actief. Nadat we nagedacht hadden over de mogelijkheden voor een gespecialiseerde opleiding over wijnbouw in België, ontstond het idee om een specialisatie in het vakgebied voor te stellen binnen de bacheloropleiding in de landbouw. Na een gemeenschappelijk eerste jaar kunnen studenten kiezen voor de optie 'techniques viti-vinicoles'. Deze optie omvat 240 lesuren gespreid over de twee volgende schooljaren. Ze behandelt een veelheid aan aspecten, zoals de biologie en fysiologie van de wijnstok, de technieken bij de aanplanting en het onderhoud van een wijngaard, de klimatologie of de verdere vinificatie. Het is dus een vrij complete opleiding voor een vak dat vele facetten heeft, vanaf de wijngaard tot in de kelder. Eens ze afgestudeerd zijn, hebben deze studenten alles in huis om operationele technici in het veld te worden.'

'De opleiding omvat ook drie stages in een beroepsomgeving. De eerste vindt plaats tijdens de zomer en maakt het mogelijk om het werk in de wijngaarden te volgen tot aan de druivenoogst zelf. Een tweede stage vindt plaats in het najaar in de kelders en heeft betrekking op de verwerking van de oogst. Tot slot vindt een derde stage in de winter plaats zodat de studenten ook even stilstaan bij de snoeiwerkzaamheden in een wijngaard, die heel wat tijd vergen. De Condorcet Hogeschool heeft ook het geluk docenten uit Dijon (Université de Bourgogne en Institut de la Vigne et du Vin Jules Guyot) te mogen verwelkomen die een aantal versnelde cursussen in Ath komen geven. Dat zorgt voor een kwaliteitsvolle opleiding voor onze studenten!'

Het dienstenaanbod verder ontwikkelen

Bij het Carah zal de bestaande wijngaard verder gebruikt worden om ziekten en de ontwikkeling van plagen te blijven observeren. Julien: 'Het klimaat van de laatste jaren is vrij atypisch geweest. Het is daarom noodzakelijk om voorzichtig te blijven met de eerste resultaten die we hebben gehaald. We willen ook het pakket waarschuwingssysteem blijven ontwikkelen om een duurzame wijnbouw te promoten. Daarnaast omvat het didactische aspect het opmaken van technische bladen die de kenmerken van elk druivenras omvatten, of het opmaken van ziekteresistentiebladen. Elk jaar publiceren we ook een gids gewijd aan de wijnbouw. Tot slot wil ik erop wijzen dat dit project opgezet is met provinciale en dus beperkte middelen. Een projectfinanciering op grotere schaal zou ons toelaten om de proefvelden verder te ontwikkelen en dus ook producten, meststoffen, snoeitechnieken, vinificatie enzovoort te testen. We hebben ideeën zat om dit wijnproject de komende jaren verder op de kaart te zetten!'

In 2017 telde België 128 wijngaarden, waarvan ongeveer 60 in Wallonië. Door de aanwezigheid van twee grote wijngaarden in Henegouwen neemt deze provincie niet verrassend de eerste plaats in wat de Belgische wijnproductie betreft. Henegouwen wordt op de voet gevolgd door de provincie Limburg en Namen. In 2018 werd in Wallonië bijna 1.000.000 liter wijn geproduceerd.

Husqvarna lanceert nieuwe professionele kettingzaag op accu

Husqvarna stelde deze maand zijn meest recente alternatief voor de 40cc-benzinekettingzaag voor. De 540i XP is een nieuwe accumachine waarmee de Zweedse fabrikant de voordelen van de benzinekettingzaag omzet in een CO_2-neutraal alternatief. Deze zaag bestaat in een gewone en in een tophendeluitvoering, en in combinatie met een nieuwe zaagketting met circa 10% meer tanden zorgt ze voor minder trillingen en geluid, een mooiere snede en een emissievrije werkomgeving.

Tekst & foto's: Peter Menten

De fabrikant stelde in 2012 zijn eerste accumachine voor. Op basis van de ervaring die daarmee werd opgedaan en in samenwerking met boomverzorgers wereldwijd, volgde de ontwikkeling van een zwaardere machine. Deze zou de vergelijking met een 40cc-benzinezaag moeten kunnen doorstaan. Een grotere autonomie voor de accu en de mogelijkheid om met een blad tot 40 cm te kunnen werken waren twee vereisten. Omdat een kettingzaag in deze klasse in heel diverse omstandigheden wordt ingezet, wilde Husqvarna ze in een gewone en in een tophendelversie aanbieden. De machine kreeg ook een nieuwe nummering mee: de laatste twee cijfers van de typenummering bij de accuzagen stemmen overeen met de overeenkomstige cilinderinhoud bij een benzineversie.

Nieuwe ketting en regelbare smering

De nieuwe SP21G-ketting heeft 51 tanden waar het vorige type er maar 45 had. Deze 'fijnere' ketting geeft een minder uitgerafelde snede waardoor de houtwonde ook sneller dichtgaat en geneest. De ketting is 11 mm breed. Doordat er meer tanden per meter staan, draait de zaag rustiger. Dankzij de nieuwe opbouw van de ketting is het kickback-effect verkleind. De ervaring leert dat er voor twee batterijladingen ongeveer één keer kettingsmeerolie moet worden gevuld. Bij deze machine, die voorzien is op een blad tot 40 cm, kan het debiet van de oliepomp via een regelschroef worden geregeld: voor een langer blad of voor dikkere olie geef je iets meer debiet.

Uitgekiende vormgeving

Het zicht op de zaagsnede is maximaal, ongeacht in welke richting men de zaag vastneemt. De 'gashendel' is ergonomisch geplaatst en eronder is voldoende ruimte om te vinger(s) te laten rusten. Door de weldoordachte ergonomie van het handvat ligt de zaagmachine goed in de hand en grijpt men intuïtief naar de hendel. Voor ons voelde dit heel ontspannen aan. Wat ons ook opviel, is dat het zelfs met deze smalle ketting niet moeilijk was om de zaagsnede recht te houden.
Husqvarna gebruikt een ecomodus-knop waarmee de zaag iets trager zaagt en de accu dus een grotere autonomie krijgt. Hetzelfde effect krijg je ook door de 'gashendel' gedoseerd in te drukken.
Op deze machine kan ook de Fleet Services onderhoudsmodule worden gemonteerd. Daarmee is de machine vanop afstand op te volgen.
In de batterijhouder passen alle Husqvarna-batterijen. Voor het tophendel-model adviseert de fabrikant de BLi200X-batterij, voor de gewone versie wordt de 300X-batterij aangeraden.

Accutechniek van min naar plus

Samenvattend mogen we zeggen dat Husqvarna met deze machine de zwakke punten van accukettingzagen heeft weggenomen en bovendien nog enkele extra troeven heeft gecreëerd: dezelfde kracht met minder gewicht, minder geluid en trillingen en geen stinkende uitlaatgassen. Het zijn net die elementen die voor een professionele boomverzorger de stress naar beneden zullen halen. ●

Een borstelloze electromotor met hetzelfde vermogen als een met een benzineversie van 40 cc.

Het debiet van de smeerpomp van de ketting kan bij deze accuzaag met een schroef worden geregeld.

De rechterstapel is het aantal schijven dat met het 'oude' type zaagketting is gezaagd op 1 batterijlading. Aan de linkerkant zien we hetzelfde resultaat, maar dan met het nieuwe type ketting.

Schliesing-versnipperaar met Kubota-benzinemotor

Schliesing is een constructeur van houtversnipperaars en is gevestigd in het Duitse Kempen, ongeveer 200 kilometer van Brussel. De machines zijn degelijk, eenvoudig en rechttoe rechtaan. Geen knop te veel, maar alles wat nodig is, staat erop. Begin december hadden we het prototype van de 300 EX-P op test. De P staat voor (Petrol) benzinemotor, een 58 pk Kubota.

Tekst & foto's: Peter Menten

De Duitse fabrikant Schliesing timmert al van oudsher aan de weg bij de houtversnipperaars. Hij kiest voor traditionele en bewezen techniek en blijft daarop verder werken. Of toch niet altijd. Want met het prototype van de 300 EX-P versnipperaar met Kubota-benzinemotor verlaat Schliesing het pad van de traditionele diesel. We waren benieuwd of een benzinemotor een voldoende hoog koppel kan aanhouden om een houtversnipperaar aan de praat te houden.

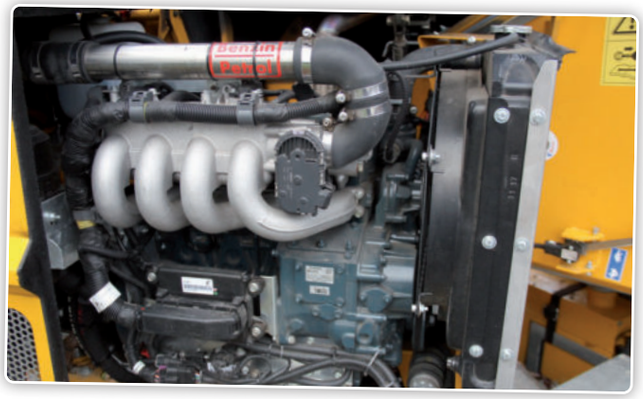
Benzinemotor houdt krachtig aan

Bij de grotere houtversnipperaars zijn we gewend aan een dieselmotor. Alleen al het geluid op zich en de gedachte dat we met een diesel draaien, geeft een gevoel van kracht. We waren dus erg benieuwd, maar ook wat sceptisch toen we de contactsleutel omdraaiden, de motor aansloeg en de hakselschijf zich op gang trok. Met een zoemend geluid hield de 58 pk sterke Kubota-motor de schijf in de pas. Daarna zetten we het toerental naar volgas om de invoerrollen te kunnen starten.

De invoertrechter moet 'vrij' staan opdat de invoerrollen kunnen beginnen draaien. De gele knop dient om terug te draaien, de groene moet één keer ingedrukt worden om de invoer te activeren, en pas na een druk op de zwarte knop begint de invoer te draaien. Het vraagt enige gewenning, maar vrij snel – en zeker als de vermoeidheid aan het einde van de dag begint in te treden – zien we het voordeel van deze 'dubbele bediening'. Want wanneer de gebruiker gehaast is

Het versnipperde hout heeft een lengte van 5 à 25 mm.

Zelfs bij het knabbelen op stamdiktes van 19 cm ging de benzinemotor niet door de knieën.



De 300 EX-P is uitgerust met een watergekoelde viercilinder-benzinemotor van Kubota met 57,8 pk en voorzien van een katalysator.

of vermoeidheid toont, vormt ze een extra veiligheid. Je moet eerst nadenken in plaats van te reageren vanuit een reflex en lukraak op een knop te drukken. Dat vermindert het risico op ongewild opstarten van de invoerrollen.

PowerGrip-invoer

De invoer is theoretisch voorzien voor een houtdiameter van 19 cm. De bovenste invoerrol (PowerGrip) pakt op een ongelooflijk sterke manier dikke stammen aan en trekt ze door de machine. De parallel geleide bovenwals zorgt voor een regelmatige en gelijkmatige invoer en vermijdt het 'verrollen' van het ingevoerde materiaal. De breedte van de geharde invoerrollen bedraagt 240 mm. De onderste rol is een volle rol waarin tanden zijn gefreesd. Deze rol zit verzonken vooraan in het invoerkanaal. Hierdoor worden hout met grote diameter en volumineuze struiken vlot binnengetrokken. De bovenste rol blijft steeds horizontaal. Het is eveneens een volle rol, waarop hardstalen, gebogen, getande latten gelast zijn. Schliesing noemt dit zijn PowerGrip-systeem. Daardoor is deze rol veel agressiever en wordt het aangevoerde materiaal sneller en vlotter verwerkt. Zelfs bij weerbarstig sparrenhout braken de zijtakken gewoon af

→

De enige elektrische zitmaaier met frontaal maaidek.
Nul emissie, 8 uur autonomie en zeer stil.

Vraag uw demo aan.

HH garden
HILAIRE VAN DER HAEGHE

Bij het PowerGrip-systeem bestaat de bovenste rol uit een volle rol waarop hardstalen, gebogen, getande latten gelast zijn.

De machine is 270° draaibaar op haar plateau waardoor je de invoertrechter steeds in de juiste richting van de materiaalinvoer van je hout kunt zetten.

door de kracht en de stevige grip van de invoerrol op de ingaande stam. De antistress werkt accuraat en perfect waardoor het nooit tot verstoppingen is gekomen. Ongeacht wat we door de machine duwden. Zelfs bij het knabbelen op stamdiktes van 19 cm ging de motor niet door de knieën, maar bleef hij doorgaan. Was het verschil met het versnipperen van het zware stamhout nu zo groot, of zorgt de grotere diameter van de invoerrollen ervoor dat fijne takken minder makkelijk kunnen worden aangepakt? Wij hadden de ervaring dat snoeiafval zoals buxus of dat soort materiaal gemakkelijk voor de invoerrollen bleef liggen. Samen met 'groffer' materiaal ging het wel goed binnen.

De antistress en de motor zijn feilloos op elkaar afgestemd. De haksellengte en dus de invoersnelheid wordt met een potentiometer geregeld en die werkt vrij nauwkeurig. Hout invoeren verloopt ergonomisch: er waren geen dode hoeken waarin het materiaal bleef zitten. De antistress werkte zo secuur dat we zelfs bij dik stamhout met een hoge invoersnelheid konden draaien. Als de benzinemotor onder een bepaald toerental terugviel, had de antistress de situatie al lang onder controle. De machine is 270° draaibaar op haar plateau waardoor je de invoertrechter steeds in de juiste richting van de materiaalstroom van je hout kunt zetten. Het verbruik hebben we niet in liters kunnen opvolgen omdat we verschillende partijen hout hebben versnipperd. De brandstoftank van 34 liter is in ieder geval groot genoeg om een werkdag te overbruggen. Wie constant stamhout versnippert, zal het laagste aantal liters per kubieke meter hout nodig hebben. Wie daarentegen veel takken moet verwerken, zal een relatief hoger verbruik hebben.

Afgeleid van 300 EX versnipperaar

Deze versnipperaar bestaat al langer met een gewone dieselmotor van 45 pk als type 300 EX. Dit prototype, de 300 EX-P, is mechanisch dezelfde machine als zijn dieselvariant. Het is uitgerust met een watergekoelde viercilinder-benzinemotor van Kubota met 57,8 pk en voorzien van een katalysator. De P in de typebeschrijving staat voor benzine (Petrol). De haksellengte kan hydraulisch worden ingesteld van 0 tot 3 cm.

De messenschijf met een diameter van 660 mm en een dikte van 35 mm is voorzien van 2 stalen messen uit een speciale chroomstaallegering. Schliesing gebruikt een hakselprincipe met 2 stalen messen en 2 tegenmessen. Het horizontale tegenmes is langs 2 zijden bruikbaar. Het verticale tegenmes is 2 keer draaibaar en voorkomt slijtage aan het huis van het hakselgedeelte. De 2 snijmessen zitten op de hakselschijf onder een hoek van 30°. Ze kunnen traploos afgesteld worden door 3 bouten los te schroeven en via het tegenmes af te regelen. De duurtijd van het demonteren van de messen en het tegenmes bedraagt maximaal 5 minuten. De hakselschijf is voorzien van 4 vervangbare windschoepen om probleemloos de snippers naar buiten te blazen. Op de hoofdas van de hakschijf is een 'anti-wikkelvoorziening' aangebracht, die het meedraaien van het materiaal rond de as voorkomt. De standtijd van de messen bedraagt 100 à 150 uren. Dit is sterk afhankelijk van het verwerkte materiaal. In principe kunnen de messen 10 tot 15 keer worden bijgeslepen.

Technische gegevens

Diameter: 19 cm
Invoerbreedte: 24 cm
Gewicht: 1.350 kg
Trechter: 102 x 940 mm
Smeernippels: 15 in totaal

Samengevat

De 300 EX-P versnipperaar van Schliesing is ontworpen om volumineuze struiken, stamhout tot 19 cm, snoeihout en kleine boompjes te versnipperen. De machine is in staat om alle hout tot 19 cm doormeter en gebundelde takken tot 40 cm doormeter te verwerken. De veiligheidsbediening loopt van de invoertrechter langs beide zijden door tot voor de invoertafel. Hierdoor kan de bediener de invoer in alle omstandigheden stoppen. Zelfs wanneer zijn beide handen zich in de invoertrechter bevinden, kan de bediener de invoer stoppen met de dijen of de knieën. De invoertafel staat (bij horizontale machine) op 80 tot 100 cm werkhoogte. Ze is opklapbaar, waardoor dit een zeer compacte machine voor transport op de openbare weg is. Het versnipperde hout kan op een maximale hoogte van 2,7 m worden afgevoerd. De uitwerppijp is via 1 hendel 360° draaibaar. Het versnipperde hout heeft een diameter van maximum 5 mm en een lengte van maximum 25 mm. ●

THOMAS
1931
IN MANY FIELDS

De totaal nieuwe NEW HOLLAND Boomer 25 COMPACT

Boomer 25 COMPACT
- Yanmar 3TNV80F, 3 cilinder diesel motor
- 1,3L met 24,8 pk @ 3000 tpm
- 4x4 en mechanisch differentieel lock
- 2 bereiken hydrostaat transmissie (2x pedalen)
- elektrische cruise control,
- onafhankelijke aftakas (540 tpm)
- Max hefcapaciteit 450 kg in de kogels (330 kg op 61cm)

Frontlader 105LC Mechanische zelfnivellerend
- Met 1270 mm brede bak
- Max. Hefhoogte: 1830 mm
- Max. Hefvermogen: 590 kg
- Gewicht frontlader: 285 kg
- Skid Steer snelkoppeling

Firma Thomas BVBA
Brusselsesteenweg 144
1785 Merchtem
T. (32) 52/372 273
E. info@firmathomas.be
www.firmathomas.be

NEW HOLLAND
AGRICULTURE
www.newholland.com

CRAMER

www.cramer-machines.com

EFFICIËNTER WERKEN

Het 82V-accusysteem voor professioneel gebruik

EuroGarden
since 1877

De specialist voor alle tuin, park- en bosbouwmachines.
Sint-Truidensesteenweg 252 | 3300 Tienen | Tel.: +32 (0)16 80 54 39
Fax.: +32 (0)16 80 54 38 | info@eurogarden.be | www.eurogarden.be

Wanbetaling: is 'bezitloze' inpandgeving de oplossing?

Veel ondernemers worden geconfronteerd met klanten die de factuur niet betalen. Op het moment dat de rekening betaald zou moeten worden, komen ze aandraven met allerlei excuses om dit toch niet te moeten doen. Met als gevolg dat de ondernemer lang op zijn centen kan wachten. De wetgever probeert hier iets aan te doen, recent nog door aanpassingen aan te brengen aan de regels inzake 'inpandgeving'. Hopelijk wordt door deze wetswijzigingen de inpandgeving wat populairder!

Reeds in 2013 kwam er een vernieuwing tot stand aangaande het Pandrecht. Maar de uitwerking van deze nieuwigheden liet op zich wachten. Op 1/1/2018 was het dan eindelijk zover en traden de nieuwigheden in werking. Bovendien kwam er in 2019 ook nog een extra aanpassing betreffende de procedure voor de inpandgeving.

Wat is een 'pand'?

Een klant betaalt de rekening niet, een huurder betaalt zijn huur niet, een persoon betaalt u de lening niet terug die u hem gaf … Het komt allemaal op hetzelfde neer: wanbetaling!

Een mogelijkheid om zich tegen wanbetaling te wapenen is het in pand geven van een roerend goed. Het zogenaamde 'pandrecht' verleent aan de pandhouder (dit is de schuldeiser) het recht om bij voorrang boven de andere schuldeisers te worden betaald uit de bezwaarde goederen. De schuldeiser kan dus een goed bijhouden van de pandgever (de schuldenaar), in afwachting dat deze laatste zijn schuld betaalt. De inpandgeving wordt bewezen door een geschrift dat de door het pand bezwaarde goederen, de gewaarborgde schuldvorderingen en het maximale bedrag tot beloop waarvan de schuldvorderingen gewaarborgd zijn nauwkeurig aanduidt.

Het pandrecht kan een roerend lichamelijk goed zijn (gewone goederen zoals bijvoorbeeld machines, voorraden …) of een onlichamelijk goed (bijvoorbeeld intellectuele eigendomsrechten, aandelen …). En de pandovereenkomst kan worden aangegaan voor een bepaalde of een onbepaalde duur.

Het 'bezitloos' pand

De vernieuwde wetgeving bepaalt nu ook dat een pand 'bezitloos' kan gebeuren. Dit houdt in dat het in pand gegeven goed niet meer moet worden overhandigd aan de pandhouder. De pandgever kan het goed dus gewoon bij hem houden. Dit brengt met zich mee dat ook een handelszaak in pand kan worden gegeven. Bovendien kan door deze nieuwe mogelijkheid de pandgever het goed gewoon blijven gebruiken en volstaat dus een contractuele overeenkomst met betrekking tot de inpandgeving.

Vroeger was dit alles niet mogelijk en moest het pand effectief overgedragen worden aan de pandhouder. Dit maakte dat het pand toen niet echt 'populair' was. Dit is nu dus anders! We merken hier op dat de pandgever voor de bezwaarde goederen zorg dient te dragen. De pandhouder is gerechtigd om op ieder ogenblik de bezwaarde goederen te inspecteren.

Het 'pandregister'

Nieuw bij de inpandgeving is het zogenaamde 'pandregister'. Dit register is noodzakelijk omdat sinds de nieuwe wetsregels een bezitloos pand mogelijk is geworden, zoals hierboven al werd vermeld. Dit pandregister maakt het mogelijk om de controle op het in pand gegeven goed uit te voeren.
Concreet komt het erop neer dat elke pandhouder zijn pandrechten moet registreren in dit pandregister. Komen er later wijzigingen aan het pandrecht (bijvoorbeeld een beëindiging van het pand), dan moeten die eveneens in het pandregister worden opgenomen.

Bovendien brengt de registratie in het pandregister met zich mee dat het pandrecht aan iedereen 'tegenstelbaar' wordt. Dit betekent dat iedereen er kennis kan van nemen. Zo zal dus bijvoorbeeld iemand die het in pand gegeven goed wenst te kopen, in het pandregister kunnen kijken om er informatie te vinden in verband met de inpandgeving. Deze kandidaat-koper zal alvast de rechten van de pandhouder moeten ondergaan.

Het raadplegen van dit pandregister is eenvoudig en kan gewoon online gebeuren.

Wat indien later de pandgever/schuldenaar niet betaalt?

Hier kwam recent nog een aanpassing aan de regels. Betaalt de schuldenaar/pandgever niet, dan moet hier een onderscheid gemaakt worden of deze pandgever al dan niet een consument is.

Is de schuldenaar een consument (bijvoorbeeld een klant die niet betaalt), dan mag de pandhouder niet zomaar beslissen om het pand te verkopen. In dit geval moet de pandhouder zich tot de rechter wenden en hem de toestemming vragen om het goed te mogen verkopen.

Is de schuldenaar daarentegen een ondernemer, dan komt er eigenlijk geen rechter meer aan te pas. In dit geval kan de pandhouder het in pand gegeven goed verhuren of verkopen. Maar … hij moet hiertoe wel beroep doen op een gerechtsdeurwaarder. Is de pandgever niet akkoord met een verhuur of een verkoop, dan moet de pandhouder zich toch nog tot de rechter wenden. De nieuwe regels bepalen dat de pandhouder een aangetekende brief met ontvangstbewijs of een deurwaardersexploot als laatste aanmaning naar de pandgever moet sturen en dit 10 dagen voor de uitwinning. Tegelijkertijd kan de pandhouder het in pand gegeven goed in beslag laten nemen door een gerechtsdeurwaarder, zelfs indien het goed zich al bij iemand anders bevindt! Vroeger was dit niet mogelijk en kon de pandgever de goederen laten verdwijnen vanaf het moment dat hij een aanmaning kreeg van de pandhouder.

Na verloop van deze 10 dagen kan de pandhouder het goed ophalen om het te verkopen of te verhuren en dit zonder tussenkomst van een rechter. Is de pandgever hier niet mee akkoord? Dan moet hij zich tot de rechter wenden!

Solange Tastenoye - www.solangetastenoye.be
Voor telefonisch juridisch advies: bel 0902/12014 (€1,00/min)
Persoonlijk advies enkel mits afspraak via tel 013/46.16.24

MEGA PROF

een rasechte GROENVERSNIPPERAAR!

Op zoek naar een betrouwbare en veelzijdige versnipperaar?

MADE in BELGIUM

HAKBIJL PRINCIPE

onweerstaanbaar

Met zijn nieuwste Mega Prof introduceert ELIET een absolute allesversnipperaar in de markt, die heel wat tuinaannemers en gemeenten zal bekoren. Het unieke ELIET versnipperprincipe in combinatie met krachtige motoren staat garant voor een verbluffend rendement met een capaciteit tot dik 15 cm. Om dit versnippervermogen ten volle te kunnen benutten werd bijzonder veel aandacht besteed aan het comfort en de ergonomie van de invoer. Dit niet alleen voor breed uitgegroeide takken maar vooral voor grote volumes aan divers snoeimateriaal. De machine is standaard ook uitgerust met het innoverende ECO EYE™ systeem. Dit zorgt voor een minimaal verbruik, lage uitstoot en laag geluidsniveau. Zo gaan ecologie, ergonomie en economie hand in hand.

krachtig en zuinig

Duurzaam is voor de MEGA PROF geen hol begrip. ELIET koos voor betrouwbare motorleveranciers voor zijn top-versnipperaar.
Er is de keuze tussen een vinnige Turbo Diesel-motor (33 pk) van Kubota of een geavanceerde tweecilinder benzine Vanguard motor met EFI directe injectie (37 pk). Dankzij de energie-efficiënte versnippertechnologie van ELIET hoeft geen enkele van deze motoren het onderste uit de kan te halen om topprestaties te leveren. Met het Anti-Blok-Motor (ABM) Systeem en een snelheidsregelaar voor de invoerwals als standaarduitrusting wordt de prestatie volgens de werkomstandigheden bijgesteld. Dit vertaalt zich in een uitermate laag brandstofverbruik.

<750 kilogram

+15 cm

ECO EYE SYSTEM™

ELIET®

ELIET EUROPE NV | +32 56 77 70 88
INFO@ELIET.EU | WWW.ELIET.EU

Vraag jouw persoonlijke **DEMO** aan! **www.elietontour.eu**

ELIET ON TOUR

PIVABO, DE REFERENTIE IN GROENBEHEER

NIMOS

100% elektrische werktuigdrager met onkruidborstel

RIPAGREEN

Professionele onkruidschroeiers

ELKÆR

Snoeien op kniklader, verreiker, frontlader, frontmaaier, ...

CATALOGUS 2020
VRAAG HEM AAN VIA INFO@PIVABO.BE !

PIVABO
MACHINES VOOR TUIN, PARK & MILIEU

wegmetonkruid.be

PIVABO BVBA | KAMPSTRAAT 20 | B-8500 KORTRIJK
T +32 (0)56 51 52 50 | F +32 (0)56 53 19 34 | E info@pivabo.be

ONTDEK ONS VOLLEDIGE GAMMA:
WWW.PIVABO.BE